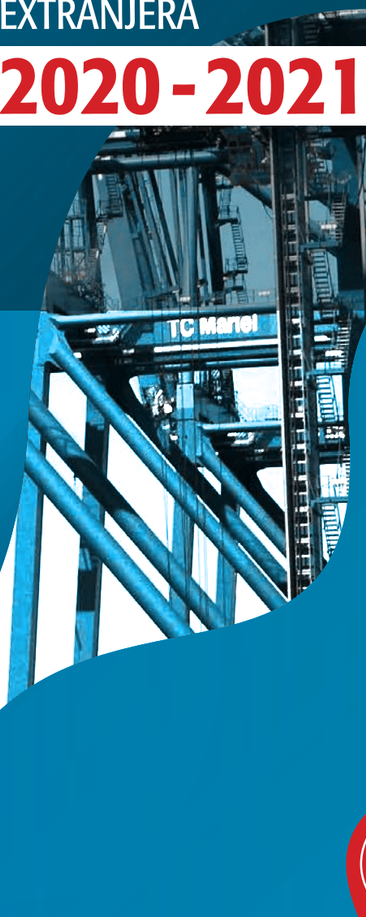
MINISTERIO
DEL COMERCIO EXTERIOR
Y LA INVERSIÓN EXTRANJERA

Cuba

CARTERA DE OPORTUNIDADES DE INVERSIÓN EXTRANJERA

2020 - 2021



INCLUYE DISTRIBUCIÓN TERRITORIAL

Cuba

CARTERA
DE OPORTUNIDADES
DE INVERSIÓN
EXTRANJERA

2020-2021

►13 CUBA COMO PLAZA DE INVERSIÓN

15 **Ventajas de invertir en Cuba**

16 **Inversión Extranjera en Cuba**

16 **Principios generales de política para la Inversión Extranjera**

17 **Inversión extranjera con participación de cooperativas agropecuarias**

►27 ZONA ESPECIAL DE DESARROLLO MARIEL

28 **Zona Especial de Desarrollo Mariel**

► OPORTUNIDADES DE NEGOCIOS EN LA ZED MARIEL

►55 SECTORES ESTRATÉGICOS

56 **Sector Construcción**

► OPORTUNIDADES DE NEGOCIOS

70 **Sector Energético**

71 Petróleo

► FICHAS DE OPORTUNIDADES DE INVERSIÓN EXTRANJERA

76 **Energías Renovables**

77 Fuentes renovables de energía

► OPORTUNIDADES DE NEGOCIO

84 **Sector Telecomunicaciones, e Informática**

86 Parque Científico-Tecnológico de La Habana

► OPORTUNIDADES DE NEGOCIOS

92 **Sector Transporte y Logística**

93 Transporte

► OPORTUNIDADES DE NEGOCIOS

104 **Comercio**

105 Comercio eficiente
► OPORTUNIDADES DE NEGOCIO

108 **Sector redes hidráulicas y sanitarias**
► OPORTUNIDADES DE NEGOCIO

114 **Sector Turismo**
► OPORTUNIDADES DE NEGOCIOS

154 **Turismo de Salud**

155 Turismo de salud
► OPORTUNIDADES DE NEGOCIOS

162 **Sector Productor de alimentos**
► OPORTUNIDADES DE NEGOCIO

208 **Sector Industria farmacéutica y biotecnológica**
► OPORTUNIDADES DE NEGOCIO

214 **Sector Agroindustria azucarera y sus derivados**
► OPORTUNIDADES DE NEGOCIO

222 **Sector Industria**

225 Industria Electrónica
► OPORTUNIDADES DE NEGOCIOS

231 Industria ligera
► OPORTUNIDADES DE NEGOCIO

239 Industria química
► OPORTUNIDADES DE NEGOCIOS

245 Industria Sideromecánica
► OPORTUNIDADES DE NEGOCIOS

255 Industria del Reciclaje
► OPORTUNIDADES DE NEGOCIOS
Industria Médica
► OPORTUNIDADES DE NEGOCIOS

►261 OTROS SECTORES Y ACTIVIDADES

262 **Sector Servicios profesionales**
► OPORTUNIDADES DE NEGOCIOS

270 **Sector Minería**
► OPORTUNIDADES DE NEGOCIOS

314 **Sector Cultura**
► OPORTUNIDADES DE NEGOCIOS

321 Actividad Audiovisual
► OPORTUNIDADES DE NEGOCIOS

326 **Sector Bancario y financiero**

329 Actividad de seguros

►331 DISTRIBUCIÓN TERRITORIAL DE PROYECTOS

333 PROVINCIA PINAR DEL RÍO
334 PROVINCIA ARTEMISA
336 PROVINCIA LA HABANA
340 MUNICIPIO ESPECIAL ISLA DE LA JUVENTUD
341 PROVINCIA MAYABEQUE
342 PROVINCIA MATANZAS
343 PROVINCIA CIENFUEGOS
344 PROVINCIA VILLA CLARA
345 PROVINCIA SANCTI SPÍRITUS
346 PROVINCIA CIEGO DE ÁVILA
347 PROVINCIA CAMAGÜEY
348 PROVINCIA LAS TUNAS
349 PROVINCIA SANTIAGO DE CUBA
350 PROVINCIA GRANMA
351 PROVINCIA HOLGUÍN
352 PROVINCIA GUANTÁNAMO

►354 CONTACTOS DE INTERÉS

Aviso legal: *Las fichas de oportunidades que se presentan a continuación contienen información en forma resumida. Su diseño y contenido tienen como objetivo ser una guía general de referencia y de facilitación de su potencial de negocio. Este documento, de ninguna manera, pretende cualquier investigación exhaustiva o la aplicación del criterio y conocimiento profesional. El Ministerio del Comercio Exterior y la Inversión Extranjera no se hace responsable por los resultados económicos que algún inversionista extranjero pretenda atribuir a la consulta de esta publicación. Para cualquier tema relacionado con los negocios e inversión en particular, le recomendamos solicitar asesoría especializada.*

CUBA
COMO PLAZA
DE INVERSIÓN

Ventajas de invertir en Cuba

Un favorable ambiente de negocios en Cuba se propicia con la aprobación de la Ley No. 118 y sus normas complementarias. A los incentivos fiscales se suman otras ventajas que invitan a los inversionistas extranjeros a seleccionar a Cuba como plaza de inversión, entre ellas:

- La formulación de políticas sectoriales para la identificación de oportunidades de inversión con capital foráneo que permiten el acceso al mercado cubano y sus consumidores.
- Cuerpo legal seguro y transparente.
- Estabilidad política, social y jurídica.
- Ubicación geográfica en el centro de un mercado en expansión.
- Clima de seguridad para el personal extranjero.
- Altos indicadores en materia de educación, seguridad social y salud de la población.
- Mano de obra altamente calificada.
- Acuerdos internacionales con la Asociación Latinoamericana de Integración (ALADI), la Comunidad del Caribe (CARICOM), la Alianza Bolivariana para los Pueblos de Nuestra América (ALBA), el Mercado Común del Sur (MERCOSUR), la Unión Europea (UE), la Organización Mundial del Comercio (OMC).
- Política gubernamental que prioriza la investigación e innovación tecnológica.
- Instituciones al servicio de los inversionistas, con personal altamente calificado.
- Infraestructura básica en todo el país: redes de comunicaciones; más de 20 aeropuertos; puertos que admiten el atraco de buques de gran calado, más del 95% del territorio nacional electrificado, comunicación ferroviaria y vial.

Principales disposiciones que conforman el régimen legal de la inversión extranjera

Ley no. 118/2014: "Ley de la Inversión Extranjera".

Decreto no. 325/2018: "Reglamento de la Ley de Inversión Extranjera".

Resolución no. 14/2018 del Ministerio de Trabajo y Seguridad Social, "Reglamento sobre el Régimen Laboral de la Inversión Extranjera".

Resolución no. 207/2018 del Ministerio del Comercio Exterior y la Inversión Extranjera, sobre las bases metodológicas para la elaboración de los estudios técnico-económicos.

Resoluciones no. 46/2014 y no. 47/2014 del Banco Central de Cuba, sobre la realización de los aportes o aportaciones por los inversionistas extranjeros y el manejo de sus cuentas bancarias en Cuba.

Decreto no. 366/2019 Modificativo del Decreto no. 325 ¨Reglamento de la Ley de Inversión Extranjera.

Acuerdo No. 8732/2019 del Consejo de Ministros.

Resolución no. 501/2019 MFP Sobre el valor Mínimo del Suelo para negocios con capital extranjero.

Resolución no. 21/2020 Reglamento de la Comisión de Evaluación de Negocios con Inversión Extranjera del MINCEX.

Decreto Ley No. 14/2020 "De la prenda y la hipoteca".

Decreto Ley No. 15/2020 "Del fideicomiso de garantía".

Resolución no. 15/2020 Reglamento de la Ventanilla Única de Inversión Extranjera, publicado en la Gaceta Oficial Extraordinaria No. 47 del 10/9/2020.

Resolución no. 115/2020 Bases generales para el perfeccionamiento del Sistema de Asignación de Liquidez.

Infraestructura básica en todo el país: redes de comunicaciones; más de 20 aeropuertos, puertos que admiten el atraco de buques de gran calado, más del 100 % del territorio nacional electrificado y comunicación ferroviaria y vial.

* *Ver otras disposiciones jurídicas en el sitio web www.mincex.gob.cu.cu*

Inversión Extranjera en Cuba

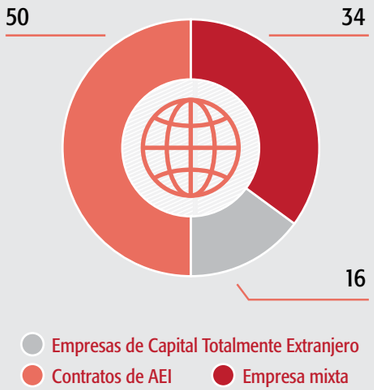
La Ley No. 118 establece las modalidades que pueden adoptar los negocios con inversión extranjera:

- Empresa mixta.
- Contratos de asociación económica internacional, comprende, entre otros: los contratos para la administración hotelera, productiva o de servicios, los contratos para la prestación de servicios profesionales, los contratos a riesgo para la exploración de recursos naturales no renovables, para la construcción y la producción agrícola.
- Empresas de capital totalmente extranjero; el inversionista extranjero puede establecerse dentro del territorio nacional como:
  a. persona natural actuando por sí mismo;
  b. persona jurídica constituyendo una filial cubana de la entidad extranjera de la que es propietario;
  c. persona jurídica estableciendo una sucursal de una entidad extranjera.

Inversión Extranjera en cifras

Al cierre del año 2019 la mayor cantidad de negocios con inversión extranjera se realizó bajo la modalidad de Contratos de Asociación Económica Internacional (para un 50 % del total) y dentro de ellos, predominaron los Contratos de Administración y Comercialización Hotelera. La modalidad de Empresa Mixta representa el 34 %. El 57 % de los negocios activos se concentraron en los sectores de turismo, energía y minas.

NEGOCIOS CON INVERSIÓN EXTRANJERA 2019. MODALIDADES



Fuente: Ministerio del Comercio Exterior y la Inversión Extranjera

En el 2019 se aprobaron 38 nuevos negocios, de ellos nueve en la ZED Mariel. Por otra parte, se prorrogaron ocho negocios previamente establecidos con nuevas inversiones.

Principios generales de política para la inversión extranjera

1. Concebir la inversión extranjera como una fuente de desarrollo económico para el país a corto, mediano y largo plazos. Su atracción debe plantearse como objetivos el acceso a tecnologías de avanzada, la captación de métodos gerenciales, la diversificación y ampliación de los mercados de exportación, la sustitución de importaciones, el acceso a financiamiento externo, la creación de nuevas fuentes de empleo y la captación de mayores ingresos a partir de los encadenamientos productivos con la economía nacional.
2. Captar nuevos métodos gerenciales que contribuyan al posicionamiento en el mercado, al incremento de la productividad y la rentabilidad, a la eficiencia de procesos inversionistas complejos y a su asimilación por el resto de la economía.
3. Las modalidades de inversión extranjera que se establezcan en Cuba deben ser capaces de garantizar su sostenibilidad desde el punto de vista de la liquidez en divisas, mediante la atracción de flujos financieros externos, la generación de ingresos por exportaciones, el encadenamiento productivo con actividades exportadoras y la sustitución efectiva de importaciones
4. Priorizar, de manera inmediata, la inversión extranjera dirigida a la sustitución de importaciones de alimentos.
5. Incentivar el desarrollo de proyectos integrales que generen encadenamientos productivos para la búsqueda de eficiencia colectiva. Estos proyectos podrán ser ejecutados con un mismo inversionista o con varios que posean ese interés común.
6. En correspondencia con la dinámica demográfica del país, la inversión extranjera debe permitir el acceso a tecnologías de avanzada que eleven la productividad y permitan hacer un uso eficiente de la fuerza de trabajo.
7. Contribuir al cambio de la matriz energética del país mediante el aprovechamiento de fuentes renovables de energía, con la utilización de las energías solar y eólica y de los residuos agroindustriales, tales como: la biomasa cañera, forestal y el marabú, y la generación de energía hidráulica y de biogás.
8. En los proyectos con capital extranjero se deberán incorporar, siempre que sea posible, tecnologías que tributen a aprovechar las fuentes renovables de energía.
9. Considerar la participación de capital extranjero en la complementación de proyectos nacionales de desarrollo científico y tecnológico, preservando la propiedad intelectual sobre los resultados que se obtengan, especialmente marcas y patentes creadas por la parte cubana.
10. Considerar la inversión extranjera en determinados sectores y actividades económicas como un elemento activo y fundamental para el crecimiento.
11. Considerar sectores priorizados la producción agrícola y la industria alimentaria; el turismo –incluido el de salud–; el desarrollo de fuentes de energía, especialmente las renovables; la exploración y explotación de hidrocarburos y recursos mineros; y la construcción o mejoramiento de infraestructuras industriales.
12. Se potenciarán negocios de menor alcance y montos de inversión que tengan un marcado carácter exportador o se encadenen con producciones de bienes y servicios para la exportación, así como que tributen al desarrollo local.
13. Orientar la mayor parte de la inversión extranjera hacia sectores de exportación. Adicionalmente, dirigirla a eliminar los cuellos de botella en la cadena productiva, favore-

ciendo la modernización, infraestructura y el cambio del patrón tecnológico en la economía, así como garantizar la satisfacción eficiente de las necesidades del país con el objetivo de sustituir importaciones.

14. Promover la inversión extranjera sobre la base de una amplia y diversa Cartera de Proyectos. Enfocar la promoción por etapas y sectores o actividades potenciales, y favorecer la diversificación en la participación de empresarios de diferentes países. Priorizar la promoción de forma masiva para las zonas especiales de desarrollo, iniciando los trabajos por la ZED Mariel.

15. Considerar actividades priorizadas las que impliquen transferencia de tecnología, encadenamientos productivos, se realicen en zonas de menor desarrollo económico o contribuyan a elevar la eficiencia de la cadena productiva.

16. En la extracción de recursos naturales y la prestación de servicios públicos la participación cubana será siempre mayoritaria.

17. Introducir entre los requisitos para la aprobación de los negocios con inversión extranjera, criterios que proyecten en el tiempo el efecto en la balanza de pagos, considerando este elemento, entre los indicadores decisivos para su aprobación.

18. En los negocios con inversión extranjera no habrá libre contratación de la fuerza de trabajo, salvo las excepciones previstas en la ley. Se mantendrá la figura de la entidad empleadora como organización empresarial y tendrán como objetivo suministrar y controlar la fuerza de trabajo. El salario se condicionará al trabajo aportado, a la eficiencia y al valor agregado que la empresa genere. El pago del servicio de fuerza de trabajo se negocia entre la entidad empleadora y la empresa con capital extranjero, a partir de lo establecido por el Ministerio de Trabajo y Seguridad Social. Eliminar las concepciones de las escalas salariales y establecer un salario mínimo. Los trabajadores contratados percibirán un salario superior al mínimo que se establezca.

19. La inversión extranjera podrá dirigirse selectivamente al desarrollo de las formas de propiedad no estatal con personalidad jurídica, priorizándose el sector cooperativo.

20. No se transferirán en propiedad bienes estatales, salvo en los casos excepcionales en que se destinen a los fines de desarrollo del país y no afecten los fundamentos políticos, sociales y económicos del Estado.

21. No otorgar derechos de exclusividad sobre el mercado cubano; el socio extranjero, en igualdad de condiciones con terceros, podrá ser suministrador y cliente del negocio.

22. En los proyectos que contemplen la exportación de bienes o servicios, la parte extranjera garantizará el mercado.

23. El déficit de la capacidad constructiva del país no puede frenar el desarrollo del proceso inversionista con capital extranjero. Podrán evaluarse las alternativas que se requieran para evitarlo, incluso la contratación de fuerza de trabajo extranjera.

24. Licitar los servicios de diseño y construcción entre empresas extranjeras y cubanas cuando las inversiones, por su complejidad, lo requieran, según lo regulado en las legislaciones vigentes sobre el proceso inversionista en el país.

25. Autorizar el establecimiento de Empresas de Capital Totalmente Extranjero para la ejecución de inversiones cuya complejidad e importancia lo requieran, especialmente para el desarrollo de la infraestructura industrial a través de contratos especiales llave en mano, tales como: Contrato de Ingeniería, Procura y Construcción (IPC), Contrato de Ingeniería, Procura y Dirección de la Construcción (IPCM), Contrato de Construcción, Propiedad, Operación y Transferencia (BOOT), Contrato de Construcción, Transferencia y Operación (BTO).

26. En principio no autorizar el establecimiento de cuentas bancarias en el exterior ni aceptar garantías externas que comprometan la retención de flujos cubanos en bancos en el exterior.

27. Compatibilizar la información económica que se solicita a la inversión extranjera con los indicadores internacionales con los cuales se miden sus resultados. Publicar las estadísticas que se determinen.

28. Cualquier incremento que se produzca en el presupuesto de la inversión, será asumido por la asociación económica internacional.

29. Las inversiones en infraestructuras, inducidas directas e indirectas, podrán ejecutarse bajo modalidades de inversión extranjera con financiamiento a largo plazo. Se priorizarán las asociadas al desarrollo del turismo.

Inversión extranjera con participación de cooperativas agropecuarias

1. La tierra no se transferirá en propiedad a la empresa mixta en ningún caso. En las asociaciones económicas internacionales el aporte de la parte cubana incluirá el derecho real de usufructo o de superficie.

2. La participación de las cooperativas agropecuarias en la inversión extranjera podrá ser indirecta o directa.

La participación indirecta se produce a través de:

a. Relaciones contractuales entre las cooperativas agropecuarias y las modalidades de inversión extranjera; o

b. Relaciones contractuales entre las cooperativas agropecuarias y entidades estatales, y de estas últimas con las modalidades de inversión extranjera.

Estas relaciones contractuales pueden comprender el suministro de bienes y la prestación de servicios por las cooperativas agropecuarias, el financiamiento de la producción de estas, la prestación de asistencia técnica, el suministro de paquetes tecnológicos u otras, a fin de que las cooperativas agropecuarias alcancen los rendimientos y la calidad necesarios.

La participación directa se produce cuando las cooperativas agropecuarias participan en las modalidades de inversión extranjera según las siguientes variantes:

a. Formando parte de una asociación económica internacional (contrato de asociación económica internacional o empresa mixta), que a su vez se conformaría por cooperativas agropecuarias, una sociedad mercantil de capital ciento por ciento cubano y el inversionista extranjero; o

b. Creando previamente una nueva sociedad mercantil de capital ciento por ciento cubano entre la cooperativa agropecuaria y una empresa estatal, la cual se asociaría con el inversionista extranjero para constituir la modalidad de inversión extranjera.

Para crear la sociedad mercantil de capital ciento por ciento cubano entre empresas estatales y cooperativas agropecuarias, los aportes serán dinerarios.

Podrán ser accionistas de las sociedades mercantiles de capital ciento por ciento cubano que se constituyan a estos efectos, las empresas estatales cubanas productoras de bienes, prestadoras de servicios, industriales o comercializadoras, que se encadenan con la producción a realizar.

El período de vigencia de esta sociedad mercantil estará en correspondencia con el de la asociación económica internacional en la cual participará.

3. En una asociación económica internacional en la cual participe directamente una cooperativa agropecuaria, los aportes de derechos de superficie para los casos de actividades agroindustriales, construcción de instalaciones o de

usufructo sobre la tierra para la actividad agrícola y/o forestal, estarán supeditados a la forma de cooperativa agropecuaria y la titularidad sobre la tierra, para lo cual se deberá tener en cuenta lo siguiente:

En el caso de cooperativas de producción agropecuaria que ostenten la propiedad de la tierra:

a) Si se establece una participación tal y como se describe en el apartado 1.2 inciso a), la cooperativa de producción agropecuaria aportará la tierra en concepto de derecho de usufructo o de superficie a la asociación económica internacional en la cual participará; con la autorización excepcional previa del Ministro de la Agricultura.

b) Si se establece una participación tal y como se describe en el apartado 1.2 inciso b) del presente, la cooperativa de producción agropecuaria aportará, a la nueva sociedad que se cree, la tierra en concepto de propiedad con la autorización excepcional del Ministro de la Agricultura. En esta autorización se especificará el procedimiento de reintegro a la cooperativa de producción agropecuaria de la propiedad de la tierra al término de vigencia de dicha sociedad mercantil. La sociedad mercantil no aportará la tierra en propiedad al negocio.

En el caso de unidades básicas de producción cooperativa, cooperativas de producción agropecuaria y cooperativas de crédito y servicios, que ostenten tierras en usufructo:

a) Si se establece una participación tal y como se describe en el apartado 1.2 inciso a), el derecho de usufructo sobre la tierra se extinguirá total o parcialmente a favor de la cooperativa y se le otorgará, por el Consejo de Ministros, un derecho de usufructo para que lo aporte a la asociación económica internacional.

b) Si se establece una participación tal y como se describe en el apartado 1.2 inciso b), se extinguirá parcialmente el derecho de usufructo sobre la tierra concedido a la cooperativa y se autorizará, por el Consejo de Ministros, la transmisión de este derecho sobre la tierra a la sociedad mercantil de capital ciento por ciento cubano para que sea su aporte al negocio.

4. Para participar en negocios con inversión extranjera, las cooperativas agropecuarias deben funcionar de forma estable y en condiciones económicas y productivas positivas. No obstante, de acuerdo con el tipo de proyecto y su ubicación territorial, se evaluaría la participación indirecta de toda la base productiva que pueda tributar a este por estar dentro de su zona de influencia.

5. En los contratos de asociación económica internacional, la facultad para realizar actividades de comercio exterior se concederá a la sociedad mercantil de capital ciento por ciento cubano que se asocia.

6. Considerar como organismo o entidad nacional patrocinador del negocio a aquel que atiende a la sociedad mercantil de capital ciento por ciento cubano que se asocia.

7. Mientras se mantengan los escenarios de dualidad monetaria y cambiaria, se aprobarán a las cooperativas agropecuarias que sean partes en los negocios con capital extranjero, las cuentas bancarias que requieran para su funcionamiento.

8. Establecer que, una vez concluido el negocio con la inversión extranjera, se reintegra la propiedad a la cooperativa de producción agropecuaria, así como el derecho de usufructo a la cooperativa de producción agropecuaria, unidad básica de producción cooperativa o cooperativa de créditos y servicios que en su momento lo aportó.

Régimen Especial de Tributación* para la inversión extranjera

IMPUESTOS	LEY NO. 118 DE LA INVERSIÓN EXTRANJERA	ZONA ESPECIAL DE DESARROLLO MARIEL	LEY NO. 113 DEL SISTEMA TRIBUTARIO
SOBRE UTILIDADES	0 % durante 8 años y excepcionalmente por un período superior. Posteriormente 15 %. 0 % sobre utilidades reinvertidas. Puede elevarse en un 50 % por explotación de recursos naturales.	0 % durante 10 años y excepcionalmente por un período superior. Posteriormente 12 %. (Concesionarios y usuarios) Aplica Ley No. 118 para reinversión.	35 % Puede elevarse en un 50 % por explotación de recursos naturales.
POR LA UTILIZACIÓN DE LA FUERZA DE TRABAJO	Exento	Exento	Reducción progresiva del 20 % (2012) al 5 % (2016)
CONTRIBUCIÓN AL DESARROLLO LOCAL	0 % durante la recuperación de la inversión.	Exento	Se establece gradualmente en la Ley Anual del Presupuesto.
SOBRE LAS VENTAS O SERVICIOS	0 % durante el primer año de operaciones, posteriormente bonificación del 50 % sobre las ventas mayoristas y sobre los servicios.	0 % durante el primer año de operaciones, posteriormente 1 %.	2 % sobre ventas mayoristas y 10 % sobre servicios. Se irán incorporando paulatinamente nuevos hechos imponibles.
SOBRE INGRESOS PERSONALES A SOCIOS O PARTES	Exento	Aplica la Ley No. 118.	15 %
POR LA UTILIZACIÓN O EXPLOTACIÓN DE RECURSOS NATURALES Y PRESERVACIÓN DEL MEDIO AMBIENTE (5 IMPUESTOS).	Bonificación del 50 % durante la recuperación de la inversión.	Aplica Ley 118.	Por el uso de playas, vertimiento residual en cuencas hidrográficas y aguas terrestres: se define en Ley Anual del Presupuesto. Uso de bahías y recursos forestales según los tipos impositivos de la Ley 113
ADUANERO	Exento durante el proceso inversionista.	Exentos los medios, equipos y bienes del proceso inversionista.	Los tipos impositivos se establecen en el Arancel de Aduanas.

* *La empresa mixta y el contrato de asociación económica internacional se rigen por lo establecido en la legislación vigente (Ley No. 113 del Sistema Tributario), con las adecuaciones de este régimen especial. Las empresas de capital totalmente extranjero pagan los tributos conforme a la legislación vigente. En el caso de los Contratos de Asociación Económica Internacional para la Administración Productiva, de Servicios y de Servicios Profesionales, se rigen por lo establecido en la legislación vigente (Ley No. 113 del Sistema Tributario), con las adecuaciones de este régimen especial, en particular el impuesto sobre utilidades en la modalidad de ingresos brutos, 4 %.*

IMPUESTOS QUE APLICAN A LAS EMPRESAS DE CAPITAL TOTALMENTE EXTRANJERO

IMPUESTO SOBRE UTILIDADES	35 % que puede elevarse en un 50 % por explotación de recursos naturales, es decir hasta un 50 % del 35 % que es el tipo impositivo establecido.
IMPUESTO SOBRE LA FUERZA DE TRABAJO	Se reduce gradualmente hasta llegar a 5 % en el 2016.
IMPUESTO SOBRE LAS VENTAS	5 % en ventas mayoristas, 10 % en ventas minoristas. Aplicación gradual hasta el 2016.
IMPUESTO SOBRE LOS SERVICIOS	10 % Aplicación gradual hasta el 2016.
IMPUESTO ESPECIAL A PRODUCTOS Y SERVICIOS	Quedan exentos del pago del impuesto sobre las ventas, especial a productos y sobre los servicios para los: (1) bienes que constituyan materia prima para la producción industrial y para los bienes y (2) servicios destinados a la exportación.
IMPUESTO AMBIENTAL	Por el uso o explotación de las playas, por el vertimiento aprobado de residuales en cuencas hidrográficas, por el uso y explotación de bahías, por la utilización y explotación de los recursos forestales y la fauna silvestre, y por el derecho de uso de las aguas terrestres. La gradualidad en la aplicación de estos impuestos, y la mayoría de sus tipos impositivos, se establecerán en la Ley Anual del Presupuesto.
CONTRIBUCIÓN TERRITORIAL	Se establece gradualmente en la Ley Anual del Presupuesto.
IMPUESTO ADUANERO	Se fija en el Arancel de Aduanas.

El artículo 47 de la Ley no. 118 establece: "El Ministerio de Finanzas y Precios, oído el parecer del Ministerio del Comercio Exterior y la Inversión Extranjera, teniendo en cuenta los beneficios y la cuantía de la inversión, la recuperación del capital, las indicaciones que se dispongan por el Consejo de Ministros para los sectores de la economía priorizados, así como los beneficios que pueda reportar a la economía nacional, puede conceder exenciones totales o parciales, de manera temporal o permanente, u otorgar otros beneficios fiscales de conformidad con lo establecido en la legislación tributaria vigente, para cualesquiera de las modalidades de inversión extranjera reconocidas en esta Ley".

SECTORES ESTRATÉGICOS DEL PNDES 2030

11 **CONSTRUCCIÓN**
(DE ELLOS, 3 UBICADOS EN ZED MARIEL)

131[2] **TURISMO**
(DE ELLOS, 1 UBICADOS EN ZED MARIEL)

129 **ENERGÉTICO**

29 **INDUSTRIA**
(DE ELLOS, 21 UBICADOS EN ZED MARIEL)

4 **TELECOMUNICACIONES E INFORMÁTICA**

5 **SERVICIOS PROFESIONALES**

14[1] **TRANSPORTE**
(DE ELLOS, 6 UBICADOS EN ZED MARIEL)

98 **ALIMENTOS**
(DE ELLOS, 8 UBICADOS EN ZED MARIEL)

4 **HIDRÁULICO**

11 **AZUCARERO**

4 **FARMACEÚTICA**
(DE ELLOS, 3 UBICADOS EN ZED MARIEL)

En dicho plan están definidos los sectores estratégicos. Además, hay otros sectores de interés para la inversión extranjera, los cuales se encuentran reflejados en la Cartera de Oportunidades 2020-2021 de la siguiente manera:

OTROS SECTORES DE INTERÉS

13 **MINERÍA**
(DE ELLOS, 3 UBICADOS EN ZED MARIEL)

6 **CULTURA**

2 **INMOBILIARIO**
(UBICADOS EN ZED MARIEL)

503 OPORTUNIDADES DE INVERSIÓN EXTRANJERA POR SECTORES

44 DEL TOTAL, EN LA ZONA ESPECIAL DE DESARROLLO (ZED) MARIEL

El Plan Nacional de Desarrollo Económico y Social (PNDES) hasta el 2030 fue aprobado por el Consejo de Ministros en julio de 2020. Sus ejes estratégicos conforman el núcleo de la definición general de la propuesta de desarrollo económico y social, y son los portadores del contenido cualitativo esencial de las nuevas transformaciones. Estos ejes están representados en la Cartera de Oportunidades de la siguiente manera:

[1] Incluye la actividad de comercio.

[2] Incluye 90 contratos de administración y comercialización hotelera que no tienen monto de inversión definido, pero cuentan con financiamiento externo.

ALTO IMPACTO AMBIENTAL

197 **TRANSFORMACIÓN PRODUCTIVA E INSERCIÓN INTERNACIONAL**

63 **INFRASTRUCTURA**

12 **POTENCIAL HUMANO, CIENCIA, TECNOLOGÍA E INNOVACIÓN**

130 **RECURSOS NATURALES Y MEDIO AMBIENTE**

ZONA ESPECIAL
DE DESARROLLO
MARIEL

Zona Especial de Desarrollo Mariel

La Zona Especial de Desarrollo Mariel (ZED Mariel) es un proyecto visionario, dirigido a contribuir al desarrollo económico sostenible de Cuba. Se encuentra situada en la provincia de Artemisa, a solo 45 km al oeste de La Habana y tiene una extensión de 465,4 km². El Plan de Desarrollo y Negocios de la Zona es la pauta programática de su desarrollo con un horizonte hasta el 2042 y estrategias quinquenales.

Industrias pilares

- SERVICIOS LOGÍSTICOS
- BIOTECNOLÓGICA Y FARMACÉUTICA
- MANUFACTURAS DE AVANZADA

MARCO REGULATORIO

La ZED Mariel cuenta con su propio marco regulatorio, contenido en el Decreto-Ley no. 313/2013 y sus normas complementarias, el cual le otorga un conjunto de regímenes especiales que conforma un escenario más atractivo para la inversión de empresas cubanas y extranjeras. Los incentivos fiscales de la ZED Mariel benefician por igual a todas las empresas que se establezcan en ella.

PROCESO DE APROBACIÓN

Tiene solo dos niveles: la directora general de la Oficina de la ZED Mariel y el Consejo de Ministros, con una duración máxima de 65 días a partir de la presentación del expediente.

VENTANILLA ÚNICA

En la ZED Mariel funciona un eficiente sistema de Ventanilla Única, que libera al inversionista de cargas burocráticas y tramita en su nombre todos los documentos, permisos, licencias y autorizaciones que requiere.

DESARROLLO Y NEGOCIOS

El Programa de Desarrollo y Negocios de la ZED Mariel, aprobado por el Consejo de Ministros, mediante el Acuerdo No. 8512, del 19 de noviembre de 2018, constituye la pauta programática de sus 465,4 kilómetros cuadrados hasta el año 2042.

La Zona se divide en 9 sectores, con actividades económicas definidas. El desarrollo comenzó por el Sector A, cuyo Plan Maestro incorpora los más altos estándares y conceptos de calidad medioambiental y se avanza en la implementación y aprobación de otros sectores. El Estado cubano ha invertido un promedio de 300 millones de USD anuales en el desarrollo de infraestructuras de alto estándar, que garantizan la conexión multimodal por aire, mar y tierra, el suministro eléctrico, el abasto de agua, los sistemas de alcantarillado, tratamiento de residuales e infocomunicaciones, entre otros, que ya se encuentran a disposición de los inversionistas.

UBICACIÓN REGIONAL PRIVILEGIADA

La ZED Mariel se encuentra en el centro del mar Caribe, en el cruce de las principales rutas del tráfico marítimo de mercancías y cuenta con la terminal de contenedores más moderna de la región, ubicada en un puerto de aguas profundas, que permitirá la entrada de los buques Neo Panamax que accederán al Caribe cuando concluya la ampliación del Canal de Panamá, lo que fortalece su vocación de convertirse en puerto de trasbordo y hub logístico regional.

INCENTIVOS POR USO DE ENERGÍA SOLAR

En la ZED Mariel se promueve la instalación de paneles solares en las cubiertas de las instalaciones, con garantía de compra. Durante el período de recuperación de la inversión –y que no exceda los seis años a partir del inicio de las operaciones– se aplica el mismo precio de venta de la Unión Eléctrica.

► OPORTUNIDADES DE NEGOCIOS EN LA ZED MARIEL

PROYECTOS DE MAYOR PRIORIDAD PARA LA ZED MARIEL

SECTOR INDUSTRIA FARMACEÚTICA Y BIOTECNOLÓGICA

► PLANTA DE PRODUCCIÓN DE HEMODERIVADOS

DESCRIPCIÓN:	Construcción de un complejo para la producción de medicamentos derivados del plasma humano empleando tecnologías del estado del arte, con capacidad diseñada para 150 toneladas de plasma anual en la etapa inicial y 250 toneladas plasma/año en la segunda etapa. El proyecto incluye la creación de una Red Nacional de Centros de Plasmaféresis y de tres (3) Centros regionales de Analítica Viral por técnicas (PCR) de Biología molecular. El surtido de producción abarca: Albumina, Inmunoglobulina i.m., Inmunoglobulina i.v., inmunoglobulina Anti-Rho, inmunoglobulina del Tétanos, inmunoglobulina de la Hepatitis-B y se prevé la incorporación del Factor-VIII y el Factor-IX de la Coagulación Sanguínea.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa mixta
PARTE CUBANA:	Empresa de Sueros y Productos Hemoderivados “Adalberto Pesant”
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	155 millones USD
LOCALIZACIÓN:	Sector A. Zona A-3
CONTACTOS:	Nombre y apellidos: Yohandy Ramírez Cargo: Director de la Planta de Hemoderivados e-mail: yramirex@pesant.biocubafarma.cu Teléfonos: (535) 2799080

► PRODUCCIÓN DE MEDICAMENTOS GENÉRICOS EN FORMAS SÓLIDAS ORALES

DESCRIPCIÓN:	Construcción y operación de dos plantas de producción de medicamentos genéricos en formas sólidas orales. Ciclo productivo completo y almacenamiento del producto terminado, con una capacidad anual de 1 300 millones de unidades de tabletas y 500 millones de unidades de anticonceptivos y hormonas al año respectivamente. Como premisas de diseño se prevé utilizar sistemas constructivos avanzados de rápida implementación, con el empleo de energía renovable y tecnologías productivas de punta con alto grado de automatización y contención que cumplan los requerimientos de Buenas Prácticas de Fabricación de la Industria farmacéutica, los estándares de la Administración de Alimentos y medicamentos (FDA) y de la Agencia Europea de medicamentos (EMA), con el objetivo de incrementar las exportaciones.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa mixta
PARTE CUBANA:	Empresa Laboratorios Medsol
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	400 millones USD
LOCALIZACIÓN:	Sector A. Zona A-3
CONTACTOS:	Nombre y apellidos: Luis Armando Alarcón Camejo Cargo: Director General e-mail: alarcon@oc.medsol.cu Teléfonos: (53) 72140954 (53)52866754 Lic. Maité Diéguez Marín, Directora Adjunta e-mail: marin@oc.medsol.cu

► PLANTA DE PRODUCCIÓN DE ANTICUERPOS MONOCLONALES Y PROTEÍNAS RECOMBINANTES A PARTIR DE CÉLULAS DE MAMÍFEROS

DESCRIPCIÓN:	Construcción de una nueva instalación biotecnológica industrial para la producción de proteínas recombinantes de uso terapéutico para cáncer, el sistema nervioso central y otras enfermedades crónicas no transmisibles, desde el ingrediente farmacéutico activo hasta la forma farmacéutica final, con una capacidad productiva de 50 kg/año. La producción estará destinada al mercado nacional y la exportación.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa mixta.
PARTE CUBANA:	CIMAB S.A.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	55 millones de USD.
LOCALIZACIÓN:	Sector A. Zona A-3.
CONTACTOS:	Nombre y apellidos: Elizabeth Arias Valdés Cargo: Gerente General, CIMAB S.A. Correo-e: elizabeth@cimab.cu Tel.: (53) 72152193, ext. 402 y 403 Celular: (53) 52146027

SECTOR INDUSTRIA

POLÍGONO DE ENVASES PLÁSTICOS NO FLEXIBLES

DESCRIPCIÓN:	Construcción de plantas productoras de envases plásticos no flexibles, de diverso formato, destinados a la industria nacional, el mercado interno y la exportación.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa mixta o empresa de capital totalmente extranjero.
PARTE CUBANA:	Por definir.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	Superior a 15 millones de USD.
LOCALIZACIÓN:	Sector A. Zona A-9.
CONTACTOS:	Nombre y apellidos: Wendy Miranda Borroto Cargo: Directora de Coordinación y Trámites Correo-e: ventanillaunica@zedmariel.co.cu Tel.: (53) 47397360 al 62

PRODUCCIÓN DE EMPAQUES FLEXIBLES Y EXTRUSIÓN DE POLIETILENO

DESCRIPCIÓN:	Construcción de una planta para la producción y comercialización de material flexible impreso para envases en cualquier soporte termosoldable, extrudir películas de polietileno u otra película flexible y conformar envases de diferentes formatos con tales materiales.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa mixta.
PARTE CUBANA:	Industrias Nexus S.A.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	15 millones de USD.
LOCALIZACIÓN:	Sector A. Zona A-9.
CONTACTOS:	Nombre y apellidos: Álvaro Suárez Mayans Cargo: Director, Industrias Nexus S.A. Correo-e: alvaro@nexus.co.cu / negocios@nexus.co.cu Tel.: (53) 72045184 / 72045454 Celular: (53) 52159558

PRODUCCIÓN DE ASEO PERSONAL EN MINIDOSIS.

DESCRIPCIÓN:	Identificar un socio potencial que garantice financiamiento y tecnología moderna y limpia para la construcción de una planta de producción de productos de aseo personal de pequeño formato destinados a la industria turística nacional y a la exportación.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa mixta o empresa de capital totalmente extranjero.
PARTE CUBANA:	Por definir.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	15 millones de USD.
LOCALIZACIÓN:	Sector A. Zona A-9.
CONTACTOS:	Nombre y apellidos: Wendy Miranda Borroto Cargo: Directora de Coordinación y Trámites Correo-e: ventanillaunica@zedmariel.co.cu Tel.: (53) 47397360 al 62

PRODUCCIÓN Y COMERCIALIZACIÓN DE MATERIAL GASTABLE DE USO MÉDICO

DESCRIPCIÓN:	Producción y comercialización de material gastable de uso médico. Se requiere que la contraparte extranjera aporte: transferencia tecnológica, financiamiento, equipamiento y asesoría técnica para producir con los estándares de calidad establecidos internacionalmente. El mercado nacional anual es de aproximadamente 4,7 millones de USD, ascendiendo a cerca de 87 millones de jeringuillas desechables, ocho millones de agujas, seis millones de conjuntos para sueros y 800 000 unidades de set de inyectores de sangre.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	8 millones de USD.
LOCALIZACIÓN:	Sector A. Zona A-3.
CONTACTOS:	Nombre y apellidos: Wendy Miranda Borroto Cargo: Directora de Coordinación y Trámites Correo-e: ventanillaunica@zedmariel.co.cu Tel.: (53) 47397360 al 62

PRODUCCIÓN DE COLCHONES Y ALMOHADAS

DESCRIPCIÓN:	Construcción de una planta de producción de colchones de diverso formato y almohadas, utilizando tecnología limpia y moderna, con destino a la industria turística, las cadenas de tiendas y la exportación.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa de capital totalmente extranjero.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	15 millones de USD.
LOCALIZACIÓN:	Sector A. Zona A-4.
CONTACTOS:	Nombre y apellidos: Wendy Miranda Borroto Cargo: Directora de Coordinación y Trámites Correo-e: ventanillaunica@zedmariel.co.cu Tel.: (53) 47397360 al 62

PRODUCCIÓN DE MUEBLES PLÁSTICOS DE JARDÍN

DESCRIPCIÓN:	Construcción y operación de una planta con tecnología limpia y moderna para la producción de un surtido variado de muebles plásticos de jardín, con destino al mercado interno y la exportación.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa mixta o empresa de capital totalmente extranjero.
PARTE CUBANA:	Por definir
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	15 millones de USD
LOCALIZACIÓN:	Sector A.
CONTACTOS:	Nombre y apellidos: Wendy Miranda Borroto Cargo: Directora de Coordinación y Trámites Correo-e: ventanillaunica@zedmariel.co.cu Tel.: (53) 47397360 al 62

PRODUCCIÓN DE CALZADO COMERCIAL

DESCRIPCIÓN:	Construcción y operación de una planta con tecnología limpia y moderna para la producción de un surtido variado de calzado comercial, en el orden de los 47 millones de pares anuales, destinado al mercado nacional.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa mixta o empresa de capital totalmente extranjero.
PARTE CUBANA:	Por definir.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	20 millones de USD.
LOCALIZACIÓN:	Sector A.
CONTACTOS:	Nombre y apellidos: Wendy Miranda Borroto Cargo: Directora de Coordinación y Trámites Correo-e: ventanillaunica@zedmariel.co.cu Tel.: (53) 47397360 al 62

GESTIÓN INTEGRAL DE RESIDUOS SÓLIDOS.

DESCRIPCIÓN:	Gestión integral de los desechos sólidos industriales y domésticos generados por las empresas y poblaciones establecidas en el territorio de la Zona Especial de Desarrollo Mariel y en la provincia de Artemisa, incluyendo la construcción de una planta de procesamiento y generación de energía.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa mixta.
PARTE CUBANA:	Grupo Empresarial del Reciclaje (GER).
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	Superior a 15 millones de USD.
LOCALIZACIÓN:	Sector A. Zona A-9.
CONTACTOS:	Nombre y apellidos: Estela Domínguez Ariosa Cargo: Vicedirectora General de Desarrollo y Negocios Correo-e: estela@reciclaje.cu Tel.: (53) 78352332 / 78352333

PRODUCCIÓN Y COMERCIALIZACIÓN DE GRIFERÍA ECONÓMICA Y DE LUJO

DESCRIPCIÓN:	Identificar un socio con capacidad financiera y tecnológica para el montaje de una nueva planta para la producción de grifería económica y de lujo (series mezcladoras bimando y monomando), válvulas y herrajes sanitarios, con destino a la sustitución de importaciones. La fábrica deberá contar con la tecnología más avanzada de fundición en coquilla por gravedad bajo presión, corte y rebabeo de piezas fundidas, maquinado de grifería en máquinas transfer ultraveloces, con varios cabezales, acabados superficiales de esmerilado y pulido automatizado, con tratamiento superficial de níquel/cromo, con planta de tratamiento de aguas residuales y procesos de ensamblaje y prueba de grifería. La producción estará destinada a satisfacer la creciente demanda del desarrollo hotelero e inmobiliario nacional, con un crecimiento proyectado de 100 000 habitaciones en los próximos 15 años, así como a la exportación.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa de capital totalmente extranjero.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	15 millones de USD
LOCALIZACIÓN:	Sector A. Zona A-10.
CONTACTOS:	Nombre y apellidos: Wendy Miranda Cargo: Directora de Coordinación y Trámites e-mail: ventanillaunica@zedmariel.co.cu Teléfonos: (53-47) 397360 al 362

CENTRO DE SERVICIOS, TRANSFORMACIÓN Y DISTRIBUCIÓN DE METALES

DESCRIPCIÓN:	Construcción de un moderno centro de servicio industrial que permita procesar productos siderúrgicos en formatos estándares internacionales, transformarlos industrialmente y distribuirlos según las necesidades y capacidades tecnológicas de la industria nacional, así como satisfacer la demanda de los clientes, suministrando paquetes completos de surtidos que cubran el 100 % de sus necesidades, en la especialidad del acero y sus derivados. Se desea tener en plaza los recursos necesarios para el trabajo de la industria, tener o procesar derivados del acero de formatos internacionales a los estándares de la industria cubana, establecer encadenamientos productivos encaminados a lograr una mayor eficiencia en todos los procesos productivos donde intervengan los derivados del acero, abaratar los costos mediante la reducción de desperdicios o descartes, servicios de transportación y acercamiento al destino final.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa mixta.
PARTE CUBANA:	SIMEN AUT S.A.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	25 millones de USD.
LOCALIZACIÓN:	Sector A. Zona A-4
CONTACTOS:	Nombre y apellidos: Osmany González Blanco Cargo: Director, SIMEN AUT S.A. Correo-e: ogonzalez@sime.cu // Tel.: (53) 76458961 / 76458962, ext. 129 Nombre y apellidos: Raúl Díaz Cordeiro Cargo: Director de Negocios, GESIME Correo-e: cordeiro@sime.cu // Tel.: (53) 76458961 / 76458962, ext. 116

PRODUCCIÓN DE ENVASES DE ALUMINIO

DESCRIPCIÓN:	Cuba depende de las importaciones para satisfacer la totalidad de la demanda de envases de aluminio para bebidas alimenticias, lo que repercute negativamente en los costos de producción de cervezas, refrescos, maltas y otros productos. El proyecto está dirigido a la construcción y posterior operación de una fábrica de envases de aluminio litografiados de 355 ml, con recubrimientos a base de pinturas y barnices para el envasado de bebidas carbonatadas y otras bebidas alimenticias. La fábrica debe poseer una capacidad de producción inicial de 800 millones de unidades anuales (demanda nacional actual) con posibilidades de ampliarse hasta 1200 millones de envases anuales (demanda nacional proyectada a mediano plazo). Se estima que la fábrica ocupará un área aproximada de 12 hectáreas. En la concepción del proyecto puede considerarse además como fuente de ingresos la comercialización de la chatarra de aluminio generada por el proceso productivo, que se calcula entre 1800 y 2000 toneladas anuales de acuerdo con los niveles de producción proyectados.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa Mixta
PARTE CUBANA:	SIMEN AUT S.A.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	103 millones USD
LOCALIZACIÓN:	Sector A. Zona A-4
CONTACTOS:	Nombre y apellidos: Osmany González Blanco Cargo: Director, SIMEN AUT S.A. Correo-e: ogonzalez@sime.cu // Tel.: (53) 76458961 / 76458962, ext. 129 Nombre y apellidos: Raúl Díaz Cordeiro Cargo: Director de Negocios, GESIME Correo-e: cordeiro@sime.cu // Tel.: (53) 76458961 / 76458962, ext. 116

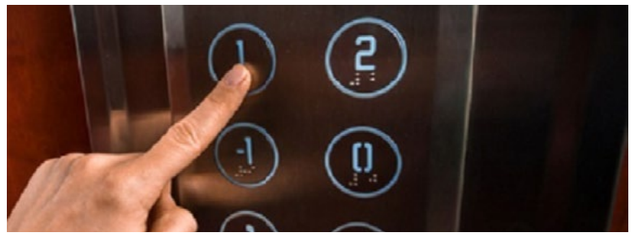
PRODUCCIÓN DE CABLES ELÉCTRICOS

DESCRIPCIÓN:	Construcción y operación de una planta con tecnología limpia y moderna para la producción de conductores eléctricos de cobre y aluminio, telefónicos, alambre esmaltado, PVC y cobre térmico para el mercado nacional y la exportación.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa de capital totalmente extranjero.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	53,3 millones de USD.
LOCALIZACIÓN:	Sector A.
CONTACTOS:	Nombre y apellidos: Wendy Miranda Borroto Cargo: Directora de Coordinación y Trámites Correo-e: ventanillaunica@zedmariel.co.cu Tel.: (53) 47397360 al 62

PRODUCCIÓN DE TORNILLOS Y ELEMENTOS DE SUJECIÓN

DESCRIPCIÓN:	Construcción y operación de una planta con tecnología limpia y moderna para la producción de un surtido variado de tornillos y otros elementos de sujeción con destino al mercado interno y la exportación.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa de Capital Totalmente Extranjero
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	15 millones de USD
LOCALIZACIÓN:	Sector A.
CONTACTOS:	Nombre y apellidos: Wendy Miranda Borroto Cargo: Directora de Coordinación y Trámites Correo-e: ventanillaunica@zedmariel.co.cu Tel.: (53) 47397360 al 62

PRODUCCIÓN DE ASCENSORES

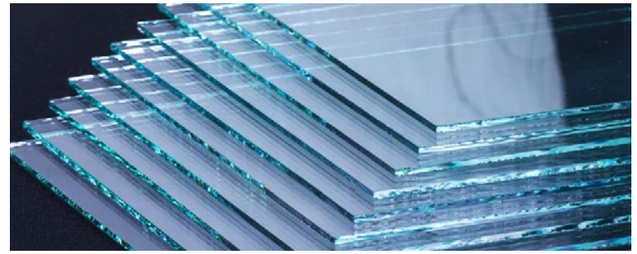


DESCRIPCIÓN:	Construcción y operación de una planta con tecnología limpia y moderna para el ensamblaje de elevadores de diferentes formatos, a partir de componentes nacionales e importados, con destino fundamentalmente al mercado nacional.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa mixta o empresa de capital totalmente extranjero.
PARTE CUBANA:	Por definir.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	20 millones de USD.
LOCALIZACIÓN:	Sector A.
CONTACTOS:	Nombre y apellidos: Wendy Miranda Borroto Cargo: Directora de Coordinación y Trámites Correo-e: ventanillaunica@zedmariel.co.cu Tel.: (53) 47397360 al 62

PRODUCCIÓN DE ENVASES DE VIDRIO

DESCRIPCIÓN:	Construcción y montaje de una nueva planta con tecnología limpia y moderna para la producción de envases de vidrio destinados a la industria biofarmacéutica, con una producción anual estimada en más de 100 millones de unidades y una capacidad de fundición diaria de más de 120 000 t/día en dos hornos (uno para vidrio transparente y otro para vidrio ámbar).
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa mixta o empresa de capital totalmente extranjero.
PARTE CUBANA:	Por definir
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	70 millones de USD
LOCALIZACIÓN:	Sector A. Zona A-9
CONTACTOS:	Nombre y apellidos: Wendy Miranda Borroto Cargo: Directora de Coordinación y Trámites Correo-e: ventanillaunica@zedmariel.co.cu Tel.: (53) 47397360 al 62

PRODUCCIÓN DE VIDRIO PLANO Y SUS MANUFACTURAS



DESCRIPCIÓN:	Montaje de una nueva planta con tecnología limpia para producir vidrio plano, espejos y sus manufacturas, tales como vidrios de seguridad (templados y laminados) utilizados en la industria de la construcción civil y en el mercado automovilístico de reposición, con un volumen de producción estimado en más de 10 000 toneladas anuales y una generación de empleo de 200 trabajadores. La producción estará destinada, fundamentalmente, a la sustitución de importaciones.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa de capital totalmente extranjero.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	90 millones de USD.
LOCALIZACIÓN:	Sector A. Zona A-9
CONTACTOS:	Nombre y apellidos: Wendy Miranda Borroto Cargo: Directora de Coordinación y Trámites Correo-e: ventanillaunica@zedmariel.co.cu Tel.: (53) 47397360 al 62

PRODUCCIÓN DE LÍNEAS DIVERSAS DE VAJILLAS DE VIDRIO

DESCRIPCIÓN:	Montaje de una nueva planta con tecnología limpia y de punta para la producción de diversos surtidos de vajillas de mesa, vasos, copas y jarras para agua, destinados a la sustitución de importaciones, donde el cliente principal es el sector del turismo hotelero y extrahotelero.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa de capital totalmente extranjero.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	10 millones de USD.
LOCALIZACIÓN:	Sector A. Zona A-9.
CONTACTOS:	Nombre y apellidos: Wendy Miranda Dirección de Coordinación y Trámites Correo-e: ventanillaunica@zedmariel.co.cu Teléfonos: (53-47) 397360 al 362

PRODUCCIÓN DE LUMINARIAS LED

DESCRIPCIÓN:	Construcción de una planta con tecnología limpia y de punta para la producción de los componentes de luminarias LED, incluidas las baterías de litio, para el alumbrado público, industrial y doméstico, con destino al mercado nacional y la exportación, con una capacidad anual superior a 15 000 unidades.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa mixta o empresa de capital totalmente extranjero.
PARTE CUBANA:	Por definir
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	10 millones de USD
LOCALIZACIÓN:	Sector A. Zona A-9
CONTACTOS:	Nombre y apellidos: Wendy Miranda Dirección de Coordinación y Trámites Correo-e: ventanillaunica@zedmariel.co.cu Teléfonos: (53-47) 397360 al 362

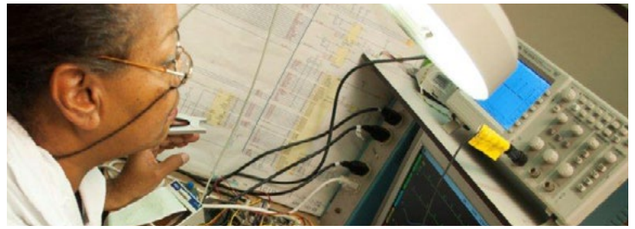
PRODUCCIÓN DE EQUIPOS DE CLIMA

DESCRIPCIÓN:	Montaje de una nueva planta con tecnología limpia y de punta para la producción de equipos de climatización para sistemas centralizados, equipos de climatización comerciales y domésticos y la producción de partes, piezas y accesorios, y servicio de garantía y postventa, destinados al desarrollo del turismo, la reposición de equipos, el mercado interno y la exportación.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa de capital totalmente extranjero.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	Superior a 15 millones de USD.
LOCALIZACIÓN:	Sector A. Zona A-9.
CONTACTOS:	Nombre y apellidos: Wendy Miranda Borroto Cargo: Directora de Coordinación y Trámites Correo-e: ventanillaunica@zedmariel.co.cu Tel.: (53) 47397360 al 62

PRODUCCIÓN Y COMERCIALIZACIÓN DE DESECHABLES PLÁSTICOS DE MÚLTIPLES USOS

DESCRIPCIÓN:	Creación de una empresa mixta dedicada a la fabricación y comercialización de productos desechables para diferentes aplicaciones y de usos generales, utilizando las tecnologías de termoconformado, inyección y espuma (Polystyrene FOAM).
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa mixta.
PARTE CUBANA:	Invertroni S.A.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	8 millones de USD.
LOCALIZACIÓN:	Sector A. Zona A-3.
CONTACTOS:	Nombre y apellidos: Elgin D. Fontaine Ralló Cargo: Director de Negocios, Grupo Gelect Correo-e: elgin@gec.cu Tel.: (53) 72049054 / 72048208

PRODUCCIÓN DE EQUIPAMIENTO MÉDICO DE ALTA TECNOLOGÍA



DESCRIPCIÓN:	Creación de una empresa dedicada a la fabricación y comercialización en el mercado nacional e internacional de tecnologías biomédicas de punta, con servicios de garantía y posventa, mantenimiento, estudios y soluciones tecnológicas asociadas, destinadas al sector sanitario, farmacológico y biomédico; enmarcados fundamentalmente en el ámbito de la esterilización, conservación de muestras biológicas, robótica biomédica, control y protección medioambiental, seguridad biológica, tecnologías de laboratorio, control, análisis, monitoreo y ensayos de alta tecnología, basados en el concepto de "calidad total", soluciones eficientes, limpias y ecosostenibles.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa mixta.
PARTE CUBANA:	Invertroni S.A.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	Por definir.
LOCALIZACIÓN:	Sector A. Zona A-3.
CONTACTOS:	Nombre y apellidos: Elgin D. Fontaine Ralló Cargo: Director de Negocios, Grupo Gelect Correo-e: elgin@gec.cu Tel.: (53) 72049054 / 72048208

SECTOR TRANSPORTE Y LOGÍSTICA

OPERADOR LOGÍSTICO INTEGRAL

DESCRIPCIÓN:	Establecimiento de empresas logísticas que brinden servicios integrales de almacenamiento, transporte y distribución de mercancías puerta a puerta, así como procesamiento de mercancías: etiquetado, envasado, embalaje, paletización, etc.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa de capital totalmente extranjero
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	10-20 millones de USD
LOCALIZACIÓN:	Sector A. Zona A-5
CONTACTOS:	Nombre y apellidos: Wendy Miranda Borroto Cargo: Directora de Coordinación y Trámites Correo-e: ventanillaunica@zedmariel.co.cu Tel.: (53) 47397360 al 62

CENTRO OPERADOR LOGÍSTICO BIOFARMACÉUTICO

DESCRIPCIÓN:	Construcción de una plataforma logística 3 PL para el clúster productivo del grupo BioCubaFarma, operada con estándares internacionales de buenas prácticas de distribución de productos farmacéuticos y biotecnológicos. Se prevé la construcción de almacenes refrigerados y de carga seca que cumplan con los estándares requeridos por la industria Biofarmacéutica.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa mixta
PARTE CUBANA:	ENCOMED
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	27 millones de USD
LOCALIZACIÓN:	Sector A. Zona A-3
CONTACTOS:	Nombre y apellidos: Angel Luis Chacón Padrón Cargo: Director General Correo-e: angel.chacon@oc.emcomed.cu Tel.: (53) 76487996 / 76491085

CENTRO LOGÍSTICO REGIONAL

DESCRIPCIÓN:	El proyecto contempla el diseño, construcción y operación de un centro logístico regional en el que, aprovechando la ubicación geográfica estratégica y su vinculación con la moderna Terminal de Contenedores del Mariel, se concentren cargas de diferentes orígenes y se realice todo tipo de procesamiento de las mercancías, agregándoles valor añadido para luego reexportarlas a la región.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa mixta
PARTE CUBANA:	GEOMAR S.A.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	11 millones de USD.
LOCALIZACIÓN:	Sector A.
CONTACTOS:	Nombre y apellidos: Julio César Álvarez Basterrechea Cargo: Director de Negocios, Servicios Logísticos Mariel S.A. Correo-e: juliocesar@intermail.ausa.cu Tel.: (53) 47392091 Celular: (53) 52868011

REMODELACIÓN DEL ASTILLERO DE LA BAHÍA DE CABAÑAS

DESCRIPCIÓN:	Remodelación y equipamiento de las instalaciones existentes en la Empresa de Astilleros Roberto Nodarse, de Cabañas, para desarrollar la construcción de embarcaciones de recreo de hasta 30 metros de eslora y brindar servicios de reconstrucción, mantenimiento, reparación y conversión de embarcaciones de pequeño y mediano formatos en tierra y a flote, dirigidas al mercado nacional y al tráfico de embarcaciones de recreo en el área del Golfo de México y el Mar Caribe.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Contrato de asociación económica internacional o empresa mixta.
PARTE CUBANA:	Empresa de Astilleros Roberto Nodarse.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	2,7 millones de USD.
LOCALIZACIÓN:	Sector C. Bahía de Cabañas.
CONTACTOS:	Nombre y apellidos: Luis Andrés Armas Álvarez Cargo: Director General Correo-e: luis@astcab.transnet.cu Tel.: (53) 47308285 / 47308304

REPARACIÓN Y MANTENIMIENTO DE EMBARCACIONES EN ASTILLEROS ASTIMAR, EN LA BAHÍA DE MARIEL

DESCRIPCIÓN:	Creación de capacidades productivas con tecnología de avanzada en función de la reparación y mantenimiento de embarcaciones de pequeño y mediano formatos a flote y utilizando instalaciones de varada, así como identificar y asegurar el mercado potencial en nuestra área geográfica.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa mixta.
PARTE CUBANA:	Unión de Industria Militar (UIM)
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	18 millones de USD.
LOCALIZACIÓN:	Sector G. Avenida 71, Cayo Lenin, Mariel.
CONTACTOS:	Nombre y apellidos: Emilio Kinet Cárdenas Cargo: Director General Correo-e: astimar@reduim.cu / Tel.: (53) 47392112 Nombre y apellidos: Radamés Salas Sabates Cargo: Jefe del Grupo de Negocios, UIM Correo-e: radames@oc.reduim.cu / Celular: (53) 52102863

DESARROLLO FERROVIARIO ASOCIADO A LA TRANSPORTACIÓN DE PASAJEROS CON DESTINO A LA ZED MARIEL

DESCRIPCIÓN:	Creación de una organización que permita la transportación de pasajeros desde y hacia la ZED Mariel, de acuerdo con los estándares internacionales (calidad del servicio, gestión de los recursos humanos, tecnologías e infraestructuras) con un adecuado esquema de mantenimiento, acompañado de un sistema logístico que permita el óptimo rendimiento y utilización de los activos, fundamentalmente los medios de transporte, obteniendo una mayor eficiencia en la gestión empresarial. Mediante este proyecto se espera lograr el financiamiento diferenciado, oportuno y necesario para los recursos que demande el servicio; lograr el posicionamiento gradual de los ferrocarriles como eslabón principal de la transportación de pasajeros y adquirir equipos múltiples para transportar 42 000 pasajeros diarios
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa mixta.
PARTE CUBANA:	Unión de Ferrocarriles de Cuba S.A.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	50 millones de USD.
LOCALIZACIÓN:	Zona A-6. Sector A. ZED Mariel.
CONTACTOS:	Nombre y apellidos: Fátima Palacios Garrido Espinosa Cargo: Directora General Correo-e: fatima.palacios@ferronet.cu Tel.: (53) 78810557 Celular: (53) 52867357

SECTOR INMOBILIARIO

CONSTRUCCIÓN Y GESTIÓN DE NAVES ESTÁNDAR

DESCRIPCIÓN:	Construcción y gestión de naves estándar para uso industrial y de almacenes, para arrendar a usuarios de la ZED Mariel y otras empresas que demanden capacidades de almacenamiento seco y refrigerado.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa de capital totalmente extranjero.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	90 millones de USD.
LOCALIZACIÓN:	Sector A. Zonas A-3 y A-9.
CONTACTOS:	Nombre y apellidos: Wendy Miranda Borroto Cargo: Directora de Coordinación y Trámites Correo-e: ventanillaunica@zedmariel.co.cu Tel.: (53) 47397360 al 62

CONSTRUCCIÓN Y GESTIÓN DE CENTRO DE NEGOCIOS

DESCRIPCIÓN:	Construcción y gestión de un moderno centro de negocios para arrendar oficinas y ofrecer servicios a usuarios y concesionarios de la ZED Mariel, así como a otras empresas que necesiten oficinas y facilidades.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa de capital totalmente extranjero
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	10 millones de USD
LOCALIZACIÓN:	Sector A. Zonas A-3 y A-9.
CONTACTOS:	Nombre y apellidos: Wendy Miranda Borroto Cargo: Directora de Coordinación y Trámites Correo-e: ventanillaunica@zedmariel.co.cu Tel.: (53) 47397360 al 62

SECTOR PRODUCCIÓN DE ALIMENTOS

PRODUCCIÓN DE LÁCTEOS Y DERIVADOS

DESCRIPCIÓN:	Construcción y operación de una moderna fábrica de producción de yogures y leches saborizados, diversos tipos de quesos y formatos (azul, duros y semiduros, de cabra, queso crema, etc.) con destino a la industria turística, las cadenas de tiendas y la exportación.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa de capital totalmente extranjero.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	8-10 millones de USD
LOCALIZACIÓN:	Sector A. Zona A-8
CONTACTOS:	Nombre y apellidos: Wendy Miranda Directora de Coordinación y Trámites Correo-e: ventanillaunica@zedmariel.co.cu Tel.: (53) 47397360 al 62

PRODUCCIÓN DE PASTAS ALIMENTICIAS

DESCRIPCIÓN:	Construcción y operación de una fábrica de producción de diversas pastas cortas y largas, hojas para lasañas y canelones, con destino a la industria turística y a las cadenas de tiendas.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa mixta o empresa de capital totalmente extranjero
PARTE CUBANA:	Por definir.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	8 millones de USD
LOCALIZACIÓN:	Sector A. Zona A-8
CONTACTOS:	Nombre y apellidos: Wendy Miranda Borroto Cargo: Directora de Coordinación y Trámites Correo-e: ventanillaunica@zedmariel.co.cu Tel.: (53) 47397360 al 62

PRODUCCIÓN DE EMBUTIDOS

DESCRIPCIÓN:	Construcción y operación de una fábrica de producción de embutidos con destino a la industria turística y las cadenas de tiendas.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa mixta o empresa de capital totalmente extranjero
PARTE CUBANA:	Corporación Alimentaria S.A. (Coralsa)
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	10 millones de USD
LOCALIZACIÓN:	Sector A. Zona A-8
CONTACTOS:	Nombre y apellidos: Wendy Miranda Directora de Coordinación y Trámites Correo-e: ventanillaunica@zedmariel.co.cu Tel.: (53) 47397360 al 62

ZONA ESPECIAL DE DESARROLLO MARIEL

OPORTUNIDADES DE NEGOCIO

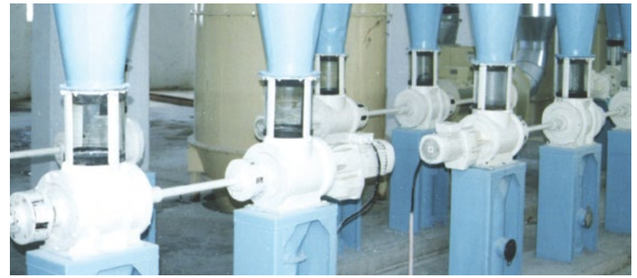
PRODUCCIÓN DE SALSAS Y ADEREZOS

DESCRIPCIÓN:	Construcción y operación de una planta con tecnología limpia y moderna para la producción de salsas y aderezos (salsa de tomate, cátsup, mayonesa, mostaza, salsa de soya, etc.) en diferentes formatos, con destino a la industria turística, el mercado nacional y la exportación.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	ECTE.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	10 millones de USD
LOCALIZACIÓN:	Sector A. Zona A-8
CONTACTOS:	Nombre y apellidos: Wendy Miranda Cargo: Directora de Coordinación y Trámites Correo-e: ventanillaunica@zedmariel.co.cu Tel.: (53) 47397360 al 362

PRODUCCIÓN DE ESPECIES, CONDIMENTOS Y ADITIVOS PARA EL PROCESAMIENTO DE ALIMENTOS

DESCRIPCIÓN:	Construcción y operación de una planta con tecnología limpia y moderna, para producir especies, condimentos y aditivos para el procesamiento de alimentos (cárnicos, conservas de pescado, vegetales y otros), con destino a la industria turística, el mercado nacional y la exportación.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa mixta o empresa de capital totalmente extranjero
PARTE CUBANA:	Por definir
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	20 millones de USD
LOCALIZACIÓN:	Sector A. Zona A-8
CONTACTOS:	Nombre y apellidos: Wendy Miranda Cargo: Directora de Coordinación y Trámites e-mail: ventanillaunica@zedmariel.co.cu Tel.: (53) 47397360 al 362

PRODUCCIÓN DE HARINA DE TRIGO



DESCRIPCIÓN:	Montaje de un molino de trigo para procesar 300 000 toneladas de trigo al año para el consumo de harina de trigo en el occidente del país y sustituir los molinos de trigos existentes en La Habana y Matanzas.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa mixta
PARTE CUBANA:	Corporación Alimentaria S.A. (Coralsa)
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	120 millones de USD
LOCALIZACIÓN:	Sector A. Zona A-8
CONTACTOS:	Nombre y apellidos: Nelson Arias Moreno Cargo: Presidente, Corporación Alimentaria S.A. (Coralsa) Correo-e: negocios@coralsa.com.cu Tel.: (53) 72021194 / 72022055

PRODUCCIÓN Y COMERCIALIZACIÓN DE CARNE DE CERDO EN CANAL

DESCRIPCIÓN:	El proyecto incluye el ciclo cerrado de cría, sacrificio y procesamiento de cerdos hasta su empaque, según los requerimientos del cliente. Se estima que el matadero cuente con una capacidad de sacrificio de 400 cerdos/día, que se procesarán y empacarán en una planta industrial para la comercialización de los cortes de carne fresca, el suministro al sector HORECA y como materia prima a empresas productoras de derivados.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa mixta o empresa de capital totalmente extranjero
PARTE CUBANA:	Por definir
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	50 millones de USD
LOCALIZACIÓN:	Sector A. Zona A-8.
CONTACTOS:	Nombre y apellidos: Wendy Miranda Cargo: Directora de Coordinación y Trámites e-mail: ventanillaunica@zedmariel.co.cu Tel.: (53) 47397360 al 362

PRODUCCIÓN Y COMERCIALIZACIÓN DE CARNE DE POLLO EN CANAL

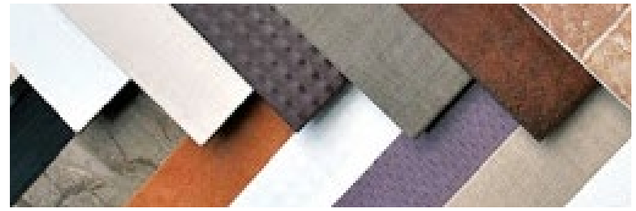
DESCRIPCIÓN:	El proyecto incluye el ciclo cerrado de cría, sacrificio y procesamiento de pollos hasta su empaque, según los requerimientos del cliente. Se calcula contar con una línea de sacrificio de 24 000 pollos al día, que se procesarán y empacarán en una planta industrial para la comercialización de los cortes de carne fresca, el suministro al sector Horeca y como materia prima a empresas productoras de derivados.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa mixta o empresa de capital totalmente extranjero
PARTE CUBANA:	Por definir
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	30 millones de USD
LOCALIZACIÓN:	Sector A. Zona A-9
CONTACTOS:	Nombre y apellidos: Wendy Miranda Borroto Cargo: Directora de Coordinación y Trámites Correo-e: ventanillaunica@zedmariel.co.cu Tel.: (53) 47397360 al 62

SECTOR CONSTRUCCIÓN

PRODUCCIÓN DE MUEBLES SANITARIOS

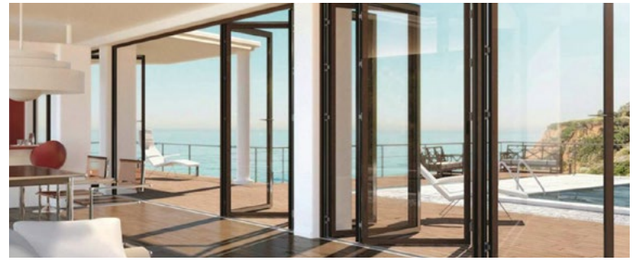
DESCRIPCIÓN:	Construcción y operación de una planta utilizando tecnología limpia y moderna para la producción de muebles sanitarios con destino al desarrollo hotelero, las cadenas de tiendas y la exportación.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa mixta o empresa de capital totalmente extranjero
PARTE CUBANA:	Por definir
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	13 millones de USD
LOCALIZACIÓN:	Sector A. Zona A-9
CONTACTOS:	Nombre y apellidos: Wendy Miranda Borroto Cargo: Directora de Coordinación y Trámites Correo-e: ventanillaunica@zedmariel.co.cu Tel.: (53) 47397360 al 62

PRODUCCIÓN DE CERÁMICA PARA PISOS Y PAREDES



DESCRIPCIÓN:	Construcción y operación de una planta utilizando tecnología limpia y moderna para la producción de lozas de cerámica para pisos y paredes, con destino al desarrollo hotelero, las cadenas de tiendas y la exportación.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa mixta o empresa de capital totalmente extranjero
PARTE CUBANA:	Por definir
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	10 millones de USD
LOCALIZACIÓN:	Sector A. Zona A-9
CONTACTOS:	Nombre y apellidos: Wendy Miranda Borroto Cargo: Directora de Coordinación y Trámites Correo-e: ventanillaunica@zedmariel.co.cu Tel.: (53) 47397360 al 62

FABRICACIÓN, COMERCIALIZACIÓN Y SERVICIOS ASOCIADOS DE CARPINTERÍA METÁLICA Y DE PVC



DESCRIPCIÓN:	Instalar un taller con una línea de producción de puertas, ventanas y otras tipologías (barandas, paños fijos, etc.), así como ofrecer el servicio de montaje y reparación de carpintería metálica y de PVC.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa Mixta
PARTE CUBANA:	PRODIMAT, S.A
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	2.1 millones USD
LOCALIZACIÓN:	Sector A. Zona A-5
CONTACTOS:	Nombre y apellidos: Manolys Muñiz Vázquez Cargo: Directora General, Empresa Comercializadora y Conformadora de Carpintería Metálica y PVC (Gepalsi) Correo-e: manolys@gepalsi.cu Tel.: (53) 77940448 / 77940449 / Celular: (53) 52631353

SECTOR TURISMO

ADMINISTRACIÓN Y COMERCIALIZACIÓN DE SERVICIOS CON FINANCIAMIENTO EN INSTALACIONES DE CAMPISMO. ALOJAMIENTO TURÍSTICO COCOMAR

DESCRIPCIÓN:	El proyecto responde a la necesidad de recuperar un área de vocación turística, altamente deprimida por el impacto ambiental en lo que fuera la Villa Cocomar de la playa El Salado al oeste de La Habana, como alternativa sostenible al trasiego de hombres de negocios y otros públicos a la ZED Mariel con la construcción de 25 bungalós en una diversidad de servicios para clientes corporativos en estancia recreativa y de playa. Existen en el lugar algunas ruinas de inmuebles con posibilidades de rescate: un restaurante cafetería, amplio parqueo y una piscina de iniciación al buceo, que no es turística, además de un inmueble que fuera centro de taquillas para clientes pasadías, susceptible a modificarse en nuevos usos. La inversión que requiere es elevada, porque se deben recuperar las dunas y las áreas de playa, y la misma debe estar acorde con el desarrollo programado para su proximidad: Inmobiliario de Golf El Salado.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Asociación económica internacional o empresa mixta
PARTE CUBANA:	Grupo Empresarial Campismo Popular S.A.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	10 millones de USD
LOCALIZACIÓN:	-
CONTACTOS:	Nombre y apellidos: Déborah Henríquez Lorenzo Cargo: Presidenta, Grupo Empresarial Campismo Popular S.A. Correo-e: presidentecampismo@mintur.gob.cu Tel.: (53) 78305536 al 38, ext. 207 / 78301308 Nombre y apellidos: Gabriela Molina González Cargo: Vicepresidenta, Grupo Empresarial Campismo Popular S.A. Correo-e: gabriela@campismopopular.cu Tel.: (53) 78305536 al 38, ext. 228 / 78301051

ZONA ESPECIAL DE DESARROLLO MARIEL

SECTORES ESTRATÉGICOS

Sector Construcción

El sector de la construcción abarca, entre otras actividades, las investigaciones ingeniero-geológicas aplicadas a la construcción, la elaboración de diseños para las actividades de construcción y montaje, la construcción de las obras civiles, industriales, de ingeniería, atraques y dragados, así como la producción y comercialización de materiales y productos de la construcción.

Feria Internacional de la Construcción (FECONS)

La Feria Internacional de la Construcción (Fecons) es la ventana al mundo del quehacer constructivo de Cuba. Cada edición bianual se convierte en un espacio ideal para el intercambio con expositores de diferentes latitudes y la promoción de productos y servicios para la exportación. Fecons ha logrado ocupar un importante espacio en la bolsa comercial internacional como evento especializado.

Marco Legal

Resolución no. 328/96 para la creación de la Comisión Nacional de Contratación y Licitación de Obras, Proyectos y otros servicios de la Construcción y creación del Registro Nacional de Constructores, Proyectistas y Consultores de la República de Cuba y su Reglamento.

CONTACTOS

Amaury Medina Morante, director general de Desarrollo Estratégico, Ministerio de la Construcción
Correo-e: dgdesarrollo@micons.cu
Teléfono: (53) 78813865

POLÍTICA SECTORIAL:

Acceder a nuevas tecnologías para elevar la eficiencia en las construcciones, incrementar la producción de materiales, piezas de repuesto, así como recuperar y completar plantas de reparaciones generales. Promover la construcción de obras de infraestructura y mantenimiento industrial, fundamentalmente para las industrias de níquel, petróleo y cemento, así como para el diseño y construcción de hoteles para el turismo y complejos inmobiliarios asociados a campos de golf. Potenciar proyectos destinados a la generación de bienes y servicios exportables.

► OPORTUNIDADES DE NEGOCIOS

► REAPERTURA DE LA CANTERA DE MÁRMOL VERDE SERRANO EN VILLA CLARA

DESCRIPCIÓN:	Reapertura de la cantera para la extracción de bloques y su procesamiento preferiblemente en la región central del país, para lo cual se debe instalar una nueva línea de producción de planchas en la industria del mármol.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Contrato de asociación económica internacional.
PARTE CUBANA:	Empresa de Mármoles Cubanos Roca Real.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	10 millones de dólares.
LOCALIZACIÓN:	Yacimiento Pelo Malo, ubicado a 10 km de la ciudad de Santa Clara, municipio Placetas, provincia Villa Clara.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	Se trata de una variedad de roca ornamental donde resalta su tono verde con vetillas doradas, aspecto que lo diferencia del resto de los mármoles verdes comercializados en el mercado internacional. El mármol Verde Serrano llegó a constituir el segundo renglón exportable entre las variedades de mármol más comercializadas. Con la reapertura de esta cantera se estará en condiciones de suministrar al mercado nacional e internacional.
RESULTADOS ESPERADOS:	El mármol verde se encuentra entre los mejores cotizados a nivel mundial. Con este negocio se pudieran alcanzar cifras de exportaciones aproximadas de un millón de dólares anuales. El período de recuperación de la inversión está previsto para un período entre siete y 10 años, siempre asociado a la capacidad de penetración en mercados externos.
CONTACTOS:	Nombre y apellidos: Ing. Jaime Hernández Herrera Cargo: Director General, Empresa Mármoles Cubanos Correo-e: jaime@rocareal.cu Celular: (53) 52124600 Nombre y apellidos: Ernesto Juncosa Durán Cargo: Director de Desarrollo, Grupo Empresarial de Materiales de la Construcción, Geicon Correo-e: juncosa@oc.geicon.cu Tel.: (53) 78838357

► FABRICACIÓN DE ELEMENTOS ALIGERADOS DE BARRO

DESCRIPCIÓN:	El objetivo del proyecto es modernizar el equipamiento tecnológico, no tecnológico y reparar la edificación de la planta de elementos aligerados de cerámica roja. Se pretende incrementar la capacidad de producción, diversificar los productos y elevar los estándares de calidad, convirtiéndolos en altamente competitivos.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa mixta.
PARTE CUBANA:	Sociedad Mercantil PRODIMAT.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	15 millones de USD.
LOCALIZACIÓN:	Planta E: Área de barro. Zona Industrial Siete Matas, municipio Pinar de Río, provincia Pinar de Río.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	El proyecto prevé comercializar sus producciones como parte del amplio programa inversionista que se proyecta en Cuba para los próximos años, donde se considera la utilización de materiales de construcción que aumenten la productividad y calidad en las construcciones, acorten los tiempos de ejecución y contribuyan a la eficiencia del proceso constructivo. Se considera de vital importancia que el socio extranjero propicie la exportación del 60 % de la producción, considerando que los principales mercados identificados se encuentran en América Latina y el Caribe.
RESULTADOS ESPERADOS:	Las principales producciones que desarrollará esta inversión serán: bloques aligerados de diferentes formatos, tejas criollas o curvas, loza de azotea como elemento impermeabilizante que sustituye las mantas impermeabilizantes muy costosas, constituyendo así la sustitución de importaciones, pero, además, puede significar un nuevo rubro exportable por el amplio uso en las obras en el área del Caribe. Las exportaciones de los productos aligerados de cerámica roja que produzca la fábrica, se estima puedan generar ingresos anuales ascendentes a 73 millones de dólares (como promedio). La inversión tiene previsto recuperarse en un período de un año.
CONTACTOS:	Nombre y apellidos: Ing. Jesús Nilo Soca Muñiz Cargo: Director General, Empresa de Materiales de Construcción de Pinar del Río Correo-e: juan@geiconpr.co.cu / direccion@geiconpr.co.cu / jesus@geiconpr.co.cu Tel.: (53) 48754353 / 48717138 / 48750054 / 48754222, ext. 2002 y 2033. Nombre y apellidos: Ernesto Juncosa Durán Cargo: Director de Desarrollo, Grupo Empresarial de Materiales de la Construcción, Geicon Correo-e: juncosa@oc.geicon.cu

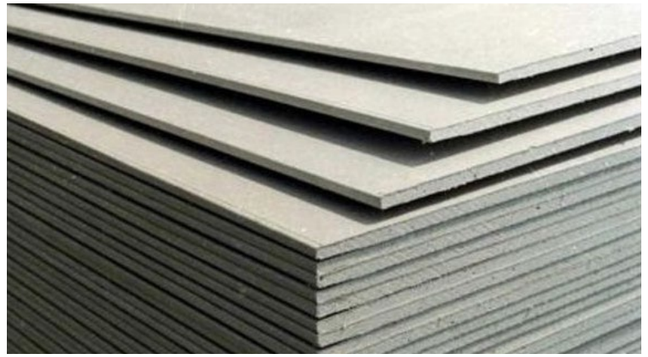
CREACIÓN DE UNA EMPRESA MIXTA PARA LA PRODUCCIÓN Y COMERCIALIZACIÓN DEL CEMENTO SIGUANEY

DESCRIPCIÓN:	La Empresa de Cemento Siguaney produce cemento gris, blanco y cementos especiales. Tiene suficientes reservas de materiales para varios años de producción de cemento gris y significativas reservas para la producción de cemento blanco con calidad competitiva. Es la única en el país y en el Caribe en la producción de cemento blanco, y de las pocas en Centro y Latinoamérica. Es necesario ampliar la capacidad de producción de Siguaney con una tecnología que ofrezca eficiencia económica, energética y medioambiental usando un horno híbrido de 600 000 toneladas anuales entre los dos tipos de cementos –el mismo horno para las dos producciones distribuye el monto de inversión–. Hoy su capacidad de producción es de 150 000 toneladas de cemento gris y 20 000 t de blanco, y con pocas posibilidades de crecer. Siguaney cuenta, además, con una planta para la destrucción de las sustancia agotadoras de la capa de ozono (SAO) usando los hornos de claker y se encuentran los gases CFC almacenados en el país.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa mixta.
PARTE CUBANA:	GECEM Internacional S.A.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	225,0 millones de USD.
LOCALIZACIÓN:	Municipio Taguasco, provincia Sancti Spíritus.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	Esta planta tendrá una importancia marcada para los planes de desarrollo del país y estará en condiciones de suministrar al mercado nacional y al de exportación, sobre todo el cemento blanco y los especiales. La planta estará en condiciones de entregar el producto final con la más alta calidad y en la forma que el cliente lo requiera (granel, bolsas, big-bags, embalajes) por carretera y ferrocarril.
RESULTADOS ESPERADOS:	Producciones estables, con eficiencia energética, técnica y económica, con calidad y cantidad suficientes, tanto en el cemento gris como en el blanco y los especiales, con compatibilidad medioambiental, que permitan satisfacer el mercado nacional e insertarse en el área geográfica sobre la base de posibles exportaciones de: - Cemento y clínker blanco con calidad competitiva (mucha demanda internacional). - Cementos especiales como el Tipo H o Tipo G para el revestimiento de los pozos de petróleo con alto precio y demanda internacional, cemento Tipo IV A para construcciones marinas y cemento hidrófugo para la impermeabilización de cubiertas. El periodo de recuperación de la inversión es de ocho años, con dividendos para cada parte por el orden de los 182 millones de dólares en los 20 años de período de vigencia.
CONTACTOS:	Nombre y apellidos: Ing. Gonzalo Reina Aguilar Cargo: Director General, Empresa Cemento Siguaney Correo-e: director@cementosig.co.cu Tel.: (53) 41861652 / (53) 41861342 Celular: (53) 52860362 Nombre y apellidos: Ernesto Juncosa Durán Cargo: Director de Desarrollo, Grupo Empresarial de Materiales de la Construcción, Geicon Correo-e: juncosa@oc.geicon.cu / Tel.: (53) 78838357

REPARACIÓN Y MODERNIZACIÓN DE LA PLANTA DE HORMIGÓN CELULAR DE SANCTI SPÍRITUS

DESCRIPCIÓN:	El proyecto consiste en la introducción de nuevas líneas de producción tecnológicamente más eficientes, productivas y de mayor calidad que se han desarrollado hoy en el mundo. Por esta razón, y teniendo en cuenta las bondades que aporta este material de construcción, se pretende utilizar las instalaciones civiles existente de una planta instalada de tecnología Herber, así como reparar y modernizar dicha fábrica, llevando su capacidad de producción de 65 000 m3 a 115 000 m3 al año. En esta empresa se conserva una buena parte de los trabajadores, quienes dominan la tecnología de producción. Además, tiene muy cerca los yacimientos de arena, caliza, fábrica de cemento, magnificas vías de comunicación vial por carretera y, a menos de 300 metros, está ubicado el centro de carga por ferrocarril.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Contrato de asociación económica internacional
PARTE CUBANA:	Empresa de Materiales de Construcción de Sancti Spíritus
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	14,6 millones de USD.
LOCALIZACIÓN:	Reparto Colón, municipio Sancti Spíritus, provincia Sancti Spíritus.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	El amplio programa inversionista que se proyecta en Cuba para los próximos años obliga a la utilización de materiales de construcción que aumenten la productividad en las construcciones, acorten los tiempos de ejecución y contribuyan a la eficiencia del proceso constructivo. Los productos resultantes del negocio se destinarán, como mínimo: el 45 % a la exportación, la que podría estar dirigida a cubrir las demandas de este tipo de elementos en la zona geográfica del Caribe, Centro y Suramérica (México, Colombia, República Dominicana, Chile); el 55 % estará dirigido hacia el mercado interno, con el objetivo de lograr la sustitución de importaciones y cubrir la demanda creciente de elementos constructivos de paredes y losas como producto sustitutivo.
RESULTADOS ESPERADOS:	Rescatar la producción nacional de hormigón utilizando tecnología de punta, y disponer de material para la reparación de las construcciones que se ejecutaron con este producto en la década de los ochenta, entre los que se incluyen los frigoríficos y otras obras, así como disponer de un nuevo material para la exportación a los países de América y el Caribe, con una capacidad potencial proyectada de 456 548 toneladas. Se esperan obtener ingresos por exportación ascendentes a más de 48 millones de dólares. La inversión tiene un período de recuperación de siete años.
CONTACTOS:	Nombre y apellidos: Ernesto Juncosa Durán Cargo: Director de Desarrollo, Grupo Empresarial de Materiales de la Construcción, Geicon Correo-e: juncosa@oc.geicon.cu Tel.: (53) 78838357

FABRICACIÓN DE TABLEROS DE FIBROCEMENTO



DESCRIPCIÓN:	Instalar una fábrica para la producción de sistemas de tableros de fibrocemento libre de asbesto, con el propósito fundamental de sustituir las importaciones que el país realiza en los tableros con aglomerante a base de cemento.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa mixta
PARTE CUBANA:	Sociedad Mercantil Prodimat S.A.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	21,68 millones de USD
LOCALIZACIÓN:	Municipio Artemisa, provincia Artemisa.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	El amplio programa inversionista que se proyecta en Cuba para los próximos años obliga a la utilización de materiales de construcción que aumenten la productividad en las construcciones, acorten los tiempos de ejecución y contribuyan a la eficiencia del proceso constructivo. La industria nacional se encuentra obligada a mejorar sus capacidades productivas, modernizando el equipamiento tecnológico que posee actualmente y logrando con ello satisfacer la demanda nacional y disminuir las importaciones que se realizan en estos momentos. Teniendo en cuenta que la fabricación de tableros de fibrocemento tiene un amplio y versátil uso en la construcción, el mercado fundamental estará concentrado en las obras del turismo, del programa de salud, construcción de viviendas, obras del programa de los campos de golf y la exportación, fundamentalmente en el área del Caribe, entre otras.
RESULTADOS ESPERADOS:	Este proyecto se inserta en una tendencia mundial a la fabricación de materiales inteligentes, ecológicos, livianos, flexibles y modulares, de altas prestaciones, rápidos, fáciles y de aplicación universal. El negocio prevé 750 millones de dólares de ingresos en los 15 años de vigencia, con un período de recuperación de las inversiones de cinco años. Se estiman dividendos para la parte extranjera de 72 millones de dólares.
CONTACTOS:	Nombre: Selene Fanego Cargo: Especialista en Inversiones Empresa de Fibrocemento Perdurit Correo-e: sfanego@perdurit.com.cu Tel.: (53) 78357074, ext. 123 / 78365977 / 78838357 Nombre y apellidos: Ernesto Juncosa Duran Cargo: Director de Desarrollo, Grupo Empresarial de materiales de la construcción GEICON Correo-e: juncosa@oc.geicon.cu Telf.: (53) 78838357

CONSTRUCCIÓN DE UNA PLANTA DE CAL EN ARTEMISA

DESCRIPCIÓN:	El objetivo del proyecto es la construcción de una planta de cal en las inmediaciones de la actual fábrica de cemento de Artemisa, la cual tendrá una capacidad de producción de 100 000 toneladas anuales, con una producción diaria de 350 toneladas. La materia prima fundamental es el carbonato de calcio, proveniente del yacimiento Santa Teresa. La inversión de la planta de cal garantiza la explotación y el suministro de materia prima, incluyendo el equipamiento tecnológico de la planta de trituración y todo el equipamiento minero, como alcance de este proyecto. La instalación estaría preparada, además, para ofertar una gravilla en las fracciones de 0-30 mm, de excelente calidad, pudiendo ser usada en la producción de morteros o como árido en la construcción.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa mixta
PARTE CUBANA:	Gecem Internacional S.A.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	59,9 millones de USD
LOCALIZACIÓN:	Finca Santa Teresa, localidad Las Cañas, municipio Artemisa, provincia Artemisa.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	Esta planta tendrá una importancia estratégica para los planes de desarrollo del país (azúcar, acero, agricultura, minería y construcción) y estará en condiciones de suministrar al mercado nacional y posibles exportaciones. La planta, de forma general, estará en condiciones de entregar el producto final con la más alta calidad y en la forma que el cliente lo requiera (granel, bolsas de 18.5 kg, big-bags de 0.5-1 t y embalajes).
RESULTADOS ESPERADOS:	El proyecto Planta de Cal constituye la primera inversión con tecnología de punta para la producción de cal en nuestro país. Satisface la demanda de cal viva e hidratada destinada al mercado nacional y posible exportación, garantizando las exigencias de los principales consumidores en cuanto a calidad y entrega. Ente los principales clientes se prevén las industrias azucarera (cal hidratada) y la siderúrgica (cal viva). El proyecto estima realizar exportaciones desde el primer año de operaciones con un 15 % de la producción de cal, logrando alcanzar hasta el 30 %, para lo cual el socio extranjero deberá apoyar en la gestión de los mercados externos. La inversión se recupera a partir del séptimo año de constituida la empresa.
CONTACTOS:	Nombre y apellidos: Ing. Estrella Fernández Vigoa Cargo: Directora de Proyecto, Planta de Cal Artemisa Correo-e: estrella.fernandez@cemart.co.cu Tel.: (53) 47341156 Celular: (53) 52863827 Nombre y apellidos: Ernesto Juncosa Duran Cargo: Director de Desarrollo, Grupo Empresarial de Materiales de la Construcción, Geicon Correo-e: juncosa@oc.geicon.cu Tel.: (53) 78838357 Celular: (53) 52795762

CONSTRUCCIÓN DE UNA PLANTA PARA LA PRODUCCIÓN DE HORMIGÓN LIGERO Y HORMIGÓN DE DISEÑO

DESCRIPCIÓN:	El proyecto consiste en la construcción de una planta de producción de hormigón ligero (bloques y paneles ligeros) y hormigón de diseño (lozas de piso y paneles de revestimiento) y otros surtidos. La planta debe tener una capacidad de producción mínima de 72 000 m³ anuales de concreto ligero y 86 400 m² anuales de concreto de diseño.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Contrato de asociación económica internacional
PARTE CUBANA:	Empresa de Hormigón y Terrazo, Horter.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	10,5 millones de USD
LOCALIZACIÓN:	Camino La María no. 72 e/ Carretera del Pitirre y Final, reparto Las Granjas, Consejo Popular Luyanó Moderno, municipio San Miguel del Padrón, provincia La Habana.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	Esta planta tendrá una gran importancia en el mercado de las obras del turismo, la restauración de viejas edificaciones de interés patrimonial, en viviendas y en la recuperación de elementos en sistemas constructivos, tanto en el mercado nacional como en países del área.
RESULTADOS ESPERADOS::	Estos novedosos productos se destinarán en el mercado nacional a dos clientes fundamentalmente: el sector del turismo y la ZED Mariel. El proyecto prevé beneficio estimado de 54 millones de dólares durante los 10 años de vigencia, así como un periodo de recuperación de la inversión de tres años. Se pronostica exportar a partir del tercer año el 33 % de las producciones con un mercado identificado principalmente a los países de América Latina y el Caribe.
CONTACTOS:	Nombre y apellidos: Ernesto Juncosa Duran Cargo: Director de Desarrollo, Grupo Empresarial de Materiales de la Construcción, Geicon Correo-e: juncosa@oc.geicon.cu Tel.: (53) 78838357 Nombre: Iris Benites Fuego Cargo: Directora de negocios, Empresa de Hormigón y Terrazo Horter Correo-e: direccion@horter.co.cu / iris@horter.co.cu Telf: (53) 52868833

SERVICIO DE CONSTRUCCIÓN, REPARACIÓN Y PUESTA EN MARCHA DE OBRAS PARA EL TURISMO Y DE INFRAESTRUCTURA EN VARADERO

DESCRIPCIÓN:	Brindar servicio de construcción, reparación y puesta en marcha en diversas obras turísticas, entre las que se encuentran hoteles, obras civiles e infraestructuras asociadas al desarrollo del polo turístico de Varadero.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Contrato de asociación económica internacional
PARTE CUBANA:	Empresa de Construcción y Montaje de Obras para el Turismo.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	7,5 millones de USD.
LOCALIZACIÓN:	Subregión Matanzas-Varadero-Cárdenas, provincia Matanzas.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	La ejecución de la construcción de hoteles, edificaciones civiles varias e infraestructuras asociadas al desarrollo del turismo en Varadero.
RESULTADOS ESPERADOS:	Desarrollar, con incrementos notables, las capacidades constructivas de manera que den respuesta eficaz al desarrollo turístico asociado a Varadero, donde se prevé un total de 9 155 nuevas habitaciones hoteleras hasta el 2030, además del resto de la infraestructura necesaria para dar servicios de calidad en cuanto a restauración, marinas, campos de golf y otras obras asociadas.
CONTACTOS:	Dirección General Nombre: Roverto Rovira Martinez Cargo: Director General Correo-e: rrovira@gecot.co.cu // Tel.: (53) 45610598 // Celular: (53) 52853695 Nombre: Reinol J Ulloa Ramón Cargo: Director Adjunto Correo-e: reiyol.ulloa@gecot.co.cu // Tel.: (53) 45662869 // Celular: (53) 52856986

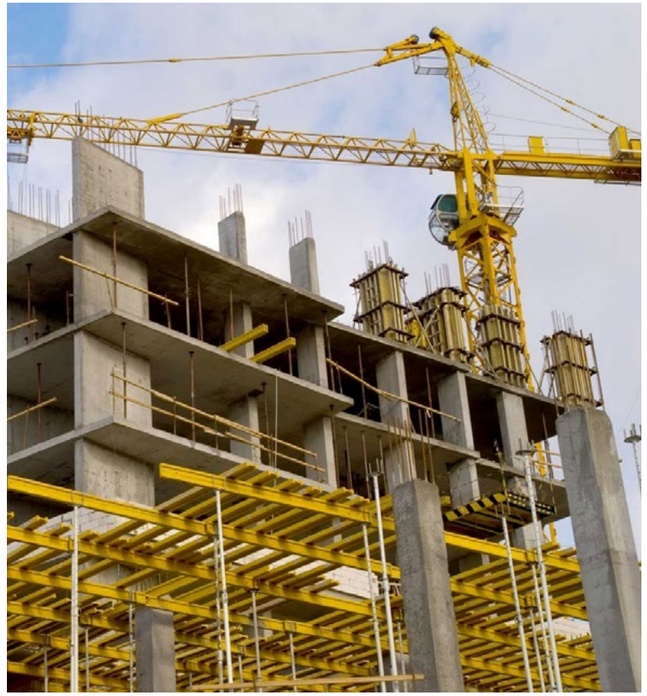
SECTOR CONSTRUCCIÓN

OPORTUNIDADES DE NEGOCIO

SERVICIOS DE MANTENIMIENTO, POSVENTA, ALQUILER, REPARACIÓN DE ÚTILES Y HERRAMIENTAS ELÉCTRICAS AUXILIARES DE LA CONSTRUCCIÓN

DESCRIPCIÓN:	Brindar servicios rápidos y eficientes de mantenimiento, servicio de posventa, alquiler, reparación de útiles y herramientas eléctricas auxiliares de la construcción para reducir considerablemente la erogación de divisa por concepto de importación de herramientas eléctricas.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Contrato de asociación económica internacional.
PARTE CUBANA:	Empresa de Construcción y Montaje Especializado (Ecme).
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	3 millones de USD.
LOCALIZACIÓN:	Municipio Plaza de la Revolución, provincia La Habana.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	La tendencia en los próximos años es al crecimiento de la demanda de construcción y, por ende, la necesidad de herramientas que aumenten la productividad del trabajo y atención especializada de reparación y/o alquiler, para poder garantizar la eficiencia y entrega en tiempo de las obras comprometidas con el desarrollo económico del país. El mercado principal son los programas definidos en la Proyección Estratégica del País hasta el 2030: ZED Mariel y sectores del turismo, minero, energético, hidráulico y otros.
RESULTADOS ESPERADOS ESTIMADOS:	Reaprovisionamiento oportuno de piezas, partes y accesorios, así como los insumos básicos para la demanda de mantenimiento, servicio de posventa, alquiler, reparación de útiles y herramientas eléctricas auxiliares de la construcción. Establecer un servicio que permita extender la vida útil de las herramientas eléctricas del país, haciendo real y efectivo el tiempo de garantía establecido.
CONTACTOS:	Nombre y apellidos: Ing. Ernesto Yamir Morales Diaz Cargo: Director General Correo-e: ernesto@somec.co.cu Tel.: (53) 78325393

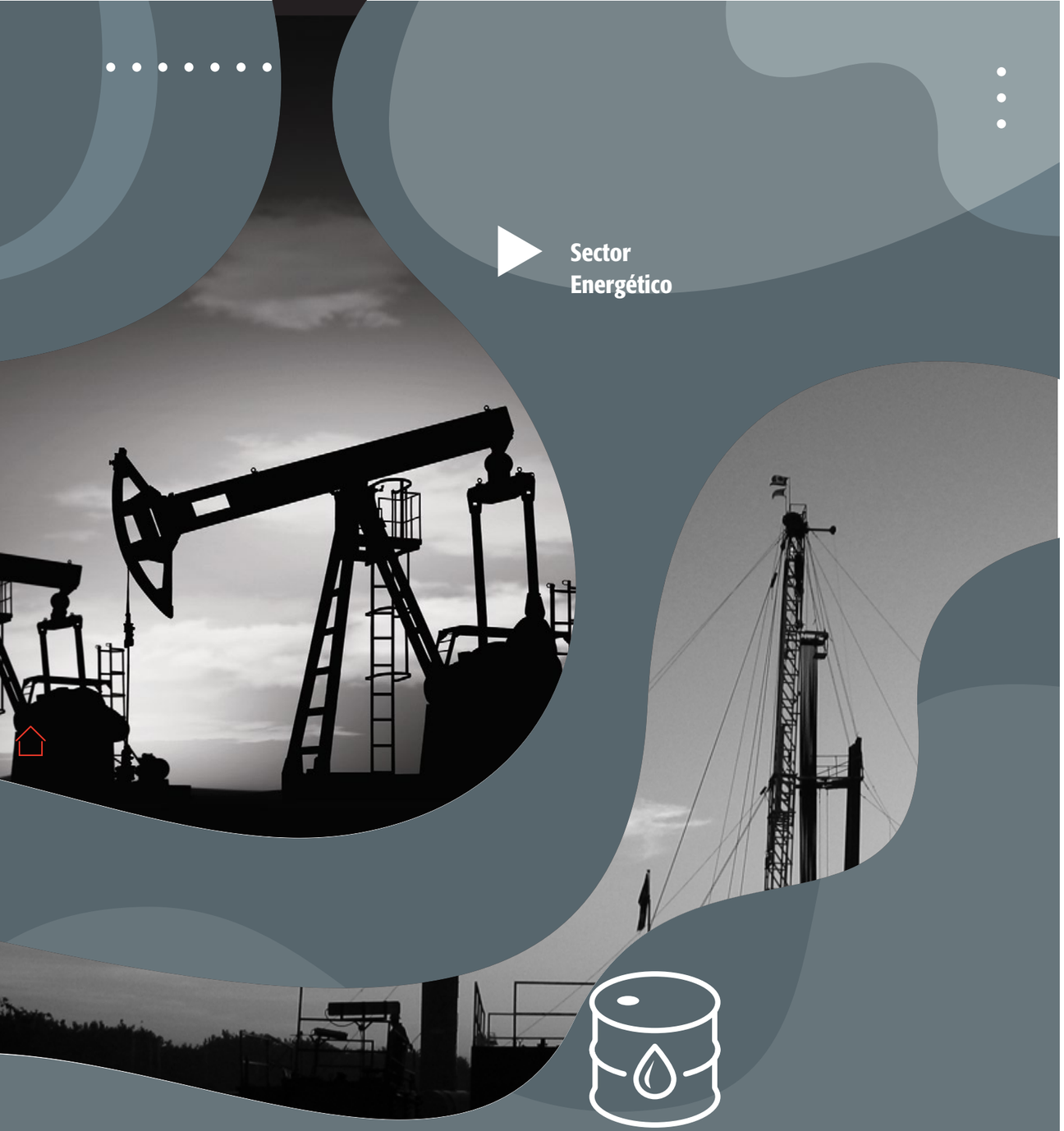
SERVICIO DE CONSTRUCCIÓN, MANTENIMIENTO, REPARACIÓN, MONTAJE Y ALQUILER DE ANDAMIOS Y CIMBRAS



DESCRIPCIÓN:	Brindar un servicio integral de diseño y soluciones a partir de las necesidades de la obra del cliente, alquiler, montaje, mantenimiento y reparación y de andamios multidireccionales en sus diferentes aplicaciones y de cimbras de apuntalamiento.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Contrato de asociación económica internacional
PARTE CUBANA:	Empresa de Producciones Metálicas de La Habana, Epromap.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	4 millones de USD
LOCALIZACIÓN:	Municipio Playa, provincia La Habana.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	Desarrollo turístico, crecimiento de las inversiones en el país y el aumento de obras de mantenimiento y montaje industrial, destacando las potencialidades de la ZED Mariel.
RESULTADOS ESPERADOS:	Lograr posicionamiento en el mercado nacional y del Caribe como suministradores de servicios integrales de andamios multidireccionales y cimbras. Establecer en el país el alquiler como vía más factible para el montaje de andamios. Disminuir las importaciones de ambos productos que realiza el país por cada obra.
CONTACTOS:	Nombre y apellidos: Ing. Miguel Sardiña Quintero Cargo: Director General Correo-e: direccion@epromat.cu Tel.: (53) 72030437

SERVICIO DE CONSTRUCCIÓN, REPARACIÓN Y PUESTA EN MARCHA DE OBRAS PARA EL TURISMO Y DE INFRAESTRUCTURA EN CAMAGÜEY

DESCRIPCIÓN:	Brindar servicios de construcción, reparación y puesta en marcha en diversas obras turísticas como hoteles, obras civiles e infraestructuras asociadas al desarrollo del polo turístico de Camagüey.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Contrato de asociación económica internacional
PARTE CUBANA:	Empresa Contingente Blas Roca Calderío
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	7,5 millones de USD.
LOCALIZACIÓN:	Provincia Camagüey.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	La ejecución de la construcción de hoteles, edificaciones civiles varias e infraestructuras asociadas al desarrollo del turismo.
RESULTADOS ESPERADOS ESTIMADOS:	Desarrollar, con incrementos notables, las capacidades constructivas de manera que den respuesta eficaz al desarrollo turístico, donde se prevé un total de 9 155 nuevas habitaciones hoteleras hasta el 2030, además del resto de la infraestructura necesaria para dar servicios de calidad en cuanto a restauración, marinas, campos de golf y otras obras asociadas.
CONTACTOS:	Dirección General Nombre: Eduardo Gil Días Cargo: Director General Correo-e: eduardo.gil@conei.cu Tel.: (53) 32288694



Sector Energético

Petróleo

Geológicamente, Cuba tiene por el sur el arco volcánico del Caribe y por el norte el borde meridional de la plataforma norteamericana. La mayor parte de la producción petrolera en Cuba se localiza en un sector entre la Habana y Matanzas donde se encuentra el yacimiento más grande que posee reservas geológicas en el orden de los 10 000 millones de barriles. Casi todo el territorio cubano, de unos 100 000 km², es perspectivo para la exploración petrolera, además de toda la zona de aguas someras y su extensión hacia la zona de aguas profundas.

En Cuba se han descubierto varias decenas de yacimientos de petróleo, la mayor parte de ellos de petróleo extrapesado, aunque existen también de petróleo ligero, mediano y muy ligero. Los yacimientos se encuentran fundamentalmente en el mar y son alcanzados desde tierra con una perforación horizontal, lo cual permite no solo acceder al yacimiento, sino también alcanzar una mayor productividad.

La Zona Económica Exclusiva (ZEE) de Cuba en el Golfo de México, comparte los mismos escenarios, la misma roca madre, reservorios y sellos de la prolífica cuenca petrolera del Golfo de México donde se han descubierto yacimientos gigantes y se ha desarrollado una de las más grandes industrias a nivel mundial.

En la ZEE de Cuba en el Golfo de México existen varios prospectos cartografiados, los cuales se estiman contengan más de 10 000 millones de barriles de petróleo extraíble de buena calidad (>20º API).

PARTE CUBANA QUE SE ASOCIA EN LOS NEGOCIOS CON CAPITAL EXTRANJERO

UNIÓN CubaPetróleo

La Unión Cuba-Petróleo (Cupet) es la organización estatal cubana encargada de satisfacer el suministro de combustibles y lubricantes al mercado nacional. Entidad altamente especializada constituida por 41 empresas, de ellas cinco empresas mixtas. Está autorizada a llevar a cabo todas las operaciones, tanto corriente arriba (upstream) como corriente abajo (downstream), por sus propios medios o en asociación con empresas foráneas.

CONTACTOS

Pedro Abigantús, director de Inversiones y Negocios de Petróleo y Gas
Teléfono: (53) 78775157

Msc. Juan A Barrizonte Ballestero
Director General de COMERCIAL CUPET S.A
Correo-e: barrizonte@cupetsa.co.cu
Tel.: (53) 2049051, 68,69. Ext. 65007.

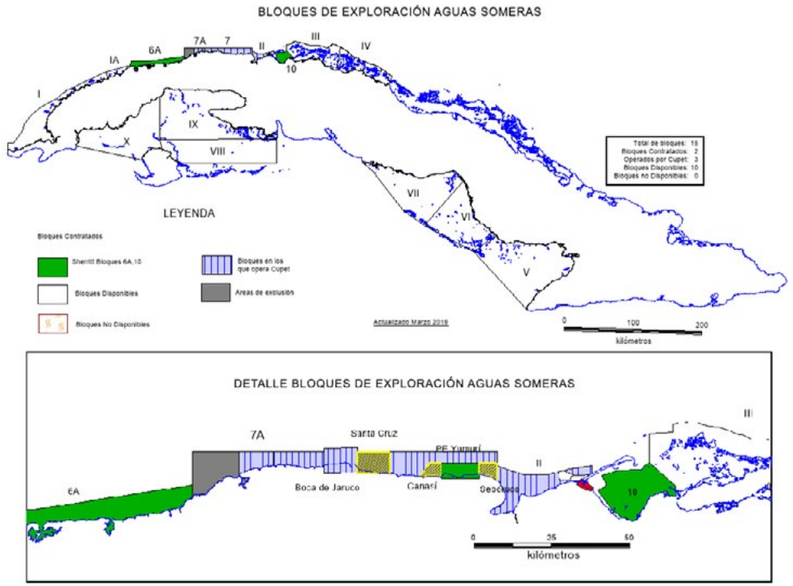
POLÍTICA SECTORIAL:

Crear, ampliar y modernizar capacidades productivas que tributen al desarrollo de las fuentes renovables de energía y el incremento de la eficiencia en la generación y utilización de la electricidad. Se potenciará el desarrollo de bosques energéticos que permitan garantizar la sostenibilidad de la biomasa necesaria para el funcionamiento de las bioeléctricas. Promover proyectos para la exploración y producción de hidrocarburos.

► FICHAS DE OPORTUNIDADES DE INVERSIÓN EXTRANJERA

CONTRATOS DE EXPLORACIÓN PETROLERA A RIESGO Y PRODUCCIÓN COMPARTIDA EN BLOQUES DE AGUAS SOMERAS DEL TERRITORIO NACIONAL (10 BLOQUES)

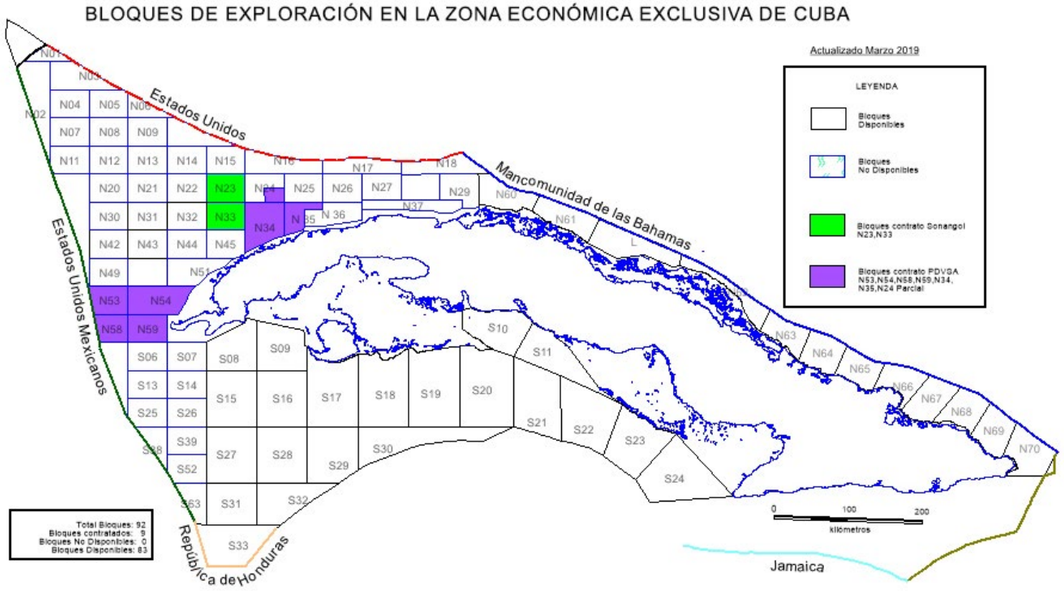
DESCRIPCIÓN:	Definir el potencial de petróleo y gas en determinadas áreas de las aguas someras y, en caso positivo, poner en explotación esos recursos energéticos.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Contrato de asociación económica internacional en su variante de contrato de exploración a riesgo y producción compartida.
PARTE CUBANA:	Comercial Cupet S.A.
MICROLOCALIZACIÓN:	Los 10 bloques disponibles se ubican al norte de las provincias de Pinar del Río, Matanzas y Villa Clara, así como también al sur de Pinar del Río, Artemisa, Mayabeque, Matanzas, Ciego de Ávila, Sancti Spíritus, Camagüey, Las Tunas y Granma.



MERCADO:	En primer término al mercado interno y si hubieran excedentes se destinarían a la exportación.
RESULTADOS:	Para un bloque con una duración del contrato de 30 años y utilizando un precio promedio de 60.0 USD/Bbl y una tasa de actualización del 12 %, se estima un VAN de 165.8 millones de USD, una TIR de 21.1 % y un periodo de recuperación de 3.5 años.
CONTACTOS:	Dirección General, Comercial Cupet Correo-e: business@cupetsa.co.cu Tel.: (53) 72049069

CONTRATOS DE EXPLORACIÓN PETROLERA A RIESGO Y PRODUCCIÓN COMPARTIDA EN BLOQUES DE LA ZONA ECONÓMICA EXCLUSIVA (ZEE) DE CUBA EN EL GOLFO DE MÉXICO (83 BLOQUES)

DESCRIPCIÓN:	Definir el potencial de petróleo y gas de la ZEE y, en caso positivo, poner en explotación esos recursos energéticos.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Contrato de asociación económica internacional en su variante de contrato de exploración a riesgo y producción compartida.
PARTE CUBANA:	Comercial Cupet S.A.
MICROLOCALIZACIÓN:	La ZEE abarca un área de 284 000 km2 en aguas profundas, donde existen 83 bloques disponibles para la negociación.

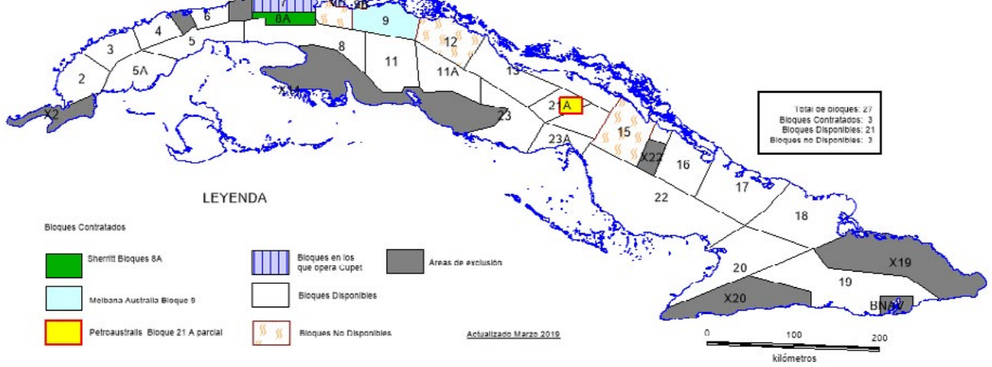


MERCADO:	En primer término al mercado interno y si hubieran excedentes se destinarían a la exportación.
RESULTADOS:	Para un bloque con una duración del contrato de 30 años y utilizando un precio promedio de 50.0 USD/Bbl y una tasa de actualización del 12 %, se estima un VAN de 1 045.8 millones de USD, una TIR de 19.5 % y un periodo de recuperación de 7.5 años.
CONTACTOS:	Dirección General, Comercial Cupet Correo-e: business@cupetsa.co.cu Tel.: (53) 72049069

CONTRATOS DE EXPLORACIÓN PETROLERA A RIESGO Y PRODUCCIÓN COMPARTIDA EN LOS BLOQUES TERRESTRES DEL TERRITORIO NACIONAL (21 BLOQUES)

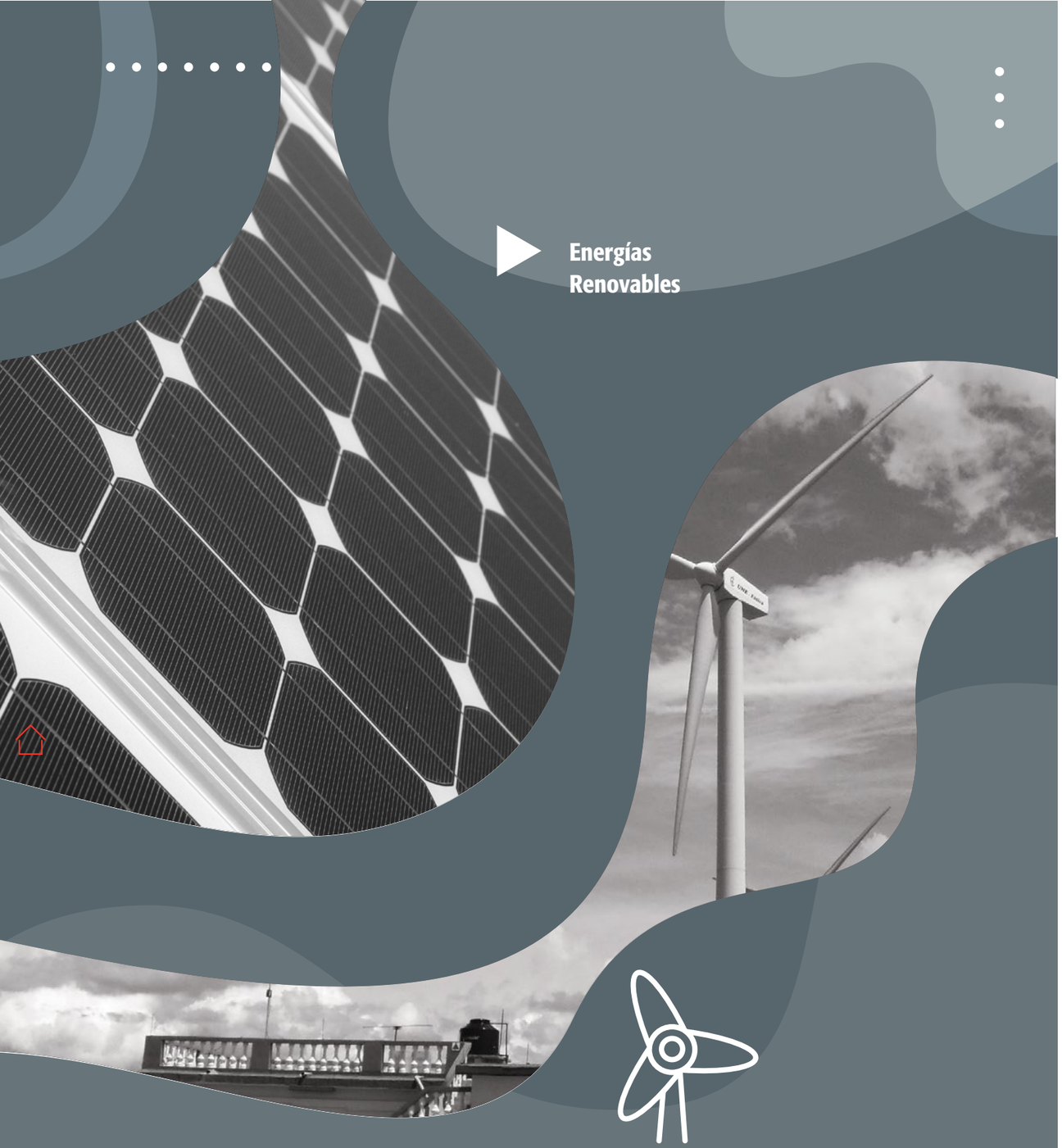
DESCRIPCIÓN:	Definir el potencial de petróleo y gas en el área terrestre del territorio nacional y en caso positivo poner en explotación esos recursos energéticos.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Contrato de asociación económica internacional en su variante de contrato de exploración a riesgo y producción compartida
PARTE CUBANA:	Comercial Cupet S.A.
MICROLOCALIZACIÓN:	Existen 21 bloques disponibles, delimitados a lo largo del territorio nacional, exceptuando las zonas urbanas y algunas zonas de exclusión en áreas protegidas o reservadas para otros intereses priorizados por el país.

BLOQUES DE EXPLORACIÓN TERRESTRE



MERCADO:	En primer término al mercado interno y si hubieran excedentes se destinarían a la exportación.
RESULTADOS:	Para un bloque con una duración del contrato de 25 años y utilizando un precio promedio de 50.0 USD/Bbl y una tasa de actualización del 12 %, se estima un VAN de 163.38 millones de USD, una TIR de 28 % y un periodo de recuperación de 3.5 años.
CONTACTOS:	Dirección General de Comercial Cupet Correo-e: business@cupetsa.co.cu Teléfono: (53) 72049069

SECTOR ENERGÉTICO



Energías Renovables

Fuentes renovables de energía

El empleo de las fuentes renovables de energía (FRE) es una de las principales prioridades para el país e indispensable para el logro de los siguientes objetivos:

Las empresas de Ingeniería Iproyaz, de Azcuba, e Inel, de la Unión Eléctrica, el Grupo Empresarial de la Industria Sideromecánica y las empresas de los ministerios de la Agricultura y de la Industria Alimentaria cuentan con personal altamente calificado para la ejecución de estos programas y disponen de plantas y talleres.

El país cuenta con más de 10 universidades con personal de elevada preparación científico-técnica, que ofrecen carreras de ingeniería en las especialidades técnicas, de licenciatura en las ramas económicas, sociales, y otras. También se imparten cursos de posgrados, diplomados, maestrías y doctorados.

Uso de las energías renovables

- Disminuir la ineficiencia del sistema eléctrico
- Reducir la dependencia de combustibles fósiles
- Contribuir a la sustentación medioambiental
- Modificar la matriz energética de generación y consumo
- Incrementar la competitividad de la economía en su conjunto
- Disminuir el alto costo de la energía que se entrega a los consumidores

El aprovechamiento de las Energías Renovables es parte de los Programa de Desarrollo Económico y Social del país de largo plazo.

Actualmente es baja la utilización de las fuentes renovables de energía, pues con ellas solo se produce el 4,3 % de la electricidad del país.

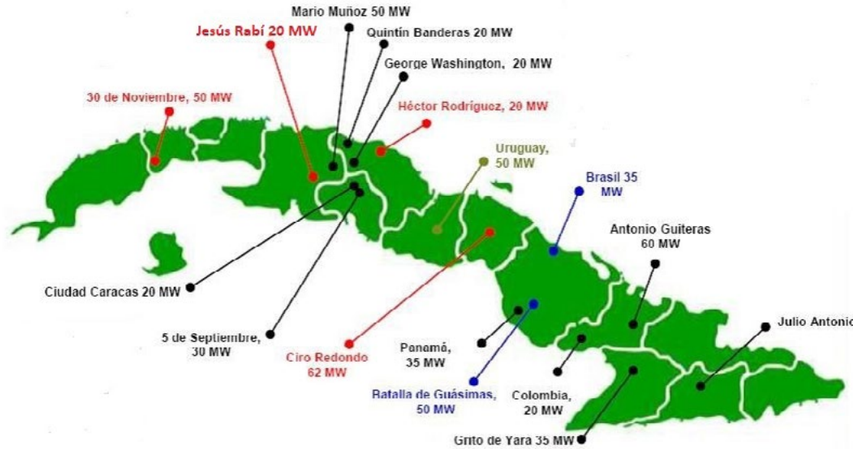
BIOMASA:

La participación de esta fuente renovable tiene la primera prioridad para el país en el cambio de la matriz energética.

Con el objetivo de incrementar la venta de electricidad al Sistema Electroenergético Nacional, se ha estudiado y proyectado la instalación de 755 MW a través de 19 bioeléctricas aledañas a centrales azucareros, con mayores parámetros de presión y temperatura para operar por más de 200 días al año con biomasa cañera y forestal, fundamentalmente marabú, disponible en áreas cercanas a estas instalaciones. Un grupo importante de ellas se realizarán con capital extranjero.

Se prevé que las 19 bioeléctricas produzcan más de 1 900 GWh/año y dejen de emitir a la atmósfera aproximadamente 1 700 000 toneladas de CO_2. Estos proyectos cuentan con los estudios en fase de oportunidad, que indican la factibilidad de las mismas.

Como parte del desarrollo para el Programa de Bioeléctricas, se proyecta la modernización de la Fábrica de Calderas con que cuenta Azcuba en la región central del país, para satisfacer la demanda de calderas de alta y media presión, además de los talleres para la producción de ventiladores, sobrecalentadores y otros componentes. Las fábricas del Grupo Empresarial de la Industria Sideromecánica, podrán suministrar estructuras, bombas y otros componentes.



Estos encadenamientos permitirán reducirlos costos de instalación de las bioeléctricas en centrales azucareros y ofrecen la oportunidad de establecer alianzas productivas con socios extranjeros para el suministro de este importante programa.

RECURSO EÓLICO:

Se ejecutó el Proyecto de Prospección y caracterización del potencial eólico cubano, que abarcó la instalación de una red de 88 estaciones automáticas de medición de los parámetros del viento a alturas hasta 50 metros en 32 zonas del país y una red de 12 estaciones meteorológicas de referencia, con mediciones hasta 100 metros de altura.

Se cuenta con el aval de la Consultoría Internacional Garrad Hassan & Partners (sucursal Garrad Hassan Ibérica) a partir de la Evaluación Técnica del Proyecto de Prospección Eólica y del estimado de rendimiento de 10 zonas y con la experiencia adquirida en la instalación y explotación de cuatro parques eólicos demostrativos, con un total de 11,7 MW. De ellos, los instalados en el norte de Holguín (9,6 MW), han alcanzado un factor de capacidad anual superior al 27%.

A partir del recurso eólico disponible, la Unión Eléctrica ha estudiado y previsto la instalación de 633 MW en 13 Parques Eólicos, con factores de capacidad superiores al 30 % con lo que se producirán más de 1000 GWh/año y se evitará la emisión de más de unas 900 mil toneladas de CO_2.

Se prevé el encadenamiento con la Industria Nacional para la fabricación de las torres de los aerogeneradores y otros componentes de instalación, que ofrece la oportunidad de establecer alianzas productivas con socios extranjeros para el suministro de estos componentes para el Programa de Parques Eólicos.

ENERGÍA FOTOVOLTAICA:

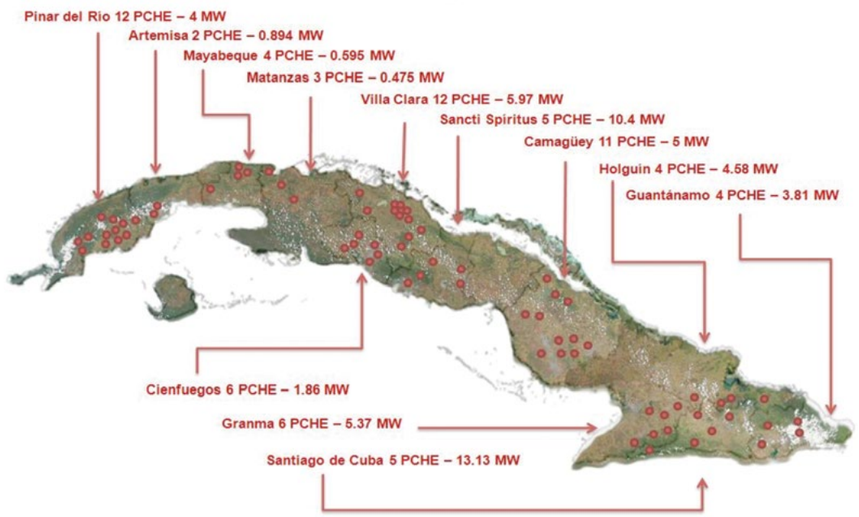
El potencial de radiación solar registrado en el país es de aproximadamente 5 KWh por metro cuadrado por día. Se ha estudiado la instalación, hasta el 2030, de 700 MWp en parques solares fotovoltaicos (PSFV) conectados al Sistema Eléctrico Nacional. Están definidas las macro o microlocalizaciones de las áreas donde se construirán los PSFV conectados a la red y se han elaborado los estudios de oportunidad correspondientes. Se priorizarán los PSFV que se puedan instalar en sistemas eléctricos aislados de cayos turísticos.

Una vez instalada toda la potencia de PSFV prevista, se producirán más de 1 000 GWh/año lo que evitará la emisión a la atmósfera de más de 874 000 toneladas de CO_2.

El país cuenta con una Planta Productora de Paneles Solares Fotovoltaicos de 150 y 240 Wp, ubicada en Pinar del Río, con una capacidad de producción anual de 14 MWp, que ofrece la oportunidad de establecer alianzas productivas con socios extranjeros para el incremento de estas producciones. La industria nacional cuenta además con capacidad para la fabricación de las estructuras de soporte que demanda la instalación de los PSFV previstos.

HIDROENERGÍA:

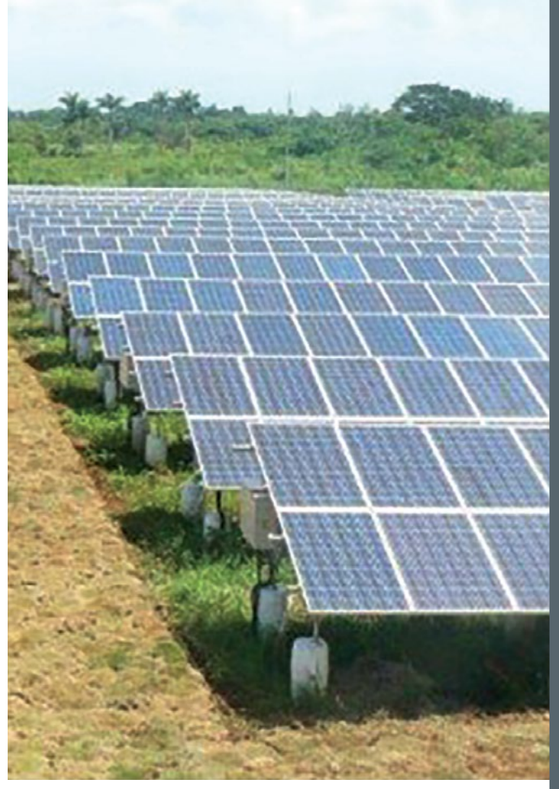
A partir de las presas ya construidas en el país y del agua disponible en canales y espejos de agua, se ha elaborado un programa para la construcción de 74 pequeñas centrales hidroeléctricas (PCHE) con más de 56 MW. Se han elaborado los estudios de oportunidad correspondientes. Una vez instalada toda la potencia proyectada, el programa producirá una generación de 274 GWh anuales, lo que permite dejar de emitir a la atmósfera 230 000 toneladas de CO_2. Para la producción de pequeñas turbinas hidroeléctricas existen capacidades en una planta con experiencia en la fabricación de turbinas hidráulicas hasta 325 kW y otros componentes y piezas para estas instalaciones, que se prevé modernizar para este fin y que ofrece la oportunidad de establecer alianzas productivas con socios extranjeros para disminuir los costos de las inversiones.



BIOGÁS:

En la actualidad, los programas de desarrollo para la producción porcina, vacuna y avícola, en los cuales trabaja el país, incluyen la obtención de importantes volúmenes de desechos orgánicos; de igual forma los residuales obtenidos en las fábricas de la industria alimentaria y en la industria azucarera, cifras que se incrementarán con los planes de desarrollo en marcha. Actualmente el potencial de residuales orgánicos supera los 490 millones de m^3, provenientes de la producción animal, la industria alimentaria y los residuos sólidos urbanos.

Es de máxima prioridad para el país la eliminación de la contaminación de ríos y cuencas hidrográficas, aprovechando estos residuales con fines energéticos. La industria alimentaria y la producción porcina requieren de tecnologías con este fin por los volúmenes de residuales que producen, lo que constituye una oportunidad para establecer alianzas con socios extranjeros para la lograr este objetivo.



CONTACTOS

Dirección de Energía Renovable del
Ministerio de Energía y Minas
Correo-e: rosell@oc.minem.cu
Teléfono: (53) 78775081

▶ OPORTUNIDADES DE NEGOCIOS

▶ BIOELÉCTRICA ALEDAÑA A UN CENTRAL AZUCARERO (REPLICABLE EN OCHO PROYECTOS)

DESCRIPCIÓN:	El negocio consiste en la construcción y montaje de una bioeléctrica, aledaña a los centrales azucareros, con el objetivo de incrementar la generación de electricidad con fuentes renovables de energía, a partir de biomasa cañera y forestal, encaminada a asegurar resiliencia y desarrollo económico sostenible.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa mixta
PARTE CUBANA:	Sociedad Mercantil Cubana Zerus S.A.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	120 millones de USD. Se estima un costo de 2 500 dólares por KW de potencia instalada.
LOCALIZACIÓN:	Fábrica Ciudad Caracas, en Cienfuegos. Fábricas Panamá y Brasil, en Camagüey. Fábricas Colombia y Antonio Guiteras, en Las Tunas. Fábrica Julio Antonio Mella, en Santiago de Cuba. Fábricas George Washington y Quintín Banderas, en Villa Clara.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	Toda la electricidad (KWh) producida es comprada por la Unión Eléctrica, por lo que su uso en el mercado nacional sustituye importaciones de combustible fósil para la generación en las plantas térmicas de la Unión Eléctrica.
RESULTADOS ESTIMADOS:	Estos proyectos impactan en la reanimación de la industria nacional, en el sistema agroforestal mediante encadenamientos productivos, así como en la protección y cuidado del medio ambiente sustituyendo combustible fósil y evitando emisiones de CO_2 a la atmósfera. Se prevé la generación de electricidad a partir de biomasa: de 20 MWh a 60 MWh, según la capacidad de la planta a instalar. Se estiman utilidades anuales de 12 millones de dólares y la recuperación de la inversión de ocho a 10 años
CONTACTOS:	Dirección de Relaciones Internacionales, Negocios e Inversión Extranjera de AZCUBA Correo: lourdes.castellanos@azcuba.cu Teléfono: (53) 78325087

▶ PARQUES SOLARES FOTOVOLTAICOS (7 PROYECTOS)

DESCRIPCIÓN:	La construcción de parques solares fotovoltaicos incluye: • La excavación fundamental y hormigón prefabricado para equipos fotovoltaicos, transformadores e inversores. • La obra civil de edificios principales de subestaciones, instalación de equipos fotovoltaicos y eléctricos, instalación de cables y fibra óptica, instalación y ajuste de equipos de monitoreo, instalación de contenedores tecnológicos e instalación de estructuras soporte (mesa y pilote de hincado). El equipamiento tecnológico suministrado incluye: • Módulos fotovoltaicos / Inversor/es / Transformador de potencia / Celdas de media tensión • Transformador de servicios auxiliares / Automática asociada casa de control / Estación ambiental • Celda equivalente de referencia calibrada / Cajas de conexión de cadena (strings box). • Estructuras de soporte / Equipos de construcción y transporte • Suministros eléctricos para la interconexión de los parques solares con la red eléctrica nacional. Los terrenos donde se ubicarán los parques solares son propiedad de la Unión Eléctrica y no son áreas cultivables. Al inversionista extranjero le será otorgado el derecho de superficie de dichos terrenos por el tiempo de vigencia del contrato de compraventa de la energía eléctrica generada.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa de capital totalmente extranjero.
MONTO DE INVERSIÓN:	Aproximadamente 1,5 millones de USD por cada 1 MW instalado.
LOCALIZACIÓN:	Cada uno de los siete proyectos independientes que se especifican a continuación, se negociará por separado: a)15 MW: Municipios de las provincias de Mayabeque y Matanzas. b)15 MW: Municipios de la provincia de Pinar del Río. c)30 MW: Municipios de las provincias de Ciego de Ávila y Camagüey. d)30 MW: Municipios de las provincias de Cienfuegos y Villa Clara. e)30 MW: Municipios de la provincia de Guantánamo. f)30 MW: Municipios de la provincia de Santiago de Cuba. g)40 MW: Municipios de las provincias de Las Tunas y Holguín.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	La electricidad generada está dirigida completamente al Sistema Eléctrico Nacional, con la finalidad de disminuir la generación eléctrica a partir de combustibles fósiles. La Unión Eléctrica asegura la totalidad de la compra de la energía eléctrica entregada por los parques solares.
RESULTADOS ESTIMADOS:	Generación de electricidad con energía solar fotovoltaica, conectada al sistema eléctrico, para desplazar grandes cantidades de combustibles fósiles importados que se emplean actualmente para la generación convencional y también para alcanzar la meta ambiental de reducir las emisiones de gases de efecto invernadero.
CONTACTOS:	Nombre y apellidos: Pedro Urbano Barbachán Bagés Cargo: Director de Negocios, Unión Eléctrica Correo-e: pedrob@oc.une.cu Tel.: (53) 7879026

Sector Telecomunicaciones, e Informática

El sector de las Telecomunicaciones (TIC) es un renglón fundamental en la economía cubana, caracterizado por un alto valor agregado y un elevado potencial científico-técnico y profesional de sus recursos humanos vinculados a los servicios de telecomunicaciones, la producción de software, aplicaciones, comercialización y servicios conexos, en función del uso de las TIC, en el desarrollo de la sociedad, la seguridad y soberanía tecnológica del país.

En Cuba, la rápida transformación de las Tecnologías de la Información y la Comunicación (TIC) impactan en todos de los campos de la vida económico y social del país. Estas transformaciones se traducen en el proceso de informatización de la sociedad.

Convención y Feria INFORMÁTICA

El sector de las TIC, con una periodicidad bianual, celebra la Convención y Feria Informática, evento internacional que tiene como objetivo mostrar los avances científicos, las nuevas tecnologías y novedades del sector, mediante la participación de delegados, conferencistas y expositores de todas las partes del mundo.

POLÍTICA SECTORIAL:

Promover el desarrollo de programas y aplicaciones informáticas, con el objetivo de contribuir al incremento de las exportaciones e incentivar la innovación y el desarrollo productivo eficiente del país. Se podrán crear: parques científicos-tecnológicos, modalidades de soporte y asistencia técnica en línea (centros de contacto), centros de certificación Internacional de servicios, tecnologías y capital humano, centros de investigación y desarrollo (I+D) de software, y capacidades ejecutoras para trabajos de infraestructura de telecomunicaciones (planta externa: obras de fibra óptica, montaje de torres y otras).
En los servicios Postales, la inversión extranjera estará dirigida a elevar la calidad y comercialización de los servicios nacionales e internacionales, mediante el desarrollo y la actualización de las tecnologías destinadas al procesamiento, distribución y entrega de las encomiendas postales, la paquetería expresa y la Gráfica Postal.
Se excluye la participación extranjera en los servicios de operación y comercialización de las telecomunicaciones. No se prevé la modalidad de empresa de capital totalmente extranjero dentro de este sector, excepto en negocios dirigidos al desarrollo de las Tecnologías de la Información y la Comunicación (TIC) que se ubiquen en los parques científicos tecnológicos.

Grupo Empresarial de la Informática y las Comunicaciones (GEIC)

Creado en el 2015, cuya actividad fundamental está vinculada a la informática, las comunicaciones y al desarrollo de productos y servicios de las TIC. EL Geic está orientado a fomentar el desarrollo de productos y servicios de las TIC, dirigidos a lograr que el acceso a la sociedad de la información y del conocimiento sea un derecho universal, satisfaciendo el consumo interno e incrementando las exportaciones.

Grupo Empresarial Correos de Cuba (GECC)

En mayo de 2013 nace el Grupo Empresarial Correos de Cuba, como único operador para garantizar en todo el territorio nacional el servicio postal universal y otros servicios de valor añadido.

Parque Científico-Tecnológico de La Habana

El Parque Científico-Tecnológico de La Habana (3CE), ubicado en la Universidad de las Ciencias Informáticas (UCI), se crea como un espacio para la ejecución de proyectos de I+D+i en la rama de las TIC que, a partir de la proporción de beneficios e incentivos, facilitará la obtención de resultados que impacten en diversos sectores de la economía y la sociedad.

El modelo funcional del Parque tiene como centro el proyecto de I+D+i, donde a partir de ideas, necesidades de innovación y de valor añadido, presentadas por personas jurídicas o naturales, sean nacionales o extranjeras, se genera un nuevo producto o servicio, o algún componente funcional de un producto o servicio existente, destinado al mercado nacional o la exportación, así como la incubación de una nueva entidad de base tecnológica (EBT) a partir de un proyecto de innovación exitoso y con resultados comercializables.

En el Parque se ofrecerán los siguientes incentivos y beneficios:

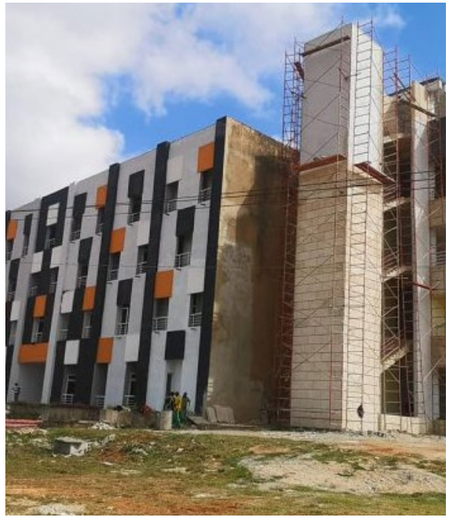
1. Recursos humanos: Acceso al talento humano altamente especializado de la UCI y otras universidades y centros de investigación.

2. Infraestructura: Ofrece una infraestructura inmobiliaria y tecnológica de avanzada, conectividad, servicios básicos y tecnológicos.

3. Tratamiento fiscal y aduanero a proyectos y entidades radicadas en el Parque, según establece el marco legal habilitador aprobado.

4. Servicios de valor añadido: Gestión de proyectos y de la calidad, creación de nuevas empresas, promoción, publicidad y gestión integral de la actividad legal, contable y financiera de proyectos y empresas incubadas.

5. Mercados: Búsqueda de mercados para la exportación de servicios, representación comercial.

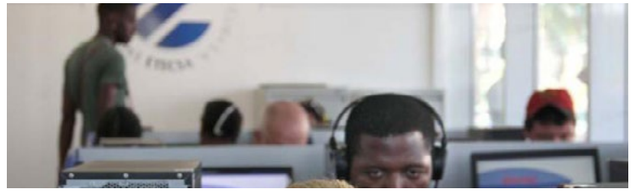


CONTACTOS

Directora de Relaciones Internacionales y Comercio Exterior.
e-mail: isabel.greenup@mincom.gob.cu
Teléfono: (53) 78828221

► OPORTUNIDADES DE NEGOCIOS

CENTRO DE LLAMADAS (CALL CENTER, POR SUS SIGLAS EN INGLÉS)



DESCRIPCIÓN:	Establecer un Centros de Llamadas, destinados a la exportación de servicios, como parte de la cadena de valor de la industria de servicios globales comprendidos dentro de las Tecnologías de la Información y las Comunicaciones (TIC). Con capacidad para brindar servicios de información de entrada, de salida, conversación digital (chat), audiovisual (social media), y otros servicios encaminados a satisfacer las necesidades del mercado internacional. El inversionista extranjero deberá ser una empresa con experiencia en: asesoramiento, montaje e implementación, operación y servicios para la industria del negocio de Centros de Llamadas, además de contar con un mercado internacional y una red de empresas, que permitan elevar las exportaciones. En la etapa inicial de la inversión se prevén 200 posiciones hasta alcanzar las 500. La parte cubana aportará los recursos humanos calificados y dentro de las aportaciones iníciales la parte extranjera suministra la Tecnología TIC necesaria.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa Mixta
PARTE CUBANA:	Sociedad Cubana para las Telecomunicaciones CUBATEL S.A.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	5 millones de USD
LOCALIZACIÓN:	Municipio Playa, provincia La Habana
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	Cuba es un país altamente atractivo y competitivo para desarrollar este tipo de proyecto. El nivel educativo, mano de obra calificada, el bilingüismo, y posibilidad de contar con la Zona de Desarrollo de Mariel, resumen condiciones atractivas para este tipo de inversión extranjera. El mercado de Centros de Llamadas en América Latina ha tenido un desarrollo notable y favorable para la región en los últimos 5 años con una proyección de crecimiento del 7.4% anual. Los principales mercados serían los países de América Latina, Canadá, España y otros países de Europa, donde el costo social se ha incrementado considerablemente afectando los niveles de competencia.
RESULTADOS ESPERADOS:	Obtener métodos de control modernos que garanticen una efectiva trazabilidad y elevada confiabilidad de los servicios ofrecidos. Ejecutar programa de mejoramiento del Sistema Integral de Asistencia Técnica al Cliente. Subcontratar el desarrollo de aplicaciones informáticas nacionales para la gestión del propio servicio de Centro de Llamadas. Se prevé la recuperación de la inversión en un período aproximado de cuatro años y un estimado de ventas, a partir del quinto año, alrededor de los 35 millones de dólares por exportaciones.
CONTACTOS:	Dirección de Negocios, Grupo Empresarial de la Informática y las Comunicaciones, GEIC Correo-e: presidencia@geic.cu Teléfonos: (53) 78352219 / (53) 78352231 Sociedad Cubana para las Telecomunicaciones, CUBATEL S.A. Correo-e: comercial@cubatel.cu Teléfonos: (53) 7 267 1593 ext:305

CENTRO DE SERVICIOS DE TECNOLOGÍAS DE LA INFORMACIÓN

DESCRIPCIÓN:	Creación de un Centro de Servicios de Tecnologías de la Información para brindar servicios de desarrollo, gestión y soporte de aplicaciones; tecnologías de la información y procesos del negocio. La parte extranjera debe poner el mercado que permita la realización de los proyectos internacionales. Se emplearían modelos de desarrollo iterativo e incremental con énfasis en metodologías ágiles sobre plataformas de código abierto (Open Source). En caso de requerirse plataformas propietarias, el socio extranjero deberá aportar las licencias de uso de las mismas y garantizar el adiestramiento del equipo de trabajo, así como garantizar el acceso a las plataformas de ayuda, consulta y soporte técnico. Además, se podrán ofrecer servicios complementarios como Consultoría, Pruebas (Testing), Minería y Procesamiento de datos. También se incluye en el alcance previsto, los servicios de posventa y los soportes de primer, segundo y tercer nivel.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa Mixta
PARTE CUBANA:	Empresa de Aplicaciones Informáticas, Desoft.
LOCALIZACIÓN:	Municipio Plaza de la Revolución, provincia La Habana
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	La subcontratación de servicios TI en el mercado internacional se ha caracterizado en los últimos años por encontrarse en una etapa de fuerte desarrollo y expansión, con lo que ha llegado a convertirse en un elemento fundamental para el crecimiento continuo de las empresas. Los principales beneficios que estos mercados persiguen obtener mediante el uso de un proveedor de servicios externo, son los siguientes: El acceso a un soporte especializado // Mejorar los niveles de servicio TI //Liberar plantillas de personal TI // Disminuir costos tecnológicos // Acceso a sistemas de TI más factibles // Implementaciones de sistemas más rápidos De forma general, se aprecia como tendencia que las empresas dediquen sus esfuerzos y recursos a su negocio principal (palanca estratégica de la compañía) y extiendan el resto de sus actividades a empresas especialistas, con el objetivo final de maximizar el rendimiento y minimizar los costos para generar un mayor beneficio. Los mercados de México, Chile y otros de Latinoamérica son mercados con experiencia en la tercerización de servicios de TI y conocen de la profesionalidad de los especialistas cubanos. Principales mercados objetivo son: Unión Europea, Canadá, India, México y grandes empresas radicadas en Latinoamérica.
RESULTADOS ESPERADOS:	Desarrollar los servicios TI a partir de la externalización de los servicios bajo la modalidad fuera de fronteras (offshore). Se prevé la recuperación de la inversión en un período aproximado de tres años y se estiman ingresos por más de 51 millones de dólares en ventas de exportaciones.
CONTACTOS:	Dirección de Negocios, Grupo Empresarial de la Informática y las Comunicaciones, GEIC Correo-e: presidencia@geic.cu Teléfonos: (53) 78352219 / (53) 78352231 Sociedad Cubana para las Telecomunicaciones, CUBATEL S.A. Correo-e: comercial@cubatel.cu Teléfonos: (53) 7 267 1593 ext:305

MODERNIZACIÓN DE LA GRÁFICA POSTAL

DESCRIPCIÓN:	Adquisición de la tecnología necesaria para la modernización del proceso tecnológico de la Gráfica Postal que garanticen la impresión de sellos, enteros postales, postales alegóricas a campañas específicas, diferentes tipos de almanaques y otros productos filatélicos, destinados para la exportación, así como el mercado internacional para la comercialización de estos productos. La inversión incrementará los niveles de calidad de los productos filatélicos haciéndolos competitivos en el mercado internacional.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa Mixta
PARTE CUBANA:	Empresa de Aplicaciones Informáticas, Desoft.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	3 millones de USD
LOCALIZACIÓN:	Provincia La Habana
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	Se identifican como mercado potencial, principalmente, a los países de América Latina, el Caribe y África. La cercanía de Cuba con los países de Latinoamérica podría disminuir los costos en cuanto a la transportación, lo que favorece la exportación de estos productos hacia dichos países. En el caso de los países africanos, han mostrado interés en adquirir productos filatélicos cubanos.
RESULTADOS ESPERADOS:	Incrementar la capacidad productiva de la industria postal cubana, potenciando la exportación de productos filatélicos y haciéndolos competitivos en el mercado internacional. Se prevé la recuperación de la inversión en un período aproximado de dos años y un estimado de ventas, a partir del tercer año, de alrededor de los nueve millones de dólares por exportaciones.
CONTACTOS:	Pedro David Aguilar Pérez / Email: pdavid@eag.ecc.cu Reinaldo Rodríguez Lavado / Email: reinaldo@ecc.cu Teléfono: (+ 53) 7 646 4235

CONSTRUCCIÓN DE INFRAESTRUCTURA DE REDES DE TELECOMUNICACIONES

DESCRIPCIÓN:	Proyecto dirigido a la construcción de infraestructura de redes de telecomunicaciones para el desarrollo de la conectividad de banda ancha en Cuba, como soporte a la implementación de la "Política Integral para el perfeccionamiento de la Informatización de la Sociedad Cubana". Con esta propuesta de inversión extranjera se lograría el desarrollo, ampliación y modernización de las redes de acceso de Etecsa y de otras entidades que participan decisivamente en el desarrollo del país, como el turismo, la salud, la industria, la red bancaria, los ferrocarriles y las universidades, entre otras.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Contrato de asociación económica internacional.
PARTE CUBANA:	Sociedad Cubana para las Telecomunicaciones Cubatel S.A.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	5 millones de USD
LOCALIZACIÓN:	Municipio Plaza de la Revolución, Provincia La Habana.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	El mercado potencial nacional que sustenta los servicios de este proyecto está distribuido en todo el país e incluye no solo la población, sino también el sector empresarial, para lo cual se requieren altos volúmenes de inversión, tanto en equipamiento tecnológico como en capacidad constructiva, además del necesario conocimiento en la construcción y gestión de este tipo de redes para el despliegue de la infraestructura necesaria en redes de acceso con el propósito de satisfacer la demanda de estos servicios.
RESULTADOS ESPERADOS:	Con el presente proyecto se pretende lograr la infraestructura de telecomunicaciones necesaria para garantizar la conectividad de banda ancha requerida por el país en los próximos 10 años y que contribuya a: - Fortalecer la infraestructura de conectividad en el acceso (última milla) y las redes territoriales de telecomunicaciones para soportar la demanda de banda ancha en el país. - Aumentar la densidad y la capacidad de ancho de banda en la conectividad de las radiobases, para soportar la demanda creciente de servicios. - Aumentar los niveles de inversiones, incluyendo la capacidad constructiva y de ejecución de empresas ejecutoras cubanas, para garantizar el despliegue de la infraestructura de telecomunicaciones en el país. - Eliminar el nivel de obsolescencia tecnológica de las capas de la red, permitiendo su desarrollo, explotación y garantía de funcionamiento. - Aumentar la infraestructura para garantizar la investigación y desarrollo en el sector de las telecomunicaciones/TIC. Aprovechar los beneficios que introduce el empleo de la banda ancha en la elevación de la eficiencia y eficacia de los procesos de la sociedad, en particular su impacto en el crecimiento del producto interno bruto (PIB).
CONTACTOS:	Dirección de Negocios, Grupo Empresarial de la Informática y las Comunicaciones, GEIC Correo-e: presidencia@geic.cu Teléfonos: (53) 78352219 / (53) 78352231 Sociedad Cubana para las Telecomunicaciones, CUBATEL S.A. Correo-e: comercial@cubatel.cu Teléfonos: (53) 7 267 1593 ext:305

Sector Transporte y Logística

Transporte

Cuba cuenta con una amplia infraestructura de transporte que comprende las ramas automotor, ferroviaria, marítimo-portuaria y aérea. Resulta importante la inserción de la inversión extranjera en el sector para acelerar el logro de estos objetivos y alcanzar, con ello, la necesaria competitividad del transporte, tanto de cargas como de pasajeros, que demandan las distintas esferas productivas y de servicios de la economía nacional, todo lo anterior apoyado en las fortalezas existentes, según se expone a continuación:

- Amplia red vial conformada por más de 70 000 kilómetros de vías para transporte automotor y más de 8 000 kilómetros de vías férreas, que se conectan entre sí a través de centros de carga y descarga existentes a lo largo de todo el territorio nacional y que, independientemente de que requieren mejoramiento técnico, enlazan además, a los principales centros económicos y poblacionales, con una red de puertos y aeropuertos nacionales e internacionales que cuentan, a su vez, con todos los servicios portuarios y aeroportuarios de acuerdo a los estándares mundiales.

Principales disposiciones Regulatorias

Decreto-Ley no. 168 sobre la Licencia de Operación del Transporte, de 26 de noviembre de 1996.

Decreto-Ley no. 230 de Puertos, de 13 de septiembre de 2002.

Decreto no. 278 del Sistema Aeronáutico y Marítimo de Búsqueda y Salvamento, de 30 de diciembre de 2006.

Decreto-Ley no. 255 sobre la Aviación Civil, de 5 de octubre de 2007.

Ley no. 109 del Código de Seguridad Vial, de 17 de septiembre de 2010.

Ley no. 115 de la Navegación Marítima Fluvial y Lacustre, de 2 de octubre de 2013.

Decreto-Ley no. 348/2017 de los Ferrocarriles de fecha 5 de septiembre de 2017.

POLÍTICA SECTORIAL:

Desarrollar la infraestructura portuaria, la construcción y reparación de buques en astilleros, la compra y/o administración de buques, la actividad de aseguramiento técnico y explotación del transporte automotor, la fabricación y reparación de piezas partes y agregados, la gestión de talleres y otras actividades del sistema ferroviario, así como, en lo que respecta a la aviación comercial y agrícola. Gestionar negocios que potencien la exportación, fundamentalmente en la actividad marítima y la aviación.

* *Se contempla la actividad del comercio dentro de este sector.*

- Capacidad instalada para la realización de reparaciones navales conformada por más de 10 astilleros y varaderos ubicados en todo el territorio nacional que, aunque requieren modernización, constituyen un importante punto de partida para aprovechar las oportunidades existentes para este servicio en el Caribe, lo cual se complementa con la existencia de una Sociedad Clasificadora de Calidad Internacional, el Registro Cubano de Buques, con más de 30 años de experiencia en el sector.
- Ubicación estratégica para el desarrollo de servicios y productos del transporte de cara a la región de Latinoamérica y el Caribe.
- Creciente mercado interno del transporte de pasajeros y mercancías, así como de sus servicios auxiliares y conexos.

OBJETIVOS A LOGRAR CON INVERSIÓN EXTRANJERA

1. Gestión de astilleros para el desarrollo de la industria naval, tanto para la atención de la flota nacional de travesía como auxiliar, así como para ampliar las exportaciones de productos y servicios en esta actividad.
2. Gestión de la comercialización mayorista de piezas de repuesto y agregados en las diferentes ramas del transporte, incluyendo el desarrollo de la fabricación y/o reparación local de los componentes de mayor rotación en el mercado nacional y su posible exportación.
3. Gestión eficiente de servicios de transporte especializado de carga y pasajeros, tanto en el territorio nacional como en la arena internacional, incluyendo la explotación y el aseguramiento técnico.
4. Gestión eficiente de servicios vinculados con la aviación comercial y agrícola orientados tanto al mercado nacional como al internacional.
5. Gestión de productos y servicios del transporte –incluyendo actividades de capacitación, investigación, proyecto y administración– en Cuba y en terceros países.

► OPORTUNIDADES DE NEGOCIOS

► OPERACIÓN Y ADMINISTRACIÓN DE ASTILLEROS CASABLANCA

DESCRIPCIÓN:	Brindar servicios de varadas y reparaciones navales a embarcaciones de hasta mediano porte, teniendo los siguientes objetivos: a) Diversificación y ampliación de los servicios a nuevos mercados de exportación. b) Acceso a nuevas tecnologías y equipamiento de avanzada que aseguren aumentar la capacidad, eficiencia y calidad de las operaciones que se realicen en el astillero. c) Desarrollar el encadenamiento con otras producciones de bienes y servicios de la economía nacional.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa mixta.
PARTE CUBANA:	Coral Marítima S.A.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	25 millones de USD.
LOCALIZACIÓN:	Municipio Regla, provincia La Habana.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	La estratégica ubicación geográfica que tiene Cuba determina que una gran cantidad de buques naveguen cerca de sus costas en las travesías desde y hacia las costas del Golfo de México, Centroamérica, el Caribe y Suramérica. En el mercado nacional se identifican como potenciales los sectores industrial y hotelero que solicitan, principalmente, servicios de construcción y reparación de tanques de almacenamiento de combustible, así como la reparación y/o renovación de todo tipo de sistemas (de tuberías y eléctricos, entre otros).
RESULTADOS ESPERADOS ESTIMADOS:	Maximizar la explotación del mercado de reparaciones navales en el área del Caribe y la diversificación y ampliación de los servicios a nuevos mercados de exportación. Potenciar el aseguramiento oportuno de los servicios de reparación a embarcaciones extranjeras y a la flota auxiliar nacional. Actualizar tecnológicamente el astillero, elevando el aprovechamiento de las instalaciones existentes.
CONTACTOS:	Nombre y apellidos: Anissa Fumero Cargo: Presidenta, Coral Marítima S.A. Correo-e: president.coral@mm.transnet.cu Celular: (53) 52860434

► SERVICIOS A CRUCEROS Y BUQUES MERCANTES

DESCRIPCIÓN:	Brindar servicios de recogida de desechos sólidos y suministro de agua y combustible, teniendo los siguientes objetivos: a) Recogida e incineración de los desechos sólidos generados por las embarcaciones en los puertos de La Habana, Cienfuegos y Santiago de Cuba. Diversificación y ampliación de los servicios a nuevos mercados de exportación. b) Acceso a nuevas embarcaciones y equipamiento de avanzada, con vistas a aumentar la capacidad, eficiencia y calidad de las operaciones. c) Desarrollar el encadenamiento con otras producciones de bienes y servicios de la economía nacional.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa mixta.
PARTE CUBANA:	Coral Marítima S.A.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	50,0 millones en moneda total.
LOCALIZACIÓN:	Centro de Negocios Puerto Habana, La Habana.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	En la región del Caribe, el estrecho de la Florida, el Golfo de México y las áreas cercanas a nuestro país, navegan anualmente centenares de cruceros, de los cuales decenas de ellos arriban a los puertos de La Habana, Cienfuegos y Santiago fundamentalmente. Una parte de ellos solicita de forma sistemática los servicios de recogida de desechos sólidos y suministro de agua y, en menor cuantía, de combustible. En la actualidad dichos servicios no pueden ser satisfechos debido a la no disponibilidad de medios navales y aseguramientos necesarios en tierra. Las proyecciones de crecimiento del turismo en el país fundamentalmente a través del arribo de cruceristas, asegura un mercado en expansión que requiere contar con un servicio de calidad y estable. Adicionalmente, la entrada y salida de buques mercantes a nuestros puertos constituye otro segmento del mercado a ser atendido por esta organización.
RESULTADOS ESPERADOS:	1. Maximizar la exportación de servicios a partir de ofrecer los servicios de recogida de desechos sólidos, la venta de agua y combustibles a buques cruceros y mercantes. 2. Potenciar el aseguramiento oportuno de los servicios antes descritos en cantidad y calidad a los buques cruceros y mercantes en los puertos de La Habana, Cienfuegos y Santiago de Cuba. 3. Incrementar y modernizar la flota de embarcaciones destinada a ofrecer los servicios de recogida de desechos sólidos y suministro de agua y combustible. 4. Adquirir know how relacionado con la planificación, aseguramiento y sostenibilidad de los servicios a ofrecerse por parte de la empresa mixta.
CONTACTOS:	Nombre y apellidos: Anissa Fumero Cargo: Presidenta, Coral Marítima S.A. Correo-e: president.coral@mm.transnet.cu Celular: (53) 52860434

DESARROLLO DE LA RED DE TALLERES DEDICADOS A LA REPARACIÓN Y MANTENIMIENTO DE VEHÍCULOS AUTOMOTORES COMERCIALES Y DE TURISMO. REPARACIÓN Y COMPROBACIÓN DE LOS SISTEMAS DE INYECCIÓN DE COMBUSTIBLE EN MOTORES DE COMBUSTIÓN INTERNA

DESCRIPCIÓN:	Brindar servicios de reparación y comprobación de sistemas de alimentación de combustible de todo tipo de instalaciones de fuerza, tanto de sistemas estacionarios como de vehículos automotores, modernizando y adquiriendo el equipamiento de tecnología de punta, asistencia técnica, transferencia tecnológica y/o know how, servicios de garantía y posventa que garantice a las empresas de la economía nacional una adecuada eficiencia en el funcionamiento de sus equipos a través del ahorro de combustible por una adecuada combustión de sus motores.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Contrato de asociación económica internacional.
PARTE CUBANA:	Empresa de Servicios Automotores Especializados Motor Centro.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	2,85 MMUSD.
LOCALIZACIÓN:	-
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	En Cuba existen varias empresas de transporte de pasajeros y cargas que cuentan con un parque de medios y equipos con sistemas de alimentación susceptibles a ser reparados. Adicionalmente, se prevé que el socio extranjero propicie la búsqueda de mercados externos para efectuar este tipo de servicios con el objetivo de realizar exportaciones de este tipo de bienes.
RESULTADOS ESPERADOS ESTIMADOS:	Maximizar la comprobación y reparación de sistemas de alimentación de combustible que garantice los consabidos ahorros de combustible a partir de la eficiencia de los sistemas de combustión de los motores en sus vehículos. Generar ingresos en divisas por la comprobación y reparación de sistemas de alimentación. Incrementar la preparación profesional del personal que labore tanto en la asociación económica internacional como en otras entidades de la cadena productiva, mediante la capacitación teórica y práctica, tanto en nuestro país como en las redes del socio extranjero, para lograr mejoras de gestión a todo lo largo de la cadena.
CONTACTOS:	Nombre y apellidos: José Agustín Suárez Caner Cargo: Presidente, Transime S.A. Correo-e: transime.mo@movil.transnet.cu / Celular: (53) 52166620 Nombre y apellidos: José Eusebio Calderón Méndez Cargo: Director, Motor Centro Correo-e: calderon@mcmotorcentro.cu Tel.: (53) 76406526 / Celular: (53) 52862850

TALLER DEDICADO A LA REPARACIÓN Y MANTENIMIENTO DE VEHÍCULOS AUTOMOTORES COMERCIALES Y DE TURISMO DE LA MARCA HYUNDAI

DESCRIPCIÓN:	Brindar servicios de reparación de motores y agregados, servicios de garantía y mantenimiento a vehículos automotores de la marca Hyundai.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Contrato de asociación económica internacional.
PARTE CUBANA:	Empresa de Servicios Automotores Especializados Motor Centro.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	2.85 MMUSD.
LOCALIZACIÓN:	Municipio Cerro, provincia La Habana.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	En Cuba existen varias empresas de transporte de pasajeros y cargas que cuentan con un parque de medios y equipos marca Hyundai susceptibles a ser reparados. Adicionalmente, se prevé que el socio extranjero propicie la búsqueda de mercados externos para efectuar este tipo de servicios con el objetivo de realizar exportaciones de este tipo de bienes.
RESULTADOS ESPERADOS:	Lograr un sistema de mantenimiento estable y efectivo a los medios de transporte adquiridos por diferentes sectores como el turismo para la prestación de servicios de alquileres. Dotar a las instalaciones dedicadas a la reparación de agregados de una infraestructura moderna con tecnología de punta, que mejore la calidad y cantidad de los agregados de manera sostenible y sustentable para preservar el medio ambiente. Incrementar la preparación profesional del personal que labore tanto en la asociación económica internacional como en otras entidades de la cadena productiva, mediante la capacitación teórica y práctica, tanto en nuestro país como en las redes del socio extranjero, para lograr mejoras de gestión a todo lo largo de la cadena.
CONTACTOS:	Nombre y apellidos: José Agustín Suárez Caner Cargo: Presidente, Transime S.A. Correo-e: transime.mo@movil.transnet.cu / Celular: (53) 52166620 Nombre y apellidos: José Eusebio Calderón Méndez Cargo: Director, Motor Centro Correo-e: calderon@mcmotorcentro.cu Tel.: (53) 76406526 / Celular: (53) 52862850

REPARACIÓN DE EMBARCACIONES MENORES(4 PROYECTOS)

DESCRIPCIÓN:	Incrementar los servicios de reparación y mantenimiento de embarcaciones menores de la actividad pesquera, de otros organismos, a embarcaciones menores de extranjeros que arriben a nuestro país y la exportación de los servicios hacia países de la región.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Contrato de asociación económica internacional.
PARTE CUBANA:	Empresa de Proyectos, Construcciones y Servicios Navales, Ceprona.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	2.7 millones de USD.
LOCALIZACIÓN:	UEB Astigal, La Coloma 249, Casablanca, municipio Regla, provincia La Habana. UEB Chullima, calle 13 s/n esq. a 28, municipio Plaza de la Revolución, provincia La Habana. UEB Astisur, Ave. 46 y calle 45, municipio Cienfuegos, provincia Cienfuegos. UEB Astigolf, Carretera Ciudad Pesquera s/n, municipio Manzanillo, provincia Granma.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	Brindar servicios a todas las embarcaciones existentes de la actividad pesquera, así como a embarcaciones menores que arriben a nuestro país.
RESULTADOS ESPERADOS ESTIMADOS:	Maximizar la explotación del mercado de reparaciones navales en el área del Caribe y la diversificación y ampliación de los servicios a nuevos mercados de exportaciones. Potenciar el aseguramiento oportuno de los servicios de reparación a embarcaciones de la flota pesquera nacional. Actualizar tecnológicamente el astillero, elevando el aprovechamiento de las instalaciones existentes. Se prevén obtener ingresos por 21 millones de dólares en los 10 años de vigencia del contrato, de los cuales dos millones se estima provengan del mercado de exportación.
CONTACTOS:	Nombre y apellidos: Daillana Matech Cargo: Directora de Negocios, Grupo Empresarial de la Industria Alimentaria Correo-e: presidencia@geia.cu / daiana.matech@geia.cu / eduardo.hernandez@geia.cu/ Tel.: (53) 78611676 / 78698257

AMPLIACIÓN Y REMODELACIÓN DEL TALLER NAVAL DE MARLIN

DESCRIPCIÓN:	Reparación y/o reconstrucción de las instalaciones existentes, incluyendo las redes técnicas. Montaje del equipamiento y la tecnología necesaria para lograr el incremento de las operaciones para la reparación y construcción de embarcaciones de pequeño y mediano porte, que incluye un travel lift y dragado del hangar.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Contrato de asociación económica internacional.
PARTE CUBANA:	Empresa Marinas y Náutica Marlin S.A.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	20 millones de USD.
LOCALIZACIÓN:	Vedado en la ribera del río Almendrares y Residencial Marina Hemingway, municipio Playa, provincia La Habana.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	Este proyecto prevé acceder al mercado de las embarcaciones que transitan o están permanentemente ubicadas en las áreas del Mar Caribe y los países cercanos. Puede accederse al mercado de reparaciones de embarcaciones al ofrecer una relación precio-calidad competitiva en el área.
RESULTADOS ESPERADOS ESTIMADOS:	Maximizar la explotación del mercado de reparaciones navales en el área del Caribe y la diversificación y ampliación de los servicios a nuevos mercados de exportación. Potenciar el aseguramiento oportuno de los servicios de reparación a embarcaciones de la flota pesquera nacional. Actualizar tecnológicamente el astillero, elevando el aprovechamiento de las instalaciones existentes. Se prevén obtener ingresos anuales desde 1.4 millones de dólares hasta alcanzar los 8 millones.
CONTACTOS:	Dirección de Negocios Correo-e: dirdesarrollo@marlin.tur.cu / espnegocios@marlin.tur.cu Tel.: (53) 72082718

SERVICIO DE REPARACIÓN Y MANTENIMIENTO A EMBARCACIONES NAVALES

DESCRIPCIÓN:	Incrementar los servicios de reparación y mantenimiento de embarcaciones mediante el incremento del desarrollo tecnológico del astillero, logrando la exportación de los servicios hacia países de la región.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Contrato de asociación económica internacional.
PARTE CUBANA:	Protec S.A.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	23 millones de USD.
LOCALIZACIÓN:	Municipio Cienfuegos, provincia Cienfuegos.
CONTACTOS:	Correo-e: radames@oc.reduim.cu / yanelis@oc.reduim.ci Tel.: (53) 78836389 / 78837212

PRESTACIÓN DE SERVICIOS DE ENSAMBLAJE, MANTENIMIENTO, REPARACIÓN Y COMERCIALIZACIÓN DE CAMIONES PARA USOS MÚLTIPLES, PESADOS Y SEMIPESADOS PARA LA TRANSPORTACIÓN DE CARGAS EN EL SECTOR AGROPECUARIO, TABACALERO Y FORESTAL

DESCRIPCIÓN:	Ensamblaje de camiones para usos múltiples, pesados y semipesados con remolques y semirremolques para su comercialización en el mercado nacional, de forma que garantice la sostenibilidad, sustitución de importaciones y satisfacción de las demandas de transporte de carga en el sector agropecuario, tabacalero y forestal.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Contrato de asociación económica internacional.
PARTE CUBANA:	Empresa de Talleres Agropecuarios.
LOCALIZACIÓN:	Municipio Jovellanos, provincia Matanzas.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	Con el proyecto se pretende lograr la recuperación y modernización de las instalaciones, talleres, plantas y otros, el incremento del equipamiento tecnológico y no tecnológico, mejorar la infraestructura y garantizar a las entidades de la agricultura los insumos y servicios técnicos especializados en el menor tiempo posible. Se pretende, además, posicionar los servicios especializados en un segmento de mercado identificado en el área de América Latina y el Caribe, en el que se han comercializado equipos que no tienen garantizados la sostenibilidad y actualización de la tecnología o no cuentan con el personal técnico capacitado para esto.
RESULTADOS ESPERADOS ESTIMADOS:	Garantizar los servicios técnicos de transportación de carga especializada al sector agropecuario, forestal y tabacalero, y a otros sectores. Lograr como promedio la recuperación y sostenibilidad de 1 000 equipos de transporte de carga cada año. Incrementar las exportaciones. Encadenamiento productivo con las asociaciones económicas no estatales asentadas en el territorio y otras provincias vecinas, permitiendo el óptimo aprovechamiento de todas las producciones.
CONTACTOS:	Empresa de Talleres Agropecuarios Nombre y apellidos: Ing. Bernardo González Chávez Cargo: Director Correo-e: informatica@eta.minag.cu / Celular: (53) 52796867 Grupo Empresarial de Logística Dirección de Desarrollo e Inversiones Correo-e: dirinversiones@gelma.minag.cu / Tel.: (53) 76452089

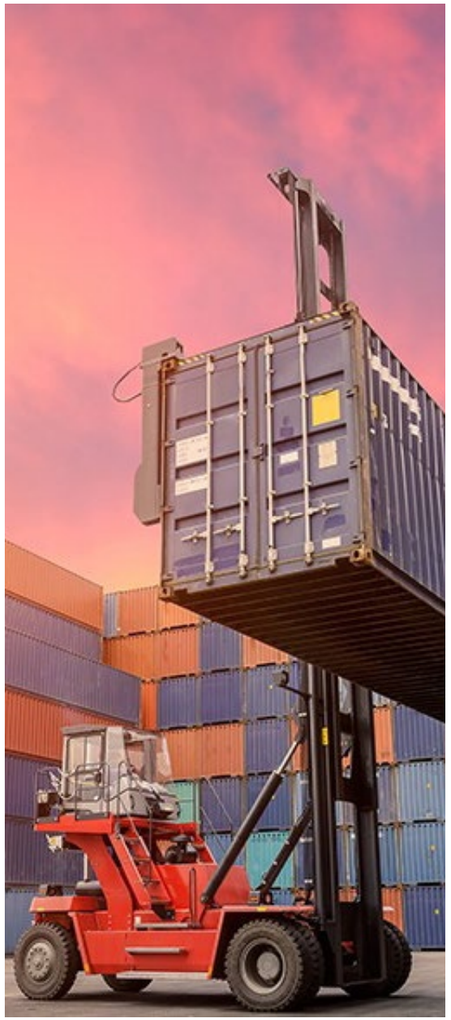
Comercio

Comercio eficiente

El comercio mayorista en Cuba es la actividad de ventas de mercancías de producción nacional o de importación con destino a entidades productoras, comercializadoras minoristas o mayoristas, consumidores industriales e institucionales, y formas no estatales de gestión, con prioridad las cooperativas.

Como parte del aseguramiento de la actividad se cuenta con una amplia red de almacenes (incluyendo frigoríficos) que se encuentra distribuidos por todo el país y constituyen parte de los recursos que intervienen en las cadenas de suministro existentes en el comercio interno.

Para la gestión de los negocios en el sector se encuentra constituida la Sociedad Mercantil ALBUS S.A encargada de la concreción de proyectos que estén dirigidos a asegurar prioritariamente la distribución mayorista de productos de uso difundido y de las familias de productos nacionales e importados más demandados en el país, además de desarrollar mercados de aprovisionamiento que vendan a precios mayoristas y brinden servicios al sector estatal y a las formas de gestión non estatal.



POLÍTICA SECTORIAL:

Desarrollar el comercio mayorista y excepcionalmente el comercio minorista, con el objetivo de captar recursos financieros, métodos gerenciales avanzados, tecnología y técnicas de mercadotecnia. Se utilizarán las modalidades de empresas mixtas y contratos de asociación económica internacional.

Establecer operadores logísticos que participen en los procesos de distribución, almacenamiento y conservación de productos alimenticios e industriales, que integren las cadenas de suministros desde la importación y la producción nacional hasta el cliente final; así como que posibiliten el incremento de la eficiencia en la gestión comercial.

CONTACTOS

Viceministerio del Comercio Interior
Correo-e:
mariapk@mincin.cu / logistica3@mincin.cu
Teléfono: (53) 78670066

► OPORTUNIDADES DE NEGOCIOS

OPERADOR LOGÍSTICO 3PL PARA LA GESTIÓN DE LAS CADENAS DE SUMINISTRO DE ALIMENTOS REFRIGERADOS (3 PROYECTOS)

DESCRIPCIÓN:	Creación de un operador logístico categoría 3PL para la comercialización mayorista de alimentos refrigerados, que permita satisfacer la demanda de los mercados nacionales y foráneos, a partir de la recuperación y expansión de las capacidades de almacenamiento y distribución refrigeradas. Las actividades logísticas de este operador están dirigidas a brindar servicios de mixturización, almacenamiento, transporte y comercialización, de acuerdo a las características de cada producto dentro de la cadena de abastecimiento, desde los productores nacionales y/o proveedores extranjeros hasta el destino final que los clientes determinen.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa mixta
PARTE CUBANA:	Sociedad Mercantil ALBUS S.A.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	26.6 millones de USD.
LOCALIZACIÓN:	Frigorífico Berroa, provincia La Habana Frigorífico Habana del Este, provincia La Habana Frigorífico de Playa, provincia La Habana
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	La comercialización de alimentos refrigerados tiene como referencia el crecimiento de la demanda en la conservación y distribución eficiente de productos alimenticios frescos y congelados para el mercado nacional y la exportación ante una reducida competencia de proveedores de servicios logísticos en el país. La consolidación del turismo (hotelero y extrahotelero) y el desarrollo sostenido de la ZED Mariel, además de los sectores productivos y de las formas no estatales de gestión, así como otros sectores de interés a partir del posicionamiento del socio extranjero en el mercado internacional, constituyen un atractivo para el establecimiento de un negocio.
RESULTADOS ESPERADOS ESTIMADOS:	Se espera lograr el posicionamiento de un operador logístico de confianza en el territorio nacional que garantice un servicio de excelencia a los usuarios nacionales y extranjeros que accedan a él, donde se aprovechen al máximo las capacidades instaladas y con la proyección de recuperar la inversión en el quinto año de operaciones.
CONTACTOS:	Presidencia del Grupo de Empresas Mayoristas de Productos Alimenticios y otros Bienes de Consumo Correo-e: edalio.mora@unal.cu / francis.herrera@unal.cu Teléfonos: (53) 76942294 / 76941981

Sector redes hidráulicas y sanitarias

El Instituto Nacional de Recursos Hidráulicos (INRH) tiene a su cargo la gestión del ciclo integral del agua en Cuba, para lo cual está estructuralmente organizado en cuatro grupos empresariales y dos empresas independientes. Su sistema empresarial gestiona en todo el territorio nacional las actividades de monitoreo del ciclo hidrológico, control y balance de las aguas superficiales y subterráneas, abasto de agua potable, control de la calidad de las aguas terrestres, el saneamiento y el tratamiento de las aguas residuales, así como la realización de investigaciones aplicadas a la ingeniería hidráulica y la proyección de las obras hidráulicas, su rehabilitación y mantenimiento.

Para el aseguramiento de su gestión también cuenta con talleres para la reparación de equipos de bombeo y máquinas de soldar, fábricas de tuberías, accesorios y paneles eléctricos, que tributan a su sostenibilidad.

Marco Legal

Decreto ley 138/93 de las Aguas Terrestres.

Decreto no. 337/2017, Reglamento de la Ley de las Aguas Terrestres.

CONTACTOS

Dirección de Relaciones Internacionales del Instituto Nacional de Recursos Hidráulicos
Correo-e: fermin.sarduy@hidro.cu / mgonzalez@hidro.cu
Tel.: (53) 78361283

Grupo de Desarrollo y Negocios del Instituto Nacional de Recursos Hidráulicos
Correo-e: arashi@enpc.geilh.hidro.cu / ainady@enpc.geilh.hidro.cu
Tel.: (53) 78632542
Celular: (53) 52134898

Cubagua

Como evento especializado del sector, constituye una ventana al mundo del quehacer hidráulico en Cuba. Cada edición (bianual) se convierte en el marco ideal para reuniones e intercambios entre especialistas y expositores nacionales y extranjeros, y la promoción de productos y servicios del ramo.

POLÍTICA SECTORIAL:

Desarrollar inversiones para la producción de tuberías de polietileno de alta densidad (PEAD) y sus accesorios, equipos para la medición del caudal de agua y equipos de bombeo, así como la prestación de servicios de perforación de pozos y la construcción de obras subterráneas.

Los proyectos deben tributar a la diversificación y ampliación de los mercados de exportación, a la sustitución de importaciones y al incremento de las fuentes renovables en la matriz energética de la gestión del agua en Cuba y sus servicios asociados.

► OPORTUNIDADES DE NEGOCIOS

MODERNIZACIÓN DE LA PRODUCCIÓN DE PIEZAS, ACCESORIOS MANIPULADOS Y OTROS ELEMENTOS PLÁSTICOS Y PARA LA PRODUCCIÓN DE TUBERÍAS DE POLIPROPILENO (PP)

DESCRIPCIÓN:	Desarrollo de la producción de tuberías de PP a partir de la introducción de tecnología, moldes y herramentales específicos; ampliar las producciones de piezas, accesorios manipulados y otros elementos plásticos.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Contrato de asociación económica internacional
PARTE CUBANA:	Empresa Ciegoplast
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	19,6 millones de USD
LOCALIZACIÓN:	Municipio de Ciego de Ávila, provincia Ciego de Ávila
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	El programa nacional de instalación, reparación y mantenimiento de redes hidráulicas requiere un suministro anual de piezas, accesorios y otros elementos plásticos por inyección, por un valor estimado anual de 15 millones. Actualmente resulta insuficiente la explotación de las capacidades instaladas para su producción nacional, estando limitada en su gama de productos por los moldes con los que se cuenta, en detrimento del acelerado plan inversionista del Programa Hidráulico Nacional.
RESULTADOS ESPERADOS ESTIMADOS:	Sustituir importaciones por un valor estimado anual de 15 millones para el desarrollo del programa de metraje del Sistema Nacional de Recursos Hidráulicos, así como aprovechar las potencialidades existentes en las unidades productivas nacionales e incrementar su capacidad técnica y disciplina tecnológica. El proyecto se enmarca en un plan estratégico dirigido a disminuir importaciones e incrementar las capacidades técnicas de las unidades productivas del Sistema Nacional de Recursos Hidráulicos como forma de implementación de la Política Nacional del Agua, y hacer más eficiente el uso de los recursos financieros puestos a disposición del amplio programa de inversiones que se lleva a cabo en el sector hidráulico.
CONTACTOS:	Empresa Ciegoplast Correo-e: sergio@ca.geilh.hidro.cu Tel.: (53) 33213269 Nombre y apellidos: Obdulio Casanova Reyes Cargo: Director de Comunicación y Negocios, Grupo Empresarial de las Aguas Terrestres Correo-e: casanova@geipi.hidro.cu

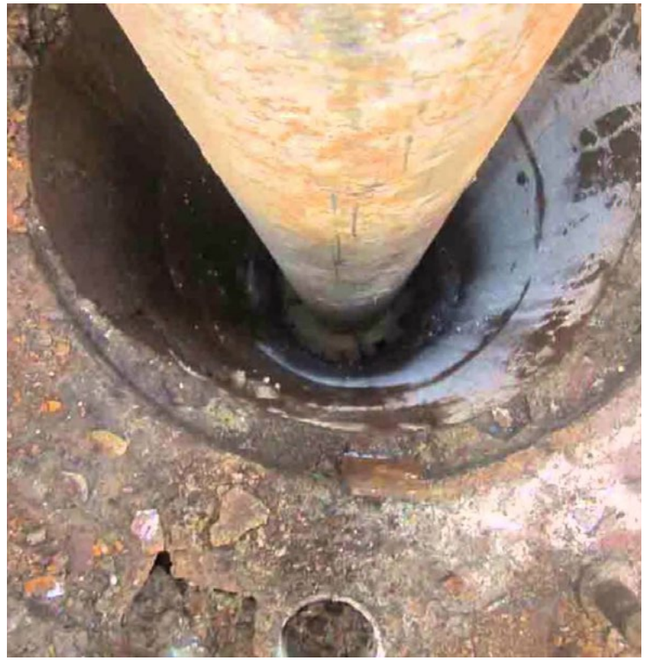
MODERNIZACIÓN DEL TALLER NACIONAL DE REPARACIÓN DE EQUIPOS DE BOMBEO DEL SISTEMA DE RECURSOS HIDRÁULICOS

DESCRIPCIÓN:	Dotar de un sistema gerencial moderno y eficiente para desarrollar las capacidades de gestión del Taller Nacional de Reparación de Equipos de Bombeo para los servicios especializados de reparación y mantenimiento de los equipos de bombeo, para lo cual se requiere del conocimiento y la experiencia técnica de los fabricantes, el suministro de insumos, herramientas y equipos especializados.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Contrato de asociación económica internacional
PARTE CUBANA:	Empresa de Mantenimiento y Reparación de Obras Hidráulicas de Occidente (Emroh)
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	3,05 millones de USD
LOCALIZACIÓN:	Municipio San José, provincia Mayabeque
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	El mercado incluirá todo el parque de equipos de bombeo del Sistema Nacional de Recursos Hidráulicos en primera instancia y posteriormente podrá ampliarse al resto de los equipos de bombeo existentes en el país, a partir de las condiciones que se logren crear y de la eficiencia de los servicios.
RESULTADOS ESPERADOS ESTIMADOS:	Mantener una alta disponibilidad técnica de los equipos de bombeo, así como estar en capacidad de dar una respuesta inmediata a los equipos que llegan al taller por rotura o mantenimiento. Se calcula un ahorro anual por concepto de la elevación de la eficiencia del 1 %. Intercambio de conocimientos y experiencias técnicas y disponibilidad de insumos, equipos, herramientas, partes y piezas que permitan desarrollar la actividad.
CONTACTOS:	Nombre y apellidos: Ing. Abel Elpidio Salas García Presidente, Grupo Empresarial de Agua y Saneamiento Correo-e:salas@ays.hidro.cu / Tel.: (53) 72070196 Nombre y apellidos: Dr. Luis Antonio Garcés Cruz Director de Negocios, Grupo Empresarial de Agua y Saneamiento Correo-e:garces@ays.hidro.cu / Celular: (53) 52858492

ADMINISTRACIÓN DE LA PRODUCCIÓN DE TUBERÍAS LISAS O CORRUGADAS

DESCRIPCIÓN:	Dotar a la empresa de producción de tuberías Hidroplast, de un sistema gerencial para la producción de tuberías lisas o corrugadas que permita incrementar la capacidad de producción, disminuir los costos de mantenimiento y hacer un uso más eficiente de recursos financieros para la importación de los insumos productivos.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Contrato de asociación económica internacional
PARTE CUBANA:	Hidroplast
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	15,8 millones de USD
LOCALIZACIÓN:	Municipio Boyeros, provincia La Habana
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	La transformación de materia prima en fábrica supera las 15 000 toneladas anuales y, dado el crecimiento de las inversiones en infraestructura hidráulica, requerirá de la incorporación de nuevas líneas de producción en los próximos años.
RESULTADOS ESPERADOS ESTIMADOS:	Mantener una elevada disponibilidad técnica en las líneas de producción, un mínimo de inventario y un incremento en los niveles de productividad y la calidad de los productos, en aras de satisfacer la demanda del programa inversionista del Sistema Nacional de Recursos Hidráulicos. Se calcula un ahorro anual por concepto de la elevación de la eficiencia de 5 %. Asegurar la adquisición de partes, piezas y accesorios que garanticen los mantenimientos y el más alto nivel de productividad de las líneas.
CONTACTOS:	Hidroplast. Correo-e: wannis@hidroplast.geilh.hidro.cu / Tel.: (53) 76453080 Nombre y apellidos: Obdulio Casanova Reyes Cargo: Director de Comunicación y Negocios, Grupo Empresarial de las Aguas Terrestres Correo-e: casanova@geipi.hidro.cu

SERVICIOS DE PERFORACIÓN DE POZOS PROFUNDOS



DESCRIPCIÓN:	Disponer del paquete tecnológico completo para ofrecer un servicio integral que permita perforar pozos para la construcción de fuentes de abasto de acueductos e infiltración de aguas, para la construcción de pilotes para puentes y para estudios de investigaciones hidrogeológicas, entre otros usos.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Contrato de asociación económica internacional
PARTE CUBANA:	Empresa Nacional de Perforación y Construcciones
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	11 millones de USD
LOCALIZACIÓN:	Municipio La Lisa, provincia La Habana
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	Procesos inversionistas asociados a la construcción de redes de acueducto y alcantarillado, obras y redes técnicas soterradas, obras hidrotécnicas y otras infraestructuras que requieren trabajos en excavaciones.
RESULTADOS ESPERADOS ESTIMADOS:	Contar con tecnología moderna que resuelva las necesidades del mercado nacional de perforación, asociado a los Programas de Desarrollo Hidráulico, a un menor costo, incrementando la eficiencia en la ejecución de inversiones.
CONTACTOS:	Empresa Nacional de Perforación y Construcciones Correo-e: alexa@enpc.hgeilh.hidro.cu / Teléfono: (53) 78647259 Grupo Empresarial de Ingeniería y Logística Hidráulica Correo-e: lasa@geilh.hidro.cu / Teléfono: (53) 72070196

Sector Turismo

Cuba cuenta, como ningún otro destino del Caribe, con un producto turístico caracterizado por la hospitalidad popular, excepcionales atractivos naturales, un patrimonio histórico autóctono, prolífica vida artística y cultural, un desarrollo sanitario único, estabilidad política y seguridad para los turistas.

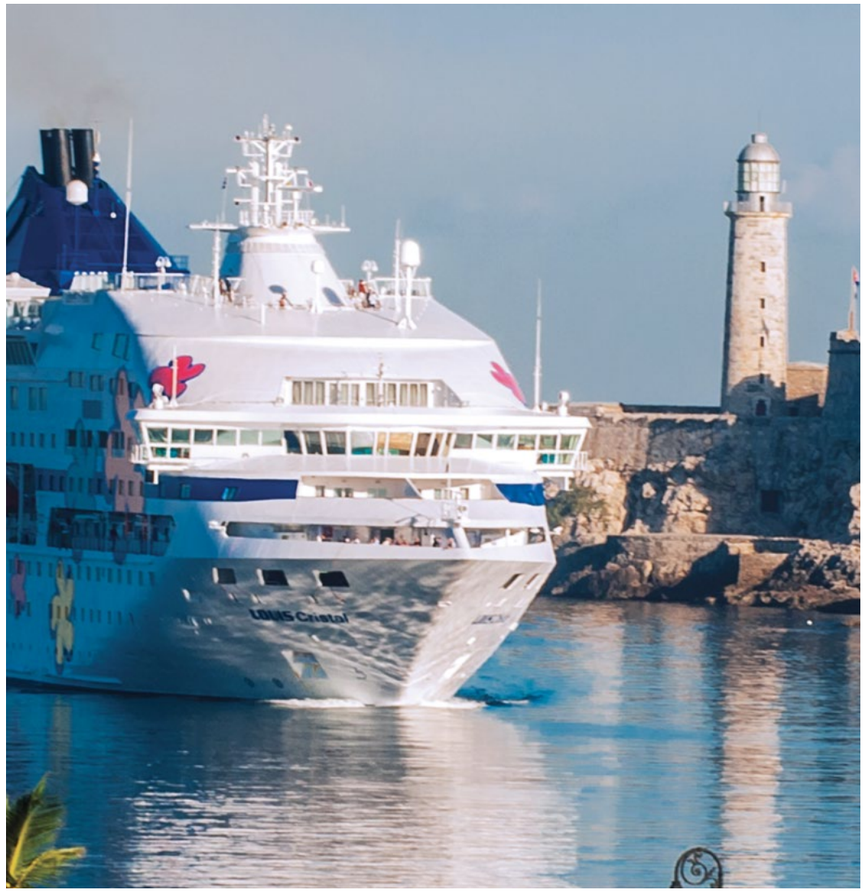
El portal del turismo en Cuba (www.cubatravel.cu) brinda detalles precisos de los atractivos, productos, modalidades y alojamientos, entre otras informaciones del turismo cubano.

En el año 2019 arribaron a Cuba 4 275 561 visitantes internacionales, 436 352 menos que en el 2018. Se alcanzó un ingreso turístico ascendente a 2,616.0 MMCUC. La planta hotelera al cierre de diciembre 2019 se comportaba con 75 145 habitaciones.

Canadá se mantiene como primer mercado emisor de turistas que visitan la Isla.

Cuba es miembro de:

Organización Mundial de Turismo (OMT)
Organización de Turismo del Caribe (CTO)
Confederación Panamericana de Escuelas de Hotelería y Turismo (CONPEHT)



POLÍTICA SECTORIAL:

Promover como modalidades de inversión extranjera la empresa mixta y los contratos de asociación económica internacional, entre los que se encuentran los contratos de comercialización y administración hotelera y los contratos para la administración de servicios. Vinculados a estas modalidades, se podrán desarrollar modelos de negocios utilizados internacionalmente en el sector como los contratos de franquicia de marcas de reconocido prestigio internacional y contratos de arrendamientos de instalaciones turísticas.

Desarrollar la actividad hotelera a través de la construcción o restauración de instalaciones de alojamiento existentes u otras edificaciones que se adecuen con este fin. Los proyectos que así lo requieran pueden incluir el desarrollo de sus infraestructuras complementarias.

Promover el desarrollo inmobiliario asociado al turismo (campos de golf y marinas de propiedad totalmente cubana) y la construcción de parques temáticos que incorporen la utilización de alta tecnología.

Excepcionalmente podrán evaluarse contratos de administración de servicios con financiamiento para la actividad de gastronomía, así como contratos de arrendamiento y concesión de marinas.

Diversificar la administración y comercialización de las instalaciones turísticas por cadenas extranjeras reconocidas.

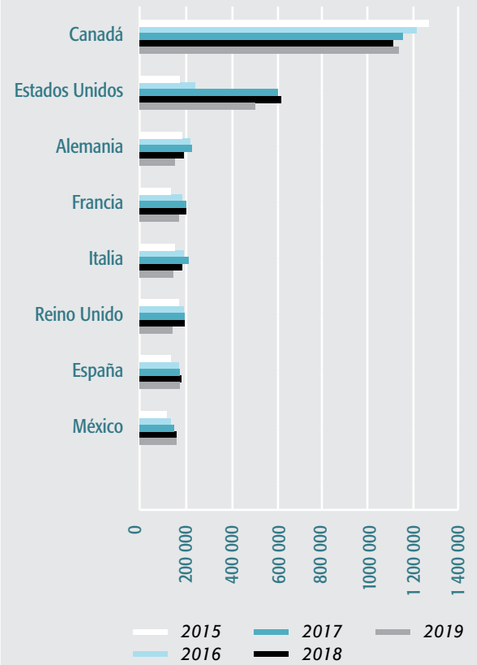
Incrementar el desarrollo de productos de bienestar, salud y calidad de vida.

Desarrollar proyectos vinculados a los productos de naturaleza, incluidos los campismos de alto estándar.

Priorizar el desarrollo turístico en las zonas de Cienfuegos; Playa Santa Lucía, al norte de Camagüey; Covarrubias, al norte de Las Tunas; y Guardalavaca, al norte de Holguín.

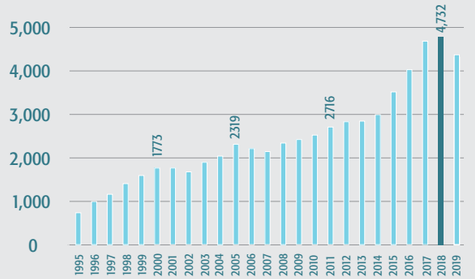
Excluir el establecimiento de negocios con capital extranjero en la modalidad de empresa mixta en Varadero, el Centro Histórico de La Habana y la cayería del país, así como el desarrollo con inversión extranjera de actividades relacionadas con los delfinarios.

PRINCIPALES MERCADOS (2015-2019)



Fuente: Dirección de Inmigración y Extranjería de Cuba

ARRIBO DE VISITANTES (1995-2019) Millones



Fuente: Dirección de Inmigración y Extranjería de Cuba

Los principales grupos empresariales que desarrollan actividades vinculadas al sector turístico son:

El Grupo Hotelero Gran Caribe fue constituido el 1.ro de agosto de 1994, con 6 297 habitaciones. Hoy, al paso de los años, su desarrollo se ha mantenido en ascenso, duplicando el número de habitaciones iniciales, al contar en la actualidad con 13 859 y un producto turístico diversificado y reconocido en todos los mercados emisores. Actualmente las habitaciones se encuentran distribuidas en las principales regiones turísticas de la isla: La Habana, Varadero, Cienfuegos, Cayo Largo del Sur y Jardines del Rey. Existen alrededor de 55 hoteles y complejos, de ellos 32 entre 4 y 5 estrellas, 31 hoteles y complejos en administración propia y 31 hoteles y complejos en contratos de administración y comercialización extranjera con varias cadenas hoteleras internacionales de gran prestigio como: Meliá, Iberostar, NH Hotels, Barceló Hotels & Resorts, ROC Hoteles, MGM Muthu Hotels, Elite Club Vacanze, Blue Diamond, Be Live, Accor y Marriot.

El Grupo Hotelero Cubanacán, constituido el 5 de agosto de 1987, es una de las compañías turísticas que goza de más prestigio en Cuba, al tiempo que mantiene un importante posicionamiento en el mercado internacional. Actualmente cuenta con 114 hoteles con un total 16 616 habitaciones. Mediante los turoperadores, que se encuentran en cada mercado emisor, Cubanacán comercializa los más diversos productos turísticos como: sol y playa, naturaleza, ciudad-cultura, calidad de vida y turismo especializado, este último con una amplia gama de modalidades tales como buceo, pesca, kite surf, senderismo y observación de aves. Cubanacán cuenta además con 15 empresas mixtas y continúa promoviendo la asociación con inversionistas extranjeros para la constitución de nuevas empresas dirigidas a la construcción y explotación de nuevos hoteles. Actualmente más de 7 000 habitaciones son administradas por compañías como Meliá, Blau, Iberostar, Blue Diamond, Be Live, ECV y Kempinski.

El Grupo de Turismo Gaviota S.A. fue fundado en el año 1988 con un hotel de 164 habitaciones y desde entonces ha mantenido un acelerado ritmo de crecimiento hasta alcanzar 35 373 habitaciones en el año 2019. Este grupo de turismo tiene entre sus objetivos la promoción y venta de servicios hoteleros y turísticos, así como sus especializaciones en salud, náutica, pesca, buceo y otras modalidades. Gaviota se presenta como un conjunto de empresas con servicios de transportación, marinas, agencia de viajes y suministros hoteleros. Dentro de su cartera de socios comerciales cuenta con 16 cadenas hoteleras internacionales con las que ha establecido negocios a través de la modalidad de gestión de contratos de administración y comercialización, operando así el 86 % de las habitaciones del Grupo.

Sitio web: www.gaviota-grupo.com
Datos de contacto:
Nombre y apellidos: Lic. Raniel Leyva Medina
Cargo: Vicepresidente de Negocios
Correo-e: vp.negocios@gaviota.cu
Tel.: (53) 78695811

Dirección de Negocios
Correo-e: director.negocios@gaviota.cu / jefe.secretaria@gaviota.cu
Tel.: (53) 78660811 / 78695798 / 78695800
Web: www.gaviota-grupo.com

La sociedad Cubagolf S.A., perteneciente al Grupo Empresarial Extrahotelero Cubasol S.A., atiende el desarrollo del programa encaminado a la promoción de Cuba como destino de golf. Actualmente prepara nuevos proyectos de desarrollo turístico, en una segunda etapa, para la constitución de empresas mixtas para construir, explotar y administrar complejos inmobiliarios turísticos a lo largo del país.

El Grupo Hotelero Islazul S.A. cuenta en su patrimonio con 117 hoteles de entre 2 y 4 estrellas, casas y apartamentos en toda Cuba, en playas, ciudades y montañas, también muy cerca de yacimientos de aguas mineromedicinales, sumando en la planta hotelera 11 562 habitaciones. A partir de la especialización de un producto diversificado, Islazul pone a disposición del cliente tres marcas que agrupan a sus hoteles: Solarena, Aldaba y Masnatura.

La Empresa Náutica y Marinas Marlin S.A., perteneciente al Grupo Empresarial Cubasol S.A., se dedica a la promoción de negocios de marinas y náutica en general y a la explotación de este tipo de instalaciones. Marlin tiene en la actualidad cinco marinas turísticas, ocho bases náuticas, 20 centros de buceo y dos talleres navales.

El Grupo Empresarial Extrahotelero Cubasol S.A. está integrado por las empresas Palmares, Caracol, Transtur, Marlin y la Agencia de Espectáculos Artísticos Turarte, encargadas de garantizar los servicios turísticos extrahoteleros en todo el territorio nacional, promocionando la historia, la cultura y la naturaleza con calidad, profesionalidad, seguridad, eficiencia y desarrollo sostenible. La inversión extranjera se promueve fundamentalmente en las empresas Marlin y Palmares.

El Grupo Empresarial Campismo Popular S.A. fue inaugurado el 16 de mayo de 1981, con la misión de brindar servicios turísticos de calidad, distinguidos por una actividad educativa, recreativa y de esparcimiento en contacto directo con la naturaleza. En la actualidad, Campismo Popular se erige, a lo largo de todo el país, con 97 instalaciones de alojamiento, de ellas, cuatro villas turísticas de 2 y 3 estrellas; así como 93 campismos. En total, cuenta con 4 486 cabañas, de las cuales 2 995 se encuentran disponibles para el turismo nacional, así como 227 habitaciones, de las cuales se encuentran disponibles 203 para el turismo internacional. El Grupo Empresarial encamina su desarrollo hacia proyectos que consoliden ofertas turísticas en materia de atractivos naturales relevantes y propios, como ríos, bosques, cuevas, historia local, fauna, geo-sitios y otros recursos turísticos, con el fin de crear alternativas turísticas a destinos de sol y playa o destinos de ciudad

La empresa Palmares S.A. ofrece al turismo nacional e internacional servicios recreativos y gastronómicos, donde pone al alcance de sus clientes la historia, la cultura y la naturaleza de Cuba. En paralelo, promueve la modalidad de franquicias en el exterior de importantes establecimientos gastronómicos y culturales cubanos, entre ellos El Floridita, La Bodeguita del Medio, Gato Tuerto y Tropicana.

Servitur S.A. es el Grupo Empresarial de Servicios al Turismo, por lo que las empresas que lo conforman se constituyen en el soporte material de la logística sobre la cual se sustenta el desarrollo del turismo. El cumplimiento de los principios generales de la política de la inversión extranjera para el caso de Servitur es: acceso a tecnologías de avanzada, captación de métodos gerenciales, sustitución de importaciones, acceso a financiamiento externo, creación de nuevas fuentes de empleo y encadenamiento productivo con la economía nacional, favorecimiento de modernización, infraestructura y cambios en el patrón tecnológico.

CONTACTOS

Dirección de Negocios, Ministerio de Turismo
Correo-e: suyen@mintur.gob.cu
Tel.: (53) 78401208 / 78327535 ext. 208

CONTACTOS

Dirección General de Desarrollo, Ministerio de Turismo
Correo-e: dirgendesarrollo@mintur.gob.cu
Tel: (53) 78344321 / 78327535 ext. 168

► CONSTRUCCIÓN Y COMERCIALIZACIÓN DE CAPACIDADES HOTELERAS OPORTUNIDADES DE NEGOCIOS

► CONSTRUCCIÓN Y COMERCIALIZACIÓN DE CAPACIDADES HOTELERAS DE ALTO ESTÁNDAR EN EL POLO TURÍSTICO LA HABANA (COMPRENDE OCHO PROYECTOS)

DESCRIPCIÓN:	La Habana, constituye el centro urbano más importante del país, por su condición de Capital de la República. Este destino, es un producto eminentemente de Ciudad, en el que se realzan los valores patrimoniales, la cultura, el desarrollo científico técnico y la educación. Es la ciudad sede de la mayor infraestructura del país para eventos y en hoteles. Ostenta la categoría de Ciudad Maravilla del mundo moderno. Es una de las urbes más cosmopolitas del área del Caribe y destaca por sus conservados valores patrimoniales. La Habana constituye el centro urbano más importante del país y es sede de frecuentes eventos internacionales.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa mixta
PARTE CUBANA:	Grupo Hotelero Gran Caribe S.A. (del proyecto 1 al 4). Corporación de Turismo y Comercio Internacional Cubanacán S.A. (del proyecto 5 al 8).
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	Como objetivos específicos se persigue consolidar los mercados ya existentes y recuperar los mercados que muestran números descendentes o estancamiento, y continuar atrayendo nuevos mercados como Rusia y China.
CONTACTOS:	GRUPO HOTELERO GRAN CARIBE S.A. SITIO WEB: WWW.GRANCARIBE.CU Ing. Delfín Giovanni Alpilzar Santana / Cargo: Vicepresidente de Negocios Correo-e: alpilzar@grancaribe.gca.tur.cu /Tel.: (53) 72040575 al 82 ext. 214 Lic. Mishmell Machado Miranda / Cargo: Director de Negocios Correo-e: mishmell@grancaribe.gca.tur.cu / Tel.: (53) 72040575 al 82 ext. 240 Lic. Carmen Julia Suárez Lara / Cargo: Especialista de Negocios Correo-e: carmen.julia@grancaribe.gca.tur.cu / Tel.: (53) 72040575 al 82 ext. 252 GRUPO HOTELERO CUBANACÁN S.A. SITIO WEB: WWW.CUBANACAN.CU Vicepresidencia de Negocios Correo-e: vicemixtas@cubanacan.tur.cu / Tel.: (53) 78334090 ext. 118 Dirección de Negocios Correo-e: dirmixtas@cubanacan.tur.cu / Tel.: (53) 78334090 ext. 600

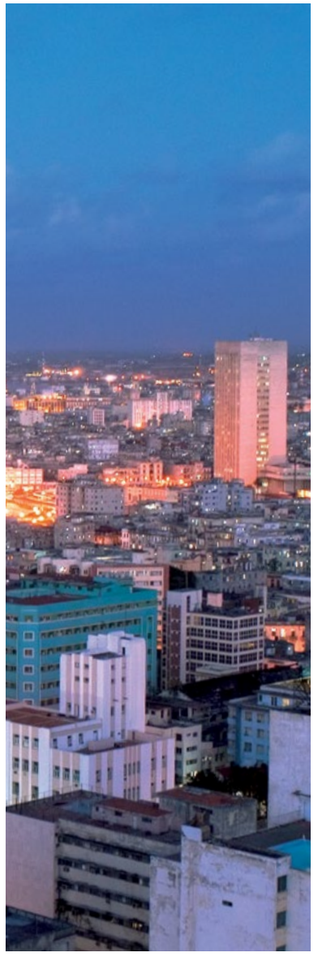
TERRITORIO DE PREFERENTE USO TURÍSTICO MONTE BARRETO. CUBANACÁN. GRAN CARIBE.

	HOTEL PARCELA 3.RA 80 Y 84
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO (MUSD)	$ 50 000*
HABITACIONES	250
SUPERFICIE (HA)	1,0
RESULTADOS ANUALES ESTIMADOS	
HABITACIONES DÍAS EXISTENTES (UNO)	91 250
NIVEL DE OCUPACIÓN (%)	80
HABITACIONES DÍAS OCUPADAS (UNO)	73 000
DENSIDAD OCUPACIONAL	2,0
TURISTAS DÍAS (UNO)	146 000
INGRESOS MEDIOS POR TURISTAS (USD)	$ 80
INGRESOS TURÍSTICOS (USD)	$ 11 680 000

** Calculado en función del costo por habitación, ascendente a 200 MUSD.*

	HOTEL NEPTUNO TRITÓN
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO (MUSD)	$ 120 000*
HABITACIONES	532
HOTEL CONSTRUIDO CATEGORÍA 5 ESTRELLAS	
RESULTADOS ANUALES ESTIMADOS	
HABITACIONES DÍAS EXISTENTES (UNO)	194180
NIVEL DE OCUPACIÓN (%)	75
HABITACIONES DÍAS OCUPADAS (UNO)	145 635
DENSIDAD OCUPACIONAL	2,0
TURISTAS DÍAS (UNO)	291 270
INGRESOS MEDIOS POR TURISTAS (USD)	$ 110
INGRESOS TURÍSTICOS (USD)	$ 32 039 700

** Calculado en función del costo por habitación, ascendente a 225.56 MUSD.*



PARCELAS LOCALIZADAS EN SECTOR MALECÓN. GRAN CARIBE.

	HOTEL PARCELA LÍNEA ESQ. A PASEO
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO (MUSD)	$ 50 000*
HABITACIONES	200
SUPERFICIE (HA)	0,5
RESULTADOS ANUALES ESTIMADOS	
HABITACIONES DÍAS EXISTENTES (UNO)	73 000
NIVEL DE OCUPACIÓN (%)	80
HABITACIONES DÍAS OCUPADAS (UNO)	58 400
DENSIDAD OCUPACIONAL	2,0
TURISTAS DÍAS (UNO)	116 800
INGRESOS MEDIOS POR TURISTAS (USD)	$ 90
INGRESOS TURÍSTICOS (USD)	$ 10 512 000

** Calculado en función del costo por habitación, ascendente a 200 MUSD.*

PARCELAS LOCALIZADAS EN SECTOR LA RAMPA. GRAN CARIBE.

	HOTEL PARCELA 23 Y B
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO (MUSD)	$ 37 500*
HABITACIONES	150
SUPERFICIE (HA)	0,5
RESULTADOS ANUALES ESTIMADOS	
HABITACIONES DÍAS EXISTENTES (UNO)	54 750
NIVEL DE OCUPACIÓN (%)	80
HABITACIONES DÍAS OCUPADAS (UNO)	43 800
DENSIDAD OCUPACIONAL	2,0
TURISTAS DÍAS (UNO)	87 600
INGRESOS MEDIOS POR TURISTAS (USD)	$ 90
INGRESOS TURÍSTICOS (USD)	$ 7 884 000

** Calculado en función del costo por habitación, ascendente a 250 MUSD.*

	HOTEL AVE. MALECÓN Y CALLE 7.MA
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO (MUSD)	$ 90 000.0
HABITACIONES	300
SUPERFICIE (HA)	1.0 ha = 10000 mz.
RESULTADOS ANUALES ESTIMADOS	
HABITACIONES DÍAS EXISTENTES (UNO)	109 500
NIVEL DE OCUPACIÓN (%)	80
HABITACIONES DÍAS OCUPADAS (UNO)	87 600
DENSIDAD OCUPACIONAL	2,0
TURISTAS DÍAS (UNO)	175 000
INGRESOS MEDIOS POR TURISTAS (USD)	$ 80
INGRESOS TURÍSTICOS (USD)	$ 14 016 000

** Calculado en función del costo por habitación, ascendente a 180 MUSD.*

PARCELAS LOCALIZADAS EN SECTOR BOYEROS. CUBANACÁN.

	HOTEL AEROPUERTO
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO (MUSD)	$ 100 000.0
HABITACIONES	400
SUPERFICIE (HA)	5.9 ha = 59 000 m2.
RESULTADOS ANUALES ESTIMADOS	
HABITACIONES DÍAS EXISTENTES (UNO)	146 000
NIVEL DE OCUPACIÓN (%)	70
HABITACIONES DÍAS OCUPADAS (UNO)	102 200
DENSIDAD OCUPACIONAL	1,5
TURISTAS DÍAS (UNO)	153 300
INGRESOS MEDIOS POR TURISTAS (USD)	$ 80
INGRESOS TURÍSTICOS (USD)	$ 12 264 000

PARCELAS LOCALIZADAS EN SECTOR VENECIANAS.BRISAS DEL MAR GRAN CARIBE S.A.

	HOTEL VENECIANA PARCELA 1	BUNGALOW PARCELA 2	VILLA TURÍSTICA VENECIANA PARCELA 3
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO (MUSD)	$ 48 000*	$ 41 600*	$ 48 000*
HABITACIONES	240	208	240
SUPERFICIE (HA)	2,6	2,6	2,6
RESULTADOS ANUALES ESTIMADOS			
HABITACIONES DÍAS EXISTENTES (UNO)	87 600	75 920	87 600
NIVEL DE OCUPACIÓN (%)	70	70	70
HABITACIONES DÍAS OCUPADAS (UNO)	61 320	53 144	61 320
DENSIDAD OCUPACIONAL	1.5	1.5	1.5
TURISTAS DÍAS (UNO)	91 980	79 716	91 980
INGRESOS MEDIOS POR TURISTAS (USD)	$ 80	$ 80	$ 80
INGRESOS TURÍSTICOS (USD)	$ 7 358 400	$ 6 377 280	$ 7 358 400

** Calculado en función del costo por habitación, ascendente a 200 MUSD.*

CONSTRUCCIÓN Y COMERCIALIZACIÓN DE CAPACIDADES HOTELERAS Y VILLAS DE ALTO ESTÁNDAR EN EL POLO TURÍSTICO CIENFUEGOS (COMPRENDE DOS PROYECTOS)

DESCRIPCIÓN:	En este contexto se destaca la ciudad de Cienfuegos, conocida como la Perla del Sur, la cual sienta sus atractivos turísticos como destino para la práctica de las modalidades de turismo cultural (ciudad), náutico, de naturaleza, y de sol y playa. El Centro Histórico de la ciudad, declarado en el 2005 Patrimonio de la Humanidad, impresiona al visitante por los valores histórico-culturales y arquitectónicos que atesora. La Perla del Sur es, además, plaza fuerte del turismo de eventos. Todas estas bondades de Cienfuegos están completadas con una amplia infraestructura que incluye redes viales, aeropuerto y servicios de transporte.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa mixta
PARTE CUBANA:	Grupo Hotelero Gran Caribe S.A.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	Los mercados tradicionales que arriban a este polo son Canadá, Francia, Alemania, Reino Unido, Holanda e Italia. En los mismos se pretende crecer en el número de visitantes, ampliando las cuotas de mercado en la región del Caribe. Como mercados en desarrollo se encuentran Argentina, Estados Unidos, Bélgica, Luxemburgo y Dinamarca. Como mercados potenciales se encuentran Rusia, Venezuela, Chile, Brasil y China.
CONTACTOS:	Grupo Hotelero Gran Caribe S.A. Sitio web: www.grancaribe.cu Nombre y apellidos: Ing. Delfín Giovanni Alpilzar Santana / Cargo: Vicepresidente de Negocios Correo-e: alpilzar@grancaribe.gca.tur.cu / Tel.: (53) 72040575 al 82 ext. 214 Nombre y apellidos: Lic. Mishmell Machado Miranda / Cargo: Director de Negocios Correo-e: mishmell@grancaribe.gca.tur.cu / Tel.: (53) 72040575 al 82 ext. 240 Nombre y apellidos: Lic. Carmen Julia Suárez Lara / Cargo: Especialista de Negocios Correo-e: carmen.julia@grancaribe.gca.tur.cu Tel.: (53) 72040575 al 82 ext. 252

PARCELAS LOCALIZADAS EN SECTOR ZONA SUR.

	HOTEL PUESTA DE SOL
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO (MUSD)	$ 38 000*
HABITACIONES	200
SUPERFICIE (HA)	0,75
HABITACIONES DÍAS EXISTENTES (UNO)	73 000
NIVEL DE OCUPACIÓN (%)	75
HABITACIONES DÍAS OCUPADAS (UNO)	54 750
DENSIDAD OCUPACIONAL	1.9
TURISTAS DÍAS (UNO)	104 025
INGRESOS MEDIOS POR TURISTAS (USD)	$ 90
INGRESOS TURÍSTICOS (USD)	$ 9 362 250

** Calculado en función del costo por habitación, ascendente a 190 MUSD.*

	HOTEL MARILOPE
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO (MUSD)	$ 40 000*
HABITACIONES	200
SUPERFICIE (HA)	0,9
HABITACIONES DÍAS EXISTENTES (UNO)	73 000
NIVEL DE OCUPACIÓN (%)	75
HABITACIONES DÍAS OCUPADAS (UNO)	54 750
DENSIDAD OCUPACIONAL	1.9
TURISTAS DÍAS (UNO)	104 025
INGRESOS MEDIOS POR TURISTAS (USD)	$ 90
INGRESOS TURÍSTICOS (USD)	$$9 362 250

** Calculado en función del costo por habitación, ascendente a 190 MUSD.*

CONSTRUCCIÓN Y COMERCIALIZACIÓN DE CAPACIDADES HOTELERAS Y VILLAS DE ALTO ESTÁNDAR EN EL POLO TURÍSTICO SANTA LUCÍA, CAMAGÜEY (COMPRENDE TRES PROYECTOS)

DESCRIPCIÓN:

Al norte de Camagüey se encuentran dos nodos en desarrollo turístico: el destino playa Santa Lucía y la ciudad de Camagüey. El primero de sol y playa y el segundo, integrado al producto Circuito Cuba y a las opcionales desde playa Santa Lucía, con un gran potencial para el desarrollo del turismo de eventos, cultural e histórico, teniendo en cuenta el valioso patrimonio de la zona urbana, en especial su centro histórico, categorizado en 2008 por la Unesco como Patrimonio de la Humanidad.

MODALIDAD DE INVERSIÓN: Empresa mixta

PARTE CUBANA: Grupo Hotelero Gran Caribe S.A.

POTENCIALIDADES DEL MERCADO:

Se evidencia en el destino una alta concentración de la demanda en el mercado canadiense, por lo que continúa siendo prioritaria la necesidad de acciones comerciales para diversificar los mercados y recuperar las cuotas de Alemania, Italia y Argentina.

De igual forma, el desarrollo de estas inversiones contribuiría al fortalecimiento de mercados como México, España y Holanda, con el objetivo de posicionar el producto incrementando sus arribos al destino.

CONTACTOS:

Grupo Hotelero Gran Caribe S.A.
Sitio web: www.grancaribe.cu
Nombre y apellidos: Ing. Delfín Giovanni Alpilzar Santana
Cargo: Vicepresidente de Negocios
Correo-e: alpilzar@grancaribe.gca.tur.cu
Tel.: (53) 72040575 al 82 ext. 214

Nombre y apellidos: Lic. Mishmell Machado Miranda
Cargo: Director de Negocios
Correo-e: mishmell@grancaribe.gca.tur.cu
Tel.: (53) 72040575 al 82 ext. 240
Nombre y apellidos: Lic. Carmen Julia Suárez Lara
Cargo: Especialista de Negocios
Correo-e: carmen.julia@grancaribe.gca.tur.cu
Tel.: (53) 72040575 al 82 ext. 252

PARCELAS LOCALIZADAS EN SECTOR LA BOCA

	HOTEL PARCELA 19
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO (MUSD)	$ 162 525*
HABITACIONES	985
SUPERFICIE (HA)	29,5
HABITACIONES DÍAS EXISTENTES (UNO)	359 525
NIVEL DE OCUPACIÓN (%)	75
HABITACIONES DÍAS OCUPADAS (UNO)	269 643
DENSIDAD OCUPACIONAL	1.9
TURISTAS DÍAS (UNO)	512 323
INGRESOS MEDIOS POR TURISTAS (USD)	$ 80
INGRESOS TURÍSTICOS (USD)	$ 40 985 850

**Calculado en función del costo por habitación, ascendente a 165 MUSD.*

PARCELA LOCALIZADA EN SECTOR RESIDENCIAL AMIGOS DEL MAR

	HOTEL PARCELA 83
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO (MUSD)	$ 81 675*
HABITACIONES	495
SUPERFICIE (HA)	13,7
HABITACIONES DÍAS EXISTENTES (UNO)	180 675
NIVEL DE OCUPACIÓN (%)	80
HABITACIONES DÍAS OCUPADAS (UNO)	135 135
DENSIDAD OCUPACIONAL	1.9
TURISTAS DÍAS (UNO)	257 400
INGRESOS MEDIOS POR TURISTAS (USD)	$ 80
INGRESOS TURÍSTICOS (USD)	$ 21 970 080

**Calculado en función del costo por habitación, ascendente a 165 MUSD.*

PARCELA LOCALIZADA EN SECTOR RESIDENCIAL NUEVAS GRANDES

	HOTEL PARCELA 106
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO (MUSD)	$ 25 575*
HABITACIONES	155
SUPERFICIE (HA)	3,9
HABITACIONES DÍAS EXISTENTES (UNO)	56 575
NIVEL DE OCUPACIÓN (%)	80
HABITACIONES DÍAS OCUPADAS (UNO)	42 315
DENSIDAD OCUPACIONAL	1.9
TURISTAS DÍAS (UNO)	80 600
INGRESOS MEDIOS POR TURISTAS (USD)	$ 80
INGRESOS TURÍSTICOS (USD)	$ 6 449 550

**Calculado en función del costo por habitación, ascendente a 165 MUSD.*

CONSTRUCCIÓN Y COMERCIALIZACIÓN DE VILLAS DE ALTO ESTÁNDAR EN EL POLO TURÍSTICO COVARRUBIAS, LAS TUNAS (BRISAS COVARRUBIAS) (COMPRENDE CINCO PROYECTOS)

DESCRIPCIÓN:	Ubicada en la región oriental de Cuba, Las Tunas es uno de los sectores turísticos más nuevos, pero brinda igualmente playas, naturaleza, historia y cultura. Ofrece al turismo sus hermosas playas y turismo de naturaleza basado en la riqueza de sus aguas medicinales. Además, ofrece un espacio adecuado para la investigación espeleológica. En este territorio se encuentra la industria del acero más importante del país. En el litoral norte, a 40 km de Puerto Padre y a 70 de la capital provincial, se encuentra el destino de playa más hermoso: Covarrubias, con una confortable infraestructura hotelera, protegida por una vegetación virgen y franjas de arena de 8 m de ancho como promedio y beneficiada, además, por una barrera coralina de unos 6 km de longitud.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa mixta
PARTE CUBANA:	Cubanacán S.A.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	Se evidencia en el destino una alta dependencia del mercado canadiense, lo que no ha permitido lograr una mayor comercialización de las instalaciones hoteleras, por lo que se propone la búsqueda de otros mercados que diversifiquen nuestro mix.
CONTACTOS:	Vicepresidencia de Negocios de Cubanacan Correo-e: vicemixtas@cubanacan.tur.cu Teléfonos: (53) 78334090 ext. 118 Dirección: Calle 23 Nº 156, e/ N y O, Vedado, Plaza de Revolución, La Habana, Cuba. Dirección de Negocios de Cubanacan Correo-e: dirmixtas@cubanacan.tur.cu Teléfonos: (53) 78334090 ext. 600

PARCELAS LOCALIZADAS EN SECTOR COVARRUBIAS

	PARCELA 2-A
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO (MUSD)	$ 92 820*
HABITACIONES	546
SUPERFICIE (HA)	13,1
RESULTADOS ANUALES ESTIMADOS	
HABITACIONES DÍAS EXISTENTES (UNO)	199 290
NIVEL DE OCUPACIÓN (%)	75
HABITACIONES DÍAS OCUPADAS (UNO)	149 468
DENSIDAD OCUPACIONAL	1.9
TURISTAS DÍAS (UNO)	283 989
INGRESOS MEDIOS POR TURISTAS (USD)	$ 80
INGRESOS TURÍSTICOS (USD)	$ 22 719 120

**Calculado en función del costo por habitación, ascendente a 170 MUSD.*

	PARCELA 3-A	PARCELA 2-B
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO (MUSD)	$ 90 950*	$ 80 750*
HABITACIONES	535	475
SUPERFICIE (HA)	12,85	11,4
RESULTADOS ANUALES ESTIMADOS		
HABITACIONES DÍAS EXISTENTES (UNO)	195 275	173 375
NIVEL DE OCUPACIÓN (%)	75	75
HABITACIONES DÍAS OCUPADAS (UNO)	146 456	130 031
DENSIDAD OCUPACIONAL	1.9	1.9
TURISTAS DÍAS (UNO)	278 266	247 059
INGRESOS MEDIOS POR TURISTAS (USD)	$ 80	$ 80
INGRESOS TURÍSTICOS (USD)	$ 22 261 280	$ 19 764 720

**Calculado en función del costo por habitación, ascendente a 170 MUSD.*

	PARCELA 3-B	PARCELA 4-B
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO (MUSD)	$ 113 900*	$ 170 000*
HABITACIONES	670	1000
SUPERFICIE (HA)	16,12	13,19
RESULTADOS ANUALES ESTIMADOS		
HABITACIONES DÍAS EXISTENTES (UNO)	244 550	365 000
NIVEL DE OCUPACIÓN (%)	75	75
HABITACIONES DÍAS OCUPADAS (UNO)	183 413	273 750
DENSIDAD OCUPACIONAL	1.9	1.9
TURISTAS DÍAS (UNO)	348 485	520 125
INGRESOS MEDIOS POR TURISTAS (USD)	$ 80	$ 80
INGRESOS TURÍSTICOS (USD)	$ 27 878 800	$ 41 610 000

**Calculado en función del costo por habitación, ascendente a 170 MUSD.*

CONSTRUCCIÓN Y COMERCIALIZACIÓN DE CAPACIDADES HOTELERAS Y VILLAS DE ALTO ESTÁNDAR EN EL POLO TURÍSTICO GUARDALAVACA, HOLGUÍN (COMPRENDE OCHO PROYECTOS)

DESCRIPCIÓN:

El polo turístico de Holguín es uno de los destinos con mejor servicio y niveles más altos de satisfacción del país. En esta zona del oriente cubano se combina un grupo de atributos, porque además de disponer de playas hermosas y naturaleza exuberante, tiene un rico patrimonio histórico y cultural, una planta hotelera mayoritariamente de 4 y 5 estrellas y calificada fuerza profesional. Están presentes las modalidades de turismo de sol y playa, naturaleza, náutica, buceo, salud, negocios, eventos y cultural. Conserva la zona del descubrimiento de América y la capital arqueológica de Cuba y es el destino ideal para los que buscan distracción, intercambio cultural, paz, y seguridad.

MODALIDAD DE INVERSIÓN: Empresa mixta

PARTE CUBANA: Cubanacán S.A.

POTENCIALIDADES DEL MERCADO:

Se persigue el objetivo de consolidar los mercados ya existentes y que muestran crecimiento, como Canadá, Reino Unido, Holanda e Italia; recuperar los mercados que muestran números descendentes o estancamiento y mantienen conexiones aéreas con nuestro destino, como Alemania y Finlandia; y atraer nuevos mercados potenciales como España, Escandinavia, Rusia, México y Sudamérica.

CONTACTOS:

Grupo Hotelero Cubanacán S.A.
Sitio web: www.cubanacan.cu
Correo-e: vicemixtas@cubanacan.tur.cu
Teléfonos: (53) 78334090 ext. 118

Dirección de Negocios de Cubanacan
Correo-e: dirmixtas@cubanacan.tur.cu
Teléfonos: (53) 78334090 ext. 600

PARCELAS LOCALIZADAS EN SECTOR CENTRO GUARDALAVACA

	HOTEL PARCELA 8	VILLA BUNGALOWS, HOTEL PARCELA 8-A
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO (MUSD)	$ 230 750*	$ 37 500*
HABITACIONES	923	150
SUPERFICIE (HA)	17,84	2,68
HABITACIONES DÍAS EXISTENTES (UNO)	336 895	54 750
NIVEL DE OCUPACIÓN (%)	80	80
HABITACIONES DÍAS OCUPADAS (UNO)	269 516	43 800
DENSIDAD OCUPACIONAL	2.0	2.0
TURISTAS DÍAS (UNO)	539 032	87 600
INGRESOS MEDIOS POR TURISTAS (USD)	$ 80	$ 80
INGRESOS TURÍSTICOS (USD)	$ 43 122 560	$ 7 008 000

**Calculado en función del costo por habitación, ascendente a 250 MUSD*

PARCELAS LOCALIZADAS EN TERRITORIO DE PREFERENTE USO TURÍSTICO CABO DE LUCRECIA, BAHÍA DE BANES

	HOTEL PARCELA 5, SECTOR PUERTO RICO	HOTEL PARCELA 6, SECTOR PUERTO RICO
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO (MUSD)	$ 187 500*	$ 175 000*
HABITACIONES	750	700
SUPERFICIE (HA)	12,16	7,51
HABITACIONES DÍAS EXISTENTES (UNO)	273 750	255 500
NIVEL DE OCUPACIÓN (%)	80	80
HABITACIONES DÍAS OCUPADAS (UNO)	219 000	204 040
DENSIDAD OCUPACIONAL	2.0	2.0
TURISTAS DÍAS (UNO)	438 000	408 800
INGRESOS MEDIOS POR TURISTAS (USD)	$ 80	$ 80
INGRESOS TURÍSTICOS (USD)	$ 35 040 000	$ 32 704 000

**Calculado en función del costo por habitación, ascendente a 250 MUSD*

PARCELAS LOCALIZADAS EN SECTOR PLAYA MORALES, NORESTE DE BANES, POLO HOLGUÍN

	HOTEL SEMICOMPACTO 1, SECTOR PUERTO RICO	HOTEL SEMICOMPACTO 2, SECTOR PUERTO RICO
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO (MUSD)	$ 100 000*	$ 125 000*
HABITACIONES	400	750
SUPERFICIE (HA)	11	11
HABITACIONES DÍAS EXISTENTES (UNO)	146 000	182 500
NIVEL DE OCUPACIÓN (%)	80	80
HABITACIONES DÍAS OCUPADAS (UNO)	116 800	146 000
DENSIDAD OCUPACIONAL	2,0	2,0
TURISTAS DÍAS (UNO)	233 600	292 000
INGRESOS MEDIOS POR TURISTAS (USD)	$ 80	$ 80
INGRESOS TURÍSTICOS (USD)	$ 18 688 000	$ 23 360 000

**Calculado en función del costo por habitación, ascendente a 250 MUSD*

PARCELAS LOCALIZADAS EN SECTOR PUNTA DE MULAS, NORESTE DE BANES, POLO HOLGUÍN

	HOTEL PARCELA 16, SECTOR PUERTO RICO	HOTEL PARCELA 17, SECTOR PUERTO RICO
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO (MUSD)	$ 187 500*	$ 200 000*
HABITACIONES	750	800
SUPERFICIE (HA)	9,79	13,24
HABITACIONES DÍAS EXISTENTES (UNO)	273 750	292 000
NIVEL DE OCUPACIÓN (%)	80	80
HABITACIONES DÍAS OCUPADAS (UNO)	219 000	233 600
DENSIDAD OCUPACIONAL	2,0	2,0
TURISTAS DÍAS (UNO)	438 000	467 200
INGRESOS MEDIOS POR TURISTAS (USD)	$ 80	$ 80
INGRESOS TURÍSTICOS (USD)	$ 35 040 000	$ 37 376 000

**Calculado en función del costo por habitación, ascendente a 250 MUSD*

► CENTROS RECREATIVOS ASOCIADOS AL TURISMO
OPORTUNIDADES DE NEGOCIOS

► PARQUE ACUÁTICO LA HABANA

DESCRIPCIÓN:	Crear un parque acuático de 10 ha con un aforo máximo de 6 000 personas. Contará con área de parqueo, tiendas, vestuario, área técnica y de administración, recepción, áreas de gastronomía y zonas de recreación y ocio, según los segmentos de mercado (familiar, infantil, jóvenes y adultos), con atractivos como: área de toboganes, juegos de agua, piscina de olas, río lento, lagos, riachuelos, cascadas, área de hidroterapia para aquellos que buscan descanso y relax. Todos estos atractivos giran sobre el concepto de Ciudad Maravilla.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa mixta
PARTE CUBANA:	Cubanacán S.A.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	25 millones de USD.
LOCALIZACIÓN:	Parque Montebarreto, municipio Playa, provincia La Habana
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	La Habana es el principal territorio de preferente uso turístico. La ciudad no cuenta con un producto recreativo de este tipo dirigido tanto al mercado nacional como internacional.
RESULTADOS ESPERADOS ESTIMADOS:	Se prevé un nivel de ocupación del 80 % que irá incrementándose paulatinamente con la consolidación del producto. Para esto se debe prever una agresiva campaña de promoción que haga de este producto una visita obligada en nuestro país. El estimado de recuperación de la inversión es de ocho años.
CONTACTOS:	Dirección de Negocios Palmares S.A. Correos-e: dir.negocios@gee.palmares.cu casamatriz@gee.palmares.cu Sitio web: www.palmarescuba.com Teléfonos: (53) 78362117 / 78360101 ext. 1014, 1091, 1092

► PARQUE DE NATURALEZA Y AVENTURA CANÍMAR

DESCRIPCIÓN:	Parcela de 538.3 ha, para el desarrollo de un parque temático cuya motivación principal está basada en recrear la historia de Cuba, y estará vinculado con el disfrute de los atractivos naturales existentes. Incluye diversas actividades histórico-culturales, acuáticas, de naturaleza y aventura (excursiones a sitios arqueológicos, actividades náuticas, navegación naturalista por el rio Canímar, senderismo, canopy tour, tirolesas, escalada deportiva, equitación, observación de flora y fauna, espectáculos folclóricos y variados para toda la familia, entre otras). Contará con un sistema de alojamiento en hotel, cabañas y camping. Las áreas se tematizan e integran, logrando un concepto único.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa mixta.
PARTE CUBANA:	Empresa Extrahotelera Palmares S.A.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	60 millones de USD.
LOCALIZACIÓN:	Municipio Cárdenas, provincia Matanzas.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	Se encuentra a solo 4.5 km de Matanzas, en el corredor Habana-Matanzas. Se pudiera incluir como valor añadido a los transfers Habana-Varadero y ofertar en los burós de venta como excursión de naturaleza y aventura. Las actividades naturales acuático-marítimas relacionadas con esa modalidad tienen grandes posibilidades de éxito para el desarrollo de cualquier proyecto de este tipo.
RESULTADOS ESPERADOS ESTIMADOS:	Esta inversión contribuirá a promover los atributos culturales y naturales de Cuba. Se prevé recuperar a partir de su puesta en marcha, previéndose un 75% de ocupación que irá incrementándose paulatinamente a partir de la consolidación del producto, así como de su correcta gestión. El estimado de recuperación de la inversión es de 10 años.
CONTACTOS:	Dirección de Negocios Palmares S.A. Correo-e: dir.negocios@gee.palmares.cu / casamatriz@gee.palmares.cu Tel.: (53) 78362117 / 78360101 ext. 1014, 1091, 1092 Web: www.palmarescuba.com

PARQUE ACUÁTICO DE VARADERO

DESCRIPCIÓN:

Parque acuático de 10 ha, para un aforo máximo de 6600 personas. Este proyecto cuenta con el desarrollo del concepto, donde se detallan los aspectos técnicos más relevantes. En el plan maestro están definidas las áreas de parqueo, tiendas, vestuario, área técnica y administración, plaza polivalente, recepción, áreas de gastronomía, funicular acuático y zonas de recreación y ocio según los segmentos de mercado (familiar, infantil, jóvenes y adultos), con atractivos como: área de toboganes, juegos de agua, olas gigantes donde surfear y competir, río lento, lagos, riachuelos, cascadas, estanques, área de hidroterapia para aquellos que buscan descanso y relax. Todos estos atractivos giran sobre el concepto La selva de Varadero.

MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa mixta
PARTE CUBANA:	Empresa Extrahotelera Palmares S.A.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	49 millones de USD
LOCALIZACIÓN:	Sur de la autopista de Varadero, municipio Cárdenas, provincia Matanzas.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	Varadero es el principal territorio de preferente uso turístico de sol y playa de Cuba, recibe anualmente más de millón y medio de turistas interesados, fundamentalmente, en el disfrute de la naturaleza y el turismo de sol y playa. En el territorio son insuficientes las opciones recreativas extrahoteleras, por lo que este producto constituye un complemento básico para la oferta turística en Varadero, tanto para clientes nacionales como para extranjeros.
RESULTADOS ESPERADOS ESTIMADOS:	Se prevé un nivel de ocupación del 75 % que irá incrementándose paulatinamente con la consolidación del producto, para lo cual se debe prever una agresiva campaña de promoción que haga de este producto una visita obligada en nuestro país. El estimado de recuperación de la inversión es de ocho años.
CONTACTOS:	Dirección de Negocios Palmares S.A. Correo-e: dir.negocios@gee.palmares.cu / casamatriz@gee.palmares.cu Tel.: (53) 78362117 / 78360101 ext. 1014, 1091, 1092 Web: www.palmarescuba.com

PARQUE DE AVENTURA Y NATURALEZA BAHÍA DE NARANJO

DESCRIPCIÓN:

Se pretende desarrollar 37 ha, en una primera etapa, 12 ha distribuidas en tres áreas recreativas: de aventura, de adrenalina y acuática, con un total de 10 atracciones para un aforo máximo de 1 500 visitantes al día, dirigido al segmento familia. Las áreas se deberán tematizar e integrar, logrando un único concepto y el encuentro entre culturas.

MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa Mixta
PARTE CUBANA:	Empresa Extrahotelera Palmares S.A.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	40 millones de USD
LOCALIZACIÓN:	Carretera Holguín-Guardalavaca, municipio Mayarí, provincia Holguín.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	Holguín es uno de los principales territorios de preferente uso turístico de Cuba, con una capacidad de 5 440 habitaciones y un potencial habitacional hasta el 2020 de 11 189 habitaciones. Este producto sería el primero de su tipo en Cuba y un complemento perfecto a los atractivos que hoy ostenta la provincia, vinculando este parque a la naturaleza y cultura de la región.
RESULTADOS ESTIMADOS:	Se prevé un nivel de ocupación del 70 %, que irá incrementándose paulatinamente con la consolidación del producto, a través de una correcta campaña de marketing. Señalar que a partir de los beneficios obtenidos se prevén dos etapas de desarrollo y expansión del parque, justificadas y respaldadas por un aumento de la demanda. El estimado de recuperación de la inversión para la primera etapa es de cinco años.
CONTACTOS:	Dirección de Negocios Palmares S.A. Correo-e: dir.negocios@gee.palmares.cu / casamatriz@gee.palmares.cu Tel.: (53) 78362117 / 78360101 ext. 1014, 1091, 1092 Web: www.palmarescuba.com

COMPLEJO INTERACTIVO CON DELFINES

DESCRIPCIÓN:

El complejo de piscinas, si bien será una opcional más del Acuario Nacional de Cuba, se concibe con independencia funcional parcial de la institución, es decir, su diseño admitirá su explotación independiente.

La instalación dispondrá de una arquitectura e infraestructura tecnológica de soporte, que garantizará el bienestar y manejo correcto de la masa animal (12 delfines) en diferentes modalidades, así como la imagen, las características y estabilidad de este producto dentro de un mercado sumamente exigente. Se prevén dos accesos públicos: uno lo vinculará con el interior de las instalaciones del Acuario y el otro será independiente de este, a través de la Avenida 1.ra o de la calle 64.

El objetivo de este complejo es garantizar el desarrollo e incremento de las fuentes de ingreso, desarrollar nuevos servicios y diversificar el producto actual, construir y desarrollar otros objetos de obras, básicos unos, complementarios otros, que satisfagan necesidades elementales del público visitante y opción extrahotelera para hoteles con la modalidad turismo de ciudad.

MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Contrato de asociación económica internacional.
PARTE CUBANA:	Acuario Nacional de Cuba.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	8,0 millones de USD.
LOCALIZACIÓN:	Municipio Playa, provincia La Habana.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	La Habana cuenta con una infraestructura turística desarrollada, con un constante crecimiento de sus capacidades hoteleras, que permite una mayor asimilación de turistas. Actualmente la ciudad cuenta con un alto número de habitaciones físicas. La construcción de un complejo interactivo con delfines convertiría a La Habana en una de las pocas ciudades capitales del mundo privilegiada a escala internacional en este sentido. La infraestructura hotelera del área permite asegurar el éxito de esta opción, teniendo en cuenta la demanda en instalaciones similares ubicadas en diferentes cayos del país, ejemplo: los centros turísticos ubicados en los cayos Santa María, Largo, Blanco y Guillermo, y Bahía de Naranjo, entre otros, además del análisis de la demanda en otros países de la región como Punta Cana en República Dominicana, Cancún en México, Jamaica y Bahamas, entre otros.
CONTACTOS:	Acuario Nacional de Cuba Correo-e: direccion@acuarionacional.cu Tel.: (53) 72051772 / 7204511

CREACIÓN DE UNA RED DE PARQUES TURÍSTICOS EN ÁREAS NATURALES (CINCO PROYECTOS)

DESCRIPCIÓN:

La rica biodiversidad cubana y sus bellezas paisajísticas aseguran un novedoso e interesante servicio de turismo de naturaleza en las áreas pertenecientes al Grupo Empresarial Flora y Fauna. Se propone un desarrollo de parques turísticos naturales donde se presten servicios temáticos de agricultura, aventura y divertimento en la naturaleza en nuestras áreas, con una filosofía de sostenibilidad al tener en cuenta tecnologías limpias en el uso de energías renovables, en la utilización de las aguas y tratamiento de residuales.

La arquitectura y diseño de estas instalaciones estarán acorde con las temáticas a tratar (senderismo, observación de aves, cabalgatas, agroturismo, permacultura, turismo rural, histórico y de aventura), que estarán integradas armónicamente a cada ecosistema y paisaje. Todos los parques tendrán un fuerte contenido de educación ambiental hacia los clientes, con la filosofía de ¡Diviértete y Aprende!

MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Contrato de asociación económica internacional.
PARTE CUBANA:	Grupo Empresarial Flora y Fauna. Empresa Nacional para la Protección de la Flora y la Fauna
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	4,0 millones de USD.
LOCALIZACIÓN:	Pinar del Río, Matanzas, Sancti Spíritus, Ciego de Ávila y Granma.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	El creciente aumento de turistas que arriban al país reclama la diversificación de los servicios turísticos extrahoteleros que se ofertan y cada día más se buscan las opciones de turismo de naturaleza. Se estiman crecimientos de más del 5 % de turistas. El aumento de la población urbana ha generado un crecimiento en el deseo de hacer turismo de naturaleza, crecimiento importante del mercado nacional.
RESULTADOS ESTIMADOS:	Permitirá aumentar los niveles de ingresos en divisas y la diversificación de los productos turísticos, que se podrán revertir en el mantenimiento y sostenibilidad de las áreas protegidas.
CONTACTOS:	Dirección de Negocios del Grupo Empresarial Flora y Fauna Correo-e: dir.neg@osde.ffauna.cu / vicepresidenta3@osde.ffauna.cu Tel.: (53) 72031433 al 36 ext. 109 y 134

CONTRATOS DE ADMINISTRACIÓN Y COMERCIALIZACIÓN HOTELERA.

En los hoteles en operación se prevé la posibilidad de incluir financiamiento de la compañía extranjera que administre, para la reconstrucción de la instalación.

PROVINCIA	POLO TURÍSTICO	INSTALACIÓN	PRODUCTO	CATEGORÍA	HABITACIONES	MONTO ESTIMADO INVERSIÓN	MODALIDAD PROPUESTA
GRAN CARIBE							
				Hoteles en operación			
La Habana	La Habana	Villa Trópico	Sol y Playa	4*	154	5.0	CACH c/ financiamiento
	La Habana	Deauville	Ciudad	4*	144	15.0	CACH c/ financiamiento
		Nueva York		4*	60	17.0	CACH c/ financiamiento
				Hoteles para construcción			
	La Habana	Isla de Cuba	Ciudad	4*	80	28.0	CACH c/ financiamiento
	La Habana	Nueva Isla	Ciudad	4*	80	28.0	CACH c/ financiamiento
				Hoteles en operación			
Isla de la Juventud	Cayo Largo del Sur	Hotel Pelícano, Complejo Isla del Sur, Lindarena Playa Blanca	Sol y Playa	4*	1348		CACH
	Isla de la Juventud	Colony	Sol y Playa	3*	80		CACH
				Hoteles en operación			
Cienfuegos		Complejo Hotelero Rancho Luna-Faro Luna	Sol y playa	3*	268		CACH
Matanzas	Varadero	Kawama	Sol y playa	3*	336		CACH c/ financiamiento
	Varadero	Hotel Parcela 66, sector histórico	Sol y playa	4*	400	140.0	CACH
	Varadero	Hotel 3.ra Avenida, sector histórico	Sol y playa	4*	240	84.0	CACH
	Varadero	Hotel Donaire, sector histórico	Sol y playa	5*	90	31.5	CACH
CUBANACÁN							
Pinar del Río	Viñales	Horizontes Los Jazmines	Sol y Playa	3*	70		CACH
	Viñales	Horizontes La Ermita	Naturaleza	3*	62		CACH
	Viñales	Rancho San Vicente	Naturaleza	3*	53		CACH
	Viñales	Valle Ancón	Naturaleza	4*	200		CACH
La Habana	La Habana	Comodoro	Ciudad	4*	424		CACH
Artemisa	Soroa	Villa Soroa casas Castillo de las Nubes	Naturaleza	3*	78		CACH
Ciego de Ávila	Cayo Coco	Colonial	Sol y Playa	4*	458		CACH
Sancti Spíritus	Trinidad	Villa Horizontes María Dolores	Naturaleza	3*	65		CACH
Las Tunas	Covarrubias	Brisas Covarrubias	Sol y Playa	4*	180		CACH
Las Tunas	Pilón	Club Amigo Marea del Portillo	Sol y Playa	3*	283		CACH
Holguín	Guardalavaca	Club Amigo Atlántico Guardalavaca	Sol y Playa	3*	746		CACH
Santiago de Cuba	Santiago de Cuba	Club Amigo Carisol Los Corales	Sol y Playa	3*	310		CACH
	Santiago de Cuba	Versalles-Punta Gorda	Ciudad	3*	90		CACH
	Santiago de Cuba	Brisas Sierra Mar Los Galeones	Sol y playa	4*	34		CACH
	Santiago de Cuba	Horizontes Segundo Frente	Naturaleza	4*	49		CACH

ISLA AZUL

Pinar del Río	Complejo Pinar del Río Ciudad	Complejo Pinar del Río Ciudad (Hotel Vueltabajo - Hotel Pinar del Río)	Ciudad	3*	39		CACH
	Playas del Este	Complejo Panamericano (Aparthotel Brisas - Hotel Panamericano - Aparthotel Costazul)	Ciudad	2*-2*-3*	886		CACH
La Habana	La Habana	Hotel Colina	Ciudad	2*	80		CACH
	La Habana	Hotel Bellahabana	Ciudad	3*	88		CACH c/ financiamiento
	La Habana	Complejo Lido-Caribbean (Hotel Lido - Hotel Caribbean - Hotel Lincoln)	Ciudad	3*	239		CACH
	Playas del Este	Complejo Hotel Boca Ciega - Alturas de Boca Ciega	Sol y Playa	s/c	150	5,3	CACH c/ financiamiento
	La Habana	Complejo Portales de Paseo - Vedado Azul - Paseo Habana	Ciudad	4*	74		CACH
	Playas del Este	Complejo hotelero Playas del Este (Terraza - Atlántico)	Sol y Playa	2*	246	11,1	CACH c/ financiamiento
	Playas del Este	Casa de Playas del Este (Brisas - Veneciana)	Sol y Playa	2*	131	3,3	CACH c/ financiamiento
Matanzas	Varadero	Complejo hotelero (Dos Mares - Pullman - Ledo)	Sol y playa	3*	69		CACH
	Varadero	Complejo hotelero Acuazul - Verazul	Sol y playa	3*	191	8,8	CACH c/ financiamiento
	Varadero	Complejo hotelero Delfines - Club Tropical	Sol y playa	3*- 2*	413		CACH
Villa Clara	Villa Clara	Complejo hotelero Floreal - Santa Clara Libre	Ciudad	4*-3*	186	9,3	CACH c/ financiamiento
	Villa Clara	Hanabanilla	Naturaleza	2*	126	4,5	
Sancti Spíritus	Sancti Spíritus	Complejo hotelero Rijo - San Florencio - Plaza	Ciudad	4*-4*-3*	55		CACH c/ financiamiento
	Sancti Spíritus	Hotel San José del Lago	Ciudad	2*	74		CACH c/
Camagüey	Camagüey	Complejo hotelero Plaza - Isla de Cuba - Puerto Príncipe	Ciudad	2*-3*-3*	188	7,5	CACH c/ financiamiento
Granma	Granma	Complejo hotelero Villa Santo Domingo - Hotel Balcón de la Sierra	Naturaleza	2*	101	4,1	CACH c/ financiamiento
Santiago de Cuba	Granma	Complejo Hotel Las Américas - Villa San Juan - Hotel Deportivo	Ciudad	3*-3*-4*	286	9,3	CACH

SECTOR TURISMO

OPORTUNIDADES DE NEGOCIO

GAVIOTA								
La Habana	Parcela 2 (L) e/ 70 y 76 y 3.ra y 5.ta	Ciudad	5*	300	2023		CACH
	Parcela 4 (L) Calzada e/ 2 y Paseo	Ciudad	5*	400	2024		CACH
	Parcela 5 1.ra y B	Ciudad	5*	520	2023		CACH
	Parcela 7 (L) Malecón e/ Calzada y J	Ciudad	5*	592	2023		CACH
	Parcela 11 Calle K y 23	Ciudad	5*	565	2023		CACH
	Parcela 10 Calle 23 esq. a M - Rampa	Ciudad	5*	300	2024		CACH
	Parcela 9 Calle 23 e/ N y O -Rampa	Ciudad	5*	400	2025		CACH
	Parcela 8 Malecón e/ 25 y Humboldt (Hola Ola)	Ciudad	5*	400	2025		CACH
	Corona Tabacalera	Ciudad	5*	147	2022		CACH
	Hotel Aguiar 307	Ciudad	5*	100	2024		CACH
	Hotel Aguiar 360	Ciudad	5*	120	2025		CACH
	Monte Barreto	Ciudad	5*	400	2023		CACH
	Hotel Metrópolis	Ciudad	5*	219	2022		CACH
	Hotel Aduana	Ciudad	5*	77	2023		CACH
	Real Hacienda (Obispo y Cuba)	Ciudad	5*	137	2023		CACH
Matanzas	Chapelin Tainas (Las Olas)	Sol y Playa	5*	600	2024		CACH
	Hotel de Golf	Ciudad	5*	77	2023		CACH
Villa Clara	Cayo Las Brujas	La Salina Suroeste (Brujas 5)	Sol y Playa	5*	621	2021	CACH
Ciego de Ávila	Cayo Coco	Uva Caleta 1	Sol y Playa	5*	595	2025	CACH
	Cayo Paredón Grande	Roca Norte 1	Sol y Playa	5*	638	2021	CACH
	Cayo Paredón Grande	Hotel Roca Norte 2	Sol y Playa	5*	656	2023	CACH
	Cayo Paredón Grande	Roca Centro	Sol y Playa	5*	600	2024	CACH
	Cayo Paredón Grande	Roca Este 1	Sol y Playa	5*	635	2021	CACH
Camagüey	Cayo Cruz	Hotel Quebrada Parcela 21B	Sol y Playa	5*	528		CACH
	Cayo Cruz	Hotel Quebrada Parcela 24	Sol y Playa	5*	694	2023	CACH
	Cayo Cruz	Hotel Quebrada Parcela 25A	Sol y Playa	5*	100	2024	CACH
	Cayo Cruz	Hotel Punta Quebrada Parcela 25	Sol y Playa	5*	600	2024	CACH
	Cayo Cruz	Hotel Quebrada Parcela	Sol y Playa	5*	300	2024	CACH
Holguín	Holguín	Ampliación Yuraguanal (Yuraguanal 2)	Sol y Playa	5*	482	2021	CACH
	Holguín	Baracutey (61A)	Sol y Playa	5*	640	2022	CACH
	Ramón de Antilla	Baracutey (61)	Sol y Playa	5*	640	2023	CACH
	Ramón de Antilla	Hotel Baracutey 4	Sol y Playa	5*	700	2025	CACH
	Ramón de Antilla	Hotel Baracutey 5	Sol y Playa	5*	700	2025	CACH
	Ramón de Antilla	Hotel Caimán 1	Sol y Playa	5*	700	2024	CACH
	Ramón de Antilla	Hotel Caimán 2	Sol y Playa	5*	700	2025	CACH
	Ramón de Antilla	Hotel Punta Manglarito 3	Sol y Playa	5*	200	2025	CACH

▶ CONTRATOS PARA LA ADMINISTRACIÓN Y COMERCIALIZACIÓN DE SERVICIOS CON FINANCIAMIENTO.

EN MARINAS:

▶ CONTRATOS DE ADMINISTRACIÓN DE SERVICIOS CON FINANCIAMIENTO PARA LA AMPLIACIÓN DE LA MARINA DÁRSENA DE VARADERO. POLO: VARADERO

DESCRIPCIÓN:	Ampliación de las capacidades desde 112 hasta 512 atraques y dotarlos de los servicios técnicos correspondientes. Crear un club de yatistas, marina seca y taller naval. Rehabilitación y remodelación del edificio de capitanía, cafetería y oficinas existentes. Incrementar los servicios que se prestan a los yatistas. Lograr que las edificaciones de la Marina cumplan la norma cubana 775-5 de 2010 de Marina Clase A de nivel Internacional.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Contratos de administración de servicios con financiamiento
PARTE CUBANA:	Grupo Empresarial Marinas Náuticas Marlin S.A.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	24 millones de USD
LOCALIZACIÓN:	Dársena de Varadero, Cárdenas, provincia Matanzas.
RESULTADOS ESPERADOS ESTIMADOS:	Esta inversión se recuperará a partir de la utilización de la Marina a un nivel de ocupación de las capacidades que deberá crecer hasta llegar al 80 %, y sus ingresos estimados por concepto de servicios de marina crecerían desde 1,4 millones de USD en los primeros dos años después de terminada la obra hasta llegar a los ocho millones anuales. El estimado de recuperación de la inversión es de 12 años.
CONTACTOS:	Dirección de Negocios Correo-e: dirdesarrollo@marlin.tur.cu / espnegocios@marlin.tur.cu Tel.: (53) 72082718

EN INSTALACIONES DE ALOJAMIENTO:

▶ VILLA BRISAS DEL MAR

DESCRIPCIÓN:	El proyecto responde a la necesidad de habilitar con el estándar requerido, un alojamiento de 20 cabañas, que actualmente se explotan como parte del campismo del Complejo Copey-Brisas del Mar, en Minas de Matahambre, en el Golfo del Nombre de Dios, a 10 km terrestres y a 20 minutos por mar de Cayo Jutía, destino que no posee alojamiento y no admite desarrollo por vulnerabilidad ambiental. La instalación se encuentra a pocos metros de un estero de costa con playa cercana (Copey) y un atracadero de comunidad pesquera factible al movimiento por mar de los clientes.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Contratos de administración de servicios con financiamiento
PARTE CUBANA:	Grupo Empresarial Campismo Popular S.A.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	2,5 millones de USD
LOCALIZACIÓN:	Santa Lucía, municipio Minas de Matahambre, provincia Pinar del Río.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	La villa turística Brisas del Mar estará destinada a los amantes del turismo de naturaleza que arriban a Viñales y Pinar del Río, así como a los turistas interesados en el disfrute de la playa de Cayo Jutía. Se enfoca en el segmento de parejas que se encuentren entre los 25 y los 65 años, turistas ecologistas y parejas de recién casados que busquen un espacio romántico y apartado, principalmente de los países europeos y de América del Norte. En la actualidad, el campismo se encuentra deprimido con una operación limitada a siete cabañas, cuyos clientes son familias de la propia provincia para veranear en la playa, y de forma irregular, grupos de jóvenes que se dan cita para el ocio y la recreación.
RESULTADOS ESPERADOS ESTIMADOS:	Mejoramiento del confort del inmueble y al aprovechamiento de los recursos y componentes turísticos, así como acceder a métodos gerenciales acertados y cuotas de mercado, además de ingresos que posibiliten el financiamiento de otros servicios de la organización y la elevación de la calidad de los mismos. Actualmente los turistas viajan desde La Habana, Pinar del Río o Viñales para disfrutar de la playa de Cayo Jutía, excelente y virgen, pero con un viaje largo y extenuante. Los interesados en permanecer tienen que buscar alojamiento en privados rurales que rentan habitaciones en el corredor desde Viñales y las opciones no abundan. El alojamiento propiciaría la estancia del cliente por un período mayor de un día de visita y el desarrollo de un producto asociado a otras actividades como las travesías náuticas y la pesca.
CONTACTOS:	Presidenta de Campismo Lic. Déborah Henríquez Lorenzo, E-mail: presidentecampismo@mintur.gob.cu; Teléfonos: 7830-5536 al 38; ext. 207; 7830-1308 Directora de Negocios Gabriela Molina González, E-mail: gabriela@campismopopular.cu Teléfonos: 7830-5536 al 38; ext.228; 7830-1051

CAMPING INTERNACIONAL PARQUE DE AVENTURAS EL NARIGÓN

DESCRIPCIÓN:	Se encuentra en una terraza marina de excelentes vistas y con posibilidad de desarrollar componentes de aventuras. Cuenta con un área extensa en deterioro constructivo y una piscina con posibilidad de rehabilitación. En estos momentos es una parcela cubierta por el bosque costero. En el corredor Habana-Varadero y muy próximo al Mirador de Bacunayagua, puede evaluarse como potencial parque de aventuras en opcionales turísticas con o sin alojamiento. El proyecto responde a la necesidad de rescatar el uso turístico de lo que fuera el Campismo el Narigón como parque de aventuras, con 20 unidades de alojamiento.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Contrato de administración de servicios con financiamiento
PARTE CUBANA:	Grupo Empresarial Campismo Popular S.A.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	30 millones de USD
LOCALIZACIÓN:	Municipio Santa Cruz del Norte, provincia Mayabeque.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	El Camping Internacional Parque de Aventuras El Narigón estará destinado a los amantes del turismo de naturaleza vinculado al trasiego entre los destinos de La Habana y Varadero.
RESULTADOS ESPERADOS ESTIMADOS:	Se enfoca en el segmento vinculado a las familias y turistas ecologistas, principalmente de los países europeos y de América del Norte.
CONTACTOS:	Presidenta de Campismo Lic. Déborah Henríquez Lorenzo, E-mails: presidentecampismo@mintur.gob.cu; Teléfonos: 7830-5536 al 38; ext. 207; 7830-1308 Directora de Negocios Gabriela Molina González, E-mails: gabriela@campismopopular.cu Teléfonos: 7830-5536 al 38; ext.228; 7830-1051

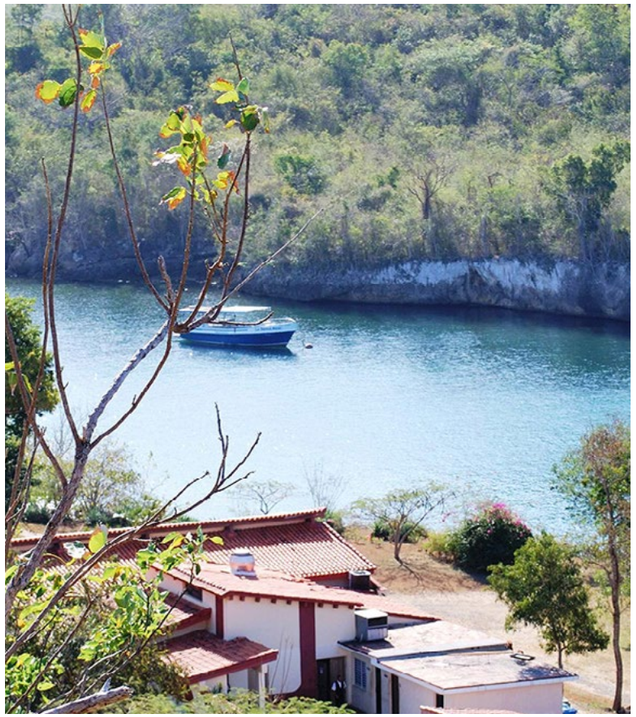
CAMPING ESCALERAS DE JARUCO

DESCRIPCIÓN:	Consta de la infraestructura de una instalación hotelera (72 cabañas) y precisa de inversiones para su remodelación y elevación de los niveles en sus procesos de servicios, así como de la incorporación de opciones recreativas, de tal forma que constituya un componente más de todos los atractivos del parque, con un área de acampada anexa y servicios colectivos. Puede evaluarse como potencial parque de aventuras en opcionales turísticas con o sin alojamiento. En el desarrollo previsto para el lugar se reactivarán los componentes del Parque Escaleras de Jaruco, donde se encuentran las ruinas de un motel, el restaurante El Árabe y otros atractivos naturales con excelentes vistas, miradores y una riqueza natural y faunística muy variada. Existe un centro de desarrollo equino que puede unirse a las ofertas de los servicios con cabalgatas o deportes ecuestres. Es posible el desarrollo de otras actividades de agroturismo.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Contrato de administración de servicios con financiamiento
PARTE CUBANA:	Grupo Empresarial Campismo Popular S.A.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	5 millones de USD
LOCALIZACIÓN:	Municipio Jaruco, provincia Mayabeque.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	Estará destinado a los amantes del turismo de naturaleza, como componente complementario de actividades de naturaleza opcionales para el turismo de ciudad. Se enfoca en el segmento vinculado a las familias y cruceristas, principalmente de los países europeos y de América del Norte
RESULTADOS ESPERADOS ESTIMADOS:	Remodelar la instalación del Camping Escaleras de Jaruco con el propósito de crear un alojamiento de estándar adecuado para el turismo internacional cuando se cree el Parque de Naturaleza Escaleras de Jaruco, un potencial a convertirse en el parque de naturaleza por excelencia de este destino y su turismo creciente.
CONTACTOS:	Presidenta de Campismo Lic. Déborah Henríquez Lorenzo, E-mails: presidentecampismo@mintur.gob.cu; Teléfonos: 7830-5536 al 38; ext. 207; 7830-1308 Directora de Negocios Gabriela Molina González, E-mails: gabriela@campismopopular.cu Teléfonos: 7830-5536 al 38; ext.228; 7830-1051

ALOJAMIENTO TURÍSTICO ECOLÓGICO FARO DE MAYA

DESCRIPCIÓN:	Consta de la infraestructura de una instalación hotelera (25 cabañas) y precisa de inversiones para su remodelación y elevación de los niveles en sus procesos de servicios, así como de la incorporación de opciones recreativas, de tal forma que constituya un componente más de todos los atractivos del parque, con un área de acampada anexa y servicios colectivos. Puede evaluarse como potencial parque de aventuras en opcionales turísticas con o sin alojamiento. Propiciaría incorporar productos de corte ecológico para los visitantes del destino Varadero.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Contrato de administración de servicios con financiamiento
PARTE CUBANA:	Grupo Empresarial Campismo Popular S.A.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	7 millones de USD.
LOCALIZACIÓN:	Municipio Cárdenas, provincia Matanzas.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	Estará destinado a los amantes del turismo de naturaleza, principalmente al segmento de mercado de la tercera edad como componente complementario de actividades de naturaleza opcionales para el turismo de ciudad.
CONTACTOS:	Presidenta de Campismo Lic. Déborah Henríquez Lorenzo, E-mails: presidentecampismo@mintur.gob.cu; Teléfonos: 7830-5536 al 38; ext. 207; 7830-1308 Directora de Negocios Gabriela Molina González, E-mails: gabriela@campismopopular.cu Teléfonos: 7830-5536 al 38; ext.228; 7830-1051

CENTRO DE BUCEO INTERNACIONAL GUAJIMICO



DESCRIPCIÓN:	Este centro cuenta con avales internacionales, más de 20 puntos de buceo con excelente calidad de las aguas, así como una gran variedad y atractivo en la fauna marina, sin variaciones por acción de los nortes, que crece en la bahía de Cienfuegos.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Contrato de administración de servicios con financiamiento
PARTE CUBANA:	Grupo Empresarial Campismo Popular S.A.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	8 millones de USD.
LOCALIZACIÓN:	Carretera Cienfuegos-Trinidad, provincia Cienfuegos.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	Estará destinado al turismo especializado de buceo, así como al creciente mercado de turismo de circuitos, habitual cliente de la villa. Se enfoca en el segmento vinculado a las familias, principalmente de los países europeos y de América del Norte.
RESULTADOS ESPERADOS ESTIMADOS:	Rescate y elevación del estándar de calidad y calificación del Centro de Buceo existente y en servicios de la instalación Villa Guajimico.
CONTACTOS:	Presidenta de Campismo Lic. Déborah Henríquez Lorenzo, E-mails: presidentecampismo@mintur.gob.cu; Teléfonos: 7830-5536 al 38; ext. 207; 7830-1308 Directora de Negocios Gabriela Molina González, E-mails: gabriela@campismopopular.cu Teléfonos: 7830-5536 al 38; ext.228; 7830-1051

PARQUE DE NATURALEZA Y DE AVENTURA CANGILONES DEL RÍO MÁXIMO

DESCRIPCIÓN:	Práctica contemplativa y cognoscitiva del entorno natural, la cultura local y el ocio. Se identifica la accesibilidad como una dificultad a resolver por poseer 14 km de vial en camino no asfaltado que dificulta actualmente las operaciones del turismo en la que participan patronatos diversos de empresas, institutos y público. Este proyecto requiere de tecnologías en el tratamiento de las aguas para la conversión de las formaciones cársicas denominadas cangilones en balnearios atractivos y seguros para el turismo internacional, proporcionándole la belleza que requiere en su aspecto físico y su mantenimiento sin contaminación ni otras incursiones antrópicas. Incluye la modalidad de alojamientos ecológicos con 15 cabañas de construcciones moduladas en madera con sus complementos de servicios y un parque de escalada con artefactos para la aventura y otros medios de recreo en la naturaleza.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Contrato de administración de servicios con financiamiento
PARTE CUBANA:	Grupo Empresarial Campismo Popular S.A.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	5 millones de USD
LOCALIZACIÓN:	Terraplén Las Américas a Caidije km 14, provincia Camagüey.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	El parque estará destinado a los amantes del turismo de naturaleza alternativo en el desarrollo del polo turístico de sol y playa de Santa Lucía.
RESULTADOS ESPERADOS ESTIMADOS:	Desarrollar la infraestructura actual que posee la instalación de Campismo Cangilones, que actualmente presta servicios para el acceso a los valores paisajísticos anexos y manejados por Flora y Fauna y otros, en espeleoturismo, senderos, observación de aves, sitio Ramsar de anidamiento de flamencos, reserva y criadero de cocodrilos.
CONTACTOS:	Presidenta de Campismo Lic. Déborah Henríquez Lorenzo, E-mails: presidentecampismo@mintur.gob.cu; Teléfonos: 7830-5536 al 38; ext. 207; 7830-1308 Directora de Negocios Gabriela Molina González, E-mails: gabriela@campismopopular.cu Teléfonos: 7830-5536 al 38; ext.228; 7830-1051

CAMPING INTERNACIONAL PLAYA LARGA

DESCRIPCIÓN:	La inversión que requiere es muy especializada, pues precisa de un manejo y conocimiento de campamentos (campañas) modernos y de alto estándar, servicios colectivos y atractivos recreativos. La instalación precisa de una efectiva explotación y valoración de los atractivos que posee, además de la posibilidad de desarrollar senderos costeros y desplazamiento hacia otros sitios de atracción vecinos: Baconao, Museo del Transporte, Playa Verraco, el Acuario, Comunidad de los Artistas y Laguna Baconao.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Contrato de administración de servicios con financiamiento
PARTE CUBANA:	Grupo Empresarial Campismo Popular S.A.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	2,5 millones de USD.
LOCALIZACIÓN:	Carretera de Baconao km 36, provincia Santiago de Cuba.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	El Camping Internacional Playa Larga, estará destinado al turismo de ciudad en Santiago de Cuba, como componente alternativo en la modalidad de acampada o camping, así como al turismo de circuitos y rutas de paso.
RESULTADOS ESPERADOS ESTIMADOS:	Desarrollar el actual campismo de Paya Larga en el destino Santiago de Cuba, Baconao, un camping internacional como alternativa sostenible, en tanto solo quedan en el lugar tres cabañas activas. La infraestructura está disponible y existe una piscina de agua salada y otras construcciones para los servicios complementarios.
CONTACTOS:	Presidenta de Campismo Lic. Déborah Henríquez Lorenzo, E-mails: presidentecampismo@mintur.gob.cu; Teléfonos: 7830-5536 al 38; ext. 207; 7830-1308 Directora de Negocios Gabriela Molina González, E-mails: gabriela@campismopopular.cu Teléfonos: 7830-5536 al 38; ext.228; 7830-1051

Turismo de Salud

Turismo de salud

Cuba cuenta con una tradición de más de 285 años de formación médica, convirtiéndose la Isla en una de las naciones del mundo con mejores indicadores de salud, teniendo como fortalezas la calidad y especialización con un creciente desarrollo de la infraestructura de los servicios y el capital humano.

PARTE CUBANA QUE SE ASOCIA EN LOS NEGOCIOS CON CAPITAL EXTRANJERO

La Comercializadora de Servicios Médicos Cubanos S.A. (CSMC S.A.) es una sociedad mercantil ciento por ciento cubana, subordinada metodológicamente al Ministerio de Salud Pública, encargada de comercializar los servicios médicos, de salud y académicos en el territorio nacional y en el exterior, con un espectro más amplio que el de turismo de salud.
Puede establecer negociaciones directas a nivel gubernamental, así como con entidades públicas o privadas, organizaciones no gubernamentales y demás personas jurídicas debidamente acreditadas.
Tiene la misión de promover, rectorar y comercializar servicios de atención de salud y académicos, distinguidos por el prestigio, dimensión humana y valores éticos de los profesionales cubanos, capaces de transformar conocimientos y tecnología en salud.

Líneas de Negocios. CSMCS.A., opera con siete modalidades comerciales:

1. Servicios médicos asistenciales en Cuba para pacientes extranjeros que pueden acceder a la alternativa de salud de la medicina cubana, sus logros y su alto nivel científico.
2. Servicios académicos y docentes dentro del perfil de la salud. Es un aporte de Cuba y sus universidades médicas a la formación de capital humano para la salud, donde la ética profesional, el nivel científico, la solidaridad y la humanidad constituyen factores que caracterizan los métodos de aprendizaje y la adquisición de competencias profesionales en las ramas de las ciencias médicas.
3. Servicios de salud para el bienestar y la calidad de vida en Cuba. Se ofertan programas y alternativas de salud asociadas al turismo convencional, desde el concepto preventivo y de bienestar, y con el respaldo de todo el sistema de salud cubano.
4. Servicios médicos y de salud en frontera. La empresa asegura la atención médica a empresas, compañías e instituciones extranjeras que en el territorio nacional realizan inversiones u otras acciones comerciales. Es una forma segura y competitiva de garantizar la salud.
5. Servicios de salud asociados a productos ópticos, farmacéuticos y medicina natural y tradicional. Estos servicios de salud se prestan a lo largo y ancho de toda la Isla, en función del turismo convencional y del personal extranjero residente en Cuba. Se dispone de ofertas exclusivas derivadas de la ciencia farmacéutica cubana al servicio de salud.
6. Servicios de eventos científicos. El prestigio de la medicina cubana, su alto nivel científico y la capacidad de convocatoria de sus líderes y especialistas de las ciencias médicas permiten, mediante un programa anual de eventos, poder compartir e interactuar con la comunidad científica mundial en el ámbito de las ciencias médicas.
7. Servicios profesionales asociados a los servicios médicos y de salud en el exterior. Cuba, con una capacidad demostrada de asistencia médica internacional en todas las variantes, pone a disposición del mundo la posibilidad de contratar personal humano de la más alta calificación para asegurar programas de salud y atención médica de primer nivel con la solidaridad, el humanismo, la ética y el más alto nivel científico. Es una oferta de alta competitividad.

POLÍTICA SECTORIAL:

Impulsar el desarrollo de proyectos que contribuyan a la exportación de servicios médicos y académicos, así como de proyectos encaminados a producciones para la sostenibilidad del sistema de salud.

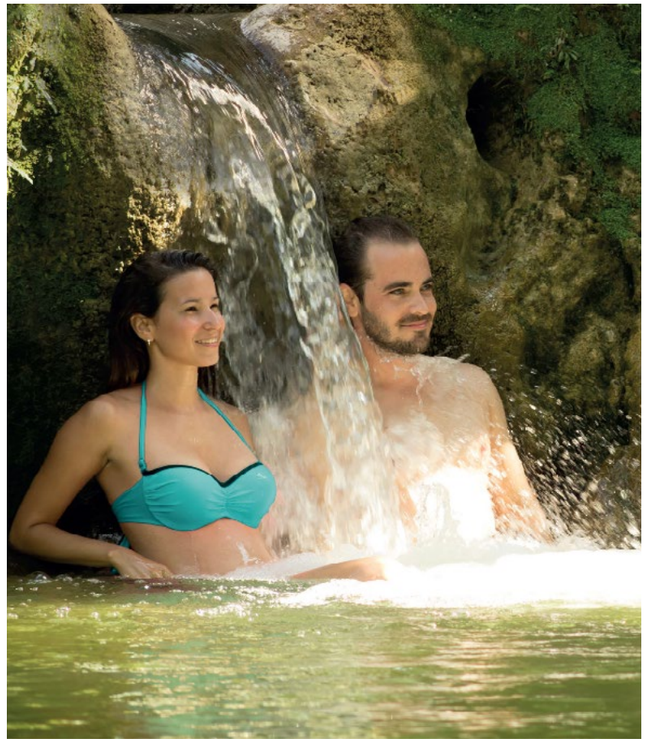
Fomentar diferentes modalidades de negocios que permitan mejorar las infraestructuras y la comercialización de servicios dedicados al turismo médico, de salud y calidad de vida asociados al turismo general, turismo residencial y de naturaleza aportando seguridad y tratamientos novedosos.

CONTACTOS

Correos-e: ie@smcsalud.cu / smc@smcsalud.cu
Sitio web: www.smcsalud.cu

► OPORTUNIDADES DE NEGOCIOS

SERVICIO DE CALIDAD DE VIDA (2 PROYECTOS)



DESCRIPCIÓN:	Creación de un centro exclusivo de calidad de vida en uno de nuestros principales territorios de preferente uso turístico.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Contrato de asociación económica internacional
PARTE CUBANA:	Comercializadora de Servicios Médicos Cubanos S.A.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	30 millones de USD
LOCALIZACIÓN:	Balnearios San Miguel de los Baños y Menéndez, situados en la provincia Matanzas.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	Mercado de turismo de salud procedente de Europa, Rusia, Estados Unidos y América Latina.
RESULTADOS ESPERADOS ESTIMADOS:	Satisfacer la demanda de programas de calidad de vida de 1 300 clientes-pacientes, previendo un 50 % de acompañantes, para un ingreso anual de 8,5 millones de USD con un periodo de recuperación de la inversión de 3.5 años.
CONTACTOS:	Comercializadora de Servicios Médicos Cubanos S.A. (CSMC, S.A.) Correo-e: smc@smcsalud.cu Teléfonos: (53) 72031590 / 72065380 / 72090977

DESARROLLO DEL BALNEARIO ELGUEA

DESCRIPCIÓN:	Construcción de un Hotel de 148 habitaciones 5 estrellas, conformado por 106 habitaciones en bloque de edificios y 42 cabañas en un área de construcción de 9426.87 metros cuadrados.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa mixta
PARTE CUBANA:	Grupo Hotelero Islazul S.A.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	19.14 millones de USD.
LOCALIZACIÓN:	Balneario Elguea, Carretera Circuito Norte. Municipio Corralillo. Provincia Villa Clara.
POTENCIALIDADES DEL	Mercado de turismo de salud procedente de Europa, Rusia, Estados Unidos y América Latina.
RESULTADOS ESPERADOS ESTIMADOS:	We estimate that the hotel will have the following annual indicators:

Rooms (UNO)	Existing Rooms Days(UNO)	Occupied Rooms (UNO)	Tourist Deys Rooms (UNO)	Average revenue per tourist (CUC)	Tourist revenues (UNO)	Occupancy level (%)	Occupancy density
148	54020	43216	86432	80	6914560	80	2.0

CONTACTOS:	Grupo Hotelero Islazul S.A Presidente. Lic. Rasiel Toval Rodríguez. Cargo: E-mail: rasiel.tovar@islazul.tur.cu / Teléfono: (+53) 7 842 7595. Especialista de Negocios y Desarrollo Nombre: Ing. Rolando A. Lugo Cruz E-mail: rolando.lugo@islazul.tur.cu / Teléfono: (+53) 7 842 7500, ext. 418. Nombre: Lic. Ailyn Mateu Lorenzo, Cargo: Especialista de Negocios y Desarrollo E-mail: ailyn.mateu@islazul.tur.cu / Teléfono: (+53) 7 842 7500, ext. 417.

CENTRO DE MEDICINA ESTÉTICA Y DE BIENESTAR

DESCRIPCIÓN:	Construir, equipar y comercializar un centro donde se brinden terapias encaminadas a prevenir y tratar inesteticismos faciales y corporales relacionados con el proceso de envejecimiento mediante técnicas que corresponden a la Medicina Estética (ME), apoyadas por terapias encaminadas a ayudar a mantener estilos de vida saludable (revitalización).
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Contrato de administración económica internacional con fondo común.
PARTE CUBANA:	Comercializadora de Servicios Médicos Cubanos S.A.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	5 millones de USD.
LOCALIZACIÓN:	Municipio Playa, provincia La Habana.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	El principal mercado beneficiado será el nacional (Sistema Nacional de Salud). Igualmente, lograr exportar servicios y/o productos a países de la región u otras partes del mundo, así como participar en la comercialización por Servicios Médicos Cubanos S.A. en sus proyectos.
RESULTADOS ESPERADOS ESTIMADOS:	Más de 125 000 pacientes cubanos y extranjeros han sido operados en hospitales del país, lo que demuestra que alrededor de 140 000 necesitan anualmente de algún método de tratamiento ortopédico con osteosíntesis.
CONTACTOS:	Comercializadora de Servicios Médicos Cubanos S.A. Correo-e: smc@smcsalud.cu Tel.: (53) 72031590 / 72065380 / 72090977

Sector Productor de alimentos

La agricultura constituye un factor dinamizante de la economía cubana al requerir el desarrollo de otras ramas que completen el ciclo de sus producciones.

Para favorecer el desempeño del sector, el Gobierno cubano ha implementado políticas agrícolas relativas a los incentivos económicos y de acceso de los productores a financiamiento, insumos, mercados agropecuarios y tecnología, entre otros.

La propiedad de la tierra, mayoritariamente, se mantiene en manos del Estado, aunque solo el 30 % de estas es gestionado por entidades estatales, mientras que el 70 % se gestiona por formas no estatales como las Unidades Básicas de Producción Cooperativas (UBPC), las Cooperativas de Crédito y El sector cuenta con fortalezas y oportunidades identificadas que pueden ser potenciadas con la inversión extranjera.

La Feria Agropecuaria de Boyeros (FIAGROP)

Constituye la plataforma para la promoción de oportunidades de comercialización, introducción de nuevas firmas, empresas mixtas y otras formas de negocio para un mercado agroalimentario en constante desarrollo.

Disponibilidad de tierra agrícola con superficies no aprovechadas que permiten en breve plazo expandir la frontera productiva actual. El país cuenta con 6,3 millones de hectáreas de tierras agrícolas, de las cuales 2.7 millones se encuentran cultivadas.

Potencialidades para el incremento de áreas bajo riego a partir de la recuperación de sistemas o con nuevas inversiones.

Sistemas estructurados de protección fito y zoosanitarios con redes de alcance nacional y controles efectivos en frontera. Cuba es zona libre de algunas enfermedades de tipo I existentes en el área.

Acceso al mercado interno, incremento de las demandas y posición estratégica para acceder a los mercados del área. El potencial del mercado interno, según niveles de importación, es cercano a 2 000 millones de USD. Cuba posee, además, ventajas naturales para potenciar la exportación, fundamentalmente a mercados del área del Caribe.

PRODUCTOS LÍDERES

Tabaco

El tabaco Premium cubano, el Habano, goza de un reconocimiento internacional por su inigualable calidad y de una posición ventajosa ante la competencia. Es un producto que posee una alta demanda en el mercado de mayor poder económico entre los fumadores. Asociado al prestigio de su cartera de marcas y de la hoja de tabaco cubano, se desarrollan otras producciones para la exportación de tabaco mecanizado y cigarrillos. No se promueve inversión extranjera en este rubro.

Producción apícola

Producto con altas potencialidades para el mercado externo y alto margen de beneficio. Existen posibilidades de abrir surtidos de mieles específicas, mieles orgánicas, así como diversificar los formatos. Además de exportar extracto blando y polen seco y diversificar productos como las cremas de bellezas a base de productos de la colmena.

Cítricos y Frutas

Los cítricos frescos (naranja y toronja), jugos concentrados y simples, aceites esenciales son productos con experiencia y mercados consolidados, además de las potencialidades en las pulpas, fundamentalmente en el mango y los jugos de piña.

Café

La exportación se realiza fundamentalmente con café Arábico de Tipo Superior (Crystal Mountain, Extraturquino, Turquino y Altura). El principal cliente es Japón. Además, se vende a Francia, Reino Unido, Nueva Zelanda, Australia, Alemania y otros países de Europa.

Cacao

Producto con potencialidades para la exportación, se exporta actualmente a países de Europa como Suiza y Bélgica.

Otros productos

Potencialidades en el carbón vegetal, resina de pino, vegetales y hortalizas y semillas.

CONTACTOS

Dirección de Asuntos Internacionales del Ministerio de la Agricultura
Correo-e: asuntosinternac@oc.minag.cu
Teléfono: (53) 78847173 y (53) 788174

La industria alimentaria en Cuba abarca las actividades de transformación de las materias primas y obtención de productos derivados de la leche, carne, frutas, vegetales, café, cereales, confitería, bebidas, aceite, cacao y la captura y procesamiento industrial de los productos pesqueros.

Actualmente la mayor transformación industrial de alimentos, bebidas y la pesca se concentra en el sistema empresarial atendido por el Ministerio de la Industria Alimentaria, compuesto por 99 empresas integradas al Grupo Empresarial de la Industria Alimentaria (Geia), la Corporación Cuba Ron (Cuba Ron) y la Corporación Alimentaria S.A. (Coralsa). Adicionalmente, en el sector existen 11 empresas mixtas.

La industria alimentaria avanza en el diseño del Programa de Desarrollo a mediano y largo plazos, donde la inversión extranjera es fundamental para lograr la modernización tecnológica, el incremento de las capacidades instaladas en correspondencia con la demanda del mercado nacional, diversificar los mercados de exportaciones y redimensionar el plantel industrial por una industria eficiente y de alta competitividad.

La División de Producción Alimentaria tiene como objeto la transformación de:

- Aguardiente y alcoholes en: rones de diferentes grados de calidad, vinos (incluye el vino seco), vinagre, entre otros.
- Azúcar y derivados del azúcar en: refrescos carbonatados y caramelos.
- Lúpulo y cebada en: cervezas y maltas.
- Cereales en harina de trigo en: pan, galletas y sorbetos, entre otros.
- Grano de soya en: aceite refino.
- Cacao en: manteca de cacao, cocoa, bombones, africanas y productos con cubierta de chocolate, entre otros.

Sus intereses con inversión extranjera están en la modernización tecnológica para la producción de aceite de soya, galletas, sorbetos, aguas, refrescos carbonatados, harina de trigo, caramelos y otros productos de chocolatería y de confitería.
Entre las principales materias primas que se importan se encuentran el frijol de soya, lúpulo, cerveza, sabores, colorantes, envases y conservantes, entre otras.
Existen potencialidades en el incremento de las exportaciones de los productos derivados del chocolate, ron, cervezas, maltas, harina de soya para consumo animal y harina de trigo panificable.

La División Productiva Agroalimentaria tiene como objeto la transformación de:

- La leche de vaca y el frijol de soya en: leche pasterizada, leche condensada, leche esterilizada, quesos frescos y maduros, helados, yogur y mantequilla, entre otros.
- Los bovinos y cerdos en: carne deshuesada, embutidos (salchichas y perros calientes), conformados (hamburguesas, croquetas y albóndigas), carnes saladas y productos ahumados, entre otros.
- El grano de café en: café torrefaccionado.
- Los vegetales y frutas en: pulpas, jugos, néctares, compotas, dulces en almíbar, vegetales esterilizados y vegetales encurtidos.

Sus intereses con inversión extranjera están en la modernización tecnológica para la producción de conformados y embutidos y productos lácteos de larga vida.
Entre las principales materias primas que se importan se encuentran la leche en polvo, sabores, material para envases y tripas sintéticas, entre otras.
Existen potencialidades en el incremento de las exportaciones de productos como las conservas de frutas, jugos y néctares.

La División Productiva Pesquera

La División Productiva Pesquera abarca la captura, industrialización y comercialización de peces de plataforma, langosta, camarón de mar y de estanques, cultivo de especies dulceacuícolas y de otros organismos acuáticos. Entre sus intereses con inversión extranjera se encuentra la introducción de nuevas tecnologías. Existen potencialidades en el incremento de exportaciones de productos como el camarón, las especies dulceacuícolas y otros organismos acuáticos.

PARTES CUBANAS QUE SE ASOCIAN EN NEGOCIOS CON INVERSIÓN EXTRANJERA

Corporación CubaRon: Más de 20 años de experiencia en la producción y comercialización de rones y otras bebidas alcohólicas de distintos tipos y calidades, aguardientes, alcoholes y sus derivados. Su principal objetivo es incrementar la exportación de ron, bebidas refrescantes con bajo nivel alcohólico, jugos y néctares de frutas.

Corporación Alimentaria S.A. CORALSA: Creada en el año 1995 para participar como accionista en empresas mixtas, radicadas en Cuba o en el exterior, vinculado a la actividad de la industria alimentaria. Posee experiencia en el desarrollo de productos cárnicos, helados, harina panificable y sémola, cervezas y maltas, agua y refrescos, chocolatería y otros derivados del cacao.

CONTACTOS

Dirección de Negocios del Grupo
Empresarial de la Industria Alimentaria.
Correo-e: minal@minal.cu,
negocios@coralsa.com.cu,
cubaron@cubaron.co.cu

POLÍTICA SECTORIAL:

Promover proyectos integrales agroindustriales y proyectos de menor alcance y monto de inversión que tengan alta incidencia en el desarrollo local e incrementen las producciones de alimentos, fomenten la eficiencia y satisfagan las necesidades de financiamiento de toda la cadena, e incrementen la calidad y competitividad de las diferentes formas de gestión y propiedad que operan en este sector, con el objetivo de sustituir importaciones de alimentos e incrementar y diversificar las exportaciones.

La inversión extranjera se dirigirá fundamentalmente a las producciones de frutas, hortalizas y vegetales, cultivos varios, miel de abejas, granos y cereales, confitería y pastas alimenticias, ganado, cerdo, aves, alimento animal y leche, así como a proyectos integrales que incluyan el manejo intensivo de la producción forestal con carácter comercial.

Se excluye la participación de la inversión extranjera en lo concerniente al ciclo de captura e industrialización de la langosta, la producción agrícola tabacalera y la industria del tabaco torcido Premium.

La tierra no se transferirá en propiedad. En los negocios conjuntos el aporte de la parte cubana podrá incluir el derecho real de usufructo sobre esta.

▶ OPORTUNIDADES DE NEGOCIOS

▶ PRODUCCIÓN DE CERDOS PARA LA COMERCIALIZACIÓN DE PRODUCTOS TERMINADOS DEL CERDO (11 PROYECTOS)

DESCRIPCIÓN:	Tiene como objetivo incrementar la producción de carne de cerdo a partir de la explotación de la totalidad de las capacidades instaladas. Se prevé alcanzar 3 000 reproductoras con el objetivo de producir 7 200 toneladas métricas de carne de cerdo en pie. Los cerdos vivos a sacrificar tendrán peso vivo entre 100-120 kg, que se transformarán en cerdos en canal en un matadero que se construirá como parte de la infraestructura. El matadero se estima cuente con una capacidad instalada de sacrificio de 400 cerdos/día, considerando 270 días/fábrica se podrán sacrificar 108 000 cerdos/año. El cerdo en canal se industrializará en una planta procesadora que se construirá como parte de la infraestructura de la empresa, con el objetivo de producir productos terminados del cerdo y derivados, incluyendo embutidos, conformados y ahumados que incorporen valor agregado al producto y eleven su competitividad. Se prevé el desarrollo de la genética de las razas Yorkshire, Landrace, Duroc y CC21, la producción de alimentos para los cerdos, producción de semen, prestación de servicios de mejoramiento racial, recuperación de las áreas agrícolas para la producción de materias primas con destino a la producción de alimento animal y el fortalecimiento de encadenamientos con cooperativas agropecuarias para la producción de 4 000 toneladas métricas de carne de cerdo en pie.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa mixta
PARTE CUBANA:	Ganadería S.A en las localizaciones del resto del país.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	58,3 millones de USD en las localizaciones del resto del país.
LOCALIZACIÓN:	Municipios Pinar del Río y Consolación del Sur, provincia Pinar del Río. Municipios Jovellanos y Cárdenas, provincia Matanzas. Municipios Santa Clara y Corralillo, provincia Villa Clara. Municipio La Sierpe, provincia Sancti Spíritus. Municipio Ciego de Ávila, provincia Ciego de Ávila. Municipios Minas y Vertientes, provincia Camagüey. Municipio Puerto Padre, provincia Las Tunas. Municipios Manzanillo y Bayamo, provincia Granma. Municipio Cueto, provincia Holguín. Municipios Santiago de Cuba y Mella, provincia Santiago de Cuba. Municipios Guantánamo y Baracoa, provincia Guantánamo.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	El proyecto sustituye importaciones de productos terminados del cerdo, garantizando la demanda para el mercado local y el turismo.
RESULTADOS ESPERADOS ESTIMADOS:	350 000 toneladas métricas de productos terminados y derivados del cerdo, incluyendo embutidos, conformados y ahumados.
CONTACTOS:	Ganaderías S.A. Correo-e: mdolores.oc@geg.cu / jblanco.oc@geg.cu / lorainefg@geg.cu Tel.: (53) 78847266 Grupo Empresarial Ganadero División Tecnológica Porcina Correo-e: reglamf.oc1@geg.cu / djimenez.oc1@geg.cu Tel.: (53) 78847402 Dirección de Desarrollo y Negocios Correo-e: agari.oc@geg.cu Tel.: (53) 78847259

▶ PRODUCCIÓN DE CARNE DE POLLO Y SU COMERCIALIZACIÓN EN CANAL (10 PROYECTOS)

DESCRIPCIÓN:	Incrementar la producción de carne de pollo a partir de explotar las capacidades de producción de huevos fértiles y su incubación. El objetivo es producir 10 000 toneladas métricas de carne de pollo en canal al año. Los pollos a sacrificar tendrán peso vivo de 2 kg a los 38 días de edad, con una conversión alimento/peso vivo de 1,75 kg. Se requiere la adquisición de equipos para la modernización tecnológica de una línea de sacrificio de 3 000 pollos/hora que representa sacrificar 24 000 pollos/día en el matadero. La empresa permitirá desarrollar la cadena del pollo de ceba, desde la genética de las razas de reproductores pesados y de pollos de ceba, la planta para la producción de alimentos balanceados y el matadero de aves, para su posterior comercialización mayorista, fundamentalmente al sector del turismo y el mercado interno en divisas. El inversionista según sus intereses podrá seleccionar la provincia de ubicación del proyecto
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa mixta
PARTE CUBANA:	Ganaderías S.A.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	35,5 millones de USD
LOCALIZACIÓN:	Municipios Santo Domingo, Placetas y Jovellanos, provincia Villa Clara. Municipios Cienfuegos, Cumanayagua y Abréus, provincia Cienfuegos. Municipios Jatibonico, La Sierpe, Trinidad, y Yaguajay, provincia Sancti Spíritus. Municipios Ciego de Ávila y Baraguá, provincia Ciego de Ávila. Municipios Camagüey, Florida, Guáimaro y Minas, provincia Camagüey. Municipios Las Tunas y Majibacoa, provincia Las Tunas. Municipios Bayamo, Jiguaní y Manzanillo, provincia Granma. Municipios Holguín, Cacocum y Calixto García, provincia Holguín. Municipios Santiago de Cuba, Contramaestre, Segundo Frente, San Luis y Songo la Maya, provincia Santiago de Cuba. Municipios Guantánamo e Imías, provincia Guantánamo.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	El proyecto sustituirá importaciones y garantizará el pollo en canal para el mercado del turismo y el local.
RESULTADOS ESPERADOS ESTIMADOS:	200 000 toneladas métricas de pollo en canal.
CONTACTOS:	Ganaderías S.A. Correo-e: mdolores.oc@geg.cu / jblanco.oc@geg.cu / lorainefg@geg.cu Tel.: (53) 78847266 Grupo Empresarial Ganadero División Tecnológica Porcina Correo-e: reglamf.oc1@geg.cu / djimenez.oc1@geg.cu Tel.: (53) 78847402 Dirección de Desarrollo y Negocios Correo-e: agari.oc@geg.cu Tel.: (53) 78847259

PRODUCCIÓN DE CARNE DE POLLO Y SU COMERCIALIZACIÓN EN CANAL

DESCRIPCIÓN:	Incrementar la producción de carne de pollo a partir de explotar las capacidades de producción instaladas. Para ello se tendrá que activar la producción de huevos fértiles y su incubación. El objetivo es producir 10 000 toneladas métricas de carne de pollo en canal al año. Los pollos a sacrificar tendrán peso vivo de 2 kg a los 38 días de edad, con una conversión alimento/peso vivo de 1,75 kg. Se requiere la adquisición de equipos para la modernización tecnológica de una línea de sacrificio de 3 000 pollos/hora que representa sacrificar 24 000 pollos/día en el matadero. La empresa permitirá desarrollar la genética de las razas de reproductores pesados, la incubación, recuperar las áreas agrícolas para la producción de materias primas con destino a la producción de alimento animal y fortalecer el encadenamiento productivo con la participación de cooperativas agropecuarias.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa mixta
PARTE CUBANA:	Unión Agropecuaria Militar (UAM)
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	35,5 millones de USD
LOCALIZACIÓN:	Se localizará en terrenos e instalaciones avícolas y de otros tipos que posee la UAM en los municipios San Cristóbal, Candelaria, Guanajay y Caimito, provincia Artemisa. La dispersión en la localización responde a la necesidad de cumplir con los requisitos sanitarios.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	Hace más de 10 años que no se produce en Cuba carne de pollo de ceba en canal. En el año 2012 se importaron 154 982 toneladas por un valor de 208 millones 41 000 pesos, de carne de ave y sus despojos comestibles. Esta inversión daría respuesta a las demandas de las FAR y el turismo de Gaviota S.A.
RESULTADOS ESPERADOS ESTIMADOS:	150 000 toneladas métricas de pollo en canal.
CONTACTOS:	Dirección Economía UAM Correo-e: wrodriguez@agromil.co.cu Teléfono: (53) 72078017

DESARROLLO DE LA PRODUCCIÓN INDUSTRIAL DE CARNE VACUNA, SU PROCESAMIENTO INDUSTRIAL Y LA COMERCIALIZACIÓN DE CORTES ESPECIALES (13 PROYECTOS)

DESCRIPCIÓN:	Los principales objetivos son: Aumentar la producción de animales y su ceba. Ampliación y modernización de las capacidades productivas en el procesamiento para la producción de carne, cortes especiales, embutido y otros derivados. El proyecto prevé la reconstrucción del cebadero para la ceba de animales, así como la adquisición de sistemas de riego para las áreas de pastoreo (máquinas de riego, bombas, dispositivos de regulación, cisternas y tuberías) para lograr un incremento de la producción de forraje y las áreas de pastoreo con respecto a la actual, y satisfacer la demanda de alimento, en período seco, de las unidades de la entidad y para la venta a terceros vinculados a la cadena de carne vacuna. Por otra parte, la ampliación del combinado cárnico y modernización de su tecnología, con una capacidad de sacrificio para 3 000 toneladas en pie por año de ganado vacuno e igual cantidad de ganado porcino, con dos líneas de producción para obtener carne fresca, cortes especiales, embutidos y herméticos, considerar neveras de congelación para las carnes y de mantenimiento para embutidos y maduración, así como un grupo electrógeno para emergencias.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Contrato de Asociación Económica Internacional
PARTE CUBANA:	Empresas Ganaderas del Grupo Empresarial Ganadero
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	36.6 millones USD cada una
LOCALIZACIÓN:	Empresas Pecuarias // Genética Camilo Cienfuegos. Municipio: Consolación del Sur, Provincia: Pinar del Río / Genética Los Naranjos. Municipio: Caimito, Provincia: Artemisa / Valle del Perú. Municipio: San José, Provincia: Mayabeque / Genética Matanzas. Municipio: Limonar, Provincia: Matanzas / Macún. Municipio: Sagua, Provincia: Villa Clara / Empresa Integral Cienfuegos. Municipio: Aguada de Pasajeros, Provincia: Cienfuegos / Managuaco. Municipio: Sancti Spíritus, Provincia: Sancti Spíritus / Obdulio Morales. Municipio: Sancti Spíritus, Provincia: Sancti Spíritus / Ruta Invasora. Municipio: Majagua, provincia: Ciego de Ávila / Empresa Ganadera Camagüey. Municipio: Camagüey, Provincia: Camagüey. Empresa de Genética y Cría Manuel Fajardo. Municipio: Jiguaní, Provincia: Granma / Empresa Integral Agropecuaria Santiago de Cuba, municipio Palma Soriano, provincia Santiago de Cuba.
RESULTADOS ESTIMADOS:	Se estima alcanzar 21 600 toneladas de carne de ganado vacuno.
CONTACTOS:	Grupo Empresarial Ganadero División Tecnológica Ganadera Correo-e: jechemendia.oc4@geg.cu amargarita.oc4@geg.cu / Tel.: (53) 78847622 Dirección de Desarrollo y Negocios Correo-e: agari.oc@geg.cu / Tel.: (53) 78847259

PRODUCCIÓN DE HÍGADO GRASO, PATÉ, PECHUGA MAGRET Y PIERNA DE PATO

DESCRIPCIÓN:

Los objetivos del proyecto son:
Incrementar las producciones de hígado graso y otros productos derivados del pato de embuche y de ceba con destino al mercado interno en divisas.
Incrementar las producciones de pato de ceba y otros productos con destino al mercado interno.
El proyecto prevé la ampliación, reparación y modernización en cuanto a capacidad de animales, adquisición de nuevas tecnologías o mejoramiento de las existentes, todo ello acompañado de un sistema de gestión de la calidad.
Estas producciones que se proponen lograr, se obtienen en la actualidad pero no satisfacen las demandas del turismo y el país importa estos productos. Si bien las producciones destinadas al turismo son el objetivo principal, al recuperar las instalaciones y la tecnología, estos mismos equipos se utilizan para lograr producción nacional con una mejora de la calidad del producto.

MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Contrato de Asociación Económica Internacional
PARTE CUBANA:	Empresa Productora y Comercializadora Avícola UEB Rolando Pérez Gollanes.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	1.64 MMUSD.
LOCALIZACIÓN:	Punta Brava, municipio La Lisa, provincia La Habana.
RESULTADOS ESTIMADOS:	De un total de 115 200 patos a embuchar se estima alcanzar nueve toneladas de hígado graso, 27.4 toneladas de pechuga magret y 39.7 toneladas de pierna.
CONTACTOS:	Empresa Productora y Comercializadora Avícola Correo-e: osmany@oroca.com.cu Tel.: (53) 72720986 Grupo Empresarial Ganadero División Tecnológica Avícola Correo-e: trodriguez.oc3@geg.cu / Tel.: (53) 78847394 / 78847615 / Celular: (53) 52631956 Dirección de Desarrollo y Negocios Correo-e: agari.oc@geg.cu / Tel.: (53) 78847259

PRODUCCIÓN Y COMERCIALIZACIÓN DE CARNE DE CONEJO EN CANAL.

DESCRIPCIÓN:

Producir 130 toneladas anuales de carne de conejo en canal, sus derivados y subproductos para el mercado nacional, considerando financiamiento externo que contribuya a la modernización tecnológica. Con esta asociación económica internacional se prevé incrementar las producciones de carne de conejo con una mayor calidad, que permitan lograr un nivel de satisfacción de la demanda del mercado nacional necesarias para el país, a partir de nuevos métodos gerenciales, la incorporación de técnicas de producción y comercialización, gestión de la calidad y acciones de promoción y publicidad, el acceso estable y oportuno en cuanto a calidad y precios de la materia prima y la distribución de productos terminados, cumpliendo así con los tiempos de entrega requeridos por los clientes.
Incentivar el crecimiento en la producción de carne de conejo, utilizando para ello técnicas agrícolas e industriales adecuadas, teniendo en cuenta las condiciones de clima y suelo del país, aplicando sistemas de fertilización y control fitosanitario óptimos para estas producciones, así como el mejoramiento de toda la infraestructura empresarial.

MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Contrato de Asociación Económica Internacional
PARTE CUBANA:	Empresa de Ganado Menor.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	1,05 millones de USD.
LOCALIZACIÓN:	Unidades Empresariales de Base (UEB) pertenecientes a la Empresa de Ganado Menor (Egame), municipio La Lisa, provincia La Habana.
RESULTADOS ESPERADOS ESTIMADOS:	Se estima alcanzar 130 toneladas de carne de conejo en canal anuales.
CONTACTOS:	Empresa de Ganado Menor Correo-e: dirdesarrollo@egame.geg.cu Celular: (53) 52137869 Grupo Empresarial Ganadero División Tecnológica Ganadera Correo-e: jechemendia.oc4@geg.cu / amargarita.oc4@geg.cu / Tel.: (53) 78847622 Dirección de Desarrollo y Negocios Correo-e: agari.oc@geg.cu / Tel.: 78847259

PRODUCCIÓN Y COMERCIALIZACIÓN DE PIENSOS BALANCEADOS A PARTIR DE LA PRODUCCIÓN NACIONAL DE MAÍZ.

DESCRIPCIÓN:	Producir 120 000 toneladas de piensos balanceados con destino a la exportación y a las ventas nacionales, con altos estándares internacionales, en industrias con tecnologías de procesos eficientes en su control mínimo de riesgos y bajo condiciones ambientales controladas. Construir una planta con tecnología de punta para la producción de piensos balanceados con capacidad para 120 000 toneladas de piensos al año, para generar un producto en cantidad y calidad exportable, que contribuya a satisfacer los requisitos del cliente y a generar recursos financieros en moneda libremente convertible.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa mixta.
PARTE CUBANA:	Ganaderías S.A.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	41.54 millones USD.
LOCALIZACIÓN:	Empresa Productora Piensos Centro, provincia Cienfuegos.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	Las producciones estarán destinadas al mercado externo, que debe ser asegurado por el socio extranjero, y al mercado interno en divisas.
RESULTADOS ESPERADOS ESTIMADOS:	Se estima alcanzar 120 000 toneladas de piensos balanceados.
CONTACTOS:	Ganaderías S.A. Correo-e: mdolores.oc@geg.cu / jblanco.oc@geg.cu / cgutierrez.oc@geg.cu / Tel.: (53) 78360769 Grupo Empresarial Ganadero División Tecnológica de Alimentos y Silos Correo-e: kmorales.oc2@geg.cu / Tel.: (53) 78847181 / Celular: (53) 52805330 Dirección de Desarrollo y Negocios Correo-e: agari.oc@geg.cu / Tel.: (53) 78847259

PRODUCCIÓN Y COMERCIALIZACIÓN DE PIENSO CUBANO A PARTIR DE LA PRODUCCIÓN NACIONAL DE PLANTAS PROTEICAS.

DESCRIPCIÓN:	Producir toneladas de pienso anuales para la exportación y la comercialización nacional, considerando financiamiento externo que contribuya a la producción y el procesamiento de las plantas proteicas, la introducción de tecnologías, posibilitando la inserción de las producciones en el mercado internacional. Se concibe el cultivo de la morera, la moringa y la tithonia como plantas forrajeras a altas densidades de siembra y con cortes sistemáticos, que garantizan altas producciones de proteína de elevada calidad. Concibe el beneficio con el diagnóstico y secado del forraje, su industrialización con el molinado, peletización y almacenaje, para la obtención de materias primas para la industria del pienso, que permitan formulaciones de alimento animal, tanto para monogástricos como para poligástricos, para la producción de carne, huevos y leche. Prevé que todo este proceso deba ser a ciclo cerrado: agricultura, beneficio, industria, uso y comercialización interna y externa.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Contrato de asociación económica internacional.
PARTE CUBANA:	Empresa Productora de Piensos Oriente y Cenpalab.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	42 millones USD.
LOCALIZACIÓN:	Empresa Productora de Piensos Oriente, provincia Santiago de Cuba, replicable en todo el país.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	Se estima alcanzar 5 000 toneladas de pienso cubano a partir de plantas proteicas.
RESULTADOS ESPERADOS ESTIMADOS:	Se estima alcanzar 120 000l toneladas de piensos balanceados.
CONTACTOS:	Ganaderías S.A. Correo-e: mdolores.oc@geg.cu / jblanco.oc@geg.cu / cgutierrez.oc@geg.cu / Tel.: (53) 78360769 Grupo Empresarial Ganadero División Tecnológica de Alimentos y Silos Correo-e: kmorales.oc2@geg.cu / Tel.: (53) 78847181 / Celular: (53) 52805330 Dirección de Desarrollo y Negocios Correo-e: agari.oc@geg.cu / Tel.: (53) 78847259

PRODUCCIÓN BUFALINA PARA LA INDUSTRIALIZACIÓN Y COMERCIALIZACIÓN DE LECHE Y SUS DERIVADOS (3 PROYECTOS).

DESCRIPCIÓN:	Incrementar la producción de leche de búfala a partir de explotar el 100 % de las capacidades instaladas. Para ello se tendrán que activar 20 lecherías con el objetivo de producir 4,7 millones de litros de leche de búfala por año. La leche se industrializará en una planta de la empresa mixta, con el objetivo de producir queso mozzarella y otros productos derivados de la leche, que incorporen valor agregado al producto, eleven su calidad y presentación en diversos formatos. Se aspira a desarrollar la producción bufalina, recuperar las áreas agrícolas para la producción de materias primas con destino a la producción de alimento animal y fortalecer el encadenamiento productivo con la participación de cooperativas agropecuarias.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Contrato de asociación económica internacional o empresa mixta.
PARTE CUBANA:	Por definir.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	13.9 millones de USD.
LOCALIZACIÓN:	Empresa Pecuaria Genética Bufalina El Cangre, provincia Mayabeque. Empresa Ganadera Camagüey, provincia Camagüey. Empresa Agropecuaria Obdulio Morales, provincia Sancti Spíritus.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	El proyecto sustituye importaciones de leche, queso mozzarella, yogur y mantequilla, para el mercado turístico y local.
RESULTADOS ESPERADOS:	Se estima alcanzar 70.5 millones de litros de leche de búfala.
CONTACTOS:	Ganaderías S.A. Correo-e: mdolores.oc@geg.cu / jblanco.oc@geg.cu / cgutierrez.oc@geg.cu / Tel.: (53) 78360769 Grupo Empresarial Ganadero División Tecnológica de Alimentos y Silos Correo-e: kmorales.oc2@geg.cu / Tel.: (53) 78847181 / Celular: (53) 52805330 Dirección de Desarrollo y Negocios Correo-e: agari.oc@geg.cu / Tel.: (53) 78847259

PRODUCCIÓN DE ARROZ

DESCRIPCIÓN:	Incrementar la producción nacional de arroz con la aplicación de técnicas adecuadas en la explotación agrícola, adaptadas a las condiciones de clima y suelo locales, utilizando sistemas de fertilización, control fitosanitario y poscosecha adecuados.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Contrato de asociación económica internacional.
PARTE CUBANA:	Empresas del Grupo Empresarial Agrícola.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	10 millones USD.
LOCALIZACIÓN:	Empresas del Grupo Empresarial Agrícola.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	Producción de arroz con destino a la sustitución de importaciones.
RESULTADOS ESPERADOS:	Producción de 10 000 toneladas métricas anuales de arroz.
CONTACTOS:	Grupo Empresarial Agrícola Dirección de Asuntos Internacionales Correo-e: dir.internacionales@gag.cu Tel.: (53) 76452057 / 76452089

PRODUCCIÓN DE GRANOS

DESCRIPCIÓN:	Desarrollar la producción de granos con la participación de cooperativas agropecuarias y agricultores individuales, para sustituir importaciones. Se aspira obtener rendimientos entre 2,5 y 3 t/ha, a partir de satisfacer las necesidades nutricionales de la planta con semillas adecuadas. Se prevé utilizar áreas agrícolas de antiguos ingenios azucareros donde existe infraestructura y cultura agrícola para la explotación de los cultivos.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Asociación económica internacional.
PARTE CUBANA:	Empresa Agropecuaria Vladimir I. Lenin.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	15 000.00 MCUC.
LOCALIZACIÓN:	Municipio Jovellanos, provincia Matanzas.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	Este negocio se desarrollará para satisfacer las demandas del mercado interno con el fin de sustituir las importaciones que hoy realiza el país de este producto.
RESULTADOS ESPERADOS:	Producir 10 000 toneladas métricas anuales de granos.
CONTACTOS:	Empresa Agropecuaria Vladimir I. Lenin Correo-e: osiel2.martinez@nauta.cu / Tel.: (53) 45821509 Grupo Empresarial Agrícola Dirección de Asuntos Internacionales Correo-e: dir.internacionales@gag.cu / Tel.: (53) 76452057 / 76452089

REANIMAR, DESARROLLAR E INCREMENTAR LA PRODUCCIÓN Y COMERCIALIZACIÓN DE CÍTRICOS FRESCOS E INDUSTRIALIZADOS DE LAS EMPRESAS AGROINDUSTRIAL VICTORIA DE GIRÓN

DESCRIPCIÓN:	Este proyecto tiene como objetivo lograr la reanimación de la producción citrícola y su procesamiento industrial en las provincias de Matanzas y Cienfuegos, para lo cual se plantea el desarrollo dentro de los primeros cinco años de 5 928 hectáreas. Con esta inversión se logrará incrementar las áreas de cítricos y garantizar la aplicación del paquete tecnológico acorde a las exigencias de calidad, posibilitando alcanzar altos niveles de producción que permitan recuperar la inversión y obtener dividendos atractivos para ambas partes en los próximos años.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Contrato de asociación económica internacional
PARTE CUBANA:	Empresa Agroindustrial de Cítricos Victoria de Girón
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	El monto total del financiamiento asciende a 151.6 millones de pesos cubanos convertibles, de los cuales se requiere el aporte de la parte extranjera de 54.523,3 millones de pesos cubanos convertibles.
LOCALIZACIÓN:	Finca San José, Consejo Popular de Torriente, municipio de Jagüey Grande, provincia Matanzas; y provincia Cienfuegos.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	Las garantías del mercado lo demuestran las exportaciones realizadas en el periodo de 1992-2010, que alcanzaron la cifra de 570 millones de dólares, y los 60 millones exportados en el periodo de 2011-2014, lo cual indica la potencialidad existente del mercado de los productos industrializados de cítricos.
RESULTADOS ESPERADOS:	Este proyecto está dirigido a asegurar los niveles de producción y exportación de los productos frescos e industrializados de cítricos, que se prevén alcancen el orden de las 26,449 toneladas de productos cítricos frescos y 26,938 toneladas de productos industrializados, con ingresos que se calculan en 1,071.2 millones de CUC en los 15 años del proyecto.
CONTACTOS:	Director, Empresa Agroindustrial de Cítricos Victoria de Girón Correo-e: director@citrovg.cu / Tel.: (53) 45986315 Grupo Empresarial Agrícola Dirección de Asuntos Internacionales Correo-e: dir.internacionales@gag.cu / Tel.: (53) 76452057 / 76452089

DESARROLLO Y PRODUCCIÓN DE VEGETALES FRESCOS EN CULTIVOS PROTEGIDOS CON DESTINO A LA EXPORTACIÓN Y AL MERCADO INTERNO EN DIVISAS (7 PROYECTOS)

DESCRIPCIÓN:	Incrementar las producciones de vegetales frescos para aumentar las exportaciones y satisfacer la demanda creciente del turismo cubano en los polos turísticos del país. El proyecto prevé el montaje de nuevas instalaciones con tecnología de punta que alcancen rendimientos superiores a los que hoy se obtienen en el país. Se prevé introducir y modernizar métodos gerenciales para alcanzar eficiencia y eficacia en el proceso de producción, beneficio y manipulación de los vegetales de casas de cultivo.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Contrato de administración productiva
PARTE CUBANA:	Empresa Agroindustrial Victoria de Girón (30 ha) Empresa Agroindustrial Ceballos (25 ha) Empresa Agropecuaria Cubaquivir (10 ha) Empresa Agropecuaria Cítricos Sola (10 ha) Empresa Agropecuaria Wilfredo Peña (10 ha) Empresa Cítricos Arimao (10 ha) Empresa Cítricos Ceiba (10 ha)
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	15 millones de USD cada proyecto de 25 y 30 ha 4 millones de USD cada proyecto de 10 ha
LOCALIZACIÓN:	Pinar del Río, Artemisa, Matanzas, Cienfuegos, Ciego de Ávila, Camagüey y Holguín
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	Existe la posibilidad real de exportar volúmenes significativos de productos frescos para Canadá y países de Europa y del Caribe. Se pronostica que con el crecimiento del turismo aumente la demanda de los vegetales frescos en el país.
RESULTADOS ESPERADOS:	Lograr un programa de incremento y diversificación de producciones, para satisfacer la demanda del turismo en el país. Incrementar la eficiencia en la producción al contar con tecnología moderna para el procesamiento y beneficio de la producción de hortalizas (tomate, pimiento, pepino, melón y otros). Incrementar los niveles de producción, exportación y la sustitución de importaciones para el país que alcanzarán el orden de las 6 000 toneladas de productos frescos.
CONTACTOS:	Grupo Empresarial Agrícola.División de Cultivos Protegidos Correo-e: dircultivos@gag.cu / Tel.: (53) 76438227 Grupo Empresarial Agrícola, Dirección de Asuntos Internacionales / Correo-e: dir.internacionales@gag.cu

PRODUCCIÓN Y COMERCIALIZACIÓN DE JUGOS CONCENTRADOS Y SIMPLES, PULPAS Y ACEITES ESENCIALES, A PARTIR DE LOGRAR EL DESARROLLO AGRÍCOLA DEL POLO DE OCCIDENTE

DESCRIPCIÓN:	El proyecto tiene como objetivo la creación de una empresa mixta agroindustrial para la producción y comercialización de jugos concentrados y simples, pulpas y aceites esenciales, a partir de lograr el desarrollo agrícola del polo de occidente. Incluye el sector cooperativo.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa mixta
PARTE CUBANA:	Sociedad Mercantil Cítricos S.A.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	19,4 millones de USD
LOCALIZACIÓN:	Zona Industrial Siete Matas, provincia Pinar del Río.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	El mercado nacional comprende fundamentalmente la comercialización de productos en las redes minoristas recaudadoras de divisas, cadenas hoteleras del occidente y centro del país, así como con otras formas de producción no estatales que se insertan en el mercado según su producción y servicio. La ZED Mariel se presenta como una gran oportunidad de mercado. Existe un mercado potencial para la producción de cítricos industrializados fundamentalmente en Europa, con posibilidades de incrementar las exportaciones de este rublo.
RESULTADOS ESPERADOS:	Desarrollo de la industria con empleo de tecnología moderna de elevada productividad y eficiencia, presente en el equipamiento tecnológico previsto a instalar. Encadenamientos productivos con las bases productivas asentadas en el territorio, de forma tal que se garantice el desarrollo agrícola. Sustitución de importaciones al país, garantizando el surtido y la calidad demandada en el mercado.
CONTACTOS:	Sociedad Mercantil Cítricos Caribe S.A. Dirección General Correo-e: dirgeneral@ccaribe.co.cu / Celular: (53) 52098006

DESARROLLO DE LA PRODUCCIÓN DE CÍTRICOS Y FRUTALES, COMO FRUTAS FRESCAS Y PRODUCTOS INDUSTRIALIZADOS EN LA EMPRESA CÍTRICOS CEIBA

DESCRIPCIÓN:	El proyecto está diseñado para la instalación de una Planta Industrial para procesar frutas y vegetales para la obtención de: 2 ton/día de troceados, 10 000 lts/día de jugos, 5 ton/h de pulpas y conservas; y potenciar el Programa de Desarrollo Prospectivo de la empresa que contempla: llegar a 3000 ha de nuevos cítricos (de los que ya existen 200 ha) a 1000 ha de frutales (se cuentan con 700 ha en la actualidad). La Empresa Mixta propuesta se vinculará de manera indirecta a las organizaciones económicas no estatales, como suministradores de materia prima garantizando de esta manera el encadenamiento productivo, y a su vez la Mixta financiará la producción, para garantizar la adquisición de posturas de alta calidad, insumos, servicios y asistencia técnica.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa Mixta.
PARTE CUBANA:	Empresa Cítricos Ceiba.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	7,3 millones de USD
LOCALIZACIÓN:	Empresa Cítricos Ceiba. Caimito, provincia Artemisa.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	Los productos serán destinados al mercado nacional y la exportación. El mercado nacional se desarrollará fundamentalmente en el turismo, la ZDE Mariel, los cruceros, naves y aeronaves.
RESULTADOS ESPERADOS:	Incrementar las exportaciones. Encadenamiento productivo con las asociaciones económicas no estatales asentadas en el territorio y otras provincias vecinas, permitiendo el aprovechamiento óptimo de todas las producciones en desarrollo provenientes de las fincas integrales de frutales.
CONTACTOS:	Empresa Agropecuaria Metropolitana, Dirección General / Correo-e: proyecto@eam.minag.cu / secretaria@eam.minag.cu Tel.: (53) 76700056/ 76700054 // Celular: (53) 52630250 Grupo Empresarial Agrícola Dirección de Asuntos Internacionales Correo-e: dir.internacionales@gag.cu Tel.: (53) 76452057 / 76452089

SECTOR PRODUCTOR DE ALIMENTOS

OPORTUNIDADES DE NEGOCIO

PRODUCCIÓN DE FLORES TROPICALES Y PLANTAS ORNAMENTALES CON DESTINO AL MERCADO INTERNO EN DIVISAS Y LA EXPORTACIÓN

DESCRIPCIÓN:	Desarrollar con eficiencia la producción de flores tropicales y plantas ornamentales bajo las condiciones de nuestro país. Aumentar los niveles de producción de flores, así como crear condiciones de almacenamiento y comercialización, elevar los niveles de conocimientos y actualización de la cultura en la actividad de floricultura y garantizar la estabilidad de los insumos necesarios para el cultivo.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Contrato de asociación económica internacional
PARTE CUBANA:	Empresa Agropecuaria Metropolitana y cooperativas agropecuarias
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	8.29 millones de USD.
LOCALIZACIÓN:	Provincia La Habana.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	La comercialización de las flores de corte y plantas ornamentales en el mercado interno está dirigido a las ventas en divisas, y como principal cliente el sector turístico. Para la inserción de Cuba en el mercado mundial de las flores tropicales contamos con especies que pueden posicionarse en este. Los principales países importadores de flores tropicales son Estados Unidos, Holanda, Rusia, Canadá, Alemania, Nicaragua, Jamaica e Italia.
RESULTADOS ESPERADOS:	Incrementar las exportaciones y sustituir importaciones. Garantizar el encadenamiento productivo con las bases productoras de flores asentadas en el territorio, permitiendo el aprovechamiento óptimo de todas las producciones en fomento y en desarrollo proveniente de todos los productores.
CONTACTOS:	Dirección de Asuntos Internacionales del Grupo Empresarial Agrícola Correo-e: dir.internacionales@gag.cu / Teléfono: (53) 76452089 Dirección General Empresa Agropecuaria Metropolitana Correo-e: eamhort@eahm.com.cu / Teléfonos: (53) 76700056 / 76700054

PRODUCCIÓN, BENEFICIO Y COMERCIALIZACIÓN DE 2000 HA DE PIÑA DE LA VARIEDAD MD2

DESCRIPCIÓN:	El proyecto está diseñado para mejorar la infraestructura y organización de la cadena productiva para garantizar una adecuada manipulación, conservación y beneficio de la piña, así como la tecnología del cultivo, garantizar mayores volúmenes de frutas de alta calidad e introducir y modernizar métodos gerenciales para alcanzar eficiencia y eficacia en el proceso de producción.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Contrato de asociación económica internacional
PARTE CUBANA:	Empresa Agroindustrial Ceballos
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	10.5 millones de USD.
LOCALIZACIÓN:	Municipio Venezuela, provincia Ciego de Ávila.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	La piña es un fruto originario de América con una larga tradición en nuestro país y es considerada en muchos países como una fruta exótica. En los últimos años, las producciones de piña se han incrementado a nivel internacional, pero la demanda de este producto crece a un ritmo superior. El mercado para estas producciones está asegurado, para las exportaciones a países como, España, Italia, Francia y Alemania, y para el mercado interno a los polos de Santiago de Cuba, Holguín, la cayería norte del centro del país, Varadero y La Habana.
RESULTADOS ESPERADOS:	Contar en un periodo aproximado de siete años con 2 000 hectáreas de piña de la variedad MD2 en cosecha todos los años, con volúmenes de producción del orden de las 180 000 toneladas de piña. Alcanzar la exportación de volúmenes de piña fresca, en el orden de las 170 000 toneladas. La generación de simientes para el desarrollo de nuevas áreas y la entrega de vástagos a otros territorios del país para la total generalización de esta variedad en Cuba.
CONTACTOS:	Empresa Agroindustrial Ceballos Email: dgeneral@dceballos.co.cu / Teléfono: 33 23-7112 y (53) 52869339 Grupo Empresarial Agrícola. División Cítricos y Frutales Email: dfrutales@gag.cu / Teléfono: 7 643-8227 Dirección de Asuntos Internacionales Email: dir.internacionales@gag.cu / Teléfono: 7 645-2057 y 7 645-2089

PRODUCCIÓN DE TABLEROS DE MADERA

DESCRIPCIÓN:	Esta propuesta tiene como objetivo la construcción y puesta en explotación de una planta con una capacidad de producción de 50 000 metros cúbicos anuales de tableros de fibras de mediana densidad (MDF), a partir de plantaciones forestales con manejo intensivo, maderas rollizas de bajas dimensiones producto de los manejos de las plantaciones forestales establecidas y residuos de la industria para satisfacer las demandas del mercado nacional y destinar los excedentes a la exportación.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa mixta.
PARTE CUBANA:	Empresa Agroforestal Pinar del Río.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	33,8 millones de USD.
LOCALIZACIÓN:	Empresa Agroforestal Pinar del Río. La planta de tableros MDF se proyecta edificar en la localización de la antigua Fábrica de Fertilizantes, ubicada al sur de la ciudad de Pinar del Río, en la Zona Industrial de Siete Matas.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	La capacidad instalada utilizada en el país es baja por la poca producción de bagazo, debido a la reducción de los centrales azucareros y el uso del bagazo como combustible en los centrales como sustituto del petróleo, entre otras causas. En Cuba el consumo de tableros se sitúa actualmente (incluyendo plywood) en unos 26.0 mil metros cúbicos anuales, de los cuales se importan la casi totalidad con una erogación en divisas de alrededor de 10 millones de dólares, lo cual está muy lejos de satisfacer la demanda. La proyección estimada de la demanda de tableros en Cuba se muestra en el cuadro siguiente:

Producto	UM	Actual	2015	2020	2025	2030	2035
Tableros	Mm3	23,0	27,0	50,0	70,0	98,0	137,0

RESULTADOS ESPERADOS:	Contar en un periodo aproximado de siete años con 2 000 hectáreas de piña de la variedad MD2 en cosecha todos los años, con volúmenes de producción del orden de las 180 000 toneladas de piña. Alcanzar la exportación de volúmenes de piña fresca, en el orden de las 170 000 toneladas. La generación de simientes para el desarrollo de nuevas áreas y la entrega de vástagos a otros territorios del país para la total generalización de esta variedad en Cuba.
CONTACTOS:	Grupo Empresarial Agroforestal Dirección de Negocios Correo-e: desarrollo1@gaf.minag.cu / Tel.: (53) 78847457 Empresa Agroforestal Pinar del Río Correo-e: efipr@enet.cu / Tel.: (53) 48448231

PRODUCCIÓN Y COMERCIALIZACIÓN DE CACAO FINO DE AROMA

DESCRIPCIÓN:	Aumentar los niveles de recepción de cacao y de su calidad. Elevar y estabilizar un nivel por encima de 500 toneladas anuales de cacao fino de alta calidad para la exportación y/o la industria confitera nacional bajo la modalidad de contrato de asociación económica internacional, donde se contemple lograr los objetivos siguientes: - Introducir nuevas tecnologías para alcanzar eficiencia y eficacia en el proceso del fomento y manejo de las plantaciones, acopio, beneficio, manipulación y procesamiento del cacao. - Renovar la infraestructura tecnológica y organización de la cadena productiva para garantizar una adecuada manipulación, conservación y procesamiento del cacao. - Elevar los niveles de producción de cacao de alta calidad y superior valor comercial (cacao fino de aroma). - Elevar y estabilizar las exportaciones por encima de 500 toneladas anuales de cacao de alta calidad. OBTENER FUENTES DE FINANCIAMIENTO QUE PERMITAN: Apoyar con recursos materiales la recuperación de las plantaciones y el desarrollo de nuevas áreas para el cultivo. - Actualizar la tecnología del procesamiento del cacao, elevando los rendimientos y la calidad. - Renovar la infraestructura de la cadena productiva, trazando el traslado del cacao desde los puntos de recepción a la procesadora. - Garantizar una adecuada conservación, manipulación y procesamiento del cacao. - Capacitar a los cultivadores de cacao y al personal implicado en el procesamiento del grano, elevando en general la cultura en la producción de cacao.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Contrato de asociación económica internacional.
PARTE CUBANA:	Empresa Agroforestal y Coco de Baracoa, Sociedad Agroforestal S.A.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	5,4 millones de USD.
LOCALIZACIÓN:	Empresa Agroforestal y Coco de Baracoa, Guantánamo.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	El objetivo central de esta propuesta es elevar y estabilizar niveles de producción por encima de 500 toneladas anuales de cacao fino de alta calidad para la exportación y/o la industria confitera nacional. Los incrementos de esta calidad de cacao que sean generados como resultado del proyecto se pueden exportar, siempre que se vendan a precios competitivos del mercado y cubriendo la demanda de la industria nacional.
RESULTADOS ESPERADOS:	El proyecto permitirá aumentar los niveles de recepción de cacao fino de aroma, apoyando con recursos materiales la recuperación de las plantaciones, actualizando la tecnología del procesamiento del cacao, mejorando la calidad, renovando la infraestructura de la cadena productiva, trazando el traslado del cacao desde los puntos de recepción a la procesadora, garantizando una adecuada conservación, manipulación y procesamiento, capacitando al personal implicado en estos procesos y elevando en general la cultura en la producción de cacao.
CONTACTOS:	Grupo Empresarial Agroforestal Agroforestal S.A Nombre: Aldo Gómez García, Cargo: Presidente Sociedad Agroforestal S. A. Telf.: 7 204 4557, móvil: 5 286.84 37; E-mail: spresidente@sa.gaf.minag.cu; Nombre: Elexis Legrá Calderín, Nombre: Director de Café, Cacao y Coco. Telf: 7 884 73 55, 5 279 63 43, E-mail: dcafe@gaf.minag.cu

PLANTAS DE BENEFICIO, CLASIFICACIÓN, ENVASADO Y EXPORTACIÓN DE CARBÓN VEGETAL

DESCRIPCIÓN:	Alcanzar producciones de más de 200,0 mil toneladas anuales de carbón vegetal en todo el país, para aprovechar las oportunidades de mercado existentes, a partir de las existencias de la materia prima fundamental (marabú) y la construcción de centros de beneficio que garanticen la calidad requerida del producto final. Para el logro de este objetivo es necesario acometer un amplio proceso inversionista en toda la cadena productiva, que contemple la adquisición del equipamiento necesario para garantizar todo el proceso, desde la obtención de la materia prima, la producción del carbón, la construcción de los centros de beneficio y la implementación de un sistema de calidad que garantice el logro de producciones exportables de acuerdo a las exigencias del mercado en forma permanente.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Contrato de asociación económica internacional.
PARTE CUBANA:	Este proyecto dispone de varios escenarios que operaran de manera independiente, los cuales son las empresas agroforestales de Costa Sur, Cienfuegos, Camagüey y Santiago de Cuba. Estas locaciones pueden negociarse cada una por separado.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	71,72 millones de USD (para los cuatro escenarios).
LOCALIZACIÓN:	El proyecto se desarrollará en cuatro locaciones: las empresas agroforestales Costa Sur, en la provincia de Artemisa; la de Cienfuegos; la de Camagüey y la de Santiago de Cuba.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	Las inversiones, objeto del presente proyecto, están dirigidas a crear la base material para fortalecer las bases productivas, beneficiar, clasificar y envasar hasta 200 000 toneladas anuales de carbón vegetal para la exportación en diferentes formatos de papel kraft y sacos de rafia laminada o polipropileno, lo que permitirá vender toda la producción de carbón con calidad, fundamentalmente en el mercado europeo, incluyendo como parte del proceso productivo el aprovechamiento de los residuos para la producción de briquetas.
RESULTADOS ESPERADOS ESTIMADOS	El contrato de asociación económica internacional que se constituya en cada una de las locaciones mencionadas se estima que proporcionará ganancias que permitan recuperar la inversión en un plazo de cinco a seis años. El flujo de caja para el rendimiento de la inversión se estima tenga resultados positivos a una tasa de actualización entre el 10 % y 12 %. Lo anterior será confirmado mediante el estudio de prefactibilidad elaborado.
CONTACTOS:	Grupo Empresarial Agroforestal Agroforestal S.A Nombre: Aldo Gómez García, Cargo: Presidente Sociedad Agroforestal S. A. Telf.: 7 204 4557, móvil: 5 286.84 37; E-mail: spresidente@sa.gaf.minag.cu;

COMPLETAMIENTO TECNOLÓGICO Y OPERACIÓN DE UN COMPLEJO APÍCOLA EN EL OCCIDENTE PARA LA PRODUCCIÓN Y COMERCIALIZACIÓN DE MIEL DE ABEJAS Y DEMÁS PRODUCTOS DE LA COLMENA, CON VISTAS A SATISFACER EL MERCADO NACIONAL Y POTENCIAR LAS EXPORTACIONES

DESCRIPCIÓN:	El proyecto consiste en estabilizar e incrementar la exportación de miel orgánica, específica y de origen, a granel o envasada, complementos nutricionales apícolas, el polen, los propóleos y demás productos de la colmena, incluidos abejas reinas y paquetes de abejas mediante el completamiento de la tecnología de un complejo apícola ya existente en la región occidental de Cuba, como parte de la diversificación de la producción para satisfacer el aumento de la demanda de estos productos, el incremento de las áreas certificadas como orgánicas y de origen. Asegurar el acopio diferenciado de las mieles orgánicas para su inserción en el comercio justo.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa mixta.
PARTE CUBANA:	Sociedad Mercantil Cubana Agroforestal S.A.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	9,17 millones de USD.
LOCALIZACIÓN:	Se desarrollaría en el municipio Caimito, al noreste de la provincia Artemisa.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	El principal cliente de la miel cubana es Europa, y dentro de ella Alemania, país en el que el consumo per cápita es de 1.1 kg/persona/año y su producción le permite cubrir solo el 22.5 % del consumo. Los 470 000 apicultores de la Unión Europea (UE) producen aproximadamente 353 139 t de miel que solo permiten un autoabastecimiento del 48 %, lo que determina que el conjunto de la UE sea el principal comprador de miel a nivel mundial y dentro de ella, se destaca Alemania. A partir de la creación de la empresa mixta se logrará el posicionamiento de la miel envasada bajo la marca APISUN y se podrá abarcar nuevos nichos de mercado, sobre la base del prestigio del origen Cuba, lo que puede ser igualmente efectivo para otros productos apícolas. El sostenido comportamiento de los precios en el mercado, brinda a la apicultura cubana capacidad de pago para asegurar la amortización de los créditos necesarios para las inversiones proyectadas. El mercado interno se orienta fundamentalmente a la industria farmacéutica y biotecnológica, a la red de tiendas comercializadoras de divisas y al sector del turismo, que se prevé crezca proporcionalmente. La instalación de tecnologías permitirá dar valor agregado no solo a la miel, sino también a otros productos de la colmena como son el propóleo, el polen, la jalea real y la cera.
RESULTADOS ESPERADOS:	Actualmente se tienen ingresos promedios de 17 millones de euros, que se proponen incrementar en un plazo menor de cinco años a 25 millones de euros. De igual manera en el mercado cubano, ampliando la cartera de productos y de clientes, con los resultados de la empresa mixta se espera lograr ser suministradores exclusivos del mercado interno; hoy se venden a través de la red hotelera, Caracol, TRD, Habaguanex, Grupo Palco, la red de tiendas de Cimex, Cubacatering y otros un promedio de 98 toneladas de miel de abejas en el mercado interno, lo que equivale a un ingreso de 296 500 CUC, cifra que se incrementaría significativamente en más de un millón de CUC por las venta de 300 t de miel de abejas y otros productos de la colmena vendidas a las empresas comercializadoras; del del mismo modo, otras 400 t a Farmacuba y Labiofam, contribuyendo con estos dos últimos a la sustitución de importaciones de materias primas para la producción de medicamentos.
CONTACTOS:	Grupo Empresarial Agroforestal Agroforestal S.A Nombre: Aldo Gómez García, Cargo: Presidente Sociedad Agroforestal S. A. / Telf.: 7 204 4557, móvil: 5 286.84 37; Correo-e: spresidente@sa.gaf.minag.cu; APICUBA Nombre: Lázaro Bruno Garcia Castro / Teléfono: 7204 48 97; Correo-e: directorgeneral@apicuba.cu Nombre: Martha Casanova Cámara Teléfono 72619014 / Correo-e: comercial@uebcano.apicuba.co.cu

PROPUESTA PARA ASEGURAR LA PLANTACIÓN, AGROTECNIA Y COSECHA DE LOS BOSQUES ENERGÉTICOS Y EL MARABÚ

DESCRIPCIÓN:	Este proyecto prevé garantizar la biomasa forestal necesaria para el funcionamiento y la sostenibilidad de la producción de energía en las bioeléctricas propuestas, a partir de la ejecución de inversiones que garanticen la materia prima necesaria para el funcionamiento de las mismas en los periodos fuera de zafra. Tiene como principales objetivos fomentar plantaciones energéticas para garantizar el suministro estable de biomasa forestal a la inversión de cuatro bioeléctricas proyectadas; fundamentar la sostenibilidad económica a partir de financiamiento externo, de las inversiones propuestas y de los costos de operación en MLC; producir biomasa a partir del marabú y de los residuos del manejo de bosques y la industria forestal para producir energía eléctrica, y ahorrar importaciones de combustible fósil y liberar terrenos ociosos invadidos por marabú para uso agrícola y ganadero con destino a la producción de alimentos.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa mixta.
PARTE CUBANA:	Sociedad Agroforestal S.A.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	40.7 millones de USD.
LOCALIZACIÓN:	El proyecto se localiza en toda la estructura productiva de las empresas forestales vinculadas a las bioeléctricas Ciro Redondo (Ciego de Ávila), Héctor Rodríguez (Villa Clara), Jesús Rabí (Matanzas) y 30 de Noviembre (Artemisa).
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	Para garantizar el cumplimiento de los objetivos propuestos es necesario crear las estructuras y la organización necesaria para el fomento, plantación y agrotecnia de los bosques energéticos, en cuanto a la construcción y desarrollo de viveros, incremento de la fuerza de trabajo necesaria, instalaciones de hospedaje y unidades mecanizadas para la prestación de los servicios necesarios. Todo este proceso requiere fundamentalmente, la adquisición inmediata del equipamiento necesario para enfrentar este trabajo.
RESULTADOS ESPERADOS:	EL impacto fundamental de este proyecto radica en la garantía de la generación de energía eléctrica a partir de la biomasa forestal y el ahorro de combustible diesel importado que esto genera. Desde el punto de vista económico, el programa contribuye a generar unos 152 MW anuales, que dependen absolutamente de la disponibilidad de biomasa forestal y que equivalen a unos 10.6 MUSD, que representa el 50 % de los ingresos relacionados a la producción de biomasa en los 150 días al año, lo que permitirá la sostenibilidad con biomasa de la mitad de la capacidad que se genera. Desde el punto de vista ambiental, reduce el consumo de diesel en términos absolutos y contribuye a la reforestación permanente de las áreas involucradas en el proyecto y la reducción de las emisiones de CO_2 a la atmosfera. Desde el punto de vista social, además de contribuir a la prestación del servicio eléctrico a la población vinculada a las bioeléctricas, genera empleos para unos 976 trabajadores de todas las categorías profesionales.
CONTACTOS:	Grupo Empresarial Agroforestal Agroforestal S.A Nombre: Aldo Gómez García, Cargo: Presidente Sociedad Agroforestal S. A. / Telf.: 7 204 4557, móvil: 5 286.84 37; Correo-e: spresidente@sa.gaf.minag.cu; APICUBA Nombre: Lázaro Bruno Garcia Castro / Teléfono: 7204 48 97; Correo-e: directorgeneral@apicuba.cu Nombre: Martha Casanova Cámara //Teléfono 72619014 / Correo-e: comercial@uebcano.apicuba.co.cu

PRODUCCIÓN DE SPIRULINA

DESCRIPCIÓN:	Remodelar y ampliar la capacidad productiva de las dos plantas de producción de spirulina en el país. Se cuenta con una capacidad instalada de 60 TM en espejos de agua (piscinas artificiales).
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Contrato de asociación económica internacional
PARTE CUBANA:	Empresa Genix
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	4,9 millones de USD
LOCALIZACIÓN:	Provincia de Mayabeque.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	Destinado al mercado externo y al mercado nacional
RESULTADOS ESPERADOS:	El proyecto permitirá obtener los productos siguientes: ► Polvo de spirulina en bolsas de 10 kg. ► Suplementos nutricionales en tabletas de spirulina 100 % natural. ► Suplementos nutricionales en tabletas mezcladas con spirulina y otros productos naturales. ► Diferentes productos cosméticos para la nutrición y el cuidado de la piel, el cabello y el cuerpo en general. ► Suplementos nutricionales para todo tipo de animales. ► Fertilizantes foliares y radiculares de origen natural para todo tipo de cultivo.
CONTACTOS:	Dirección de Negocios de LABIOFAM S.A Correo: dir.negocios@labnet.com.cu / Tel: (53) 7 8307093

PRODUCCIÓN DE GLUCOSA

DESCRIPCIÓN:	Modernizar la planta productora de glucosa, única de su tipo en el país. Permitirá incrementar las producciones, con bajos costos y altos niveles de satisfacción.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa mixta
PARTE CUBANA:	Labiofam S.A.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	21.4 millones de USD.
LOCALIZACIÓN:	Áreas de la Empresa de Glucosa, provincia Cienfuegos.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	Sustitución de importaciones y exportaciones.
RESULTADOS ESPERADOS:	12 500 t/año de glucosa y almidones.
CONTACTOS:	Dirección de Negocios de LABIOFAM S.A Correo: dir.negocios@labnet.com.cu / Tel: (53) 7 8307093

PRODUCCIÓN DE YOGUR PARAÍSO

DESCRIPCIÓN:	Modernización y ampliación de la planta de producción de yogur, cumpliendo con las normas de Buenas Prácticas de Fabricación establecidas para los productos alimenticos y productos biofarmacéuticos. La línea de producción existente es destinada a la producción de yogur probiótico en las variantes de yogur natural y de sabores.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Contrato de asociación económica internacional
PARTE CUBANA:	Empresa Productora y Comercializadora de Productos Biofarmacéuticos de Matanzas
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	5,2 millones de USD
LOCALIZACIÓN:	Provincia Matanzas.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	Mercado turístico y mercado interno en divisas
RESULTADOS ESPERADOS:	2.3 millones de litros/año
CONTACTOS:	Dirección de Negocios de Labiofam S.A. Correo-e: dir.negocios@labnet.com.cu Teléfono: (53) 78307093

PRODUCCIÓN DE YOGUR PARAÍSO

DESCRIPCIÓN:	Construcción de una planta para la producción de yogur probiótico de coágulo firme a partir de leche en polvo, con la tecnología de LABIOFAM, cumpliendo las Buenas Prácticas de Fabricación de la industria alimentaria, con varios sabores y presentaciones.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa mixta
PARTE CUBANA:	Empresa Labiofam, Villa Clara
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	7,8 millones de USD.
LOCALIZACIÓN:	Provincia Villa Clara.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	Mercado turístico y mercado interno en divisas
RESULTADOS ESPERADOS:	3.2 millones de litros de yogur al año
CONTACTOS:	Dirección de Negocios de Labiofam S.A. Correo-e: dir.negocios@labnet.com.cu Teléfono: (53) 78307093

PRODUCCIÓN DE GEL DE ALOE VERA EN LA PROVINCIA MAYABEQUE.

DESCRIPCIÓN:	El proyecto está dirigido a la obtención de gel de aloe vera de alta calidad, utilizando tierras ociosas en la provincia Mayabeque para la siembra, cultivo y cosecha de plantaciones de aloe vera Barbadensis miller y su posterior procesamiento industrial; teniendo como destinos la exportación de bienes, y la sustitución de importaciones del mercado nacional.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Contrato de Asociación Económica Internacional
PARTE CUBANA:	Empresa Agropecuaria Güira de Melena
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	1,6 millones de USD
LOCALIZACIÓN:	Provincia Mayabeque, municipio Güines.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	El aloe vera es sumamente reconocido por sus propiedades benéficas para la salud humana por sus funciones inmunomoduladoras, cicatrizantes, gastroprotectoras, antimicrobianas y antioxidantes. El gel de aloe vera puede ser utilizado como materia prima en diversas producciones de la industria farmacéutica, la cosmética y la alimentaria. El mercado mundial de los productos que contienen aloe vera se incrementa y se prevé un mayor crecimiento en los próximos años.
RESULTADOS ESPERADOS:	En un período de dos años tener 200 ha de aloe vera listas para ser cosechadas y procesadas. A partir de ese momento y durante los próximos 10 años, obtener anualmente 16 000 t de pencas que se transformarán en al menos 6 500 toneladas de gel de aloe vera. Motivar progresivamente la incorporación de nuevos productores para fortalecer y expandir la actividad al resto de la provincia.
CONTACTOS:	Grupo Empresarial Agropecuario y Forestal Mayabeque Presidencia, OSDE Correo-e: hector@geaf.may.minag.cu Tel.: (53) 47531100 Celular: (53) 52791030 Dirección de Negocios y Desarrollo Correo-e: natacha@geaf.may.minag.cu / dpliriano@geaf.may.minag.cu Tel.: (53) 47531851 ext. 133 Celular: (53) 52797710 / 59998329

REMPLAZO DE LA LÍNEA MULTIPROCESADORA DE LA UEB INDUSTRIA DE LA EMPRESA AGROPECUARIA 19 DE ABRIL

DESCRIPCIÓN:	El proyecto consiste en sustituir completamente la línea de procesamiento de la UEB Industria por una nueva línea multiprocesadora (tomate, mango, guayaba y fruta bomba) que posee mayor capacidad de asimilación y procesamiento de materias primas (entrada de 5 t/h), posibilita la obtención de pulpas más concentradas y de mejor calidad como resultado de una tecnología más avanzada, y envasado aséptico en distintos formatos.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Contrato de asociación económica internacional.
PARTE CUBANA:	Empresa Agropecuaria 19 de Abril.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	4,7 millones de USD.
LOCALIZACIÓN:	Municipio Quivicán, provincia Mayabeque.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	Las frutas de Cuba tienen un sabor exquisito debido a su ubicación geográfica y las características de su clima. Los concentrados cubanos de frutas tropicales poseen un potencial natural para penetrar en el mercado mundial. Las producciones estarán destinadas principalmente a satisfacer las demandas existentes en la ZED Mariel (aprovechando la ventaja natural de su cercanía con la UEB Industria).
RESULTADOS ESPERADOS:	La nueva línea multiprocesadora es capaz de producir pulpas concentradas de tomate, mango, guayaba y fruta bomba con características físico-químicas y organolépticas según los estándares internacionales de calidad. Puede procesar más de 30 000 toneladas de productos anualmente y obtener cerca de 9 100 toneladas de concentrados al año. Se aspira a satisfacer completamente la demanda de estos productos en la ZED Mariel.
CONTACTOS:	Grupo Empresarial Agropecuario y Forestal Mayabeque Presidencia, OSDE Correo-e: hector@geaf.may.minag.cu Tel.: (53) 47531100 Celular: (53) 52791030 Dirección de Negocios y Desarrollo Correo-e: natacha@geaf.may.minag.cu / dpliriano@geaf.may.minag.cu Tel.: (53) 47531851 ext. 133 Celular: (53) 52797710 / 59998329

DESARROLLO AGROINDUSTRIAL PARA LA PRODUCCIÓN DE AGUACATE (PERSEA AMERICANA) EN LA PROVINCIA ARTEMISA, CON DESTINO AL MERCADO NACIONAL E INTERNACIONAL

DESCRIPCIÓN:	Este rubro frutícola tiene grandes perspectivas de desarrollo en el mercado internacional por la fuerte demanda insatisfecha, en los mercados de la Unión Europea, de la variedad Hass. Se dispone de un incremento de la siembra para suplir la demanda internacional que le permite optar por el crecimiento de las exportaciones como estrategia para nivelar el déficit en la balanza comercial del país. El aguacate es uno de los principales frutos que se producen en la provincia Artemisa y ocupa el cuarto lugar en importancia dentro las frutas a nivel mundial, debido a la superficie de siembra y a los volúmenes de la comercialización.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Contrato de asociación económica internacional
PARTE CUBANA:	Empresa Agropecuaria Artemisa.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	1,13 millones de USD.
LOCALIZACIÓN:	Municipio Artemisa, provincia de Artemisa.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	Las exportaciones de aguacate en el mercado internacional durante el periodo 2017-2019 ascendieron tanto en valor como en volumen. La tasa promedio de aumento de los volúmenes de exportación fue de 35 % y los valores de exportación 52 %, lo que implica aumentos significativos en el periodo. El estudio de mercado realizado a Europa revela una alta posibilidad en España y Canadá.
RESULTADOS ESPERADOS:	El consumo de aguacate se ha incrementado a nivel mundial, con un gran aumento en las superficies plantadas en todos los países que producen la fruta. Los datos sobre la evolución del consumo de esta fruta, indican un constante crecimiento en las últimas décadas. El aguacate tiene una excelente demanda en los mercados tanto nacionales como internacionales.
CONTACTOS:	Grupo Empresarial Agropecuario y Forestal Mayabeque Presidencia, OSDE Correo-e: hector@geaf.may.minag.cu Tel.: (53) 47531100 Celular: (53) 52791030 Dirección de Negocios y Desarrollo Correo-e: natacha@geaf.may.minag.cu / dpliriano@geaf.may.minag.cu Tel.: (53) 47531851 ext. 133 Celular: (53) 52797710 / 59998329

MANEJO AGROINDUSTRIAL DE PAPAS PARA LA PRODUCCIÓN DE CHIPS EN DIFERENTES FORMATOS EN LA PROVINCIA ARTEMISA

DESCRIPCIÓN:	Se pretende proyectar el montaje e instalación de una línea de producción con tecnología moderna para el manejo de papas para la producción de chips y otros aperitivos a partir del tubérculo, en la cual se realizarían los procesos de almacenaje, lavado, clasificado, corte, cocido y empaquetado.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Contrato de asociación económica internacional.
PARTE CUBANA:	Empresa Agropecuaria Alquízar.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	1,15 millones de USD.
LOCALIZACIÓN:	Municipio Alquízar, provincia de Artemisa.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	La demanda mundial de este producto es creciente y como tendencias actuales del mercado de las papas fritas se citan: la introducción de diferentes sabores, la elaboración de productos saludables y la selección de un proceso de producción y un empaque que sean amigables con el medio ambiente. En Cuba existe una demanda de papas fritas que no se satisface con la producción nacional.
RESULTADOS ESPERADOS:	Aprovechamiento de las potencialidades productivas de Artemisa, logro de un incremento sostenido de la producción de papa, para cubrir la demanda creciente de este tubérculo en los diferentes destinos, incluyendo la industria, incorporación de 200 hectáreas de tierras ociosas que actualmente están en fase de acondicionamiento para el cultivo de la papa, introducción de tecnología de avanzada desde la siembra hasta la cosecha, incluyendo el proceso industrial, capacidad de producción de la línea: 56 kg/h de productos terminados, integración con los servicios de la ZED Mariel: terminal de contenedores, Almacenes Universales S.A. y transporte de personal, entre otros, encadenamiento con otras industrias, sustitución de las importaciones nacionales de papas fritas.
CONTACTOS:	Grupo Empresarial Agropecuário y Forestal Artemisa Dirección General Correo-e: dgeneral@geaf.art.minag.cu Tel.: (53) 47364026 Celular: (53) 52796780 Dirección de Desarrollo y Asuntos Internacionales Correo-e: ciencia@geaf.art.minag.cu Tel.: (53) 47362744 Celular: (53) 52793533

PRODUCCIÓN Y COMERCIALIZACIÓN DE FLORES TROPICALES DE LOS GÉNEROS HELICONIAS Y ANTURIOS PARA LA EXPORTACIÓN

DESCRIPCIÓN:	El objetivo del negocio consiste en la producción y comercialización de flores tropicales de los géneros heliconias y anturios, entre otros, con gran aceptación en el mercado internacional debido a su fortaleza y su colorido, codiciado por las últimas tendencias de la decoración mundial, en específico Europa.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Contrato de asociación económica internacional.
PARTE CUBANA:	Empresa Agropecuaria San Antonio de los Baños.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	631,977 miles de CUC.
LOCALIZACIÓN:	Municipio San Antonio de los Baños, provincia Artemisa.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	Con el estudio del perfil de este producto, la oportunidad de negocios de Cuba hacia Canadá en la exportación es de alta demanda. La comercialización permitiría al país la exportación de un producto no tradicional, con el consiguiente beneficio económico. Por lo que la posibilidad de producir aquellas especies de flores tropicales altamente demandadas por el mercado internacional para diversificar las exportaciones a áreas del Caribe, Canadá y estratégicamente a los Estados Unidos, que es el mayor importador de flores tropicales del mundo, trae una entrada de divisas para comprar los insumos que se necesitan para producir las viandas y los granos de la demanda nacional.
RESULTADOS ESPERADOS:	Alcanzar niveles productivos de flores de corte de calidad que contribuyan a satisfacer las demandas nacionales y sustituir importaciones por valores de 500 000 USD anuales. Gestionar un programa de capacitación especializado en producción y comercialización de flores de corte. Sistema de producción de semilla y/o plántulas que garantice el abastecimiento del ciclo productivo de flores tropicales en la provincia. Potenciar estas producciones de flores tropicales competitivas para la exportación.
CONTACTOS:	Grupo Empresarial Agropecuário y Forestal Artemisa Dirección General Correo-e: dgeneral@geaf.art.minag.cu Tel.: (53) 47364026 Celular: (53) 52796780 Dirección de Desarrollo y Asuntos Internacionales Correo-e: ciencia@geaf.art.minag.cu Tel.: (53) 47362744 Celular: (53) 52793533

DESARROLLO DE LA PRODUCCIÓN AGROINDUSTRIAL DE FRUTAS Y VEGETALES EN LA PROVINCIA ARTEMISA

DESCRIPCIÓN:	Esta oportunidad de inversión extranjera tiene el objetivo de ser parte de las estrategias de exportación de la empresa, con la importancia de agregar valor añadido al incremento de la producción de frutas tropicales y vegetales para el año en curso y los que vienen, de forma escalonada a partir de la producción que hoy se está obteniendo; y la comercialización de sus producciones transformadas en jugos, néctares, pulpa, encurtidos y conservas para la satisfacción del consumo en todos los sectores de la población cubana, y colocar nuestros productos en el mercado internacional. Se pretende desarrollar una línea de producción industrial para el procesamiento de las frutas, con capacidades de llenado y sellado automatizado de envases metálicos de 0.5, 1.5 y 3.2 kg y bolsas asépticas.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Contrato de asociación económica internacional.
PARTE CUBANA:	Empresa Agropecuaria Güira de Melena.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	16,60 millones de USD.
LOCALIZACIÓN:	Municipio Güira de Melena, provincia Artemisa.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	Se prevé comercializar las frutas frescas, así como sus derivados industrializados tales como néctares, frutas en almíbar, cremas y mermeladas en pequeños formatos en el sector turístico, aprovechando fundamentalmente los polos de La Habana y Pinar del Río –se experimenta un crecimiento sostenido en la ocupación de la red hotelera por turistas–, los futuros usuarios de la ZED Mariel y las proyecciones de la industria del ocio dentro tres años en la provincia.
RESULTADOS ESPERADOS:	Incrementar las exportaciones. Propiciar encadenamientos productivos con las asociaciones económicas no estatales asentadas en el territorio y otras provincias vecinas, permitiendo el aprovechamiento óptimo de todas las producciones en desarrollo provenientes de las fincas integrales de frutales.Se satisfacen las exigencias de calidad demandas por el mercado internacional y, a su vez, se implementarán soluciones para aumentar el control de las enfermedades y lograr un desarrollo sostenible y armonioso con el medio ambiente.
CONTACTOS:	Grupo Empresarial Agropecuário y Forestal Artemisa Dirección General Correo-e: dgeneral@geaf.art.minag.cu Tel.: (53) 47364026 Celular: (53) 52796780 Dirección de Desarrollo y Asuntos Internacionales Correo-e: ciencia@geaf.art.minag.cu Tel.: (53) 47362744 Celular: (53) 52793533

INCREMENTO DEL POTENCIAL PRODUCTIVO DE LA CAMARONICULTURA (3 PROYECTOS)

DESCRIPCIÓN:	Incrementar las producciones de camarón a partir de mejorar la tecnología que hoy se utiliza para el engorde de la larva y la reducción de los costos en esa fase. La posibilidad de sembrar postlarvas de +8 mg en la fase de precría hasta alcanzar +300 mg para transferirlas a la etapa de engorde, así como la introducción de probióticos y otras tecnologías en el manejo de los estanques, permitirá la disminución de los días por ciclo productivo y, por consiguiente, el incremento del índice de rotación de las hectáreas por año, la disminución del consumo de alimento (toneladas de pienso por tonelada de camarón cosechado), el aumento del peso promedio de cosecha y el incremento del porciento de supervivencia en el engorde.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Contrato de administración productiva
PARTE CUBANA:	Empresa de Cultivo del Camarón
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	6-8 millones de USD.
LOCALIZACIÓN:	Provincias Sancti Spíritus, Camagüey y Las Tunas.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	Mercado de exportación, principalmente asiático.
RESULTADOS ESPERADOS:	Obtener una tecnología que garantice el incremento de la eficiencia para lograr mayor rotación de las hectáreas de cultivos y otras tecnologías de punta en el manejo de los estanques. Se satisfacen las exigencias de calidad demandas por el mercado internacional y, a su vez, se implementarán soluciones para aumentar el control de las enfermedades y lograr un desarrollo
CONTACTOS:	Dirección de Negocios, Grupo Empresarial de la Industria Alimentaria Correo-e: presidencia@geia.cu / daiana.matech@geia.cu/ eduardo.hernandez@geia.cu Tel.: (53) 78614187 ext. 8151

SECTOR PRODUCTOR DE ALIMENTOS

OPORTUNIDADES DE NEGOCIO

INCREMENTO PRODUCTIVO DE LA ACUICULTURA Y SU INDUSTRIALIZACIÓN

DESCRIPCIÓN:	Aumentar las capacidades de procesamiento industrial considerando las producciones actuales y las previstas a obtener en el programa de desarrollo.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa mixta
PARTE CUBANA:	Corporación Alimentaria S.A (CORALSA)
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	31,5 millones de USD
LOCALIZACIÓN:	Provincia de Sancti Spíritus.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	La producción de conformados y embutidos de pescado se dirige al turismo y cadenas de tiendas en las provincias orientales. Actualmente solo se satisface la demanda existente en un 62 %.
RESULTADOS ESPERADOS:	Con el incremento de la producción de conformados y embutidos de pescado en más de 8000 toneladas anuales se sustituyen parte de las importaciones que se realizan actualmente y con la industrialización se logra incrementar el valor agregado a las capturas acuícolas.
CONTACTOS:	Corporación Alimentaria S.A. (Coralsa). Correo-e: negocios@coralsa.com.cu Teléfonos: (53) 72021194 / 72022055

DESARROLLO DE LA PRODUCCIÓN DE CONFITURAS: CARAMELOS, SORBETOS, GALLETAS (FINAS, DULCES, DE SODA Y CREMADAS) Y CEREALES (2 PROYECTOS)

DESCRIPCIÓN:	Diversificar la producción de confituras: caramelos, sorbetos, galletas (finas, dulces, cremadas y de soda) y mezclas para desayuno en distintos formatos y surtidos con énfasis en aspectos nutricionales.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa mixta
PARTE CUBANA:	Corporación Alimentaria S.A. (Coralsa)
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	18 millones de USD
LOCALIZACIÓN:	Provincias La Habana y Santiago de Cuba.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	Sustituir importaciones en el sector turismo y cadenas de tiendas
RESULTADOS ESPERADOS:	La demanda actual, con vistas a sustituir importaciones, alcanza un valor anual de aproximadamente 18 a 20 millones de USD.
CONTACTOS:	Corporación Alimentaria S.A. (Coralsa). Correo-e: negocios@coralsa.com.cu Teléfonos: (53) 72021194 / 72022055

CREACIÓN DE UN NEGOCIO PARA LA COMERCIALIZACIÓN INTERNACIONAL Y NACIONAL DE RON CUBANO

DESCRIPCIÓN:	La creación de una empresa mixta para la constitución y desarrollo de una cadena de valor que integre la distribución internacional y nacional de marcas propias y marcas licenciadas, titularidad de la Corporación Cuba Ron. Se lograría el capital requerido para la modernización de la industria y los recursos financieros para la promoción y publicidad necesarias en la distribución internacional del ron cubano, lo que se traduciría en el aumento de las exportaciones
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa mixta
PARTE CUBANA:	Corporación Cuba Ron S.A.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	2,1 millones de dólares USD.
LOCALIZACIÓN:	Municipio Playa, provincia La Habana.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	El negocio se dirige fundamentalmente a la exportación, por lo que se busca un socio que sea fuerte en la distribución de espirituosos para aprovechar su cadena de distribución; también se dirigiría al mercado interno en divisas y al sector del turismo.
RESULTADOS ESPERADOS:	Se alcanza un nivel de desarrollo y crecimiento de las marcas que comercializará la empresa mixta, así como los ingresos que facilitarán el cumplimiento de las obligaciones, lo cual se estima sean superiores a los 10 millones de dólares anuales.
CONTACTOS:	Corporación Cuba Ron S.A. Correo-e: cubaron@cubaron.co.cu Tel.: (53) 72049378 ext. 1002 Sitio web: www.cubaron.com

DESARROLLO Y DIVERSIFICACIÓN DE PRODUCTOS LÁCTEOS Y SUS DERIVADOS

DESCRIPCIÓN:	Ampliar y diversificar en surtidos y formatos la producción de yogur para satisfacer parte de la demanda de las cadenas de tiendas y el turismo existente en el del país, que hoy se respalda con importación de este producto y sustitutos.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa mixta.
PARTE CUBANA:	Corporación Alimentaria S.A. (Coralsa).
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	41 millones de USD.
LOCALIZACIÓN:	Municipio y Provincia Sancti Spíritus.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	La producción actual en el occidente del país solo satisface el 22 % de la demanda del mercado nacional que asciende a más de 19,0 M toneladas anuales.
RESULTADOS ESPERADOS:	Producir 15,0 M de toneladas al año para el mercado nacional.
CONTACTOS:	Corporación Alimentaria S.A. (Coralsa) Correo-e: negocios@coralsa.com.cu Tel.: (53) 72021194 / 72022055

DESARROLLO Y DIVERSIFICACIÓN DE PRODUCTOS LÁCTEOS Y SUS DERIVADOS

DESCRIPCIÓN:	Incrementar la disponibilidad de productos derivados de leche de vaca tales como: leche, yogurt, quesos blandos y semiduros, helados y mantequilla a través del montaje de nuevas líneas de punta: recepción de leche, leche en envases de mediana duración, yogur, mantequilla y paquetería de helados, en la provincia de Matanzas, para la producción y distribución de más de 42 000 toneladas anuales. Fomentar el desarrollo ganadero a partir de un financiamiento desde la Empresa Mixta nueva que se cree, a la Empresa Genética de Matanzas, para incrementar tres veces la producción de leche por vaca, convirtiéndolo en un proyecto integral agro industrial.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa mixta.
PARTE CUBANA:	Corporación Alimentaria S.A. (Coralsa).
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	49.7 MMUSD.
LOCALIZACIÓN:	UEB Lácteos Matanzas. Provincia Matanzas.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	A partir del desarrollo de sus producciones y la expansión de la penetración en otros segmentos de clientes, se aspira a una evolución en la cartera de mercado orientada a la satisfacción de cuotas crecientes en el mercado interno en divisas y a la potenciación de las del turismo y catering. El proyecto está orientado al aprovechamiento de las bondades de los productos como una de las fortalezas fundamentales de la futura empresa y aprovechar las oportunidades que ofrece el mercado externo
RESULTADOS ESPERADOS:	Satisfacer las demandas del mercado nacional en cantidad y variedad, sustituyendo las importaciones existentes.
CONTACTOS:	Corporación Alimentaria S.A. (Coralsa) Correo-e: negocios@coralsa.com.cu Tel.: (53) 72021194 / 72022055

DESARROLLO Y DIVERSIFICACIÓN DE LA PRODUCCIÓN DE PRODUCTOS INDUSTRIALIZADOS DE FRUTAS, VEGETALES Y HORTALIZAS

DESCRIPCIÓN:	Incremento y diversificación de la producción y envasado de frutas y vegetales.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa mixta
PARTE CUBANA:	Corporación Alimentaria S.A. (Coralsa)
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	26,6 millones de USD.
LOCALIZACIÓN:	Municipio y Provincia Pinar del Río.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	La producción actual envasada es de 3 000 toneladas que no satisface el mercado nacional. El incremento de envasado en 15 523 toneladas por año es para disminuir la producción a granel y las importaciones.
RESULTADOS ESPERADOS:	Incrementar las ofertas de estos productos en el mercado nacional sustituyendo importaciones.
CONTACTOS:	Corporación Alimentaria S.A. (Coralsa) Correo-e: negocios@coralsa.com.cu Tel.: (53) 72021194 / 72022055

CULTIVO DE PECES EN EL MAR

DESCRIPCIÓN:	Construir un centro de desove e instalar una granja de jaulas flotantes para alcanzar una producción de 400 toneladas de peces marinos de alto valor comercial con el objetivo de satisfacer parcialmente las demandas del sector turístico y sustituir importaciones.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Asociación económica internacional
PARTE CUBANA:	Empresa Pesquera Industrial de Cienfuegos
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	4 millones de USD.
LOCALIZACIÓN:	Municipio Cienfuegos, provincia Cienfuegos.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	Existe una amplia demanda de pescado en los diferentes polos turísticos del país, la cual pudiera satisfacerse parcialmente con los resultados de este proyecto, pudiendo ofertarse un surtido de productos, el pescado fresco en sustitución de pescados similares congelados que se importan y exportar al Caribe.
RESULTADOS ESPERADOS:	Se espera obtener anualmente 283 toneladas de pescado fresco (cobia y tilapia roja) durante los 10 años de vigencia del negocio, destinados al mercado nacional y a la exportación al Caribe. Se prevén ingresos superiores a los 28 millones de dólares en nueve años, lo cual permitiría recuperar la inversión realizada en un plazo de cuatro años.
CONTACTOS:	Dirección de Negocios, Grupo Empresarial de la Industria Alimentaria Correo-e: presidencia@geia.cu / daiana.matech@geia.cu / eduardo.hernandez@geia.cu Tel.: (53) 78611676/ 78698257 / 72021194 / 72022055

PROCESAMIENTO INDUSTRIAL DE PESCADO

DESCRIPCIÓN:	Modernizar una industria con medios, equipos tecnológicos y técnicas avanzadas de manejo para el procesamiento de pescado. Esta industria estaría diseñada para asimilar unas 10 000 toneladas de pescado al año para su procesamiento industrial destinado al mercado interno en divisas y nacional.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Contrato de asociación económica internacional.
PARTE CUBANA:	Empresa Lanchera Flota del Golfo, Flogolfo
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	10.3 millones de USD.
LOCALIZACIÓN:	UEB San Cristóbal, municipio San Cristóbal, provincia Artemisa.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	Comercializar oportunamente pescado en diferentes formatos con el objetivo de satisfacer las necesidades del mercado nacional, el sector turístico y el mercado de exportación.
RESULTADOS ESPERADOS:	Se estima cubran parte de la demanda de pescado que hoy tiene el sector turismo. Se espera obtener anualmente 6 500 toneladas de pescado durante los 10 años de vigencia del negocio, destinados al mercado nacional y exportar al Caribe. Se prevén ingresos superiores a los 305 millones de dólares en 10 años, lo cual permitiría recuperar la inversión realizada en un plazo de seis años.
CONTACTOS:	Dirección de Negocios, Grupo Empresarial de la Industria Alimentaria Correo-e: presidencia@geia.cu / daiana.matech@geia.cu / eduardo.hernandez@geia.cu Tel.: (53) 78611676/ 78698257 / 72021194 / 72022055

CULTIVO DE MOLUSCOS Y PECES EN EL MAR

DESCRIPCIÓN:	Desarrollar las actividades productivas de acuicultura, cultivo de moluscos, cultivo multitrófico y pesca sostenible de especies de alto valor comercial para, posteriormente, comercializar estos productos con el objetivo de satisfacer las necesidades del mercado cubano, el sector turístico y para la exportación.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Contrato de asociación económica internacional
PARTE CUBANA:	Empresa Lanchera Flota del Golfo, Flogolfo
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	3,5 millones de USD
LOCALIZACIÓN:	Municipio Bahía Honda, Provincia Artemisa.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	Comercialización de los productos derivados de las actividades productivas, frescos y en su concha, para el sector del turismo, lo cual contribuirá a sustituir importaciones, así como para la exportación, incrementando los actuales valores con la incorporación de especies de alto valor comercial y mayores volúmenes.
RESULTADOS ESPERADOS:	Incrementar la oferta al sector turismo y exportar
CONTACTOS:	Dirección de Negocios, Grupo Empresarial de la Industria Alimentaria Correo-e: presidencia@geia.cu / daiana.matech@geia.cu / eduardo.hernandez@geia.cu Tel.: (53) 78611676/ 78698257 / 72021194 / 72022055

PRODUCCIÓN DE AGUA Y REFRESCOS

DESCRIPCIÓN:	Incrementar la producción de agua y refrescos para el mercado nacional, las cadenas de tiendas y el turismo.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa mixta
PARTE CUBANA:	Corporación Alimentaria S.A. (Coralsa)
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	31 millones de USD.
LOCALIZACIÓN:	Municipio Yaguajay, provincia Sancti Spíritus.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	Las demandas del sector turismo y el mercado nacional y en específico la región central. La producción actual del país se concentra en la zona occidental y en la región oriental existe un proyecto en desarrollo. Se prevé incursionar en el mercado de exportación.
RESULTADOS ESPERADOS:	Incrementar las ofertas de estos productos en el mercado nacional, sustituyendo importaciones. Se espera obtener anualmente 100 millones de litros de aguas y refrescos durante los 20 años de vigencia del negocio destinados al mercado nacional y exportar al Caribe. Se prevén ingresos superiores a los 679 millones de dólares en 17 años, lo cual permitiría recuperar la inversión realizada en un plazo de nueve años
CONTACTOS:	Corporación Alimentaria S.A. (Coralsa) Correo-e: negocios@coralsa.com.cu Teléfonos: (53) 7 021194 / 72022055

PRODUCCIÓN DE HARINA DE TRIGO (4 PROYECTOS)

DESCRIPCIÓN:	Incrementar la eficiencia en la producción de harina de trigo y su calidad, conforme a los estándares internacionales logrando ahorro de divisas por concepto de sustitución de importaciones.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Contrato de asociación económica internacional.
PARTE CUBANA:	Empresa Cubana de Molinería
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	8.4 millones de USD.
LOCALIZACIÓN:	UEB Cereales Turcios Limas, municipio Regla, provincia La Habana. UEB Cereales José Antonio Echevarría (JAE), municipio Regla, provincia La Habana. UEB Cereales Cienfuegos, municipio Cienfuegos, provincia Cienfuegos. UEB Cereales Santiago de Cuba, municipio Santiago de Cuba, provincia Santiago de Cuba.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	Satisfacer las necesidades de la producción nacional de harina de trigo y sus derivados.
RESULTADOS ESPERADOS:	Incrementar las ofertas de este producto en el mercado nacional. Se espera obtener anualmente 153 millones de toneladas de harina blanca y 47 000 toneladas de subproductos para alimento animal durante los 10 años de vigencia del negocio destinados al mercado nacional.
CONTACTOS:	Dirección de Negocios, Grupo Empresarial de la Industria Alimentaria Correo-e: presidencia@geia.cu / daiana.matech@geia.cu / eduardo.hernandez@geia.cu Tel.: (53) 78611676 / 78698257 / 72021194 / 72022055

PRODUCCIÓN DE VINAGRE (DOS PROYECTOS)

DESCRIPCIÓN:	Incrementar los niveles de producción de vinagre con una mayor calidad con la introducción de tecnologías de producción más modernas, que permita diversificar los productos y aumentar la satisfacción de la demanda nacional, posibilitando la sustitución de importaciones e incursionar en el mercado de exportación.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Contrato de asociación económica internacional para la administración productiva.
PARTE CUBANA:	EMBER Ciego de Ávila y EMBER Camagüey.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	3-4 millones de USD.
LOCALIZACIÓN:	Fábrica de Vinagre La Espirituana, municipio Sancti Spíritus, provincia Sancti Spíritus. Fábrica de Vinagre y Vino Seco Elite, municipio Sancti Spíritus, provincia Camagüey.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	Sustituir la distribución a granel por el envasado total de los incrementos productivos que se alcancen, para satisfacer la demanda del mercado nacional e incursionar en el mercado externo.
RESULTADOS ESPERADOS:	Incrementar las ofertas de estos productos en el mercado nacional, sustituyendo importaciones. Se espera obtener anualmente ocho millones de litros de vinagre durante los 10 años de vigencia del negocio destinados al mercado nacional y exportar al Caribe. Se prevén ingresos superiores a los 69 millones de dólares en 10 años, lo cual permitiría recuperar la inversión realizada en un plazo de dos años.
CONTACTOS:	Dirección de Negocios, Grupo Empresarial de la Industria Alimentaria Correo-e: presidencia@geia.cu / daiana.matech@geia.cu / eduardo.hernandez@geia.cu Tel.: (53) 78611676 / 78698257 / 72021194 / 72022055

PRODUCCIÓN DE PASTAS ALIMENTICIAS (CORTAS, LARGAS Y FIDEOS) (3 PROYECTOS)

DESCRIPCIÓN:	Restaurar e incrementar las capacidades de producción de pastas alimenticias, incrementar las variedades con destino al mercado nacional, sustituir importaciones e incursionar en el mercado externo.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Contrato de asociación económica internacional.
PARTE CUBANA:	Empresa de Confitería y Derivados de la Harina.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	9-10 millones de USD.
LOCALIZACIÓN:	Unidad de Producción Martha Abreu, municipio Cruces, provincia Cienfuegos. Unidad de Producción Pastas Largas Noel Fernández, municipio Minas, provincia Camagüey. Unidad de Producción Pastas y Caramelos, municipio Santiago de Cuba, provincia Santiago de Cuba.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	Existe una amplia demanda de pastas alimenticias en los diferentes polos turísticos del país y en las cadenas de tiendas, la cual pudiera satisfacerse parcialmente con los resultados de este proyecto, pudiendo ofertarse un surtido de productos sustituyendo las pastas importadas e incursionar en el mercado de exportación
RESULTADOS ESPERADOS:	Incrementar las ofertas de estos productos en el mercado nacional, sustituyendo importaciones. Se espera obtener anualmente 13 000 toneladas de pastas alimenticias durante los 10 años de vigencia del negocio destinados al mercado nacional y a la exportación. Se prevén ingresos superiores a los 157 millones de dólares en 10 años, lo cual permitiría recuperar la inversión realizada en un plazo de dos años.
CONTACTOS:	Dirección de Negocios, Grupo Empresarial de la Industria Alimentaria Correo-e: presidencia@geia.cu / daiana.matech@geia.cu / eduardo.hernandez@geia.cu Tel.: (53) 78611676 / 78698257 / 72021194 / 72022055

PRODUCCIÓN DE PASTAS ALIMENTICIAS (CORTAS, LARGAS Y FIDEOS)

DESCRIPCIÓN:	Restaurar e incrementar las capacidades de producción de pastas alimenticias, incrementar las variedades con destino al mercado nacional, sustituir importaciones e incursionar en el mercado externo.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa mixta.
PARTE CUBANA:	Corporación Alimentaria S.A. (Coralsa)
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	20 millones de USD.
LOCALIZACIÓN:	UEB Pastas Alimenticias Vita Nuova, municipio San José, provincia Mayabeque.
RESULTADOS ESPERADOS:	Existe una amplia demanda de pastas alimenticias en los diferentes polos turísticos del país y en las cadenas de tiendas, la cual pudiera satisfacerse parcialmente con los resultados de este proyecto, pudiendo ofertarse un surtido de productos sustituyendo las pastas importadas e incursionar en el mercado de exportación.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	Incrementar las ofertas de estos productos en el mercado nacional, sustituyendo importaciones.
CONTACTOS:	Corporación Alimentaria S.A. (Coralsa) Correo-e: negocios@coralsa.com.cu Teléfonos: (53) 72021194 / 72022055

Sector Industria farmacéutica y biotecnológica

El Grupo de las Industrias Biotecnológica y Farmacéutica, BioCubaFarma, produce medicamentos, equipos y servicios de alta tecnología, a partir del desarrollo científico-técnico del país con destino al mejoramiento de la salud del pueblo cubano y la generación de bienes y servicios exportables, así como tecnologías de avanzada en la producción de alimentos .

Entre sus principales producciones se encuentran las vacunas profilácticas contra enfermedades infecciosas, biofármacos para el tratamiento del cáncer (incluye anticuerpos monoclonales y vacunas terapéuticas), productos para la prevención y tratamiento de afecciones cardiovasculares , así como para el tratamiento de la Úlcera del Pie Diabético. También se fabrican productos genéricos y compuestos farmacéuticos de nueva generación, así como sistemas para el diagnóstico temprano y prevención de tumores malignos, malformaciones, enfermedades heredometabólicas y otras.

POLÍTICA SECTORIAL:

Promover proyectos de inversión extranjera en Cuba, tanto para la construcción de nuevas instalaciones de manufactura de formas finales de medicamentos genéricos, como para el desarrollo y fabricación de productos biotecnológicos, novedosos y biosimilares destinados fundamentalmente a la exportación.

CONTACTOS

Vicepresidencia de BioCubaFarma
Correo-e: mayda.mauri@oc.biocubafarma.cu
Tel.: (53) 76438513

Dirección de Política Comercial, Negocios y Relaciones Internacionales de BioCubaFarma
Correo-e: normando@oc.biocubafarma.cu
Tel.: (53) 72745110

De igual forma, se ofertan productos a partir de la medicina natural y tradicional, así como de la Placenta humana, hemoderivados e Investigaciones agropecuarias y equipos médicos de avanzada tecnología, nanotecnología, neurociencias y neurotecnología. El alto nivel científico de los recursos humanos en la industria biofarmacéutica cubana garantiza la calidad y competitividad de sus proyectos.

Igualmente, promueve la inversión extranjera directa en Cuba, fundamentalmente dentro de la Zona Especial de Desarrollo Mariel. Esta última está contribuyendo de manera significativa al crecimiento del sector a través de su marco regulatorio, favorable para aquellas empresas que deseen invertir en instalaciones de investigación producción de alto valor añadido

CREACIÓN DE INSTALACIÓN PARA LA PRODUCCIÓN DE PRODUCTOS CITOSTÁTICOS

DESCRIPCIÓN:	Crear instalación que opere por Manufactura por Contrato para la fabricación de productos citostáticos y, que además pueda proveer a entidades cubanas y extranjeras de los servicios finales de llenado y empaque que cumpla con las regulaciones internacionales de agencias como la Food and Drugs Administration y European M edicines A gency, para facilitar la comercialización de los productos de clientes nacionales e internacionales a nivel mundial. La Instalación concibe con una Línea de manufactura de productos citostáticos en viales líquidos y liofilizados con una capacidad de 10 Millones de unidades al año y una línea para productos citostáticos en Dosis orales de capacidad de 70 Millones de unidades al año'
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Asociación económica internacional
PARTE CUBANA:	Laboratorios AICA
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	30 millones de USD
LOCALIZACIÓN:	Municipio La Lisa, provincia La Habana.
CONTACTOS:	Director General AICA Antonio Emilio Vallín García Correo e: allin@aica.cu Telefono:(537)2 71-2576I Cel: (535)2 80-8532

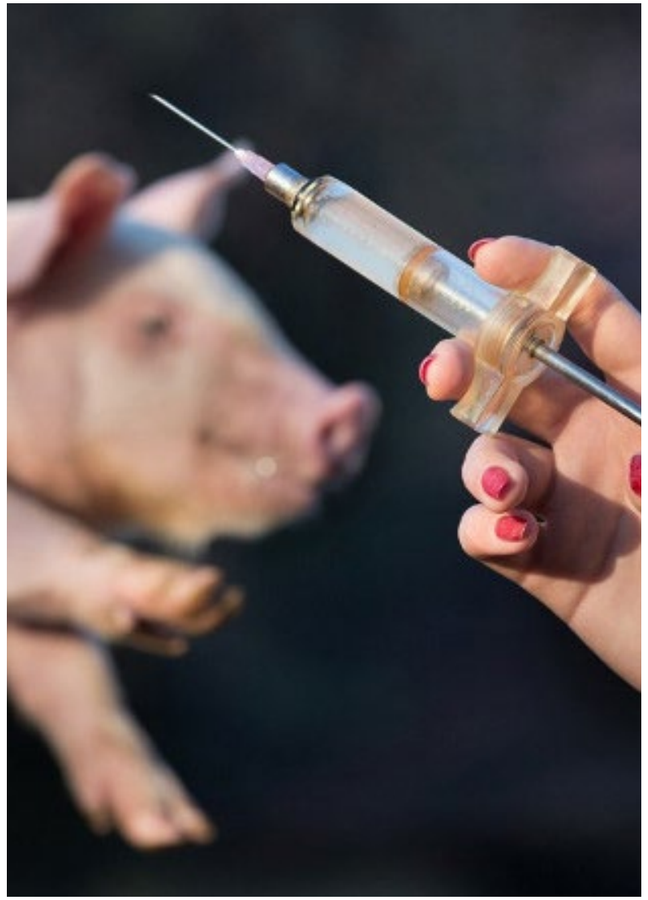
PLANTA PARA LA PRODUCCIÓN Y COMERCIALIZACIÓN DE PRODUCTOS DERIVADOS DE LA PLACENTA HUMANA

DESCRIPCIÓN:	Construcción de dos nuevas plantas farmacéuticas de formas terminadas de antibióticos ß-lactámicos a partir de ingrediente farmacéutico activo (IFA) importado, que cumplan con altos estándares de calidad establecidos por organismos nacionales e internacionales, permitiendo su certificación y total satisfacción de la demanda del mercado nacional y la introducción de sus productos en el mercado foráneo, especialmente en América Latina y África.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa mixta
PARTE CUBANA:	Centro de Histoterapia Placentaria (Hisplacen).
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	56 millones de USD.
LOCALIZACIÓN:	Municipio La Lisa, provincia La Habana.
CONTACTOS:	Nombre y apellidos: Silvia Vera Sheltón Cargo: Directora General Correo-e: silvia@miyares-cea.cu

PRODUCCIÓN Y COMERCIALIZACIÓN DE MEDICAMENTOS EN FORMA SEMISÓLIDA

DESCRIPCIÓN:	Construcción de dos nuevas plantas farmacéuticas de formas terminadas de antibióticos ß-lactámicos a partir de ingrediente farmacéutico activo (IFA) importado, que cumplan con altos estándares de calidad establecidos por organismos nacionales e internacionales, permitiendo su certificación y total satisfacción de la demanda del mercado nacional y la introducción de sus productos en el mercado foráneo, especialmente en América Latina y África.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Asociación económica internacional.
PARTE CUBANA:	Empresa Laboratorio Farmacéutico Roberto Escudero
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	16 millones de USD.
LOCALIZACIÓN:	El Cano, municipio La lisa, provincia La Habana.
CONTACTOS:	Dirección General Correo-e: miguel@re.biocubafarma.cu

PRODUCCIÓN Y COMERCIALIZACIÓN DE LA VACUNA CONTRA LA PESTE PORCINA CLÁSICA (PORVAC)



DESCRIPCIÓN:	Construcción y montaje de una planta para la fermentación y formulación del producto terminado, que permita producir la vacuna en condiciones de Buenas Prácticas de Fabricación (GMP) para incrementar las capacidades productivas y la mejora del estándar de la instalación.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Contrato de asociación económica internacional.
PARTE CUBANA:	Centro de Ingeniería Genética y Biotecnología (CIGB).
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	7 millones de USD.
LOCALIZACIÓN:	Municipio Camagüey, provincia Camagüey.
CONTACTOS:	Nombre y apellidos: Dr. Eulogio Pimentel Vazquez Cargo: Dirección General, CIGB Correo-e: eulogio.pimentel@cigb.edu.cu Tel.: (53) 72716013

Sector Agroindustria azucarera y sus derivados

Desde que se introdujo la caña de azúcar en Cuba, el sector agroindustrial azucarero es, sin lugar a dudas, uno de los más importantes de la producción cubana de todos los tiempos.

Azcuba es el grupo empresarial encargado de rectorar las entidades que integran la agroindustria azucarera para el desarrollo de la producción de azúcares, energía eléctrica, derivados de la caña de azúcar y alimentos para consumo humano y agropecuario.

POLÍTICA SECTORIAL:

Promover proyectos dirigidos a modernizar e incrementar el uso de las capacidades instaladas, potenciar su eficiencia y rendimiento, la calidad del azúcar, el crecimiento y diversificación de fondos exportables, la disponibilidad de subproductos y el crecimiento de la producción de derivados con un enfoque energético. Se contemplarán negocios dirigidos a la recapitalización de centrales existentes y la construcción de nuevos complejos agroindustriales azucareros, incluyendo en ambos casos el financiamiento de la agricultura cañera.

CONTACTOS

Dirección de Relaciones Internacionales, Negocios e Inversión Extranjera, Azcuba
Correo-e: lourdes.castellanos@azcuba.cu
Tel.: (53) 78325087

PRODUCTOS Y SERVICIOS LÍDERES

Azúcar crudo:	Existe tradición y reconocimiento a la calidad del producto cubano.
Azúcar refino:	Con reconocida calidad y uso fundamentalmente en el mercado nacional.
Productos ecológicos (orgánicos):	Existe un mercado de exportación creciente, así como para sus derivados con frutas orgánicas, su miel y sus derivados alcohol y ron.
Alcohol, ron, aguardientes y licores:	Productos de calidad y prestigio que se exportan y pueden ser líderes en algunos países.
Sorbitol-FOS:	Producto de calidad cuya exportación puede crecer. El conocimiento y know-how adquirido en el manejo de su producción con glucosas de distintos orígenes, puede constituir un servicio exportable.
Fitomas:	El producto, así como el conocimiento y el saber cómo hacerlo, si se decidiese exportarlo o fabricarlo en el extranjero.

PARTE CUBANA QUE SE ASOCIA EN LOS NEGOCIOS CON INVERSIÓN EXTRANJERA:

ZERUS S.A.	Tenedora de Acciones, es una sociedad anónima de Azcuba dedicada a fomentar la inversión extranjera en diferentes modalidades vinculadas al sector agroindustrial azucarero en Cuba y en el extranjero. Surge el 23 de septiembre de 1997 como Quiminaz, y en el 2005 cambia a su nombre actual. Pretende garantizar al sector la búsqueda de nuevos negocios y el desarrollo de los existentes, para complementar su gestión con financiamiento, mercado y tecnología, teniendo en cuenta las normas de responsabilidad social y medioambiental establecidas.

► OPORTUNIDADES DE NEGOCIOS

ADMINISTRACIÓN DE CENTRAL CON BIOELÉCTRICA (2 PROYECTOS)

DESCRIPCIÓN:	El proyecto consiste en garantizar la sostenibilidad de la producción cañera, maximizar la capacidad de producción miel y azúcar, la generación de electricidad y eficiencia del central azucarero mediante la modernización de la tecnología, el empleo de métodos gerenciales de administración y sistemas de gestión de calidad, que permitan hacer competitivas sus producciones. La generación de electricidad se garantiza con la modernización del área energética del central azucarero.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Contrato de administración productiva (CAP)
PARTE CUBANA:	Zerus S.A.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	120-150 millones de USD.
LOCALIZACIÓN:	Central Mario Muñoz, municipio Los Arabos, provincia Matanzas. Central Grito de Yara, municipio Río Cauto, provincia Granma.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	El azúcar es un producto demandado a nivel mundial, cotizado en bolsa con mucha tradición. Incrementando su calidad se podrá acceder a nuevos mercados. Las mieles generan ingresos y otros derivados de la caña de azúcar permiten elevar el valor agregado de las producciones. Toda la energía producida es comprada por la Unión Eléctrica Nacional, para su uso en el mercado nacional.
RESULTADOS ESTIMADOS:	Se remunera la gestión y existen pagos de incentivos, ambos vinculados al cumplimiento del plan de azúcar. Toda la energía producida es comprada por la Unión Eléctrica Nacional para su uso en el mercado nacional, lo cual sustituye importaciones. Se estiman utilidades anuales promedio superiores a cinco millones de dólares.
CONTACTOS:	Dirección de Relaciones Internacionales, Negocios e Inversión Extranjera, Azcuba Correo-e: lourdes.castellanos@azcuba.cu Tel.: (53) 78325087

PRODUCCIÓN DE FOS (FRUCTO OLIGO SACÁRIDOS) Y SORBITOL.

DESCRIPCIÓN:	Recuperar la capacidad de la fábrica y la eficiencia de la industria del sorbitol existente. Se prevé la producción de oxígeno y mediante la nueva tecnología a instalar, producir un derivado (FOS) de mayor valor agregado.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa mixta
PARTE CUBANA:	Zerus S.A.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	19 millones de USD.
LOCALIZACIÓN:	Fábrica de sorbitol aledaña al Central Azucarero Ignacio Agramonte, municipio Florida, provincia Camagüey.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	Los FOS son un nuevo producto de alto valor añadido, una de cuyas tecnologías de fabricación del catalizador es originalmente cubana. El mercado nacional de FOS es insuficiente y se hace necesaria su promoción en el exterior.
RESULTADOS ESPERADOS:	El sorbitol se utiliza en la fabricación de cremas dentales, cosméticos, productos alimenticios y medicinales, sustituyendo ventajosamente a la glicerina y en la producción de vitamina C; tiene mercado de exportación en Europa y América Latina. Además, en el mercado nacional se encadena con Suchel, y las industrias alimentaria y farmacéutica. El jarabe rico en fructuosa se utiliza como edulcorante, sustituyendo el azúcar tradicional; su precio está por encima del azúcar. Los FOS se utilizan como aditivo de alimentos, ejerciendo una función probiótica, ayudando a su digestibilidad, mejorando la flora intestinal y fortaleciendo las reservas, en periodos prolongados de enfermedades. Estados Unidos, Japón y Brasil son sus principales productores. Producción anual de 2 000 toneladas de FOS y 5 000 toneladas de sorbitol, con exportaciones de ambos productos. Se estiman utilidades anuales promedio superiores a los dos millones de dólares, lo cual permitiría recuperar la inversión en un periodo de 5-7 años.
CONTACTOS:	Dirección de Relaciones Internacionales, Negocios e Inversión Extranjera de Azcuba. Correo-e: lourdes.castellanos@azcuba.cu Teléfono: (53) 78325087

SECTOR AGROINDUSTRIA AZUCARERA Y SUS DERIVADOS

OPORTUNIDADES DE NEGOCIO

AMPLIACIÓN Y MODERNIZACIÓN DE RONERA (CUATRO PROYECTOS)

DESCRIPCIÓN:	El proyecto contempla la producción, comercialización y distribución del producto (ron) en el mercado internacional, principalmente en el mercado europeo y en el mercado nacional en divisas Los rones son reconocidos por su calidad, pero necesitan nuevos mercados a los que acceder. Además, se necesita acceder a financiamiento para ampliar y modernizar las roneras y ponerlas a la altura del mercado de exportación a gestionar.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa mixta
PARTE CUBANA:	Zerus S.A.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	6-10 millones de USD.
LOCALIZACIÓN:	Ronera aledaña al Central Heriberto Duquesne, municipio Remedios, provincia Villa Clara. Ronera aledaña al Central Antonio Sánchez, municipio Aguada de Pasajeros, provincia Cienfuegos. Ronera aledaña al Central Melanio Hernández, municipio Taguasco, provincia Sancti Spíritus. Ronera aledaña al Central Amancio Rodríguez, municipio Amancio Rodríguez, provincia Las Tunas.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	El proyecto está dirigido fundamentalmente a la exportación de ron cubano, así como a la comercialización en el mercado interno en las cadenas de tiendas, los hoteles y la gastronomía extrahotelera. La exportación se dirigirá fundamentalmente a donde el socio opere.
RESULTADOS ESTIMADOS:	Se estima una producción de ron anual de 500 000 a un millón de cajas, lo cual representaría utilidades anuales promedio de cuatro millones de dólares, propiciando la recuperación de la inversión en un periodo de 3-4 años.
CONTACTOS:	Dirección de Relaciones Internacionales, Negocios e Inversión Extranjera de Azcuba. Correo-e: lourdes.castellanos@azcuba.cu Teléfono: (53) 78325087

MODERNIZACIÓN DE FÁBRICA DE CALDERAS

DESCRIPCIÓN:	El proyecto está basado en poder recapitalizar la fábrica existente para diseñar y construir calderas de vapor, en particular de biomasa cañera, recipientes de presión, sus partes y componentes, así como brindar servicios de asistencia técnica, diseño, montaje y mantenimiento. Introducir tecnologías y marcas que permitan producir calderas de alta presión y eficiencia, reconocidas internacionalmente.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa mixta
PARTE CUBANA:	Zerus S.A.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	15 millones de USD
LOCALIZACIÓN:	Municipio Sagua la Grande, provincia Villa Clara.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	Las nuevas calderas y sus componentes pueden ser utilizadas en el programa de bioeléctricas y en la modernización de las calderas de los centrales azucareros, además como piezas de repuesto y componentes de las calderas existes. La inversión permitiría diseñar productos exportables.
RESULTADOS ESTIMADOS:	Exportación de calderas, propiciando el encadenamiento con la industria nacional.
CONTACTOS:	Dirección de Relaciones Internacionales, Negocios e Inversión Extranjera de Azcuba. Correo-e: lourdes.castellanos@azcuba.cu Teléfono: (53) 78325087

PRODUCCIÓN DIVERSIFICADA DE PRODUCTOS ORGÁNICOS

DESCRIPCIÓN:	El proyecto consiste en potenciar al máximo la producción de azúcar y miel orgánica en el Central Azucarero Carlos Baliño, implicando un crecimiento en la producción de caña orgánica. Se prevé el montaje de una minidestilería con el objetivo de fomentar la producción de alcohol, aguardiente y ron orgánico, cubriendo las expectativas de un mercado internacional, cerrando el ciclo productivo y buscando añadir valor agregado a la producción de azúcar.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa mixta.
PARTE CUBANA:	Zerus S.A.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	20 millones de USD.
LOCALIZACIÓN:	Central Azucarero Carlos Baliño, municipio Santo Domingo, provincia Villa Clara.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	Los productos orgánicos son beneficiosos para la salud y cada día son más las personas que optan por ellos. Su demanda es mayor en el mercado europeo y en Estados Unidos, pero su uso se extiende a todo el mundo. Estos productos podrán ser comercializados en frontera, dirigidos al turismo nacional e internacional.
RESULTADOS ESPERADOS:	Exportación de azúcar cruda en varios formatos, miel, alcohol, ron y panela en polvo, todos orgánicos.
CONTACTOS:	Dirección de Negocios del Grupo Empresarial de la Industria Alimentaria Correos-e: esther.alejo@geia.cu / eduardo.hernandez@geia.cu Teléfono: (53) 78614187 ext. 8151

CONSTRUCCIÓN Y MONTAJE DE UN CENTRAL AZUCARERO DEHASTA 20 000 TCD CON REFINERÍA Y DESTILERÍA ANEXA

DESCRIPCIÓN:	El proyecto consiste en la construcción de un central azucarero diversificado, acorde con el estado del arte de la industria azucarera mundial, con altos estándares de eficiencia en los procesos productivos y energéticos.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa mixta.
PARTE CUBANA:	Zerus S.A.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	580 millones de USD.
LOCALIZACIÓN:	A seleccionar entre tres zonas del país.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	El azúcar es un producto demandado a nivel mundial, cotizado en bolsa con mucha tradición. Incrementando su producción y calidad se podrá acceder a nuevos mercados. Las mieles generan ingresos y los derivados de la caña de azúcar permiten elevar el valor agregado de las producciones. Toda la energía producida es comprada por la Unión Eléctrica Nacional, para su uso en el mercado nacional.
RESULTADOS ESPERADOS:	Producción de hasta 240 000 toneladas de azúcar, producción de miel, alcohol, otros derivados y generación de hasta 212 GWh de electricidad. Se prevé la obtención de utilidades anuales promedio de hasta 20 millones de dólares, permitiendo la recuperación de la inversión en un periodo estimado de 8-10 años.
CONTACTOS:	Dirección de Relaciones Internacionales, Negocios e Inversión Extranjera de Azcuba. Correo-e: lourdes.castellanos@azcuba.cu Teléfono: (53) 78325087

MODERNIZACIÓN DE CENTRALES AZUCAREROS EXISTENTES.

DESCRIPCIÓN:	El proyecto consiste en garantizar la sostenibilidad de la producción cañera, maximizar la capacidad de producción miel y azúcar, alcohol, otros derivados, la generación de electricidad y eficiencia del central azucarero, mediante la modernización de la tecnología y sistemas de gestión de calidad, que permitan hacer competitivas sus producciones. La generación de electricidad se garantiza con la modernización del área energética del central azucarero.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa mixta.
PARTE CUBANA:	Zerus S.A.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	100-120 millones de USD.
LOCALIZACIÓN:	Central Azucarero Héctor Molina, municipio San Nicolás de Bari, provincia Mayabeque.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	El azúcar es un producto demandado a nivel mundial, cotizado en bolsa con mucha tradición. Incrementando su producción y calidad se podrá acceder a nuevos mercados. Las mieles generan ingresos y los derivados de la caña de azúcar permiten elevar el valor agregado de las producciones. Toda la energía producida es comprada por la Unión Eléctrica Nacional, para su uso en el mercado nacional.
RESULTADOS ESPERADOS:	Exportación de azúcar, alcohol, generación de electricidad.
CONTACTOS:	Dirección de Relaciones Internacionales, Negocios e Inversión Extranjera, Azcuba Correo-e: lourdes.castellanos@azcuba.cu Tel.: (53) 78325087

SECTOR AGROINDUSTRIA AZUCARERA Y SUS DERIVADOS

Sector Industria

El Ministerio de Industrias promueve proyectos que permitan la modernización y ampliación de capacidades productivas para hacerle frente a los niveles de demanda interna, que sustituyan importaciones, a partir de los encadenamientos con los sectores estratégicos y principales programas; a su vez que generen rubros exportables.

La ejecución de estos proyectos permiten materializar la actividad productiva para el desarrollo de la economía, a la vez que sustentan el desarrollo industrial, en el uso de transferencias de tecnología avanzadas y know how productivo, así como las fuentes renovables de energía.

En ese sentido el sector proyecta los incrementos de producciones de envases y embalajes, fabricación de equipos electrónicos y electrodomésticos, producciones químicas y sus derivados, equipos médicos, textiles, calzado, así como las vinculadas con la industria siderometalúrgica y del reciclaje.

Constituyen áreas de prioridad la producción de envases de hojalata, papel, flexibles, cartón, para tabaco, la ampliación de capacidades para el diseño y producción de estructuras metálicas, neumáticos y artículos de goma, conductores eléctricos, bienes de consumo para la población, así como las que prevén el incremento del reciclaje industrial y la utilización de las fuentes renovables de energía, con la premisa que los proyectos estén validados por estudios de mercado y cálculo de viabilidad económica.

El sector cuenta con un total de 124 empresas productoras y de servicios diseminadas por todo el territorio nacional.

CONTACTOS

Dirección de Inversiones y Cooperación,
Ministerio de Industrias.
Correo-e: negocios@mindus.gob.cu
Tel. (53) 7263-3215

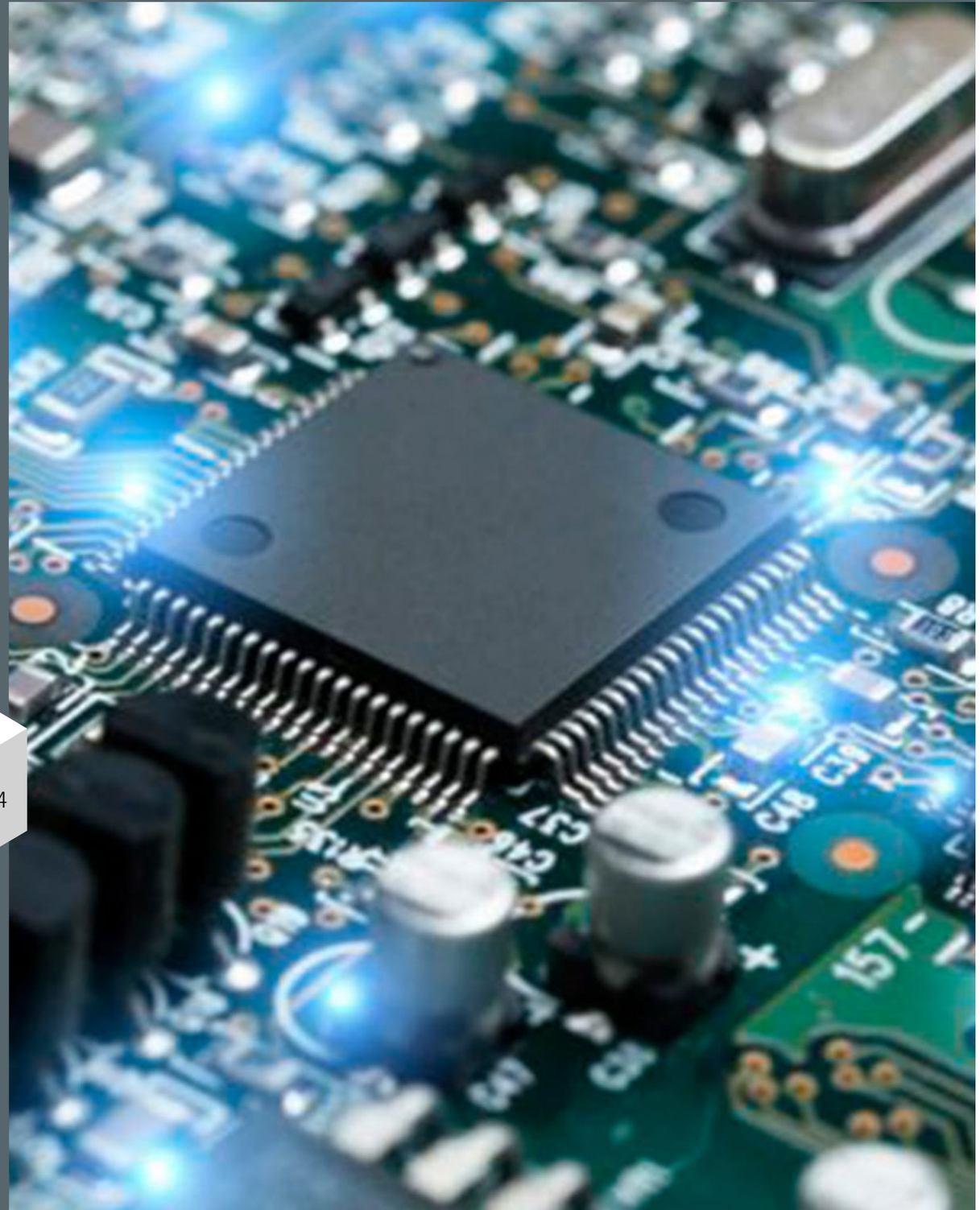
CUBAINDUSTRIA

Con frecuencia bienal, se celebra Cubaindustria, la convención y exposición internacional de la industria cubana, siendo el espacio propicio para el intercambio científico, académico y profesional entre especialistas nacionales y extranjeros del sector.

Cubaindustria es la oportunidad ideal para apreciar productos, equipos, maquinarias, nuevas tecnologías, piezas y componentes, así como para formalizar acuerdos comerciales, alianzas estratégicas, convenios de desarrollo, asociaciones y contratos para nuevas alternativas de suministro.

POLÍTICA SECTORIAL

Promover proyectos para transformar, modernizar y crear nuevas capacidades industriales priorizando los productos de mayor impacto en los sectores estratégicos, combinando el desarrollo innovador, la sustitución de importaciones y la orientación a la exportación, a partir del aumento de la competitividad y potenciando la informatización y la automatización industrial.



Industria Electrónica

El Grupo de la Electrónica, promueve proyectos de inversión extranjera para modernizar y/o crear nuevas capacidades, con el objetivo de cubrir la demanda nacional, sustituir importaciones y generar exportaciones a partir de la actualización de tecnologías, creación de nuevas líneas de productos y servicios, así como lograr niveles de productividad y competitividad de sus producciones según los estándares internacionales, dentro del concepto de establecer encadenamientos productivos hacia otros sectores del país y de alianzas con empresas extranjeras que permitan su inserción en cadenas globales de valor.

Este es un sector muy dinámico que desarrolla industrias flexibles y de personal altamente calificado, para reconvertir rápidamente los procesos y añadirles valor a los productos.

TIENE DEFINIDAS COMO PRINCIPALES LÍNEAS DE NEGOCIOS:

Eficiencia Energética	Vinculada a producción y desarrollo de productos con bajo nivel de consumo energético (productos eficientes) en una amplia gama que abarca equipos electrodomésticos sistemas de cocción por inducción sistemas de iluminación interior a LED y alumbrado público LED, calentadores de agua domestica e industriales sistemas de generación de vapor y de climatización y refrigeración, entre otros.
Desarrollo sostenible de Energías Renovables	Producción de sistemas de generación eléctrica a través de paneles solares fotovoltáicos, sistemas de acumulación de energía y sistemas de tratamiento del agua (desalinización y procesamiento de residuales)
Automatización	Concerniente a su aplicación en el sector Industrial, residencial y público: sistemas de cultivos protegidos control de acceso y sistemas eléctricos especializados, entre otros.
Sistemas contra incendio y de seguridad	Control de accesos, sistemas contra incendios, seguridad y vigilancia activa y pasiva.
Electrónica en general	Referida a la producción de equipos, accesorios, partes y equipos electrónicos de amplio uso.
Tecnologías de informatización y comunicaciones	Desarrollo, diseño y producción de soluciones informáticas equipos y componentes de comunicaciones con aplicación informáticas de procedimiento nacional.
Sistemas e instrumentos de electrónicos de medición	Diseño y producción de sistemas e instrumentos electrónicos de medición de amplio espectro de aplicaciones en los sectores públicos, industrial y comercial.
Equipos médicos	Asociados al diseño, producción y repotenciación de equipos médicos, de instalaciones hospitalarias y su infraestructura, así como de mobiliario gastronómico.

CONTACTOS

Dirección de Negocios del Grupo Empresarial de la Industria Electrónica.
Correo-e: dirnegocios@gelect.cu
Tel. (53) 72048208 / (53) 72049054

► OPORTUNIDADES DE NEGOCIOS

► PRODUCCIÓN, COMERCIALIZACIÓN Y SOSTENIBILIDAD DE SISTEMAS ELECTRÓNICOS DE TRANSFERENCIA DE FONDOS

DESCRIPCIÓN:	Crear capacidades de diseño, producción, comercialización y prestación de servicios en el territorio nacional con potencialidades de ofrecer exportaciones, de una gama de equipos, instrumentos y sistemas electrónicos de transferencia de fondos, que constituyan una solución integral que combine la solución financiera inteligente, la solución de comunicación y la solución de la seguridad de la información. En tal sentido, este Proyecto permite alcanzar el objetivo de completar esfuerzos y resultados que impacten directamente en la elevación de las infraestructuras tecnológicas, que incluye, entre otras acciones, las siguientes: ► Continuar la fase de modernización de la infraestructura tecnológica, a fin de posibilitar la total interconexión electrónica de los bancos y la introducción, en mayor escala, de medios de pago electrónicos. ► Consolidar el uso de medios de pagos electrónicos (ATM, tarjetas electrónicas, POS y otros). ► Lograr el crecimiento escalonado de conexión de clientes con su banco para la realización de operaciones de pago. ► Contribuir al perfeccionamiento del sistema de cobros y pagos de las empresas cubanas.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa mixta
PARTE CUBANA:	Invertronic S.A
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	5,7 millones de USD
LOCALIZACIÓN:	Municipio Playa, Provincia La Habana.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	La demanda del mercado nacional, apoyada en una tecnología y organización flexible que le permita adaptarse a las características del mismo. Tienen previsto un surtido de productos y servicios, que abarca desde la producción y comercialización de Cajeros Automáticos, POS, Cajas Registradoras, tarjetas inteligentes y los accesorios de apoyo a los mismos, así como los servicios de mantenimiento y sostenibilidad de los mismos. Para el año 2020 se estima una demanda de 675 ATM, 89452 Cajas registradoras, 14 438 Pos, 2004 PC/Pos y más de 10 millones de tarjetas. Adicionalmente se prevé la exportación de este tipo de producciones.
CONTACTOS:	Dirección de Negocios del Grupo Empresarial de la Industria Electrónica Correo-e: dirnegocios@gelect.cu Teléfonos: (53) 72048208 / 72049054

► DISEÑO, LA PRODUCCIÓN Y COMERCIALIZACIÓN DE MATERIAL PLÁSTICO GASTABLE DE USO MÉDICO Y HOSPITALARIO

DESCRIPCIÓN:	Crear capacidades de diseño, producción, comercialización y venta de material plástico gastable de uso médico y hospitalario. El proyecto concibe: ► Adquisición de equipamiento tecnológico así como el utillaje y el herramental necesario para la realización del diseño y la fabricación de material plástico gastable de uso médico y hospitalario, así como la compra de medios y de equipos de transporte, manipulación e izaje ► Incrementar la preparación técnica y profesional del personal. ► Poder operar con niveles de inventarios mínimos, y a la vez lograr un alto aprovechamiento de las capacidades instaladas.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa mixta
PARTE CUBANA:	INVERTRONIC, S.A
LOCALIZACIÓN:	Municipio Playa, provincia La Habana.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	Se ha identificado que, para una primera etapa, cerca de 20 surtidos pueden ser producidos nacionalmente eliminando su importación, los cuales abarcan un volumen de más de 13 millones de unidades anuales. El listado de estos surtidos incluye, entre otros, frascos para cultivo con tapa de rosca; máscara de oxígeno (tres medidas); bolsa colectora de orina; cánula de traqueotomía con balón y sin balón; cánula de tenedor nasal; cánula de Guder; tubo bronquial (izquierdo y derecho); tubo endotraqueal; puntas amarrillas para pipetas de 0-200 Ul; puntas azules para pipetas de 200-1000 Ul; cánula tenedor nasal para administrar oxígeno; dispositivo intrauterino Multiload CU-75; kit de citología no. 2 tamaños pequeño, mediano y grande, entre otros. Todo ello por un monto anual aproximado de 30,0 millones de USD.
CONTACTOS:	Dirección de Negocios del Grupo Empresarial de la Industria Electrónica Correo-e: dirnegocios@gelect.cu Teléfonos: (53) 72048208 / 72049054

DISEÑO, PRODUCCIÓN Y SOSTENIBILIDAD DE EQUIPOS Y SISTEMAS DE PESAJE

DESCRIPCIÓN:	Crear capacidades de diseño, fabricación, comercialización, distribución y venta de equipos, instrumentos y sistemas de pesaje en el mercado nacional y en el extranjero, así como los servicios asociados de garantía y posventa.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa mixta
PARTE CUBANA:	INVERTRONIC, S.A
LOCALIZACIÓN:	Municipio Playa, provincia La Habana.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	Se cubrirá una amplia gama de aplicaciones en equipos y sistemas de pesaje, en un amplio sector de la economía nacional desde la industria, el comercio, la logística y la venta en detalle. Al introducir nuevos productos con base electrónica en su portafolio se amplía el alcance de estos y sus servicios asociados hacia las principales cadenas de tiendas y centros logísticos del país, los que están vinculados a todos los sectores de la población y con ello se garantiza una mejor protección al consumidor y el aseguramiento para la correcta y amplia implementación de la base legal metrológica. La demanda de equipos y servicios de sistemas de pesaje está estimado sobre los 19 millones de USD para el primer año y de 35 millones de MUSD en el quinto año, donde se alcanza su máxima capacidad de producción, con una tendencia al incremento del 20 % anual.
CONTACTOS:	Dirección de Negocios del Grupo Empresarial de la Industria Electrónica Correo-e: dirnegocios@gelect.cu Teléfonos: (53) 72048208 / 72049054

FABRICACIÓN DE PANELES ELÉCTRICOS

DESCRIPCIÓN:	Dotar de un sistema gerencial moderno y eficiente para desarrollar las capacidades de gestión del Taller Panelec de Fabricación y Reparación de Paneles Eléctricos y para la prestación de los servicios especializados de mantenimiento de los paneles de las bombas, para lo cual se requiere del conocimiento y la experiencia técnica de los fabricantes, el suministro oportuno de insumos, herramientas y equipos especializados.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Contrato de asociación económica internacional.
PARTE CUBANA:	Empresa de Mantenimiento y Reparación de Obras Hidráulicas (Emroh).
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	5 millones de USD.
LOCALIZACIÓN:	Municipio Sancti Spíritus, provincia Sancti Spíritus.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	La construcción de paneles eléctricos, pizarras de alumbrado y de fuerza, y paneles generales de distribución se destinará, fundamentalmente, al mercado interno y su exportación. Las instalaciones de bombeo del INRH, Acueductos y GEARH; las instalaciones eléctricas de cadenas de hoteles del Mintur, Minem, Minfar, Minint, Azcuba, Minagri y Minsap; y las instalaciones eléctricas de las corporaciones Cimex, TRD y Almest, entre otras, serían los destinatarios finales de estas producciones.
CONTACTOS:	Empresa de Mantenimiento y Reparación de Obras Hidráulicas (Emroh). Correo-e: emroh.geaal@hidro.cu / Tel.: (53) 78333297 Grupo Empresarial de Acueducto y Alcantarillado Correo-e: dgeneral@geaal.co.cu / Tel.: (53) 76485097

Industria ligera

El Grupo Empresarial de la Industria Ligera, GEMPIL, promueve en las empresas que lo integran la participación en los negocios con capital foráneo. Las producciones que se generan se destinan fundamentalmente al mercado interno y la exportación. Principales producciones:

- Sacos
- Fósforos y velas.
- Pieles
- Talabartería.
- Telas
- Confecciones textiles.
- Pinturas
- Productos de aseo
- Almohadillas sanitarias
- Muebles
- Poligrafía
- Artículos deportivos de plástico y colchones para el consumo nacional y las exportaciones.

El GEMPIL tiene como estrategia de desarrollo priorizar aquellos proyectos de inversión extranjera que propicien el encadenamiento productivo, la sustitución de importaciones y la ampliación de mercados de exportación. Del mismo modo se orienta a la captación de tecnologías de avanzada, que permitan la elevación de la eficiencia energética, el valor agregado y la productividad, así como la obtención de financiamiento externo.

CONTACTOS

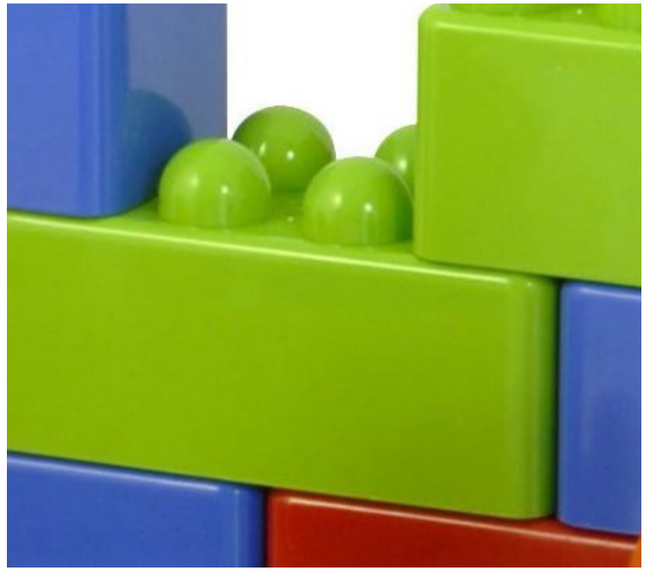
Dirección de Negocios del Grupo Empresarial de la Industria Ligera.
Correo-e: solangel@minil.cu
Teléfono: (53) 72633638

▶ OPORTUNIDADES DE NEGOCIOS

▶ FABRICACIÓN DE LÁPICES

DESCRIPCIÓN:	Desarrollar las capacidades productivas instaladas actualmente a través de la adquisición de materias primas para la producción de lápices, que permitirá alcanzar volúmenes de producción con la calidad requerida para exportar hacia América Latina y cubrir la demanda nacional. La capacidad productiva anual es de 60 millones y se necesita exportar 30 millones para garantizar que el socio garantice sus honorarios más los gastos de las materias primas.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Contrato de Asociación Económica Internacional para la Administración productiva
PARTE CUBANA:	Empresa de Producción de Medios de Enseñanza, EMEG
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	1,5 millones de USD
LOCALIZACIÓN:	UEB Lápiz, municipio Manzanillo, provincia Granma.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	Las exportaciones de lápices desde China al mercado de América del Sur (2013–2017) son de 570 millones de lápices aproximadamente. Esas cifras no incluyen las ventas que vienen desde otros países aparte de China, por lo tanto, el conjunto de América del Sur tiene una demanda de compra de lápices muy alta. Adicionalmente, se prevé satisfacer la demanda nacional.
RESULTADOS ESTIMADOS:	Se estiman ventas por concepto de exportación de aproximadamente dos millones de dólares anuales.
CONTACTOS:	Director General. Rolando Zurbano Iglesias, Teléfono: (023)57-7283, Móvil: 52797161 Correo-e:rolando.zurbano@eme.rimed.cu Director Técnico y Calidad EMEG Eddy Fonseca Cabrales, Teléfono: (023)57-7283 Móvil: 52241182 Correo-e: eddy.fonseca@eme.rimed.cu

▶ PRODUCCIÓN DE JUGUETES DIDÁCTICOS Y OTROS MATERIALES DE USO COMÚN



DESCRIPCIÓN:	Ampliar y desarrollar las capacidades productivas instaladas actualmente a través de la adquisición de equipamiento tecnológico de última generación en máquinas de inyección, moldes de inyección y financiamiento en la adquisición de resinas plásticas, que permitirá alcanzar volúmenes de producción con la calidad requerida para cubrir la demanda nacional y potenciar las exportaciones. Los artículos a producir serian: juguetería didáctica, componedores, instrumentos de trazado alumno y profesor, y otros.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Contrato de asociación económica internacional
PARTE CUBANA:	Empresa Productora de Materiales Varios para la Enseñanza (Empromave)
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	5 millones de USD
LOCALIZACIÓN:	Municipio Marianao, Provincia La Habana.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	Satisfacer la totalidad de la demanda nacional de educación y realizar exportaciones hacia América Latina y el Caribe, donde existen intereses por adquirir estos productos manifestados en eventos internacionales donde se ha participado, así como en solicitudes realizadas por las misiones de educación en algunos de estos países.
RESULTADOS ESPERADOS:	Acceder a equipamiento tecnológico especializado, los moldes que se requieren para estos tipos de producciones educativas y las materias primas que se necesitan. Se prevé alcanzar el desarrollo y modernización del proceso y obtener una producción industrial especializada. La parte extranjera recuperaría su inversión en moneda libremente convertible a través del mercado para la exportación de dichos productos. Se estiman utilidades superiores a los 88 millones de dólares en los 15 años de vigencia del proyecto.
CONTACTOS:	Comercial Empromave Correo-e: loly@empromave.rimed.cu Teléfono: (53) 78788781

PRODUCCIÓN DE FRAZADAS DE PISO

DESCRIPCIÓN:	Rehabilitación de la modernización tecnológica de la fábrica de frazadas de piso en la UEB Inejiro Asanuma de la Empresa Textil. Se pretende lograr producciones de frazadas de piso de algodón y similares, con calidad, que sustituyan importaciones, con un incremento productivo de seis millones al introducir tecnología moderna.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Contrato de asociación económica internacional para la administración productiva.
PARTE CUBANA:	Empresa Textil Ducal.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	6,5 millones de USD.
LOCALIZACIÓN:	UEB Inejiro Asanuma, municipio Gibara, provincia Holguín.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	Se estima un alcance de 16 millones anuales de frazadas de piso. Destinados al mercado interno y orientado a sustituir las importaciones actuales.
CONTACTOS:	Nombre y apellidos: Álvaro Suárez Mayans Cargo: Director, Industrias Nexus Correo-e: alvaro@nexus.co.cu / negocios@nexus.co.cu Tel.: (53) 72045184 / 72045454 Celular: (53) 52159558 Dirección de Negocios Correo-e: negocios@negocios.co.cu Tel.: (53) 72045454 Correo-e: katiuska@unitex.com.cu Tel.: (53) 76967229 ext. 223

PRODUCCIÓN Y COMERCIALIZACIÓN DE CONFECCIONES E IMPLEMENTOS DEPORTIVOS

DESCRIPCIÓN:	Lograr confecciones textiles e implementos deportivos para el deporte de alto rendimiento y el resto de las disciplinas de los programas nacionales, con la calidad requerida y precios competitivos.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Contrato de asociación económica internacional para la administración productiva.
PARTE CUBANA:	Empresa Deportiva BATOS
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	2 millones de USD
LOCALIZACIÓN:	UEB Batos, Municipio Cerro, provincia La Habana.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	Se estima un alcance de 867 000 unidades de producción textil y otros implementos deportivos. Destinados al mercado interno y orientado a sustituir las importaciones actuales y a la exportación.
CONTACTOS:	Nombre y apellidos: Álvaro Suárez Mayans Cargo: Director, Industrias Nexus Correo-e: alvaro@nexus.co.cu / negocios@nexus.co.cu Tel.: (53) 72045184 / 72045454 / Celular: (53) 52159558 Correo-e: andresav@inder.cu / Tel.: (53) 76203150

PRODUCCIÓN Y COMERCIALIZACIÓN DE EMPAQUES FLEXIBLES Y EXTRUSIÓN DE POLIETILENO.

DESCRIPCIÓN:	Ampliación, modernización y operación de una planta para producir y comercializar material flexible impreso para envases en cualquier soporte termosoldable, extruir películas de polietileno u otra película flexible y conformar bolsas de diferentes formatos con dichos materiales.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa mixta.
PARTE CUBANA:	Industrias Nexus S.A.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	4,5 millones de USD
LOCALIZACIÓN:	UEB Empaques Flexibles, municipio Boyeros, provincia La Habana.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	Mercado actual de cerca de 8 000 Tm de empaques, además del incremento de las inversiones de la ZED Mariel y el desarrollo de las inversiones de la industria alimentaria y el turismo en el resto el país.
CONTACTOS:	Nombre y apellidos: Álvaro Suárez Mayans Cargo: Director, Industrias Nexus Correo-e: alvaro@nexus.co.cu / negocios@nexus.co.cu Tel.: (53) 72045184 / 72045454 Celular: (53) 52159558

PRODUCCIÓN Y COMERCIALIZACIÓN DE SACOS DE POLIPROPILENO.

DESCRIPCIÓN:	Restablecer la capacidad de producción de 60 millones de sacos convencionales anuales. Posteriormente incrementarla, de manera que se pueda lograr a corto, mediano y largo plazos, producir eficientemente surtidos diversos y competitivos, hasta cubrir la demanda del país. Exportar los sacos producidos, fundamentalmente al área de América Central y el Caribe. Lograr la introducción y asimilación de las nuevas tecnologías.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa mixta.
PARTE CUBANA:	Industrias Nexus S.A.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	24,3 millones de USD.
LOCALIZACIÓN:	Fábrica Luis Augusto Turcios Lima, municipio Santa Clara, provincia Villa Clara.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	Mercado actual de cerca de 88 millones de sacos de polipropileno, además del incremento de las inversiones de la ZED Mariel y el desarrollo de las inversiones de la industria alimentaria y de la agricultura en el resto el país.
CONTACTOS:	Nombre y apellidos: Álvaro Suárez Mayans Cargo: Director, Industrias Nexus Correo-e: alvaro@nexus.co.cu / negocios@nexus.co.cu Tel.: (53) 72045184 / 72045454 Celular: (53) 52159558

▶ PRODUCCIÓN Y COMERCIALIZACIÓN DE CALZADO.

DESCRIPCIÓN:	Adquisición de equipos tecnológicos asociados a los procesos productivos para la producción y comercialización de calzado sintético, chancletas, sandalias, zapatillas deportivas, calzado textil, calzado con parte superior de malla, botas de trabajo y suelas, propiciando la sustitución de importaciones y la exportación.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Contrato de asociación económica internacional para la administración productiva.
PARTE CUBANA:	Industrias Nexus S.A.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	15,7 millones de USD.
LOCALIZACIÓN:	Municipio Habana del Este, provincia La Habana.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	La capacidad de producción anual se prevé en un inicio de 2,530.0 miles de pares de zapatos hasta llegar a los 6,800.0 miles con destino al mercado interno y la exportación.
CONTACTOS:	Nombre y apellidos: Álvaro Suárez Mayans Cargo: Director, Industrias Nexus Correo-e: alvaro@nexus.co.cu / negocios@nexus.co.cu Tel.: (53) 72045184 / 72045454 Celular: (53) 52159558

▶ ARTE EN CASA.

DESCRIPCIÓN:	Es una línea de artículos utilitarios y decorativos, que tiene como principal característica la aplicación de obras de las artes plásticas en cada uno de sus productos. Surgida desde el año 2003, se ha ido desarrollando con el tiempo y ampliando cada vez más sus ideas y propuestas a nuevos soportes de artículos. Cuenta con la participación de más de 100 artistas de la plástica cubana contemporánea y utiliza obras de las colecciones de Arte Cubano y Universal del Museo Nacional de Bellas Artes. Esta particularidad hace de Arte en Casa, una singular línea de productos, muy atrayente, la cual se ha convertido en el regalo por excelencia para ocasiones especiales, pues ha logrado una perfecta combinación entre lo útil y lo bello, y ha llegado sin duda para embellecer la vida.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Contrato de asociación económica internacional.
PARTE CUBANA:	Artex S.A.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	10.0 millones de USD.
LOCALIZACIÓN:	Provincia La Habana.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	Mercado interno: Se estiman montos de ingresos anuales de 10.0 MMCUC. Mercado internacional: 2.0 MMUSD.
CONTACTOS:	Nombre y apellidos: Ángel Luis Hernández Aragonés Cargo: Vicepresidente Comercial, Artex S.A. Tel.: (53) 72042424 Nombre y apellidos: Seides García Hevia Cargo: Gerente de Comercio Internacional, Artex S.A. Correo-e: gerente-ci@cm.artex.cu / Tel.: (53) 72042424

Industria química

El Grupo de la Química, promueve proyectos para modernizar y crear nuevas capacidades productivas con el objetivo de cubrir la demanda nacional, sustituir im portaciones y generar exportaciones, que incluye a las siguientes actividades: Goma; Gases Industriales y Medicinales; Cloro y Sosa Caustica, con sus derivados; Papel y Cartón con su Conversión, Vidrio, Fertilizantes, Ácido Sulfúrico y Plaguicidas.

Como fortalezas del sector se cuenta con fuerza de trabajo calificada e industrias que poseen una infraestructura que posibilitan la actualización tecnológica para la instalación de nuevas líneas productivas, y una micro localización de las mismas en correspondencia con el mercado.

CARACTERIZACIÓN DE LAS ACTIVIDADES DE LA INDUSTRIA QUÍMICA

Gases Industriales y Medicinales

Dedicada a producir, comercializar y distribuir gases industriales y medicinales para todas las ramas de la economía nacional, así como la salud pública y la defensa del país. Avalada por más de 80 años de experiencia, está representada en todas las provincias del país.

Fertilizantes y Plaguicidas

Destinada a la producción de fertilizantes nitrogenados, mezclados y plaguicidas.

Papel y Cartón

with over 50 years of experience, there are 9 plants throughout the country and an adequate distribution network

Química

Producción de Cloro Líquido, Hipoclorito de Sodio, Sosa Cautica, Ácido Clorhídrico, Hidrógeno, Sulfato de Aluminio y Silicatos de Sodio Líquidos. Fabrica otras producciones de la química ligera como las lejías de cloro, desincrustantes, lavavajillas, detergentes, aromatizantes, desengrasantes, y otros destinados para el tratamientos de aguas de piscinas y la limpieza e higiene institucional y doméstica.

Goma

Dedicada fundamentalmente a la producción de neumáticos nuevos con tecnología diagonal, al recape y la producción de artículos técnicos de goma (ATG).

Vidrio

Producción de vajillería (vasos, copas, jarras, dulceras); y en la gama de los ornamentales: búcaros, centros de mesa, ceniceros y otras figuras artísticas. Se incorpora la manufactura de Vidrio Plano y Espejos, con el corte, canteado, biselado, grabado, vitrales y combinaciones de ellos., así como también produce cristalería de laboratorio, insumos para la salud y ornamentales.

CONTACTOS

Dirección de Negocios del Grupo Empresarial de la Industria Química
Correo-e: negocios@geiq.cu
Teléfono: (53) 7204-1142

OPORTUNIDADES DE NEGOCIOS

PRODUCCIÓN Y COMERCIALIZACIÓN DE NEUMÁTICOS RECAPADOS EN LA REGIÓN ORIENTAL DEL PAÍS

DESCRIPCIÓN:	Crear una capacidad productiva de 150.0 MU anual de neumáticos recapados, en una primera etapa, lo cual permitirá disminuir la importación de neumáticos nuevos, a partir del incremento de la circulación de neumáticos renovados, asegurando indicadores de calidad que cumplan con las normas y estándares internacionales para estas tecnologías y precios competitivos. Además, ampliar los servicios profesionales a los clientes en todas las actividades relacionadas con la explotación de los neumáticos.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa mixta
PARTE CUBANA:	Quimi S.A.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	25 millones de USD
LOCALIZACIÓN:	Provincia Holguín.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	El potencial de recape estudiado es de 511.0 MU, de los cuales el 49 % se considera en la zona centro-oriental, que es atendida desde el punto de vista de capacidad por cuatro instalaciones de recape ubicadas en Villa Clara, Camagüey, Holguín y Santiago de Cuba. Como promedio, de la importación que realiza el país anualmente, el 85 % lo ocupan los neumáticos ligeros y transporte; representando el 15 % restante, los neumáticos agrícolas, construcción y mineros en unidades físicas. En valores representa un 80 % y 20 %, respectivamente. El promedio de importación oscila alrededor de los 800.0 MU anuales.
CONTACTOS:	Dirección de Negocios y Comercio Exterior del Grupo Empresarial de la Industria Química Correo-e: maribel.ledesma@geiq.cu / Teléfono: (53) 72041142 Dirección General de Quimi S.A. Correo-e: aristides.hernandez@quimisa.cu / Teléfono: (53)78307699

PRODUCCIÓN DE AMONÍACO, UREA Y OTRAS PRODUCCIONES

DESCRIPCIÓN:	Diseño y construcción de un complejo industrial para satisfacer las demandas nacionales de amoniaco y de urea prevista por el Ministerio de la Agricultura hasta el 2030, así como contar con reservas de producción de amoniaco que permitan cubrir incrementos razonables en su demanda. Para ello se prevén las producciones de 500,0 Mt por año de amoniaco destinado, principalmente, a la producción de urea y 500,0 Mt por año de urea con destino a la agricultura. Asimismo, se aprovecharán los subproductos en la fabricación de dióxido de carbono, argón y sulfato de amonio.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa mixta
PARTE CUBANA:	Quimi S.A.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	820 millones de USD.
LOCALIZACIÓN:	Municipio de Matanzas, provincia Matanzas.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	La capacidad de la planta de amoniaco está calculada para cubrir todas las necesidades del país. La demanda de urea para el año 2020 se prevé en 204 000 t/año. La capacidad de la planta se ha estimado con un crecimiento de 5,6 % a partir de esa fecha y hasta 2030 para alcanzar una demanda de 260 000 t.
CONTACTOS:	Dirección de Negocios y Comercio Exterior del Grupo Empresarial de la Industria Química Correo-e: maribel.ledesma@geiq.cu / Teléfono: (53) 72041142 Dirección General de Quimi S.A. Correo-e: aristides.hernandez@quimisa.cu / Teléfono: (53)78307699

PLANTA PARA LA PRODUCCIÓN Y COMERCIALIZACIÓN DE SACOS MULTICAPAS, JABAS Y CARTUCHOS

DESCRIPCIÓN:	El objetivo del proyecto es aprovechar la infraestructura existente y los equipos instalados en la Fábrica de envases de papel y moldeados para desarrollar las capacidades de producción de sacos multicapas, jabas y cartuchos.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa mixta
PARTE CUBANA:	Quimi S.A.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	15 millones de USD
LOCALIZACIÓN:	Municipio Boyeros, provincia La Habana.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	En la actualidad se satisface menos del 60 % de la demanda interna de sacos multicapas que asciende a más de 30 millones de unidades, cifra que, tanto en unidades físicas estándares como en nuevos formatos, muestra importantes crecimientos para los sucesivos años. No se producen los cartuchos y jabas que permitan satisfacer una demanda de una población de 11 millones de habitantes.
CONTACTOS:	Dirección de Negocios y Comercio Exterior del Grupo Empresarial de la Industria Química Correo-e: maribel.ledesma@geiq.cu / Teléfono: (53) 72041142 Dirección General de Quimi S.A. Correo-e: aristides.hernandez@quimisa.cu / Teléfono: (53)78307699

SECTOR INDUSTRIA

OPORTUNIDADES DE NEGOCIO

PRODUCCIÓN Y COMERCIALIZACIÓN DE NEUMÁTICOS RECAPADOS Y APROVECHAMIENTO DE LOS NEUMÁTICOS FUERA DE USO

DESCRIPCIÓN:	Recapitalizar e incrementar las capacidades productivas con el objetivo de renovar y comercializar 135 480 neumáticos al año, de los cuales el 19,2 % serán del tipo transporte y agrícola, y el 80,8 % del tipo auto ligero. Para lograr esta cifra, se prevé que a partir del primer año de operaciones se alcance la producción de 99 375 unidades y en los años sucesivos, crecimientos a un ritmo del 4 %. Introducir tecnologías para el tratamiento al neumático fuera de uso (NFU) y lograr la comercialización de nuevos productos y artículos técnicos de la goma derivados del mismo.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa mixta
PARTE CUBANA:	Quimi S.A.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	24.6 millones de USD.
LOCALIZACIÓN:	Municipio de San José, provincia Mayabeque.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	El potencial de recape estudiado es de 511.0 MU, de los cuales el 49 % se considera en la zona centro-oriental, que es atendida desde el punto de vista de capacidad por cuatro instalaciones de recape ubicadas en Villa Clara, Camagüey, Holguín y Santiago de Cuba. Como promedio de la importación que realiza el país anualmente, el 85 % lo ocupan los neumáticos ligeros y transporte, representando el 15 % restante los neumáticos agrícolas, construcción y mineros en unidades físicas. En valores representa un 80 % y 20 %, respectivamente. El promedio de importación oscila alrededor de los 800.0 MU anuales.
CONTACTOS:	Dirección de Negocios y Comercio Exterior del Grupo Empresarial de la Industria Química Correo-e: maribel.ledesma@geiq.cu / Teléfono: (53) 72041142 Dirección General de Quimi S.A. Correo-e: aristides.hernandez@quimisa.cu / Teléfono: (53)78307699

EMPRESA MIXTA PARA LA PRODUCCIÓN Y COMERCIALIZACIÓN DE FERTILIZANTES MEZCLADOS (BULK BLENDING)

DESCRIPCIÓN:	Modernizar y diversificar las capacidades de la industria con el objetivo de producir 450 toneladas diarias de fertilizantes mezclados para abastecer la demanda del sector agrícola en la zona occidental del país, así como volúmenes destinados a la exportación hacia países del área. Se requiere mejoras en la tecnología existente en la planta, capital de trabajo, así como mercado para la exportación.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa mixta
PARTE CUBANA:	Quimi S.A.
LOCALIZACIÓN:	Planta de Mezclas Físicas existente en la Empresa Rayonitro, municipio Matanzas, provincia Matanzas.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	En la actualidad se satisface menos del 60 % de la demanda interna de fertilizantes mezclados que asciende a más 150 000 toneladas anuales. Adicionalmente se prevé exportar un volumen de las producciones.
CONTACTOS:	Dirección de Negocios y Comercio Exterior del Grupo Empresarial de la Industria Química Correo-e: maribel.ledesma@geiq.cu / Teléfono: (53) 72041142 Dirección General de Quimi S.A. Correo-e: aristides.hernandez@quimisa.cu / Teléfono: (53)78307699

Industria Sideromecánica

El Grupo Empresarial de la Sideromecánica agrupa sus empresas y sociedades en dos sectores fundamentales: la siderurgia y la mecánica; las alianzas estratégicas se proyectan hacia el desarrollo de estos dos sectores con marcada prioridad a las inversiones asociadas a la producción de estructuras metálicas, producciones metalúrgicas, sistemas constructivos, envases metálicos, producciones y servicios asociados al transporte.

PRINCIPALES PRODUCCIONES PARA EL MERCADO NACIONAL Y LAS EXPORTACIONES:

Acero al carbono; alambrón y derivados del alambre; conductores eléctricos; refractarios diversos, sistemas de transporte para la caña de azúcar, implementos de labranza, sistemas y componentes para riego, remolques agrícolas diversos, bidones, envases de hojalatas para conservas de alimentos, baterías de uso automotriz, ensamblaje y reparación de ómnibus, montacargas, partes y piezas automotrices; reparación y reconstrucción de equipos ferroviarios y sus piezas de repuesto, estructuras metálicas pesadas y ligeras; carpintería de aluminio; herrajes hidrosanitarios; recipientes de alta presión; partes y piezas para elevadores de diversos usos.

El grupo empresarial está abierto a la inversión extranjera para el desarrollo y actualización de las tecnologías y lograr niveles de productividad y competitividad de las producciones según los estándares internacionales y a partir de ello incrementar las exportaciones.

CONTACTOS

Dirección de Negocios del Grupo Empresarial de la Industria Sideromecánica.
Correo-e: negocios.gesime@sime.cu
Teléfono: (53) 76450405 / 76458961 ext. 116 / 76458962 ext. 114

► OPORTUNIDADES DE NEGOCIOS

PRODUCCIÓN Y COMERCIALIZACIÓN DE CONDUCTORES ELÉCTRICOS DE ALAMBRÓN DE COBRE TÉRMICO

DESCRIPCIÓN:	El objetivo fundamental que persigue el proyecto es contar con una empresa de fabricación de conductores eléctricos de cobre y aluminio hasta 1 Kv, telefónicos, alambre esmaltado, compuesto de PVC y alambrón de cobre térmico de 8 mm que satisfaga la demanda nacional tanto en cantidad, calidad, como en diversificación, y que logre garantizar una efectiva sustitución de importaciones, estimando cubrir el mercado de alambre esmaltado en un 100 % y del resto de la producción, como mínimo, en un 65 % aproximadamente. Se desea la introducción de trefilado intermedio en aluminio, triple extrusión, aislamiento con nailon, producción de PVC ecológico, producción de alambres esmaltados de calibre fino a partir de sistema de Tandem, producción de cables para televisión digital mediante sistema de espumado físico, afino de níquel para la producción de alambrón de cobre térmico, producción de cables telefónicos de quinta categoría.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa mixta
PARTE CUBANA:	Simen Aut S.A.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	70,8 millones de USD
LOCALIZACIÓN:	Municipio San José de Las Lajas, provincia Mayabeque.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	El principal mercado es el nacional con una demanda insatisfecha de cables desnudos de Cobre y de aluminio, alambre esmaltado, cables de hasta 1 Kv y telefónicos. A partir de una evaluación preliminar del mercado externo, se ha previsto exportaciones distribuidas en las zonas geográficas de América Latina y el Caribe.
CONTACTOS:	Correos-e: director@eleka.co.cu / negocios.gesime@sime.cu Tel.: (53) 47863812 / 76450405

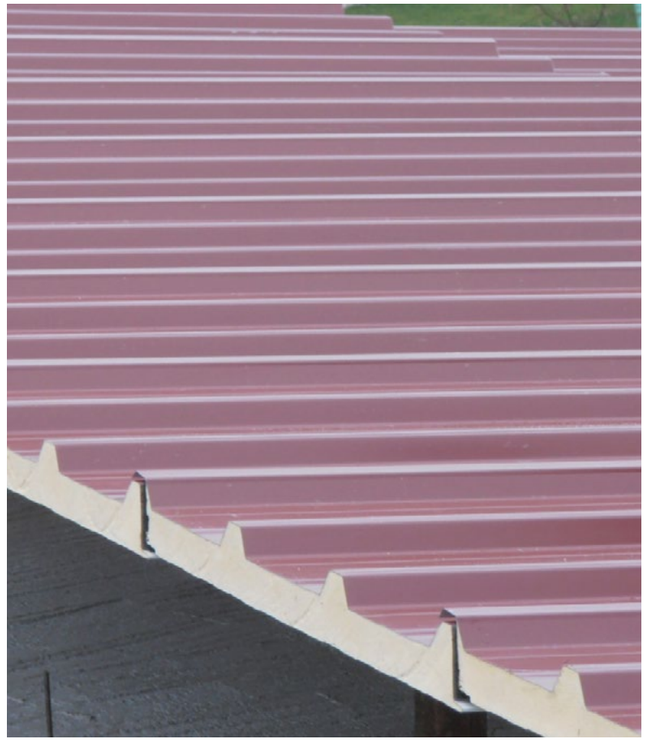
PRODUCCIÓN Y COMERCIALIZACIÓN DE TUBOS RÍGIDOS PARA TABACO

DESCRIPCIÓN:	Crear una moderna fábrica de envases de aluminio (tubos rígidos para tabaco) con tecnología moderna, que dé respuesta a la demanda del mercado cubano con calidad y bajos costos de producción, que permita la sustitución de importaciones. Se desea modernizar la industria con tecnología actualizada, que dé respuesta en competitividad y calidad a la demanda del mercado cubano de 20 millones de unidades anuales; ampliar la producción de tubos rígidos para tabaco hasta 30 millones de unidades al año; y entre otros objetivos, realizar futuras exportaciones de alrededor de 10 millones de UF al año.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa mixta
PARTE CUBANA:	Simen Aut, S.A.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	6,6 millones de USD
LOCALIZACIÓN:	Fábrica Novalum, municipio Regla, provincia La Habana.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	La producción que se propone está destinada fundamentalmente al mercado nacional, al cliente Tabacuba, el cual demanda una cantidad de 20 millones de unidades al año de tubos rígidos para tabaco de exportación, siendo este mercado de una seguridad elevada por la tradición y el prestigio que las marcas de tabaco cubano tienen en el mundo. Se demandan actualmente 32 surtidos diferentes agrupados en nueve marcas.
CONTACTOS:	Correo-e: nelly.toirac@eem.com.cu / ogonzalez@sime.cu / negocios.gesime@sime.cu Tel.: (53) 76938321 / 76450405

PRODUCCIÓN Y COMERCIALIZACIÓN DE BATERÍAS

DESCRIPCIÓN:	Ampliar las capacidades productivas de baterías para autos en al menos 400 mil unidades anuales, mediante la modernización de la instalación existente con el incremento de la capacidad productiva de la planta de baterías libres de mantenimiento, así como la diversificación al introducir nuevos productos de baterías de descarga profunda para UPS de computadoras, bicicletas eléctricas y motos eléctricas, potenciando la sustitución de importaciones, y disminuyendo los impactos negativos actuales al medio ambiente.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa mixta
PARTE CUBANA:	Simen Aut S.A.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	14,9 millones de USD
LOCALIZACIÓN:	Municipio Manzanillo, provincia Granma.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	El mercado nacional con destino al transporte automotriz se ha estimado por encima de las 315 mil baterías anuales. La empresa mixta será el único productor en el país, la cual deberá garantizar el 100% de la demanda nacional, y prever exportaciones distribuidas en las zonas geográficas de América Latina y el Caribe.
CONTACTOS:	Correos-e: jhernandez@acunet.co.cu /negocios.gesime@sime.cu Teléfonos: (53) 23531113 ext.113/ 7645-0405, 7645-8961_62, ext.139

DISEÑO, PRODUCCIÓN Y COMERCIALIZACIÓN DE PANELES SÁNDWICH DE POLIURETANO



DESCRIPCIÓN:	Garantizar 500 000 m2 de paneles sándwich de poliuretano para el desarrollo del programa de vivienda, inversiones en el turismo y programas asociados al sector de la construcción, que están encaminados a la modernización y reanimación de obras públicas y sociales con una tecnología de punta a nivel mundial
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Contrato de asociación económica internacional
PARTE CUBANA:	Empresa de Producciones Metálicas, Cometal.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	7.5 millones de USD.
LOCALIZACIÓN:	Municipio Boyeros, provincia La Habana.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	Las producciones se destinarán fundamentalmente a cubrir la demanda nacional en un 95.6 % para un turno de trabajo. Los organismos que más demandan este producto son Minsap, Gae (Dip Mariel, Almest, Ausa), Micons, Mincin y Minal. Se prevé exportar al área de América Latina y el Caribe a partir del segundo año de operaciones, hasta alcanzar niveles que representen el 25 % del total de la producción.
CONTACTOS:	Correo-e: arismel@cometal.co.cu / jr@ste.cometal.cu / ogonzalez@sime.cu negocios.gesime@sime.cu Tel.: (53) 76942469 / 76450405 / 7648961-62 ext.139

FABRICACIÓN DE PARTES, PIEZAS Y COMPONENTES DE ELEVADORES, MONTAJE Y SERVICIO DE POSTVENTA

DESCRIPCIÓN:	El objetivo fundamental que persigue el proyecto es contar con una empresa de fabricación de partes, piezas y componentes de elevadores, además que garantice el montaje y servicio de posventa. Para ello habría que alcanzar objetivos específicos tales como: 1. Adquirir una línea de producción de partes, piezas y componentes de elevadores, logrando sustituir importaciones por este concepto para poder dar respuesta en competitividad, calidad y bajos costos a la demanda del mercado cubano. 2. Adquirir nuevos medios de transporte, además de modernizar el parque de vehículos para la mejoría en la actividad de montaje y posventa de la actividad de elevadores, disminuyendo los tiempos. 3. Adquisición de herramientas específicas que se necesitan para esta actividad, logrando equipar todas las brigadas, lo que conllevaría a un mejoramiento de los tiempos de trabajo. 4. Lograr la capacitación de los trabajadores en nuevas tecnologías.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Contrato de asociación económica internacional
PARTE CUBANA:	Empresa de Producciones Metálicas Cometal
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	10,4 millones de USD
LOCALIZACIÓN:	Municipio Arroyo Naranjo, provincia La Habana.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	Cometal es una de las dos entidades en el país que se dedica al servicio de montaje y posventa de elevadores. En la actualidad, la empresa solo satisface la demanda interna en un 90 % y entre sus principales demandantes se encuentran: los ministerios de Turismo, de Salud Pública, del Interior, de Educación, de la Agricultura, de Transporte, de Educación Superior, el GAE y la Oficina del Historiador.
CONTACTOS:	Correo-e: arismel@cometal.co.cu / jr@ste.cometal.cu / ogonzalez@sime.cu negocios.gesime@sime.cu Tel.: (53) 76942469 / 76450405 / 7648961-62 ext.139

PRODUCCIÓN Y COMERCIALIZACIÓN DE CILINDROS DE 10 KG PARA GAS LICUADO DE PETRÓLEO (GLP)

DESCRIPCIÓN:	El alcance está en ampliar las capacidades productivas de cilindros de gas licuado de petróleo (GLP) de hasta 10 kg de la única fábrica del país, que permita alcanzar los volúmenes de producción y la calidad requerida para cubrir la demanda identificada de 300.000 UF anuales, con un incremento previsto de acuerdo a la asimilación de los clientes hasta 500.000UF.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Contrato de asociación económica internacional
PARTE CUBANA:	Empresa de Envases y Recipientes Metálicos, Envametal.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	11 millones de USD
LOCALIZACIÓN:	Fábrica "Noel Fernández" en el municipio Matanzas. Provincia Matanzas.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	El principal mercado es el nacional, con un único cliente CUPET; el resto de las producciones se destinarán a la exportación, a países de Latinoamérica y el Caribe.
CONTACTOS:	Correo-e: pedrollerena@ecomat.co.cu /ogonzalez@sime.cu / negocios.gesime@sime.cu Tel.: (53) 76938321 / 76450405, 76458961-62 ext.139

PRODUCCIÓN Y COMERCIALIZACIÓN DE ENVASES DE HOJALATA.

DESCRIPCIÓN:	El objetivo es crear una industria de envases de hojalata con tecnología actualizada que dé respuesta en competitividad, calidad y bajos costos a la demanda del mercado nacional de 20.5 millones de envases anuales y propiciar las exportaciones en el área. Eliminar la producción de envases con soldadura plomo-estaño. Garantizar asesoría técnica para el proceso productivo que facilite la eficacia del funcionamiento y sustituir importaciones de envases de pinturas, conservas, carnes y vegetales.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa mixta
PARTE CUBANA:	Simen Aut S.A.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	5.4 millones de USD.
LOCALIZACIÓN:	Municipio Guanabacoa, provincia La Habana.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	El cliente principal es el mercado nacional, con una demanda identificada de 3 368 MM de envases anuales. Se prevé satisfacer los encargos de la agricultura, Cubalub y la industria química, y potenciar las empresas de pintura, así como los pequeños productores del sector no estatal.
CONTACTOS:	Correo-e: nelly.toirac@eem.com.cu / ogonzalez@sime.cu / negocios.gesime@sime.cu Tel.: (53) 76938321 / 76450405

SERVICIOS DE ENSAMBLAJE, MANTENIMIENTO, REPARACIÓN Y COMERCIALIZACIÓN DE EQUIPOS E IMPLEMENTOS AGRÍCOLAS Y FORESTALES, ASÍ COMO FABRICACIÓN Y RECUPERACIÓN DE SUS PARTES Y PIEZAS PARA ASEGURAR EL INCREMENTO PRODUCTIVO DEL SECTOR AGROALIMENTARIO

DESCRIPCIÓN:	El objetivo es crear una industria que permita ensamblar equipos e implementos agrícolas y forestales con usos múltiples para su comercialización en el mercado nacional e internacional de forma sostenible, con un suministro estable y oportuno de partes, piezas y agregados, para dar respuesta a la demanda creciente de esta tecnología en el sector agroalimentario del país.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Contrato de Asociación Económica Internacional
PARTE CUBANA:	Grupo Empresarial de Logística, atendido por el Ministro de la Agricultura
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	12 millones de USD.
LOCALIZACIÓN:	Municipio Pinar del Río, provincia Pinar del Río.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	El parque de tractores e implementos agrícolas que se encuentra hoy en explotación en el país resulta insuficiente e ineficiente y no se logra su sostenibilidad. Existe una alta demanda de tractores, implementos agrícolas, motores y servicios agropecuarios y forestales de la base productiva y de los programas de desarrollo (ganadería, arroz, cítricos, cultivos varios, tabaco, forestal y otros) en el país. Se ha identificado un segmento de mercado en el área de América Latina y el Caribe en los que se han comercializado equipos e implementos que no tienen garantizadas la sostenibilidad y actualización de la tecnología o no cuentan con el personal técnico capacitado para ello.
RESULTADOS ESPERADOS ESTIMADOS:	Lograr, en un período aproximado de cinco años, la sostenibilidad de 20 000 equipos e implementos agrícolas. Garantizar los servicios técnicos especializados fundamentales para la actividad agropecuaria y forestal, así como el acercamiento de estos a los productores.
CONTACTOS:	Empresa: Empresa de Talleres Agropecuarios Correo-e: informática@eta.minag.cu Teléfonos. (53) 52796867 Grupo Empresarial de la Logística Dirección de Desarrollo e Inversiones. Email: dirinversiones@gelma.minag.cu Teléfono: (53) – 76452089 Grupo de Negocios Correo-e: asunt-inter@gelma.minag.cu Tel.: (53) 76441431 ext. 129-130, Celular: (53) 59966479.

Industria del Reciclaje

Grupo Empresarial de Reciclaje es el responsable del reciclaje en el país, sus Principales Líneas De Desarrollo son:

Potenciar la introducción de tecnologías para la recuperación de productos reciclables que permitan la clasificación a partir del mismo momento en que se generan.

Modernización de las tecnologías, mediante inversiones, para los productos que hoy se reciclan incrementando los volúmenes de recuperación alcanzados e incrementando el valor agregado, cumpliendo con las especificaciones exigidas tanto por la industria nacional como para la exportación.

Estudiar la incorporación de nuevas tecnologías para los productos que hoy no se reciclan priorizando aquellos de mayor impacto económico y medio ambiental como son: el procesamiento de chatarra electrónica y de otros tipos de baterías y residuales líquidos.

CONTACTOS

Dirección de Desarrollo, Grupo Empresarial de Reciclaje
Correo-e: estela@reciclaje.cu
Tel.: (53) 78352332 / 78352333

► OPORTUNIDADES DE NEGOCIOS

► SISTEMA INTEGRADO DE GESTIÓN DE RESIDUOS SÓLIDOS URBANOS

DESCRIPCIÓN:	El objetivo principal del proyecto es la reducción gradual, hasta sus niveles mínimos, del volumen total de residuos generados que hoy se envían a vertederos o rellenos sanitarios, evitando un impacto negativo al medio ambiente y a la salud humana, mediante un sistema integrado de gestión de residuos sólidos urbanos (SIGRSU), el cual comprende todas las etapas del proceso, comenzando por su correcta selección, recogida, tratamiento, reciclaje y valorización energética para generar electricidad, calor y producir abono orgánico, enviando a los rellenos sanitarios solo los residuos no reciclables inertes sin posibilidades de valorización, aunque en etapas posteriores pudieran estudiarse algunos usos de esta fracción inerte.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa mixta
PARTE CUBANA:	Grupo Empresarial de Reciclaje.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	300 millones de USD. (La primera etapa comprende una planta integral de procesamiento de residuos sólidos urbanos que incluye varias líneas y el mejoramiento del sistema de recolección y vertido a un costo de 115 millones de USD).
LOCALIZACIÓN:	Provincia La Habana.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	La producción que se propone está destinada fundamentalmente al mercado nacional. Las materias primas secundarias, a la Industria nacional, y el excedente se exportará. Hoy se procesan 16 familias de productos, siendo los fundamentales: chatarra de acero, hierro fundido, acero inoxidable, cobre, aluminio, bronce, plomo, papel y cartón, plásticos, envases de cristal, vidrio, chatarra electrónica y otros. El gas que se genere es demandado por el Sistema Eléctrico Nacional para la generación de energía. El abono que se genere podrá ser consumido en su totalidad por el Ministerio de la Agricultura.
CONTACTOS:	Correo-e: jorgeluis@uermp.cu / estela@reciclaje.cu Tel.: (53) 72051042

► DESMANTELAMIENTO DE EMBARCACIONES FUERA DE USO QUE SATISFAGA LA DEMANDA CRECIENTE DE CHATARRA FERROSA DE LAS ACERÍAS CUBANAS

DESCRIPCIÓN:	El objetivo principal del proyecto es la producción de chatarra ferrosa a partir del desguace de embarcaciones, que permita el abastecimiento estable de las dos acerías existentes en el país, además de la exportación de los productos no ferrosos que se obtengan en el proceso y la venta de las partes, piezas y equipos provenientes del desmantelamiento, tanto para el mercado nacional como para la exportación. Para ello habría que alcanzar objetivos específicos tales como: • Modernizar todo el parque tecnológico de la empresa para dar respuesta en competitividad, calidad y bajos costos de producción a la demanda del mercado cubano. • Incrementar las capacidades productivas de Bahía Honda hasta llegar, en una primera etapa, a 40 000 toneladas y en etapas posteriores, a unas 100 000 toneladas, aumentando la disponibilidad de chatarras ferrosas y disminuyendo los niveles de importación de este producto. • Una vez cubierto el mercado interno, fomentar las exportaciones, las cuales deberán ser garantizadas por el socio extranjero.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa mixta
PARTE CUBANA:	Grupo Empresarial de Reciclaje.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	30 millones de USD.
LOCALIZACIÓN:	Municipio Bahía Honda, provincia Artemisa.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	El mercado de los productos resultantes está garantizado y se destinarán a: - Chatarra ferrosa: Suministro a acerías cubanas. - Chatarra no ferrosa: Exportación. - Partes, piezas y equipos: Exportación y/o mercado nacional.
CONTACTOS:	Correo-e: jorgeluis@uermp.cu / estela@reciclaje.cu / negocios.gesime@sime.cu Tel.: (53) 72051042

► FUNDICIÓN Y REFINACIÓN DE PLOMO

DESCRIPCIÓN:	La incorporación al país de tecnología y capacidades productivas en la transformación del plomo triturado y pasta de plomo obtenido en la Planta de Reciclaje Funalco, en lingotes de plomo refinado y aleado, para sustituir las importaciones de estas materias primas en la industria nacional, específicamente en la Fábrica de Acumuladores XX Aniversario, así como exportar los excedentes de la producción al mercado internacional.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa mixta
PARTE CUBANA:	Grupo Empresarial de Reciclaje.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	11.3 millones de USD.
LOCALIZACIÓN:	Municipio San Miguel del Padrón, provincia La Habana.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	El mercado de los productos resultantes está garantizado y se destinarán a la industria nacional de transformación de plomo y a la exportación.
CONTACTOS:	Correo-e: jorgeluis@uermp.cu / estela@reciclaje.cu / negocios.gesime@sime.cu Tel.: (53) 72051042

▶ INDUSTRIA MÉDICA
OPORTUNIDADES DE NEGOCIOS

▶ REPARACIÓN Y REINGENIERÍA DE LA FÁBRICA DE DISPOSITIVOS MÉDICOS ORTOP DEL HOSPITAL FRANK PAÍS

DESCRIPCIÓN:	Mejoramiento de la infraestructura y tecnología de la industria Ortop-Ralc del Hospital Ortopédico Frank País, para la producción de artificios ortopédicos y material de osteosíntesis, utilizados en el tratamiento de patologías ortopédicas: fracturas abiertas, lesiones vasculares y nerviosas, y pérdidas de fragmentos.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Contrato de asociación económica internacional de administración productiva con financiamiento.
PARTE CUBANA:	Comercializadora de Servicios Médicos Cubanos S.A.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	15 millones de USD.
LOCALIZACIÓN:	Fábrica de dispositivos e implementos Ortop del Hospital Frank País, municipio La Lisa, provincia La Habana.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	El 80 % de las intervenciones quirúrgicas de la especialidad de Ortopedia utilizan en su proceder material de osteosíntesis. A nivel mundial, su uso es frecuente en el tratamiento por causas de morbilidad tan significativas como las lesiones por accidente, los tumores oncológicos y la pseudoartritis. Además, la tendencia mundial de incrementar los niveles de envejecimiento poblacional –y en países latinoamericanos como Canadá, Estados Unidos, México, Costa Rica, Argentina, Uruguay y Chile–, auguran una mayor demanda de tratamientos ortopédicos y, en correspondencia, la oportunidad de exportación de los servicios médicos cubanos en esta especialidad.
RESULTADOS ESPERADOS:	Más de 125 000 pacientes cubanos y extranjeros han sido operados en hospitales del país, lo que demuestra que alrededor de 140 000 necesitan anualmente de algún método de tratamiento ortopédico con osteosíntesis.
CONTACTOS:	Comercializadora de Servicios Médicos Cubanos S.A. Correo-e: smc@smcsalud.cu Tel.: (53) 72031590 / 72065380 / 72090977

OTROS SECTORES Y ACTIVIDADES

Sector Servicios profesionales

POLÍTICA SECTORIAL:

Promover la inversión extranjera con el fin de potenciar los proyectos dirigidos a la exportación de servicios técnicos profesionales de consultoría y auditoría. Dentro de las modalidades que se creen para estos proyectos pudieran estar contempladas las empresas de capital totalmente extranjero

▶ OPORTUNIDADES DE NEGOCIOS

▶ CENTRO DE DESARROLLO ESPECIALIZADO EN TECNOLOGÍA MÉDICA.

DESCRIPCIÓN:	Crear un centro de desarrollo especializado de tecnología médica que realice actividades dirigidas al desarrollo de la ciencia y la técnica, aplicadas a la solución de roturas y fallas, así como a la recuperación de equipos médicos, instrumental quirúrgico de mínimo acceso y óptica rígida, promoviendo con ello beneficiar al Sistema Nacional de Salud, y exportar servicios y productos a países de la región u otras partes del mundo.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Contrato de asociación económica internacional con fondo común.
PARTE CUBANA:	Comercializadora de Servicios Médicos Cubanos S.A.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	2.11 millones de USD.
LOCALIZACIÓN:	Provincia La Habana.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	El principal mercado beneficiado será el Sistema Nacional de Salud, también exportar servicios y productos a países de la región u otras partes del mundo, además dela participación como AEI en la comercialización de productos y servicios
RESULTADOS ESPERADOS:	Este centro de desarrollo permitirá sustituir y diversificar importaciones que realiza el Sistema Nacional de Salud para su sostenimiento, el ahorro de divisas, el acceso a financiamientos para las inversiones y transferencia de métodos de gestión y nuevas tecnologías para el desarrollo de estos servicios. Se prevé la exportación servicios y productos a países de la región u otras partes del mundo
CONTACTOS:	Comercializadora de Servicios Médicos Cubanos S.A. Correo-e: smc@smcsalud.cu Tel.: (53) 72031590 / 72065380 / 72090977

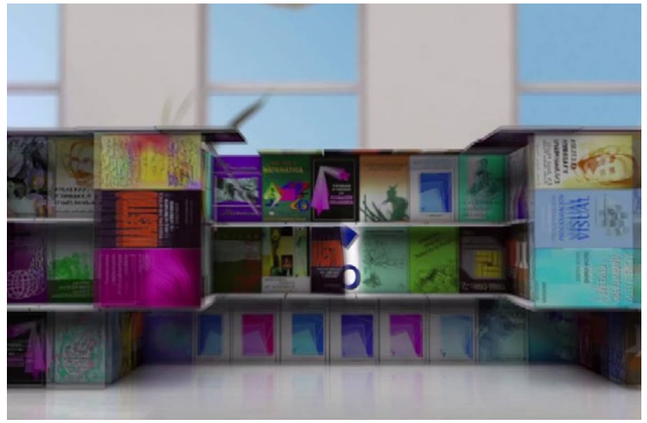
▶ PARQUE DE CIENCIA Y TECNOLOGÍA.

DESCRIPCIÓN:	Construir la infraestructura requerida y operar en Cuba un parque de ciencia y tecnología, dedicado a la I+D e innovación, de proyectos nacionales e internacionales de alta tecnología. El alcance de la inversión incluye la infraestructura en oficinas y locales especializados, para desarrollar procesos de incubación de proyectos, alojamiento y otras facilidades sociales para el personal y la captación de financiamientos a riesgo, para financiar proyectos a corto, mediano y largo plazos, hasta la etapa de innovación y puesta en marcha. Se requiere de instituciones con la experiencia requerida para la operación de un parque de ciencia y tecnología capaz de atraer: • La incubación y puesta en marcha de proyectos y negocios internacionales, basados en el conocimiento. • La captación de recursos financieros a riesgo para la incubación de proyectos, con resultados a corto, mediano y largo plazos, provenientes de organizaciones internacionales gubernamentales, no gubernamentales públicas y privadas, entre otras.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa mixta.
PARTE CUBANA:	Gamma S.A.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	18,3 millones de USD
LOCALIZACIÓN:	Municipio La Lisa, provincia La Habana.
CONTACTOS:	Correo-e: hugo.ge@cea.cu Celular: (53) 52883901

DESARROLLO DE LA INFRAESTRUCTURA PARA LA NANOFABRICACIÓN.

DESCRIPCIÓN:	Desarrollar la infraestructura constructiva y tecnológica necesaria y la adquisición e instalación del equipamiento requerido para el desarrollo de los procesos de nanofabricación en Cuba, fundamentalmente en materiales a emplear en las áreas estratégicas de salud, energía y medio ambiente. El alcance de la inversión incluye las fases de preinversión, ejecución de la construcción civil y el montaje, puesta en marcha y operación de la instalación. Se requiere de instituciones con la experiencia requerida, fundamentalmente en las actividades de ingeniería, para desarrollar procesos de nanofabricación, con el aporte de recursos financieros a riesgo para la innovación, con resultados a corto, mediano y largo plazos.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa mixta.
PARTE CUBANA:	Gamma S.A.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	40,6 millones de USD.
LOCALIZACIÓN:	Municipio La Lisa, provincia La Habana.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	Necesidades nacionales e internacionales vinculadas a las nuevas tecnologías, fundamentalmente relacionadas con la salud y uso de medicamentos, energía y medio ambiente, en las cuales se requiere de la aplicación de las nanotecnologías. El mercado hacia el cual está orientada la empresa mixta, fundamentalmente, es el mercado internacional, no obstante, por las instituciones que tiene el país dedicadas a la I+D e innovación, ubicadas en instituciones del Citma, BioCubaFarma, en otros organismos y en las universidades, y considerando que el país no cuenta con ninguna institución que brinde estas prestaciones, se proyecta un 10 % de las capacidades destinadas al mercado nacional.
CONTACTOS:	Correo-e: hugo.ge@cea.cu Celular: (53) 52883901

EDICIÓN Y COEDICIÓN DE LITERATURA EDUCACIONAL (EMPRESA EDITORIAL PUEBLO Y EDUCACIÓN).



DESCRIPCIÓN:	Este proyecto persigue la revitalización de la gestión de procesos editoriales, para la comercialización de literatura educacional en América Latina y el Caribe, África y Asia.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Contrato de asociación económica internacional.
PARTE CUBANA:	Empresa Editorial Pueblo y Educación.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	0.5 millones de USD.
LOCALIZACIÓN:	Municipio Playa, provincia La Habana.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	En la última edición del Espacio iberoamericano del libro, en 2019, se anuncia que la tendencia al alza de los títulos registrados se mantiene. En el año 2018 se experimentó un crecimiento del 2.3 % en las obras registradas, Cuba manifiesta una evolución positiva en el período, con un 8.97 %, lo que la ubica en la décima posición. El comportamiento de la industria en el período muestra que, en las editoriales de mayores ventas, el 60 % de los ingresos registrados proviene de ediciones profesionales y académicas, mientras que las publicaciones educativas representan algo más de una quinta parte. Los principales mercados internacionales de la Editorial Pueblo y Educación están presentes, principalmente, en la región de América Latina y el Caribe, pues cuenta con experiencia de trabajo en países como Venezuela, Nicaragua, Ecuador, Panamá, Perú, Santa Lucía, Bolivia, México, Paraguay, Haití y Colombia. En los últimos años también han existido intercambios con países del continente africano como Angola, Guinea Bissau y Guinea Ecuatorial; incluso, se han exportado servicios hasta Australia. Podría considerarse a China como un mercado potencial de la Editorial, pues existe intención de desarrollar proyectos de forma conjunta con editoriales de ese país.
RESULTADOS ESPERADOS:	Incremento de las potencialidades productivas en los procesos editoriales, logrando productos de mayor calidad y acordes a las necesidades de cada segmento de mercado. Introducción de tecnología de avanzada para la gestión de los procesos de edición, coedición, producción y comercialización de literatura educacional en mercados internacionales de América Latina, África y China. Se prevén ingresos superiores a los seis millones de dólares durante los cinco años del negocio.
CONTACTOS:	Editorial Pueblo y Educación Correo-e: olguita@epe.rimed.cu Tel.: 72094061 / 72021090

SECTOR SERVICIOS PROFESIONALES
OPORTUNIDADES DE NEGOCIO

SERVICIOS DE ENCESPADO A INSTALACIONES DEPORTIVAS Y RECREATIVAS EN CUBA Y EL CARIBE.

DESCRIPCIÓN:	Se pretende desarrollar tecnologías apropiadas para la siembra y establecimiento de césped para los campos deportivos y recreativos, así como intensificar la producción actual de césped de 50 ha, llevándola a 100 ha en una primera fase y luego a 150 ha, en función de la demanda del país para elevar la calidad del mismo. Por otro lado, se requiere introducir nuevas variedades de césped resistentes a la sequía, sombra y salinidad, las más comercializables en Cuba y el Caribe, y sobre todo, el material moderno de irrigación y maquinarias necesarias para una mayor eficiencia y calidad en el proceso productivo. También se procura la producción de semilla vegetativa certificada para los campos deportivos y recreativos, en especial para los proyectos de campos de golf y canchas de polo que se quieren construir.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa mixta.
PARTE CUBANA:	Estación Experimental de Pastos y Forrajes Indio Hatuey, Universidad de Matanzas.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	12 millones de USD.
LOCALIZACIÓN:	Municipio Perico, provincia Matanzas.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	Se estima un desarrollo de proyectos turísticos asociados a la construcción de campos de golf para lo cual se requiere un incremento de los volúmenes de césped. Adicionalmente se estima un incremento de la demanda internacional de los servicios asociados al tratamiento y mantenimiento del césped.
RESULTADOS ESPERADOS:	Sustituir importaciones y generar exportaciones con tecnologías, productos y servicios de calidad derivados de la investigación y relacionados con la industria de césped y la horticultura. Las ventas estarán dirigidas al mercado interno, a empresas mixtas del Mintur, Micons, Almest, Inder, Flora y Fauna, así como a países del Caribe (Barbados, Jamaica, República Dominicana y Panamá).
CONTACTOS:	Estación Experimental de Pastos y Forrajes Indio Hatuey Dirección General Correo-e: giraldo@ihatuey.cu / Tel.: (53) 45571235 / 45571260

Sector Minería

El archipiélago cubano cuenta con una amplia diversidad de materias primas metálicas, así como también de rocas y minerales industriales. Ello se debe al hecho de estar constituido por un mosaico de estructuras geológicas, que incluyen secuencias de margen continental, de arcos volcánicos insulares y de corteza oceánica, ensamblados en un todo único como resultado de los procesos geológicos de subducción y colisión.

Sobre este mosaico descansa una sucesión de rocas sedimentarias jóvenes formadas, durante los últimos 40 millones de años, en un régimen tectónico de plataforma. Entre los principales recursos minerales de menas metálicas están los de hierro (Fe), níquel (Ni), cobalto (Co), cobre (Cu), plomo (Pb), zinc (Zn), oro (Au), plata (Ag), manganeso (Mn), wolframio (W) y cromo (Cr).

En el caso de las denominadas rocas y minerales industriales (RMI), o minerales no metálicos, en el país se han identificado recursos de arcillas, asbestos, arenas, arenas cuarzosas, barita, basaltos, bentonita, calizas, cuarcitas, cuarzos, caolín, cianita, calcarenitas, feldespatos, fosforita, granates, gabros, grafito, mármoles, magnesita, mica, olivino, piedras semipreciosas, sal gema, serpentinas, talco, tobas, yeso y zeolitas.

En la actualidad el 45 % del territorio nacional está ordenado en mapas geológicos a escala 1/50.000 y el ciento por ciento de la Area cubana posee levantamiento aerogeofísico.
El principal valor de los minerales cubanos, estriba en que yacen próximos a la Area y pueden explotarse en minas a cielo abierto, con un costo relativamente menor al de su extracción de las profundidades subterráneas.

Marco regulatorio

Ley 76 “Ley de Minas” de 1994

Decreto Ley 222 “Reglamento de la Ley de Minas”

Ley 81 “Ley del Medio Ambiente”

PARTES CUBANAS QUE SE ASOCIAN EN LOS NEGOCIOS CON CAPITAL EXTRANJERO

GeoMinera S.A

Geominera S.A.: Cuenta con 22 años de experiencia en el sector geólogo-minero. Opera bajo un Sistema de Gestión de la Calidad que satisface los requisitos establecidos en la norma NC-ISO 9001:2008, debidamente avalado por certificado expedido por la Oficina Nacional de Normalización de Cuba, desde el 10 de julio de 2013.

Caribbean Nickel S.A

Commercial Caribbean Nickel S.A. (CCN): Tiene como prioridad la captación de financiamiento, mercados y tecnologías para el sostenimiento y desarrollo de la industria del níquel y para la creación de nuevas capacidades productivas. Por más de 25 años, CCN ha impulsado negocios con empresas del sector y ha concretado proyectos con organizaciones de Venezuela, China, Rusia, Canadá, Australia, Bélgica, Reino Unido, Sudáfrica y otros países.

Las Oportunidades de Negocios para el sector de la geología y la minería en Cuba tiene como objetivo captar el interés de inversionistas extranjeros para desarrollar proyectos en las fases de Reconocimiento e Investigación Geológica (Prospección – Exploración), Explotación y Comercialización de metales preciosos (oro y plata), metales base (cobre, plomo, zinc) y otros minerales de interés.

POLÍTICA SECTORIAL:

Crear, ampliar y modernizar capacidades productivas. Promover proyectos para la exploración y producción de minerales.

Las oportunidades de negocios que promociona GeoMinera S.A. abarcan básicamente cinco regiones y el municipio especial Isla de la Juventud; las mismas pueden ser observadas en la figura 1.

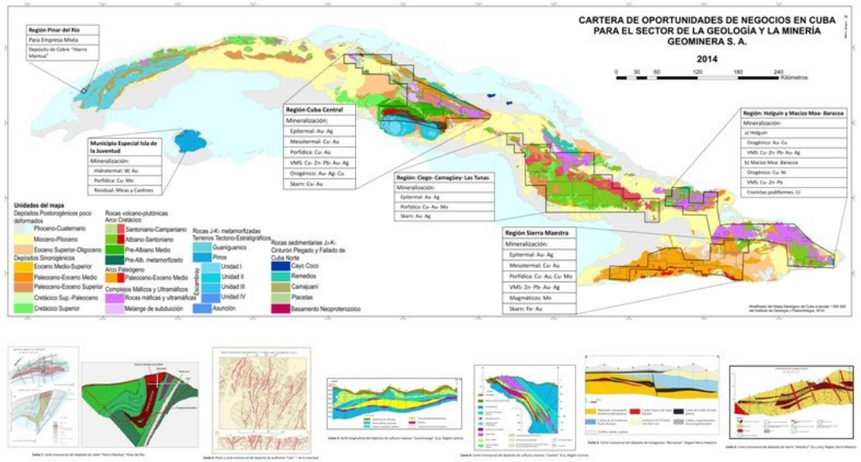


Fig. 1. Cartera de oportunidades de Geominera S.A. Esquema general

GeoMinera S.A

GeoMinera S.A. es una sociedad mercantil cubana constituida en agosto de 1993. Su objeto es:

a) Constituir y participar en asociaciones económicas internacionales, tanto en el territorio nacional como en el extranjero, para el reconocimiento, investigación geológica, explotación y procesamiento de yacimientos minerales y sal.

b) Brindar servicios técnicos especializados en geología, minería y sal, tanto en el territorio nacional como en el extranjero.

c) Exportar servicios y sus bienes asociados, así como los servicios de asistencia técnica de profesionales y técnicos relacionados con la actividad geológica y minera.

GeoMinera S.A cuenta con más de 25 años de experiencia en el sector geólogo-minero. Opera bajo un Sistema de Gestión de la Calidad que satisface los requisitos establecidos en la norma NC-ISO 9001:2015, debidamente avalado por certificado expedido por la Oficina Nacional de Normalización de Cuba.

GeoMinera S.A. tiene, en la actualidad, intereses en:

• Tres sociedades mercantiles cubanas: General Nickel S.A (20 %), Gold Caribbean Mining S.A. (50 %) y Mitsa (50 %).

• Dos empresas mixtas: la Empresa Minera del Caribe S.A. (51 %), para la producción y comercialización de plomo y zinc, y la Empresa Minera Mantua S.A., para la producción y comercialización de cátodos de cobre (51 %).

• Un contrato de asociación económica internacional, Cubanex, para los servicios de perforación de minerales.

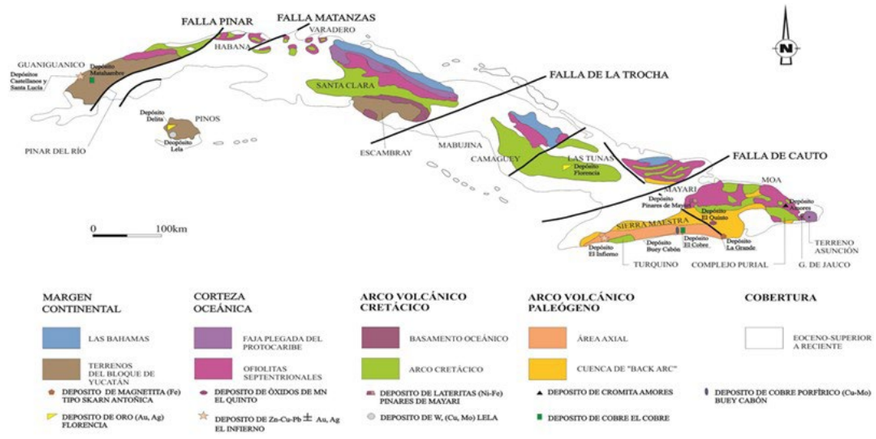


Fig. 2. Mapa geológico esquemático con los principales ambientes geotectónicos desarrollados en Cuba, en base a Iturralde-Vinent, 1996, 2009.nicos desarrollados en Cuba, en base a Iturralde-Vinent, 1996, 2009.

BREVE SÍNTESIS SOBRE LA GEOLOGÍA DE CUBA

El archipiélago cubano está constituido por un mosaico de rocas de diferente edad, composición y origen (figura 2).

Estructuralmente se reconocen dos grandes niveles, el substrato plegado (antigüedad mayor de 37 millones de años), que durante el Paleoceno-Eoceno Superior fue comprimido y transportado hasta su posición actual; y el neoautóctono, que seguidamente se depositó sobre el primero.

En forma resumida, en el actual territorio cubano coexisten rocas formadas en diferentes ambientes geotectónicos: de márgenes continentales, de arcos de islas y de corteza oceánica (ofiolitas).

Las estructuras más antiguas son los Terrenos Pinos, Escambray y Guaniguanico, cuya edad se remonta al Jurásico. En orden, le siguen el Arco Volcánico Cretácico (aflorante en todo el país) y el Arco Volcánico Paleógeno (limitado a la Sierra Maestra). Por último, se destacan las secuencias terrígeno-carbonatadas de Plataforma del bloque Bahamas-Florida. Estas últimas se separan de las primeras por la faja de rocas ofiolíticas alóctonas (Corteza Oceánica), la que se encuentra fuertemente comprimida, estrujada y diseccionada, constituyendo una típica zona de articulación.

Cada uno de estos ambientes geodinámicos posee su propia metalogenia, razón por la cual Cuba cuenta con una amplia diversidad de minerales metálicos y no metálicos

▶ OPORTUNIDADES DE NEGOCIOS

REGIÓN CUBA CENTRAL

Presenta una clara zonación geotectónica, distinguiéndose de sur a norte las siguientes secuencias: Terreno Escambray, compuesto por secuencias de margen continental metamorfizadas; las secuencias de arco volcánico insular del Cretácico Inferior y del Cretácico Superior; así como un cinturón de cuerpos de rocas máficas y ultramáficas de naturaleza oceánica, emplazados en posición alóctona como resultado de la colisión del arco volcánico insular contra las secuencias de margen continental del bloque Bahamas-Florida (figura 4).

Desde el punto de vista metalogénico, la región exhibe una amplia variedad de modelos de depósitos: en el Terreno Escambray predominan los depósitos de sulfuros masivos hospedados en sedimentos básicamente carbonatados (tipo Irish); en las secuencias de arco volcánico insular –e intrusivos asociados– predominan los VMS félsicos (tipo Kuroko) y los porfídicos. En los macizos de rocas máficas y ultramáficas prevalecen los orogénicos de oro y los VMS máfico-ultramáficos.

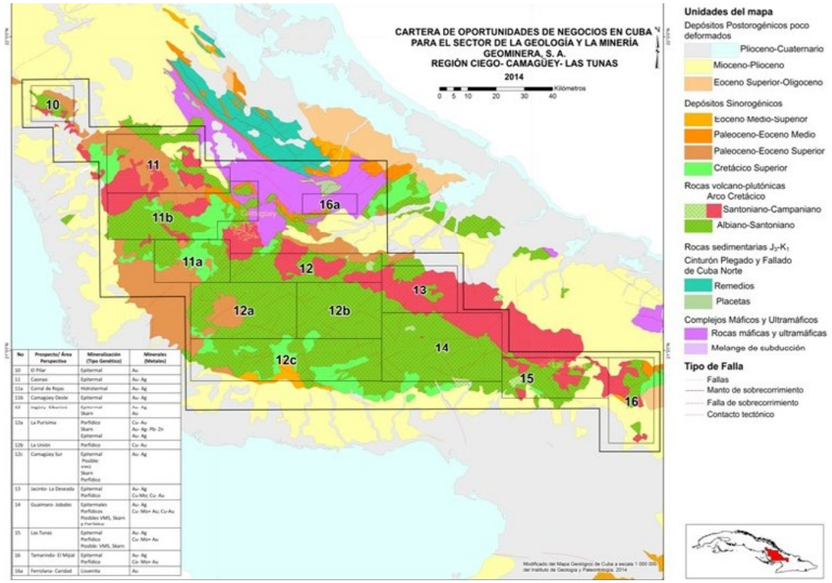


Figura 2. Oportunidades de inversión en la Región Cuba Central

▶ RECONOCIMIENTO O INVESTIGACIONES GEOLÓGICAS (PROSPECCIÓN-EXPLORACIÓN) A RIESGO PARA METALES PRECIOSOS (ORO Y PLATA), METALES BASE (COBRE, PLOMO, ZINC) Y OTROS MINERALES DE INTERÉS EN PROSPECTOS DE LA REGIÓN CUBA CENTRAL

DESCRIPCIÓN:	Desarrollar trabajos de reconocimiento e investigación geológica (prospección-exploración) para metales preciosos (oro y plata), metales base (cobre, plomo, zinc) y otros minerales de interés en la Región Cuba Central, con el fin de localizar depósitos minerales que resulten económicamente atractivos y que permitan constituir empresas mixtas para la explotación, procesamiento y comercialización de los minerales que se descubran.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Contrato de asociación económica internacional a riesgo para el reconocimiento e investigación geológica (prospección-exploración). Los prospectos que se identifiquen con suficiente avance en su grado de estudio, o se logre este en el marco de la AEI, pudieran valorarse para establecer una empresa mixta.
PARTE CUBANA:	Geominera S.A.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	Se deberá definir en función de la magnitud de cada proyecto específico y la metodología de los trabajos que se seleccione para cada uno de ellos, en dependencia de la fase de la actividad minera en que se encuentre: reconocimiento o investigación geológica.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	En el marco de estas AEI solamente se llevarán a cabo investigaciones geológicas por un período de hasta cinco años, por lo que no se obtendrá producto final alguno; el resultado será el paso o no a una empresa mixta. Las producciones a obtener por la futura empresa mixta (para cualquiera de los minerales que se detecten) estarían destinadas básicamente al mercado exterior. No obstante, en caso del país necesitar algunos de estos productos, siempre tendría la prioridad para su adquisición.
CONTACTOS:	Dirección General Correo-e: gustavo@gmsa.cu Dirección de Negocios Correo-e: vazquez@gmsa.cu Sitio web: www.gmsa.cu Teléfono: (53) 76902741 ext. 105

PROSPECTOS DE INTERÉS

CARLOTA - VICTORIA - GUACHINANGO (NO. 1)

- Ubicación: Se ubica en la parte septentrional de las Alturas de Trinidad, a altitudes entre 500 y 750 ms sobre el nivel medio del mar. Se encuentra a 40 km al sur suroeste de la ciudad de Santa Clara y a 40 km al este del puerto de Cienfuegos, con el cual se comunica a través de la carretera Cienfuegos-Cumanayagua-Manicaragua. La línea férrea más cercana se encuentra a 15 km, estableciendo comunicación con el mencionado puerto. Al interior del distrito mineral se accede por la carretera a Crucecitas, que entronca con la anteriormente mencionada. El relieve es montañoso.
- Área: 117,18 km2
- Metales: Cu, Zn, Au y Co.
- Tipo genético de mineralización: Sulfuros masivos de Cu - Pb - Zn ± Co, Au y Ag hospedados en carbonatos (tipo Irish).
- Grado de estudio actual: Exploración-prospección en Carlota, Victoria y Guachinango. Reconocimiento en Siguanea y San Narciso. Otras manifestaciones (Guachinango Este, Furnia I y II, Guamo, La Batea, etc.) permanecen sin estudiar.

- Fases de investigación propuestas: Exploración en los depósitos conocidos (Carlota, Victoria, Guachinango). Prospección en las manifestaciones Siguanea y San Narciso, así como en el resto del distrito mineral.
- Datos sobre la mineralización: El distrito mineral Carlota-Guachinango está constituido por varios depósitos de sulfuros masivos portadores de S, Cu, Zn ± Co, Au, Ag, acompañados por alrededor de 20 gossans no estudiados y hospedados en rocas carbonatadas. Los depósitos más importantes conocidos hasta ahora son Guachinango, Carlota y Victoria. Las menas son de textura masiva y bandeada, estando compuestas por pirita cobaltífera masiva y sulfuros de Cu y Zn. Los minerales de ganga principales son dolomita, ankerita, clorita y cuarzo. La longitud de los cuerpos minerales por el rumbo varía entre 100 y 800 m, y por el buzamiento entre 100 y 300 m. Su espesor medio oscila entre 5 y 20 m, alcanzado hasta 31 m. La zona de oxidación tiene espesor variable entre 5 y 55 m.
- Componentes reportados: Menas primarias: 0,64 - 1,86 % de Cu; 0,45 - 3,2 % de Zn; 0,01 - 0,1 % de Co; 0,21 - 1,475 g/t de Au; 23 - 38,7 % de S. Mena oxidada: 0,1 - 0,9 g/t de Au y 1 - 7 g/t de Ag.
- Actividad minera: Minería subterránea en Carlota, con 10 000 t extraídas entre 1919 y 1921. Se conocen 126,5 m de pozos de mina y 1 066 m de galerías en el cuerpo superior de la zona n.o 1, alcanzando hasta 70 m de profundidad; permanece sin explotar desde entonces. En Victoria hay dos túneles antiguos que cortan el mineral a 6,5 m de profundidad. En general, el relieve es favorable para la minería de los depósitos, pues la dirección del buzamiento de los cuerpos minerales suele ser similar a la de la pendiente del relieve.

ARIMAO - LAS BREÑAS (NO. 2)

- Ubicación: El área se encuentra en la parte nororiental de la provincia de Cienfuegos, entre 7 y 28 km de distancia de la capital provincial y puerto de Cienfuegos, con el cual se comunica a través de la carretera Cienfuegos-Cumanayagua-Manicaragua. Existe además una línea férrea que establece comunicación con el mencionado puerto. El relieve es colinoso.
- Área: 158.4 km2.
- Metales: Cu, Mo, Au y Ag.
- Tipo genético de mineralización: Meso y epitermales de baja o media sulfuración; Porfídico (Cu - Mo ± Au) y Skarn de Cu.
- Grado de estudio actual: Exploración en Arimao. La extensión de la zona silicificada y de las ricas en magnetita con altas leyes asociadas de Cu y Au, aún está sin determinar. Prospección en Macagua. La zona mineral no está delimitada y las anomalías de PI no han sido perforadas. Reconocimiento en Las Breñas y en La Vega. Las restantes manifestaciones presentes en el área carecen de estudio.
- Fases de investigación propuestas: Completamiento de la exploración en Arimao y prospección en las restantes manifestaciones del área.
- Datos sobre la mineralización: Depósitos meso-epitermales: La Vega, Las Breñas y manifestaciones similares (18 en total): Malquita, azurita, pirita, oro nativo en vetas de cuarzo y calcita encajadas en rocas silicificadas, cloritizadas y carbonatizadas. Hay anomalías geoquímicas fuertes de Cu, Au, Ag y Hg.
- Depósitos porfídicos: Hay dos prospectos y 29 manifestaciones.
- Prospecto Arimao: El depósito consta de pirita y calcopirita diseminada y en vetillas en un bien desarrollado stockwork de cuarzo en un área de 500 m x 500 m. La mineralización se extiende entre la superficie y los 245 m de profundidad. Básicamente pirita, calcopirita, magnetita, bornita, azurita, calcosina, covelina, malaquita, esfalerita, molibdenita, cuarzo, clorita, feldespato K, sericita.
- Prospecto Macagua: La zona mineralizada forma un stockwork lineal de vetas de cuarzo con calcopirita y molibdenita. El cuerpo mineral mejor estudiado tiene 750 m de largo x 100 m de ancho, oscilando su espesor entre 86 m y 122 m, con una longitud de 260-280 m por el buzamiento. La mineralización intersectada se encuentra entre los 18 m y 300 m de profundidad. Los minerales principales son pirita, calcopirita y molibdenita, cuarzo, clorita, feldespato K, sericita
- Paso Bonito es una zona con vetas de cuarzo de 3 m a 10 m de ancho y 1 000 m de longitud, ubicada dentro de anfibolitas bandeadas alteradas con marcada foliación, cerca del contacto con las granodioritas. Abundan la pirita y alguna malaquita y calcopirita diseminada con limonita.
- Las otras manifestaciones presentes en el área consisten en afloramientos de vetillas con malaquita, azurita y cuarzo en intrusivos félsicos, en las que se reporta de 0,21 a 1,44 % de Cu; 0,002 - 0,122 % de Mo (hasta 1 % en algunas muestras); 0,19 g/t de Au y 25,5 g/t de Ag. Presencia de granos de Au en muestras de jaguas.
- Componentes reportados: Depósitos posiblemente meso-epitermales de baja y/o media sulfuración y skarn: 0,1 - 4,16 % de Cu; 0,5 -1,7 % de Zn; 0,1 - 6,27 g/t de Au; 1 - 33 g/t de Ag (hasta 199 g/t). Presencia de granos de Au en muestras de jaguas. Arimao: 0,36 % de Cu; 0,001 a 0,0096 % de Mo; 0,1 - 2,738 g/t de Au; 1 a 7 g/t de Ag. Macagua: 0,19 - 0,203 (hasta 1,21) % de Cu; 0,025 (hasta 0,4) % de Mo. Paso Bonito: 0,50 - 1,21 (0,73 %) de Cu; 0,3 - 1,2 g/t de Ag.
- Actividad minera: No han sido objeto de labores mineras de ningún tipo.

LA MOZA –YAGRUMAL (NO. 4)

- Ubicación: El área se ubica en la parte meridional de la provincia Villa Clara, a unos 45 - 60 km al este de la ciudad y puerto de Cienfuegos y a 35 km al sur de la ciudad de Santa Clara, siendo las carreteras Cienfuegos-Cumanayagua-Manicaragua-Fomento y Santa Clara-Manicaragua las principales vías de acceso. Manicaragua es el principal centro urbano de la zona.
- Área: 221.1 km2
- Metales: Cu, Au y Ag.
- Tipo genético de mineralización: Porfídica (Cu - Mo ± Au) y Mesotermal (Cu - Au).
- Grado de estudio actual: Levantamiento geológico.
- Fases de investigación propuestas: Reconocimiento en toda el área.
- Datos sobre la mineralización: El área reúne un total de 31 ocurrencias minerales, de las cuales solo tres tienen reportados resultados de análisis. En general, consisten en mineralización cuprífera de malaquita y calcopirita; a veces con pirita, magnetita, hematites y limonita en vetas de cuarzo dentro de las anfibolitas o en afloramientos de rocas intrusivas félsicas. En el caso de las ocurrencias Lagunal 1 y 2 y La Guinea aparecen sombreros de Fe y zonas oxidadas.
- Componentes reportados: La Moza: 0,32 - 5,54 % de Cu y 1,2 - 7,5 g/t de Ag. La Arena: 1,38 - 7,67 % de Cu; 0,125 - 0,978 g/t de Au y 16,4 - 57 g/t de Ag. Yagrumal: 0,03 - 1,87 g/t de Au y 8,14 - 11,2 g/t de Ag. La Magura: 0,29 % de Cu; hasta 1,14 g/t de Au y 0,4 - 35,6 g/t de Ag. La Guinea: 0,1 - 1 % de Cu. Hay otras 26 ocurrencias minerales sin resultados analíticos.
- Actividad minera: Solo hay una excavación antigua en Lagunal 1

TUINICÚ – FORTUNA (NO. 5)

- Ubicación: Situado en la parte central de la provincia de Sancti Spíritus, al norte noroeste de la ciudad de igual nombre, a distancias desde 1 hasta 14 km de ella. Tiene muy buena accesibilidad, pues es atravesada por la Autopista Nacional y el ferrocarril central, existiendo una amplia red de carreteras secundarias y caminos. Dentro del área se localizan los poblados de Cabaiguán, Guayos y otros.
- Área: 559.6 km2
- Metales: Cu, Zn, Au y Ag.
- Tipo genético de mineralización: VMS en rocas félsicas (tipo Kuroko) y Porfídico (Cu - Mo ± Au).
- Grado de estudio actual: Reconocimiento.
- Fases de investigación propuestas: Reconocimiento en toda el área.
- Actividad minera: Los Cerros: Laboreos antiguos ubicados en un área de 200 m x 200 m; tres pozos de mina, dos socavones y cuatro laboreos a cielo abierto. Se explotaron cinco cuerpos minerales (tres principales y dos secundarios). El pozo de mina principal alcanzó los 60 m de profundidad. El cuerpo uno fue explotado hasta los 90 m de profundidad y el dos hasta los 40 m. La planta de beneficio procesaba unas 55 t diarias de mineral por flotación colectiva, con ley promedio de cabeza de 1,77 % de Cu y 4,92 % de Zn. Hasta 1953 se extrajeron 25 160 t con contenido medio de 3,5 % de Cu; 1,2 % de Zn; 19,9 % de S y 0,05 % de Pb; llegando el contenido de Au hasta 14,2 g/t y el de Ag hasta 28,3 g/t (hay contradicciones entre las diferentes fuentes de información).

- Fortuna-Casualidad: Pequeña cantera antigua de 30 m de largo, 12 m de ancho y 8 m de profundidad. Cinco pozos de mina distribuidos a lo largo de 1 200 m; uno en el extremo norte-noroeste de la zona mineralizada (Fortuna), con 155 m de galerías, dos hacia el centro (Casualidad), con 100 m de excavaciones (probables socavones) y otros dos en el extremo sur-sureste (Chiripazo), con 125 m de galerías. Este depósito es conocido desde 1927; entre 1929 y 1931 se extrajeron 6 600 t de menas carbonatadas de Cu. Operaciones paralizadas a finales de 1931 y reactivadas en 1955, alcanzándose los 36,6 m de profundidad. En 1956 se extrajeron 900 t con 3.0 % de Cu, beneficiadas en la planta de Los Cerros.
- Aguadita: Pozo antiguo de escasa profundidad con una galería. La Yaya 2: Un pozo criollo antiguo ya derrumbado.

PLACETAS (NO. 6)

- Ubicación: Se encuentra en la parte norte noreste de la provincia de Villa Clara, entre 5 y 25 km de la ciudad de Santa Clara, capital provincial. Placetas es el principal poblado de la zona. El territorio dispone de una buena red de carreteras y es atravesado por el ferrocarril central. El relieve es calinoso, con altitudes inferiores a los 350 m.
- Área: 950,6 km2.
- Metales: Au, Ag, Cu, Zn.
- Tipo genético de mineralización: Au-Ag tipo Orogénico y pequeños placeres auríferos. Posible VMS máfico - ultramáfico (tipo Chipre).
- Grado de estudio actual: Exploración en los depósitos Descanso y Meloneras, así como en los placeres de Loma Gobernadora y Sur de El Jíbaro. Reconocimiento en el resto del área.
- Fases de investigación propuestas: Completar la exploración de los flancos y profundidad de Descanso y Meloneras. Prospección en San José de Malezas y reconocimiento en el resto del área.
- Datos sobre la mineralización: Depósito Descanso: Diseminación fina de arsenopirita y Au libre, acompañado por pirrotina, pirita, calcopirita, millerita, petlandita, bornita, covelina, sulfosales de Ag y otros minerales metálicos; siempre en muy escasa cantidad. Mineralización conocida hasta los 80 m de profundidad. Depósito Meloneras: Scheelita, arsenopirita, pirrotina, pirita, calcopirita, millerita, petlandita, bornita, covelina. Mineralización seguida por perforación hasta 185 m de profundidad. Manifestación San José de Maleza: Au en gabros y vetas de cuarzo, y menas cupríferas de enriquecimiento secundario. Au y Ag libre, pirita, calcopirita, pirrotina, esfalerita, cobre nativo, malaquita y azurita. Manifestación Ayuso: Mena en vetillas dentro de serpentinitas, de enriquecimiento secundario (malaquita, azurita y óxidos de Cu) y primaria (calcopirita calcocita, bornita). Gobernadora-Cerro El Jíbaro: Pequeño placer aurífero con granos de Au libre entre 0,30 y 2,00 mm, llegando en casos aislados hasta los 4 - 5 mm. Se reportan aislados granos de elementos del Grupo del Platino (EGP).
- Componentes reportados: Se conocen dos pequeños depósitos y varias manifestaciones. Depósito Descanso: 50,7 g/t de Au como promedio (alcanzando un máximo de 1862,2 g/t de Au); 16,5 g/t de Ag promedio (hasta 416 g/t); 0,1 a 3,0 % de As. Depósito Meloneras: Hasta 538,3 g/t de Au (promedio 22,5 g/t); hasta 55,7 g/t de Ag (promedio 6,2 g/t); 0 - 0,9 % de As; 0,20 - 0,61 % de Cu. Manifestación San José de Maleza: Hasta 20 g/t de Au (Promedio 3.68 g/t); 3,03 g/t de Ag (hasta 7,6 g/t); 0,12 % de As; 0,295 - 3,57 % de Cu (menas de enriquecimiento secundario). Manifestación Ayuso: 5,09 - 9,22 % de Cu; Hasta 1.5 % de W. Hay otras manifestaciones con pequeños laboreos antiguos, con reportes de 0,3 - 1,2 g/t de Au.
- Actividad minera: Descanso: Pequeños pozos criollos y socavones antiguos de principios del siglo XX. Mina de 67 m de profundidad con nueve galerías (unos 200 m de longitud total), realces y contrapozos, distribuidos en cinco niveles. Meloneras: Conocido desde 1868. Laboreos antiguos consistentes en una pequeña cantera de hasta 15,2 m de profundidad, nueve zanjas y un pequeño pozo de mina de 32 m de profundidad y tres galerías, conectado con un socavón de 40 m de longitud hecho en el año 1955. Un contrapozo. Según informe de 1957, hay entre 1,25 y 3,44 g/t de Au en las escombreras. Ayuso: Pequeño pozo de mina antiguo (anterior al año 1951) de 12,2 m de profundidad, con una galería. San José de Malezas: Varios pozos criollos y excavaciones horizontales que datan de 1867. Loma Gobernadora: Hay un socavón antiguo de 101 m de longitud, excavado para buscar mineralización endógena.

SANCTI SPÍRITUS NORTE (NO. 7)

- Ubicación: Se encuentra en la parte septentrional de la provincia de Sancti Spíritus, a unos 5 km al norte noreste de Cabaiguán. El acceso es por la carretera Sancti Spíritus-Yaguajay y por otras carreteras de menor rango, así como por ferrocarril. En la zona y sus inmediaciones hay varios centros poblacionales tales como Iguará, Meneses, Jarahueca y Zulueta. El relieve es calinoso.
- Área: 541.1 km2
- Metales: Au, Ag y Cu.
- Tipo genético de mineralización: Au - Ag en vetas de cuarzo (tipo Orogénico).
- Grado de estudio actual: Exploración en Lote Grande. El resto de las manifestaciones carecen de estudios.
- Fases de investigación propuestas: Completar la exploración en Lote Grande. Reconocimiento en el resto del área.
- Datos sobre la mineralización: Lote Grande: Mineralización en vetas de cuarzo dentro gabros con diferente grado de fracturación tectónica, cortados por enjambres de diques de diabasas. La zona mineral tiene una longitud mínima de 650 m, extendiéndose de 15 a 50 m de profundidad, alcanzando en algunos lugares hasta los 90 m. Los minerales más comunes son: pirita, pirrotina, arsenopirita; en menor medida calcopirita, covelina, cubanita, bornita, esfalerita, oro nativo y limonita. El Cortijo: Zona mineralizada de más de 500 m de longitud, seguida hasta los 90 m de profundidad.
- Componentes reportados: Prospecto Lote Grande: 7,5 g/t de Au (hasta 53, 6 g/t) y 1 - 8 g/t de Ag. Manifestación Pedro Barba: 0,11 - 0,75 % de Cu; 0,3 - 2,9 g/t de Au y 1 - 3,4 g/ t de Ag. Manifestación El Cortijo: Hasta 4,70 % de Cu y hasta 1,4 g/t de Au. Otras manifestaciones: 0,1 - 1 % de Cu y hasta 0,6 g/t de Au.
- Actividad minera: No se conoce.

VENEGAS (NO. 8)

- Ubicación: Se localiza en la parte nororiental de la provincia de Sancti Spíritus y la porción más occidental de la provincia de Ciego de Ávila. Presenta buen acceso por carretera y ferrocarril. En la zona y sus inmediaciones hay varios poblados pequeños. El relieve es de llano a calinoso.
- Área: 410 km2
- Metales: Au, Ag y Cu.
- Tipo genético de mineralización: Au - Ag en vetas (tipo Orogénico). Posible VMS (Cu y Au) en rocas máficas - ultramáficas (tipo Chipre).
- Grado de estudio actual: Reconocimiento en algunas manifestaciones.
- Fases de investigación propuestas: Prospección en La Más Buena. Reconocimiento en el resto del área.
- Datos sobre la mineralización: María Antonieta: Mineralización en bolsones discontinuos a lo largo de unos 150 m dentro una zona de falla dentro de diabasas trituradas. Minerales más comunes: pirita, calcopirita, malaquita y azurita. La Más Buena: Mineralización diseminada y rellenando grietas, ocasionalmente masiva, dentro de zonas de brechas tectónicas en basaltos oceánicos. Minerales más comunes: pirita, calcopirita, pirrotina, cubanita y magnetita. La mineralización ha sido seguida hasta los 90 m de profundidad, aun sin contornear por el rumbo ni por el buzamiento. Jobosí: Mineralización vetítico - diseminada y en nidos, en rocas muy agrietadas con vetas de cuarzo. Minerales más comunes: malaquita, cuprita, calcosina, limonita, covelina, magnetita y pirita. Trillón: Hay tres zonas minerales, en las cuales la mineralización es muy irregular.
- Componentes reportados: Manifestaciones María Antonieta: 1,12 - 5,6 % de Cu y 3,4 - 5,2 g/t de Ag. La Más Buena: 0,2 - 4,28 g/t de Au (0,5 g/t promedio) y 0,38 - 7,15 % de Cu (1,20 % promedio). La Cadena: 0,12 - 0,63 % de Cu; 0,06 a 6 g/t de Au y 3 g/t de Ag. Jobosí: 1 - 8,3 g/t de Au; hasta 1 % de Cu. Trillón: 0,1 - 23,7 g/t de Au y 1 - 1,8 g/t de Ag. Otras manifestaciones: 0,1 - 2 g/t de Au.
- Actividad minera: Hay numerosos laboreos antiguos, todos de muy escasa magnitud.

SECTOR MINERÍA

OPORTUNIDADES DE NEGOCIO

CORRALILLO – CIFUENTES (NO. 9 a, b)

- Ubicación: Estos sectores se localizan en la parte noroeste de la provincia de Villa Clara, a unos 20 - 80 km al norte noroeste de la ciudad de Santa Clara, capital de la mencionada provincia, y a unos 60 - 100 km al este noreste de la ciudad de Matanzas, capital de la provincia de igual nombre, la cual cuenta con un importante puerto de aguas profundas. El territorio es atravesado por carreteras secundarias y un circuito ferroviario, así como una densa red de caminos. La región se caracteriza por tener un relieve llano y de colinas que no sobrepasan los 200 m de altitud.
- Área: 1 698 km2 (Corralillo: 1 142 km2 / Cifuentes: 556 km2).
- Metales: Au, Ag. Posible Cu, Zn y Pb.
- Tipo genético de mineralización: Au en vetas de cuarzo y carbonatos (tipo Orogénico). Es también posible la presencia de VMS en rocas máficas - ultramáficas (tipo Chipre).
- Grado de estudio: Estudios geoquímicos regionales realizados en el marco de los levantamientos geológicos a escala 1:50 000 y una campaña de muestreo geoquímico realizada por una compañía Junior en 1996 -1997.
- Fases de investigación propuestas: Reconocimiento en todo el prospecto.
- Datos sobre la mineralización: Las mayores posibilidades parecen localizarse en el cinturón máfico - ultramáfico, donde se reporta la presencia de granos de Au visible en muestras de jagua relacionadas con estas rocas. Adicionalmente, se conoce la presencia de anomalías geoquímicas de cierto interés (Cu, Pb, Zn, Ag, Au, Co, Ba y Cd) en secuencias de margen continental, frecuentemente asociadas a exhalatitas de Mn en el contacto entre la Fm Carmita (carbonatada) y la Fm Santa Teresa (silicítico-jasperítica), así como de Cu y Mo en la Fm. Cabaiguán (arco volcánico insular).
- Componentes reportados: Zona Cascajal Norte: granos de Au visible en muestras de agua; anomalías de Au de hasta 2,59 g/t y hasta 0,35 % de Cu. Punto 1252: Brecha tectónica con malaquita en los granitoides Tres Guanos. Zona Israel Díaz: Anomalías geoquímicas de hasta 925 ppm de Cu; 303 ppm de Co; hasta 1,5 g/t de Ag y de 015 a 1 % de Mn. Numerosas ocurrencias de Mn en las silicitas de la Fm Santa Teresa.
- Actividad minera: No reportada

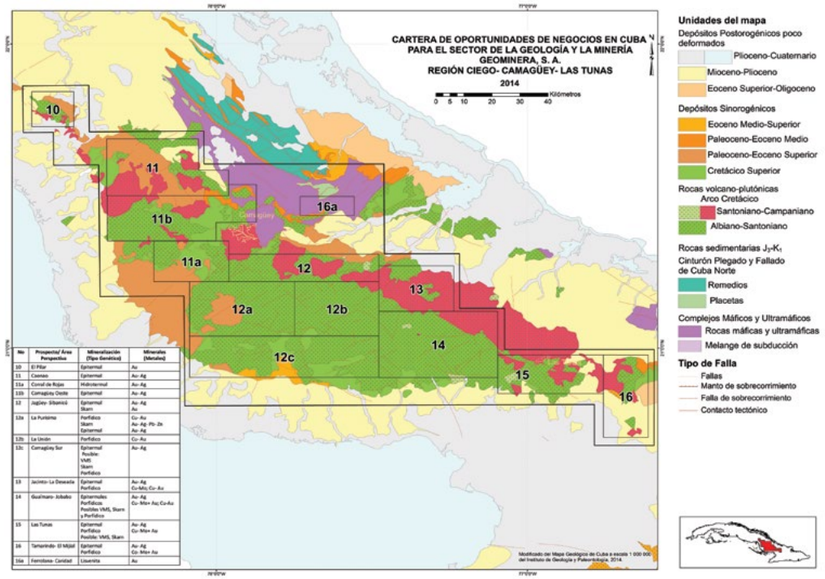
REGIÓN CIEGO – CAMAGÜEY – TUNAS

Esta amplia región comprende la mayor parte de las tres provincias del mismo nombre. Geológicamente sobresale el desarrollo en ella de las secuencias del arco volcánico Cretácico y el cinturón ofiolítico (figura. 5).

Es evidente un bien desarrollado magmatismo de arco insular de composición calco-alcalina y alcalina, cuyo núcleo se identifica por un bien expresado eje magmático principal orientado este-oeste y constituido por rocas intrusivas, hacia cuyos flancos se alojan las secuencias efusivas. En el núcleo intrusivo se destacan asociaciones de granodiorita, gabro-sienita y gabro-plagiogranito representadas principalmente por los macizos intrusivos polifásicos de Gaspar, Las Parras y Sibanicú-Las Tunas. Según sus características petroquímicas, estas rocas plutónicas pueden dividirse en tres series: 1) calco-alcalina normal, 2) calco-alcalina sódica y 3) alcalina.

Por la profundidad de ocurrencia, el vulcanismo presente varía desde submarino profundo en el arco volcánico insular de K1 (Albiano-Santoniano), hasta subaéreo explosivo en el arco volcánico insular del K2 (Campaniano). Las secuencias vulcanógeno-sedimentarias se alojan en ambos flancos del eje magmático. Las zonas más perspectivas se relacionan con las secuencias del flanco sur, aunque también en el flanco norte se destacan zonas muy interesantes como Loma Jacinto.

La mineralización en este último caso parece vincularse a cuerpos intrusivos de composición ácida y alcalina. Sin embargo, en otros puntos ubicados al sur del eje magmático, como Golden Hill, la mineralización se asocia a estructuras vulcano-tectónicas, al parecer vinculadas a otro eje magmático secundario no aflorante. Los tipos de depósitos más importantes presentes en esta región son los epitermales de alta y baja sulfuración, así como los de tipo Porfídicos de Cu - Mo ± Au. También existen depósitos tipo Skarn de Cu (distrito mineral Tamarindo) y pudieran aparecer otros modelos de depósitos como los de Skarn de Fe, Porfídico de Fe y vetas de Torio-Tierras Raras. Al norte de las secuencias de arco volcánico insular se encuentra un cinturón de rocas máficas y ultramáficas, dentro de las cuales destaca el macizo ofiolítico San Felipe. Estas secuencias, al igual que en la Región Central, se encuentran en posición alóctona. Aquí aparecen depósitos de lateritas de Fe - Ni - Co, así como VMS tipo Chipre. Pequeños depósitos de oro y hierro se explotaron allí a inicios del siglo XX.



No	Prospecto/ Área Perspectiva	Mineralización (Tipo Genético)	Minerales (Metales)
10	El Pilar	Epitermal	Au
11	Caonao	Epitermal	Au- Ag
11a	Corral de Rojas	Hidrotermal	Au- Ag
11b	Camagüey Oeste	Epitermal	Au- Ag
12	Jagüey- Sibanicú	Epitermal Skarn	Au- Ag Au
12a	La Puntona	Porfídico Skarn Epitermal	Cu- Au Au- Ag- Pb- Zn Au- Ag
12b	La Unión	Porfídico	Cu- Au
12c	Camagüey Sur	Epitermal Posible: VMS Skarn Porfídico	Au- Ag
13	Jacinto- La Deseada	Epitermal Porfídico	Au- Ag Cu-Mo; Cu- Au
14	Guaimaro- Jobabo	Epitermales Porfídicos Posible VMS, Skarn y Porfídico	Au- Ag Cu- Mo+ Ag; Cu-Au
15	Las Tunas	Epitermal Porfídico Posible VMS, Skarn	Au- Ag Cu- Mo+ Au
16	Tamarindo- El Mijial	Epitermal Porfídico	Au- Ag Cu- Mo+ Au
16a	Ferroloma- Carolati	Laterita	Au

Figura 3. Oportunidades de inversión en la Región Ciego-Camagüey-Tunas

RECONOCIMIENTOS E INVESTIGACIONES GEOLÓGICAS (PROSPECCIÓN-EXPLORACIÓN) A RIESGO PARA METALES PRECIOSOS (ORO Y PLATA), METALES BASE (COBRE, PLOMO, ZINC) Y OTROS MINERALES DE INTERÉS EN PROSPECTOS DE LA REGIÓN CIEGO-CAMAGÜEY-TUNAS

DESCRIPCIÓN:	Desarrollar trabajos de reconocimiento e investigación geológica (prospección-exploración) para metales preciosos (oro y plata), metales base (cobre, plomo, zinc) y otros minerales de interés en la Región Ciego-Camagüey-Tunas, con el fin de localizar depósitos minerales que resulten económicamente atractivos y que permitan constituir empresas mixtas para la explotación, procesamiento y comercialización de los minerales que se descubran.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Contrato de asociación económica internacional a riesgo para el reconocimiento e investigación geológica (prospección-exploración). Los prospectos que se identifiquen con suficiente avance en su grado de estudio, o se logre este en el marco de la AEI, pudieran valorarse para establecer una empresa mixta.
PARTE CUBANA:	Geominera S.A.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	Se deberá definir en función de la magnitud de cada proyecto y la metodología de los trabajos que se seleccione para cada uno de ellos, en dependencia de la fase de la actividad minera en que se encuentre: reconocimiento o investigación geológica.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	En el marco de estas AEI solamente se llevarán a cabo investigaciones geológicas por un período de hasta cinco años, por lo que no se obtendrá producto final alguno; el resultado será el paso o no a una empresa mixta. Las producciones a obtener por la futura empresa mixta (para cualquiera de los minerales que se detecten) estarían destinadas básicamente al mercado exterior. No obstante, en caso del país necesitar algunos de estos productos, siempre tendría la prioridad para su adquisición.
CONTACTOS:	Dirección General Correo-e: gustavo@gmsa.cu Dirección de Negocios Correo-e: vazquez@gmsa.cu / Sitio web: www.gmsa.cu / Teléfono: (53) 76902741 ext. 105

PROSPECTOS DE INTERÉS

EL PILAR(NO. 10).

- Ubicación: Se encuentra a 25 km al este de la ciudad de Ciego de Ávila y a 3.5 km al este noreste del poblado de Gaspar. La accesibilidad es buena; a 1 km al sur pasa la Carretera Central y a 2.5 km en la misma dirección pasa el ferrocarril central, con estación en el mencionado poblado de Gaspar. Otras poblaciones cercanas son Céspedes y Piedrecitas.
- Área: 180 km2
- Metales: Au.
- Tipo genético de mineralización: Epitermal de alta sulfuración.
- Grado de estudio actual: Prospección.
- Fases de investigación propuestas: Exploración. Prospección en sus alrededores.
- Datos sobre la mineralización: El Pilar: Hay diez cuerpos minerales de morfología irregular, con una distribución igualmente irregular de Au; además pirita, calcopirita, calcocita, covelina, enargita, oro nativo, aurocuprita, alguna malaquita, azurita y rara bornita, limonita, goethita y hematita.
- Componentes reportados: Prospecto El Pilar: 1,77 - 1,95 g/t de Au como promedio (máximo 284,7 g/t); 0,8 % de Cu como promedio (máximo 16,8 %); San Nicolás: 0,02 - 8,94 g/t de Au; 0,03 - 4,85 % de Cu.
- Actividad minera: Ninguna.

CAONAO (NO. 11)

- Ubicación: Está situado 20 km al noreste del pueblo de Florida y presenta un relieve calinoso. El acceso más directo al pueblo de Florida se hace a través de una red de caminos principales en estado satisfactorio.
- Área: 723 km2
- Metales: Au y Ag.
- Tipo genético de mineralización: Epitermal.
- Grado de estudio actual: Levantamiento geológico 1:50 000.
- Fases de investigación propuestas: Reconocimiento en toda el área.
- Datos sobre la mineralización: Se conocen en el área varias manifestaciones de skarn de Fe, la mayoría de ellas explotadas antes de 1959. También se reportan zonas de alteraciones hidrotermales y anomalías geoquímicas de Cu, Zn y Au. Se trata en general de un área poco estudiada. Los minerales reportados son: magnetita, hematites, cuarzo, granates y piroxeno. Las alteraciones más comunes son: propilitización, argilitización, sericitización y silicificación.
- Componentes reportados: Caobilla: 60 % de Fe; La Unión: 42,25 % de Fe; La Candelaria: 46, 9 % de Fe.
- Actividad minera: Caobilla y Magarabomba fueron explotadas antes de 1959 mediante canteras, extrayéndose unas 10 000 t de mena magnetítica. En Pontezuela se han explotado arcillas caoliníticas para cerámica mediante cantera (activa hasta la última década del pasado siglo).

CORRAL DE ROJAS (NO. 11A)

- Ubicación: Está situado 18 km al suroeste de la ciudad de Camagüey y presenta un relieve calinoso. El acceso más directo desde Camagüey es por la carretera a Vertientes y por terraplenes en buen estado.
- Área: 375, 59 km2
- Metales: Au y Ag.
- Tipo genético de mineralización: Epitermal.
- Grado de estudio actual: Reconocimiento.
- Fases de investigación propuestas: Reconocimiento en toda el área.
- Datos sobre la mineralización: En Corral de Rojas aparecen cuerpos en forma de vetas subverticales de 1-12 m de espesor dentro de brechas freáticas propilitizadas y silisificadas. En La Clarita las rocas dacito-andesíticas se presentan con alteración cuarzo-sericítica y propilítica.
- Componentes reportados: Corral de Rojas: 0.235 - 11.83 g/t de Au. La Clarita: 0,1 - 5,19 g/t de Au.
- Actividad minera: Ninguna.

CAMAGÜEY OESTE (NO. 11B)

- Ubicación: Está situado directamente al oeste de la ciudad de Camagüey y presenta un relieve de llano a calinoso. El acceso desde Camagüey es por la Carretera Central y terraplenes en buen estado.
- Área: 740.73 km2
- Metales: Au y Ag.
- Tipo genético de mineralización: Epitermal (Au - Ag).
- Grado de estudio actual: Levantamiento geológico a escala 1:50 000.

- Fases de investigación propuestas: Reconocimiento en toda el área.
- Datos sobre la mineralización: Se presupone la existencia de tipos de mineralización semejantes a los de los prospectos colindantes, principalmente de Au epitermal.
- Componentes reportados: Zona con un bajo nivel de estudio. Se reportan solo zonas de alteración hidrotermal en varios lugares (Algarrobo, La Vallita y La Larga, pero el ambiente geológico y estructural merece desarrollar trabajos de reconocimiento para determinar su posible potencial.
- Datos sobre la mineralización: Se presupone la existencia de tipos de mineralización semejantes a los de los prospectos colindantes, principalmente de Au epitermal.
- Actividad minera: Ninguna.

JAGÜEY-SIBANICÚ (NO. 12)

- Ubicación: A la zona se llega por la Carretera Central, la cual cruza por el extremo noreste del sector, así como por la carretera Camagüey-Santa Cruz del Sur, que cruza por el centro del mismo. La población más cercana es la ciudad de Camagüey, distante entre 15 y 40 km. El sector también es atravesado por el ferrocarril central. El territorio constituye una llanura ondulada con algunas elevaciones locales aisladas. El acceso es bueno.
- Área: 500.47 km2
- Metales: Au y Ag. Posiblemente Cu, Zn, Th y tierras raras.
- Tipo genético de mineralización: Epitermal (Au - Ag), Skarn aurífero. Posibles vetas de Th.
- Grado de estudio actual: Reconocimiento en Jagüey, La Caridad, La Mina, Catuca y Vista del Príncipe.
- Fases de investigación propuestas: Prospección en El Jagüey y Loma Caridad; Reconocimiento para el resto del área.
- Datos sobre la mineralización: Se destacan cinco manifestaciones de interés:
- Jagüey: Mineralización polimetálica asociada a un cuerpo de barita, con espesor de hasta 6 m, mineralización aurífera en brechas de cuarzo en zonas de deformación tectónica en rocas volcánicas félsicas. La extensión conocida de la mineralización es de unos 200 m. Se han identificado: esfalerita, galena, calcopirita, pirita, barita, cuarzo, sericita y granates.
- La Catuca (Tres Antenas): Skarn aurífero. Posible mineralización de vetas de Th - tierras raras ± Au en lavas riolíticas, sienitas y tobas. Dos intensas anomalías gamma-espectrométricas de Th, asociadas con un intrusivo sienítico en contacto con rocas volcánicas, dentro de una extensa zona de alteración hidrotermal. Las anomalías tienen 1 200 m y 900 m de largo respectivamente y coinciden con zonas tectónicas. Intercepción con pozos de 29,3 m de Skarn aurífero, una veta de cuarzo aurífero de 2,3 m de espesor y otros intervalos mineralizados con oro, pirita, esfalerita, galena, magnetita y cuarzo.
- La Caridad: Zona mineral con vetas de 3-10 m espesor y 100 m largo en sienitas alteradas en el contacto con tobas riolítico-dacíticas. Algunas intercepciones auríferas de 0,8-3,0 m de espesor por perforación y hasta 9 m en trincheras. Oro nativo, pirita y cuarzo.
- La Mina: Zona de más de 1 km de largo con valores anómalos de Au en muestras de roca, suelo y jagua, dentro de probable estructura volcánica central remanente. Oro nativo y pirita.
- Vista del Príncipe: mineralización aurífera detectada en trincheras, vetas de cuarzo oxidadas de 10-15 cm de espesor; oro visible en rocas volcánicas dacíticas y andesíticas propilitizadas, pirita y calcopirita.
- Componentes reportados: En la manifestación Jagüey: 0,015 - 18,425 g/t Au; 0,37 - 130,0 g/t Ag; 0,02 - 13,50 % de Zn; 0,01 - 1,72 % de Cu; 0,01 - 5,91 % de Pb. En La Caridad: 0,8 - 15,29 g/t de Au. La Catuca: 0,4 - 6 g/t de Au, hasta 23,3 g/t de Ag. La Mina: 0,1 – 0,7 glt de Au. Vista del Príncipe: 0.1 - 108.6 g/t Au; 3 - 950 ppm de Cu; 1.6 ppm de Ag, 4830 ppm de Zn, y 2480 ppm de pb.
- Actividad minera: En El Jagüey existió una pequeña explotación de material de préstamo para caminos, que destapó la zona mineralizada.

LA PURÍSIMA (NO. 12A)

- Ubicación: Está situado entre 18 y 30 km al sur de la ciudad de Camagüey; presenta una topografía llana interrumpida por aisladas colinas residuales. El acceso desde Camagüey es por la carretera a Santa Cruz del Sur y terraplenes en buen estado.
- Área: 697.86 km2
- Metales: Au, Ag, Cu, Pb, Zn.
- Tipo genético de mineralización: Porfídico (Cu-Au); Skarn (Au-Ag-Pb-Zn) y Epitermal (Au-Ag).
- Grado de estudio actual: Reconocimiento en la manifestación La Purísima; muy escaso en sus alrededores.
- Fases de investigación propuestas: Prospección en La Purísima y reconocimiento en el resto del área.
- Datos sobre la mineralización: La manifestación mineral La Purísima se compone de una zona de Cu porfídico sobre un stock granodiorítico con alteración potásica y una zona de skarn polimetálico con Au en el contacto norte del stock intrusivo con rocas volcánicas félsicas y lentes de calizas. Las anomalías geoquímicas de Au, Ag, Pb y Zn en suelos sobre la zona de contacto superan los 2 km de extensión. Las anomalías de Cu sobre el stockwork mineralizado se extienden por más de 1,5 km², lo cual le confiere un alto potencial a este prospecto.
- Componentes reportados: 0,5 g/t de Au y 0,1 - 0,2 % de Cu en el stockwork; 22 g/t de Ag, 0,153 - 1,34 g/t Au y hasta 4 % de Zn en el Skarn.
- Actividad minera: Ninguna.

LA UNIÓN (NO. 12B)

- Ubicación: Está situado entre 25 y 50 km al sureste de la ciudad de Camagüey; presenta una topografía llana interrumpida por aisladas colinas residuales. El mejor acceso se logra desde Camagüey por la Carretera Central hasta Guáimaro, luego al sur hasta el central Colombia y después al oeste por terraplenes en buen estado.
- Área: 557.16 km2
- Metales: Au, Cu.
- Tipo genético de mineralización: Porfídico (Cu-Au).
- Grado de estudio actual: Reconocimiento en la manifestación La Unión; muy escaso en el resto del área.
- Fases de investigación propuestas: Prospección en La Unión y reconocimiento en el resto del área.
- Datos sobre la mineralización: Cu porfídico con Au en stock granodiorítico en contacto con tobas andesíticas.
- Componentes reportados: La Unión: 0,1 - 28,7 g/t de Au y 0,025 - 0,39 % de Cu (en trincheras, afloramientos y pozos de hasta 40 m).

- Actividad minera: Ninguna.

CAMAGÜEY SUR (NO. 12C)

- Ubicación: Ubicado en la parte sur de la provincia de Camagüey, a 35 - 50 km de la ciudad cabecera. Su topografía es llana y se accede por la carretera a Santa Cruz del Sur hasta el km 41 y luego por terraplenes y caminos en buen estado, tanto al este como al oeste. También se accede desde el poblado Sibanicú, tomando hacia el oeste hasta Cuatro Caminos en el municipio Najasa.
- Área: 950.28 km2
- Metales: Posiblemente Au, Ag y metales base.
- Tipo genético de mineralización: Epitermales de alta y baja sulfuración y/o Meso-Epitermales de sulfuración intermedia, sin descartar otros tipos de mineralizaciones propias de arcos de islas.
- Grado de estudio: Cartografía geológica a escala 1:250 000
- Fases de investigación propuestas: Reconocimiento regional en toda el área.
- Datos sobre la mineralización: No se conoce. Elementos a considerar que avalan las posibilidades del área son:

- La posición del área en el flanco meridional de las secuencias de arco volcánico insular, donde además de rocas medias y félsicas hay también rocas volcánicas e intrusivas alcalinas, lo cual indica elevada favorabilidad desde el punto de vista de la presencia de litologías hospederas.

- El carácter enterrado o semienterrado de las estructuras identificadas por imágenes satelitales hace posible que los potenciales depósitos minerales hayan sido mejor preservados.

- La localización espacial de los depósitos Golden Hill y Jacinto, relativamente distantes del eje magmático principal, sugiere que mientras más alejado se esté del eje principal del arco volcánico, mejor y mayor puede ser la mineralización epitermal existente.

- Componentes reportados: No se conocen, por ausencia de estudios.
- Actividad minera: Ninguna.

GUÁIMARO-JOBABO (NO. 14)

- Ubicación: Ocupa la porción sureste de la provincia de Camagüey y el suroeste de Las Tunas. El territorio es llano, con algunas pequeñas elevaciones y de fácil acceso. Las vías principales de acceso a esta zona son la Carretera Central y el ferrocarril central, de los cuales parten otras vías secundarias que se adentran en el área. Los centros urbanos más importantes en el mismo son Guáimaro y Jobabo.
- Área: 942.68 km2
- Metales: Cu, Mo, Au y Ag. Posiblemente Fe.
- Tipo genético de mineralización: Epitermales de alta sulfuración, baja sulfuración y baja sulfuración alcalina; Porfídicos de Cu - Mo ± Au y Cu - Au alcalino. Posible la presencia de otros tipos de depósitos.
- Grado de estudio actual: Exploración en Florencia y Maclama. Prospección en el distrito Jobabo; reconocimiento en Guáimaro, Palo Seco y Tres Casas I.
- Fases de investigación propuestas: Exploración de los flancos de Golden Hill; completamiento de la exploración en Maclama, Florencia y sus flancos; prospección en Guáimaro, Palo Seco y Tres Casas I; reconocimiento en el resto del área.
- Actividad minera: En Iron Hill se excavó un laboreo en forma de trinchera hasta 15 m de profundidad con un contenido promedio de 10 g/t de Au. En Maclama la extracción se efectuó por medio de pozos criollos, socavones y galerías; el pozo de mina principal es una rampa con dos niveles de galerías. En Georgina se realizaron al menos dos pozos criollos. Todas estas extracciones se realizaron entre 1932 y 1945, siendo beneficiado el mineral en un molino con una pequeña planta de cianuración.
- En Florencia hay dos pozos de mina, uno de 80 m de profundidad con 1 200 m de galerías y otro de 30 m con 60 m de galerías, así como numerosas excavaciones someras.

LAS TUNAS (NO. 15)

- Ubicación: Se encuentra ubicado en las inmediaciones de la provincia de Las Tunas, al oeste, sur y sureste de la ciudad de igual nombre, capital provincial. La vía de acceso principal es la Carretera Central, de la cual parten otras carreteras secundarias y caminos principales hacia el norte y el sur de la provincia. El territorio es llano, con algunas pequeñas elevaciones; el acceso es bueno.
- Área: 494.96 km2
- Metales: Cu, Au y Ag. Posiblemente Mo y Zn.
- Tipo genético de mineralización: Skarn (Cu - Au). Posibles Epitermales (Au-Ag) y Porfídico (Cu - Mo ± Au).
- Grado de estudio: Levantamiento geológico 1:100 000 en toda el área y trabajos aislados de reconocimiento en Manicaragua, La Botija, Tunas Sureste y otros sectores.
- Fases de investigación propuestas: Reconocimiento en toda el área.
- Datos sobre la mineralización: Zona de contacto entre intrusiones de granodioritas y dioritas cuarzosas y las rocas efusivas. Mineralización sulfurosa vetítica diseminada relacionada espacial y genéticamente con los sectores estructurales favorables. Alteraciones hidrotermales, skarnitización y cornificación; vetas de cuarzo con sulfuros y Au.
- Componentes reportados: Manicaragua: 1 - 4 g/t de Au (máximo 25 g/t) y hasta 4 % de Cu. La Botija: 0,1 - 0,99 g/t Au.
- Actividad minera: Ninguna.

TAMARINDO-EL MIJIAL (NO. 16)

- Ubicación: Se encuentra en las porciones oeste y sur de la provincia de Las Tunas, en los límites con la provincia Holguín, a distancias que no superan los 40 km de la capital provincial. El territorio es mayormente llano, con algunas pequeñas elevaciones y fácil acceso. La vía de acceso principal es la Carretera Central, de la cual parten otras carreteras secundarias y caminos principales hacia el norte y el sur de la provincia.
- Área: 448.88 km2
- Metales: Cu, Au y Ag. Posiblemente Mo y Zn.
- Tipo genético de mineralización: Skarn (Cu - Au). Posibles Epitermales (Au-Ag) y Porfídico (Cu - Mo ± Au).
- Grado de estudio: Reconocimiento en Cañada, Asientos de Tamarindo, y Tamarindo 5. Levantamiento en el resto del área.
- Fases de investigación propuestas: Prospección en Cañada, Asientos de Tamarindo, y Tamarindo 5; reconocimiento en el resto del área.
- Datos sobre la mineralización: Cañada Honda: Zona eskarnificada y con mineralización cuprífera y preciosa en el contacto secuencia de tobas lapillíticas ácidas con calizas grises; abunda la malaquita, granate, cuarzo y calcita. Asientos de Tamarindo: Mineralización cuprífera y preciosa en skarn en contacto con rocas volcánicas (tobas) básicas y medias, con intercalaciones menores de calizas; abundan la malaquita, azurita, epidota, cuarzo, granate, calcita.

- Componentes reportados: Cañada Honda: 0,96 - 7,35 % de Cu; 0,75 - 3,67 g/t de Au y 2,2 - 68 g/t de Ag. Asientos de Tamarindo: Hasta 14,2 % de Cu; 2,2 de Au g/t y hasta 100 g/t de Ag. Tamarindo A: Hasta 16,2 % de Cu; 0,52 % de Zn; hasta 6,1 g/t de Au; 21 - 466 g/t de Ag. Tamarindo B y C: 0,67 - 20,70 % de Cu; 0,5 - 5,49 % de Zn; 0,6 g/t de Au, 1,2 - 411 g/t de Ag. Tamarindo 5: 2,74 - 4,45 % de Cu. Tamarindo 2: 1,20 - 1,35 % de Cu. Tamarindo 2: 1,06 - 1,35 % de Cu. Otras manifestaciones: 0,5 - 4 % de Cu (máximo 16,2 %), 0,2 - 1 g/t de Au (máximo 10 g/t); 0,8 - 25 g/t de Ag y 0,61 - 1,82 % de Zn.
- Actividad minera: Algunas de las manifestaciones de Cu (Asientos de Tamarindo, Tamarindo 5 y otras) fueron parcialmente explotadas de forma artesanal en la primera mitad del siglo XX.

FERROLANA-CARIDAD (NO. 16A)

- Ubicación: Está situado entre 18 y 30 km al noreste de la ciudad de Camagüey. El relieve es llano y el acceso más directo desde Camagüey es por la carretera a Nuevitas y terraplenes en buen estado.
- Área: 126.16 km2
- Metales: Au y Ag.
- Tipo genético de mineralización: Au en Listvenitas.
- Grado de estudio actual: Reconocimiento en Ferrolana y Caridad.
- Fases de investigación propuestas: Terminar reconocimiento en toda el área para esclarecer su potencial.
- Datos sobre la mineralización: El área se caracteriza por la presencia de cuerpos de cromita refractaria dentro de las rocas ultrabásicas de la Asociación Ofiolítica. Durante los trabajos de reconocimiento se ha detectado la presencia de la alteración listvenítica con sulfuros, potencialmente favorables para la mineralización de Au, muy semejante a la conocida en la parte central de Cuba (Descanso y Melonera).
- Componentes reportados: Solo se reporta la presencia de rocas listveníticas con sulfuros en las rocas ultrabásicas
- Actividad minera: Explotación de las cromitas refractarias durante las décadas de los cuarenta y los cincuenta del pasado siglo.

PROYECTO SAL GEMA PUNTA ALEGRE (PROVINCIA CIEGO DE AVILA)

- Ubicación: Sal Gema Punta Alegre es un yacimiento de sal que se ubica geográficamente en el sector septentrional de la provincia Ciego de Ávila, en el municipio de Chambas, provincia Ciego de Ávila. El pueblo de Punta Alegre, localizado en la parte oeste del polígono, dista alrededor de 70 km de la ciudad de Ciego de Ávila y 560 km de La Habana, estando enlazado por carreteras de segundo y primer orden y ferrocarril. El yacimiento se extiende bajo las elevaciones conocidas como Lomas de Yeso y tiene continuidad, no solo bajo los terrenos llanos del sur, el este y el oeste del lomerío, sino también bajo la bahía de Buena Vista, en dirección a Cayo Ladrones.
- Área: El depósito se extiende por un área aproximada de 15 x 6,5 km.
- Metales o minerales útiles: Sal gema, principalmente, además de sales de potasio y magnesio. Posible litio (por comprobar).
- Tipo genético de mineralización: Domo salino.
- Grado de estudio actual: Elaborar el estudio de factibilidad técnico-económico y de resultar factible, poner en explotación el depósito de Sal Gema Punta Alegre aplicando las tecnologías de minería por disolución y cristalización solar y/o evaporación térmica. Esta última se prevé constituya la producción fundamental de este proyecto para garantizar una sal de muy alta calidad.
- Fases de investigación propuestas: Elaborar el estudio de factibilidad técnico-económico para el depósito de Sal Gema Punta Alegre, con vistas a su puesta en explotación y comercialización. Se propone comenzar con un contrato de asociación económica internacional a riesgo para elaborar este estudio, con vistas a su puesta en explotación y comercialización, para la posterior creación de una empresa mixta para la explotación de los recursos que resulten económicamente factibles.
- Datos sobre la mineralización: Según la información existente, desde 1930 se suponía la existencia de sal bajo las lomas de Punta Alegre, tanto por la presencia de yeso y calizas en superficie, como por la anomalía gravimétrica negativa detectada en la zona. Estos resultados generaron la perforación del pozo petrolífero Collazo I (julio de 1957 a abril de 1958), con el objetivo de la prospección de petróleo, pero atravesó el yacimiento de Sal Gema, por primera vez, en toda su potencia, al sur de Lomas de Yeso, comprobándose así la presencia de un gran yacimiento de sal gema. En el corte litológico de esta perforación, según Baadegaard y Bronnimann (1958, in Lukac, 1966), el horizonte de evaporitas atravesado se puede dividir en una parte superior, constituida por yeso con dolomita y anhidrita, que llega hasta los 518,16 m y una parte inferior de sal gema, que se extiende hasta 1207,00 m. Estos antecedentes se tomaron como base, conjuntamente con todos los resultados de las diferentes investigaciones geológicas que se ejecutaron, para definir las características del depósito.

Las investigaciones tecnológicas realizadas, en las distintas etapas de trabajo, de acuerdo con la información suministrada, y en lo que se refiere específicamente al tema de lixiviación in situ, han posibilitado esclarecer los siguientes aspectos:

- Determinación de la cantidad de sal en las rocas.
- Determinación de la calidad de la sal en las rocas.
- Posibilidades del empleo de agua de mar como fluido de lixiviación.
- Determinación del volumen de agua a inyectar en los pozos durante la explotación.
- Determinación de las propiedades físico-mecánicas de las rocas.
- Recursos y reservas del mineral.
- Estado global de los recursos en el Balance Nacional de Recursos y Reservas (BNRR)

- Componentes reportados: Solo se reporta la presencia de rocas listveníticas con sulfuros en las rocas ultrabásicas

Estos recursos coinciden con el estado actual del Balance Nacional de Recursos y Reservas Minerales, aprobados por la Oficina Nacional de Recursos Minerales (ONRM) y se desglosan a continuación:

RECURSOS MEDIDOS, INDICADOS E INFERIDOS

Recursos	Toneladas	% NaCl
Medidos	732,34 x 106	73,49
Indicados	2.411,69 x 106	74,79
Inferidos	19.097,93 x 106	71,38
Total	22.241,96 x 106	73,22

- Actividad minera: Explotación de las cromitas refractarias durante las décadas de los cuarenta y los cincuenta del pasado siglo.

SAL GEMA PUNTA ALEGRE.

DESCRIPCIÓN:	El objetivo del proyecto es elaborar el estudio de factibilidad técnico-económico y de resultar factible, poner en explotación el depósito de Sal Gema Punta Alegre, aplicando las tecnologías de minería por disolución y cristalización solar y/o evaporación térmica. Esta última se prevé constituya la producción fundamental de este proyecto para garantizar una sal de muy alta calidad.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Contrato de asociación económica internacional a riesgo para elaborar el estudio de factibilidad técnico-económico para el depósito de Sal Gema Punta Alegre, con vistas a su puesta en explotación y comercialización, para la posterior creación de una empresa mixta para la explotación de los recursos que resulten económicamente factibles.
PARTE CUBANA:	Geominera S.A.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	Preliminarmente se ha preparado un programa mínimo hasta la elaboración del estudio de factibilidad técnico-económico, con un monto estimado de 1,38 millones de USD.
LOCALIZACIÓN:	Municipio de Chambas, provincia Ciego de Ávila.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	Dadas las condiciones específicas de este yacimiento, constituido por brechas de sal gema, con una ley promedio de sal (en la zona de proyecto) de 73,49 %, con un 10-40 % de impurezas y con una potencia de cobertera de más de 150 m, el método más apropiado de explotación es el de disolver la sal in situ, para obtener una salmuera para un proceso industrial de elevada tecnología. Con este método, además de ser el menos costoso, se evita la necesidad de gestionar los estériles que quedan en las cámaras de extracción, incluyendo la mayor parte de los residuos insolubles presentes en la brecha de sal gema.
CONTACTOS:	Dirección General Correo-e: gustavo@gmsa.cu Dirección de Negocios Correo-e: vazquez@gmsa.cu / Sitio web: www.gmsa.cu / Teléfono: (53) 76902741 ext. 105

REGIÓN HOLGUIN Y MACIZO SAGUA - BARACOA

A) REGIÓN HOLGUÍN

Esta región está constituida por una apiñada secuencia alóctona de rocas volcanógeno-sedimentarias y ofiolíticas (conocida como Zona Auras), puestas en estrecho y muy imbricado contacto tectónico, por fallas de sobrecorrimiento y transcurrentes. Esta secuencia, fuertemente escamada y plegada, descansa sobre el margen continental norteamericano (Figura 4).

Los principales modelos de depósitos presentes en la zona son: Tipo Mother Lode (auríferos), Orogénicos de cobre-oro-plata, y VMS tipo Chipre.

Las mayores posibilidades para la localización de depósitos minerales se encuentran en los sitios en que las fallas de sobrecorrimiento y transcurrentes son cortadas por fallas transversales de rumbo norte y noreste. También en aquellos lugares donde la secuencia sobrecorrida es cortada por cuerpos subvolcánicos, de composición básica a media y a veces ácida.

a. En la región la mineralización metálica presenta asociación espacial y genética con los cuerpos subvolcánicos y las zonas tectónicas, apreciándose un claro control tectónico-magmático. En el territorio se distinguen claramente dos conjuntos de alteraciones hidrotermales relacionadas con la mineralización útil y asociados: uno de ellos con los cuerpos subvolcánicos, y el otro con las ofiolitas y zonas tectónicas.

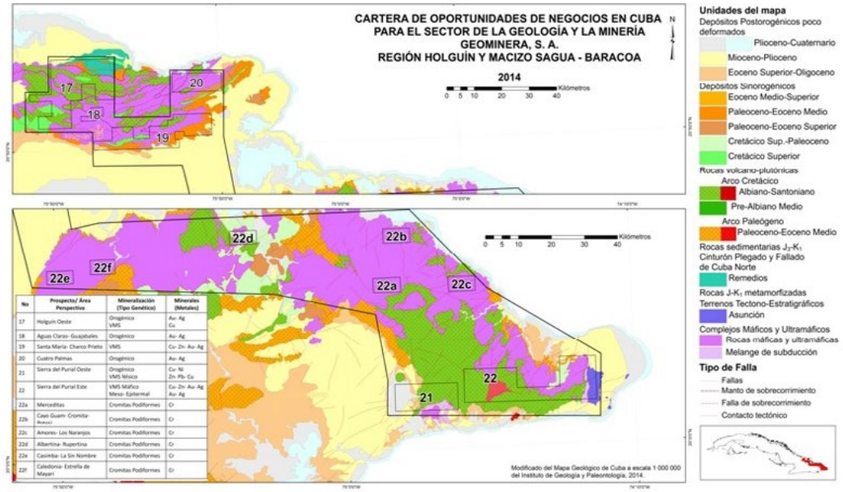
b. Bien conocido en esta región resulta el yacimiento de oro Aguas Claras, parcialmente explotado, pero aún con abundantes recursos.

B) REGIÓN MACIZO SAGUA – BARACOA

Como tal se identifica básicamente a los macizos ofiolíticos de Pinares de Mayarí y Moa-Baracoa, así como la secuencia de rocas metamórficas de la Sierra del Purial.

Cada uno de ellos posee una metalogenia muy propia. Los primeros, además de los conocidos yacimientos de níquel, son prolíferos en depósitos y manifestaciones de cromo; mientras en la Sierra del Purial prima la mineralización cuprífera (Figura 5).

Entre los depósitos de cromo más conocidos se encuentran Merceditas, Amores, Los Naranjos, Cayo Guam y otros (Moa-Baracoa); Caledonia y Albertina (Mayarí-Sagua). En la Sierra del Purial lo más conocido es el cobre de Elección.



Figuras 4 y 5: Oportunidades de inversión en la Región Holguín y el Macizo Sagua-Baracoa

RECONOCIMIENTO E INVESTIGACIONES GEOLÓGICAS (PROSPECCIÓN-EXPLORACIÓN) A RIESGO PARA METALES PRECIOSOS (ORO Y PLATA), METALES BASE (COBRE, PLOMO, ZINC) Y OTROS METALES DE INTERÉS EN PROSPECTOS DE LA REGIÓN HOLGUÍN

DESCRIPCIÓN:	Desarrollar trabajos de reconocimiento e investigación geológica (prospección-exploración) para metales preciosos (oro y plata), metales base (cobre, plomo, zinc) y otros minerales de interés (cromo, platinoides, etc.) en la Región Holguín, con el fin de localizar depósitos de estos metales que resulten económicamente atractivos y que en un futuro argumenten la constitución de empresas mixtas para la explotación, procesamiento y comercialización de los minerales que se descubran.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Contrato de asociación económica internacional a riesgo para el reconocimiento e investigación geológica (prospección-exploración). Los prospectos que se identifiquen con suficiente avance en su grado de estudio, o se logre este en el marco de la AEI, pudieran valorarse para establecer una empresa mixta.
PARTE CUBANA:	Geominera S.A.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	Se definirán en función de la magnitud de cada proyecto y la metodología de los trabajos que se seleccione para cada uno de ellos, en dependencia de la fase de la actividad minera en que se encuentre: reconocimiento o investigación geológica.

POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	En el marco de estas AEI solamente se llevarán a cabo investigaciones geológicas por un período de hasta cinco años, por lo que no se obtendrá producto final alguno; el resultado será el paso o no a una empresa mixta. Las producciones a obtener por la futura empresa mixta (para cualquiera de los minerales que se detecten) estarían destinadas básicamente al mercado exterior. No obstante, en caso del país necesitar algunos de estos productos, siempre tendría la prioridad para su adquisición.
CONTACTOS:	Dirección General Correo-e: gustavo@gmsa.cu Dirección de Negocios Correo-e: vazquez@gmsa.cu / Sitio web: www.gmsa.cu / Teléfono: (53) 76902741 ext. 105

RECONOCIMIENTO E INVESTIGACIONES GEOLÓGICAS (PROSPECCIÓN-EXPLORACIÓN) A RIESGO PARA CROMO Y OTROS METALES EN EL MACIZO SAGUA-BARACOA, Y PARA METALES BASE Y PRECIOSOS EN LA SIERRA DEL PURIAL.

DESCRIPCIÓN:	Desarrollar trabajos de reconocimiento e investigación geológica (prospección-exploración): -Para cromo y otros metales (platinoides, etc.) en las rocas ofiolíticas del macizo Sagua-Baracoa, con el fin de localizar nuevos depósitos de este metal e incrementar el grado de estudio de las decenas de manifestaciones conocidas. -Para metales base y preciosos en la Sierra del Purial. Las acumulaciones de estos minerales que resulten económicamente atractivas pudieran ser el argumento para la creación de empresas mixtas para su explotación, procesamiento y comercialización.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Contrato de asociación económica internacional a riesgo para el reconocimiento e investigación geológica (prospección-exploración). Los prospectos que se identifiquen con suficiente avance en su grado de estudio, o se logre este en el marco de la AEI, pudieran valorarse para establecer una empresa mixta.
PARTE CUBANA:	Geominera S.A.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	Se definirán en función de la magnitud de cada proyecto y la metodología de los trabajos que se seleccione para cada uno de ellos, en dependencia de la fase de la actividad minera en que se encuentre: reconocimiento o investigación geológica.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	En el marco de estas AEI solamente se llevarán a cabo investigaciones geológicas por un período de hasta cinco años, por lo que no se obtendrá producto final alguno; el resultado será el paso o no a una empresa mixta. Las producciones a obtener por la futura empresa mixta (para cualquiera de los minerales que se detecten) estarían destinadas básicamente al mercado exterior. No obstante, en caso del país necesitar algunos de estos productos, siempre tendría la prioridad para su adquisición.
CONTACTOS:	Dirección General Correo-e: gustavo@gmsa.cu Dirección de Negocios Correo-e: vazquez@gmsa.cu / Sitio web: www.gmsa.cu / Teléfono: (53) 76902741 ext. 105

PROSPECTOS DE INTERÉS PARA LA REGIÓN HOLGUÍN

SIERRA DEL PURIAL OESTE (NO. 21)

- Ubicación: Comprende la parte occidental del macizo metamórfico Sierra del Purial, en la provincia Guantánamo; dista entre 25-45 km de la ciudad de igual nombre. El territorio es montañoso y de difícil acceso.
- Área: 152,20 km2.
- Metales: Cu, Au y Ag. Posiblemente Zn, Ni y Co.
- Tipo genético de mineralización: Sulfuros de Cu - Ni (Orogénicos) y posiblemente VMS félsicos (tipo Kuroko) más o menos modificados por el metamorfismo regional.
- Grado de estudio actual: Prospección en los prospectos Elección y Jobito. Reconocimiento en el resto de las manifestaciones.
- Fases de investigación propuestas: Completar la prospección y acometer la exploración en Elección y Jobito. Reconocimiento en el resto del área.
- Datos sobre la mineralización: En superficie, tanto en Elección como en Jobito, la mineralización cuprífera, representada básicamente por malaquita y azurita, se asocia a cuerpos de diorita que yacen concordantemente con la foliación metamórfica. Las zonas mineralizadas presentan una yacencia por lo general abrupta hacia el oeste y se identifican por una alta silicificación y oxidación.
- Componentes reportados: Elección: 0,7 - 15 % de Cu (promedio 2,15 %); 0,1 - 0,8 % de Ni; 0,05 -0,1 % de Co; hasta 8 g/t de Au y 10 - 85 g/t de Ag. Jobito: En la mena oxidada 0,5 - 9,58 % de Cu; 0,1 - 15,2 g/t de Au y 1 - 114 g/t de Ag. En la mena primaria 0,87 - 12,69 % de Cu; 0,5 - 1 % de Zn; 0,1 - 3,5 g/t de Au y 1 - 31,2 g/t de Ag. La Cruzada: 0,4 -1 % de Cu y 0,1 -0,2 % de Ni. Los Asientos: 0,3 - 3 % de Cu y hasta 1,2 g/t de Au. Aníbal: 0,1 - 10 % de Cu y hasta 1 % de Zn. Miguel: hasta 3,32 % de Cu. Quibiján: 0,16 % de Cu y 0,71 % de Zn. Yacabo Arriba: 0,2 - 0,3 % de Cu, hasta 0,7 % de Pb y hasta 0,3 % de Zn. Maya: hasta 0,1 % de Cu. La Criolla: 0,1 % de Cu. Lajas: hasta 0,3 % de Cu.
- Actividad minera: Varios socavones cavados entre 1920 y 1950.

SIERRA DEL PURIAL ESTE (NO. 22)

- Ubicación: Abarca la parte oriental de macizo metamórfico Sierra del Purial, provincia Guantánamo, a unos 50-80 km al este de la ciudad de igual nombre. La vía principal de acceso al área es la carretera de La Farola, que enlaza a la ya mencionada ciudad con el pueblo de Baracoa. La accesibilidad dentro de la propiedad es mala, presentándose un relieve montañoso y de clima contrastante.
- Área: 355,44 km2.
- Metales: Cu, Zn, Au y Ag.
- Tipo genético de mineralización: VMS máfico-ultramáfico (tipo Chipre); Au - Ag meso-epitermal modificados por metamorfismo regional.
- Grado de estudio actual: Levantamiento geológico.
- Fases de investigación propuestas: Reconocimiento en toda el área.
- Componentes reportados: El Ñame: 0,1 - 10 % de Cu y 0,2 g/t de Au. La Ventura I: 0,4 % de Cu y 0,1 - 1 g/t de Au. Jagüey: 1.0 - 8,16 % de Cu. El Hoyo: 0,5 -7,12 % de Cu y 0,1 - 11,75 % de Zn. La Jalda: 1.0 % de Cu y 200 g/t de Ag. La Olla: 0,1 - 12,59 % de Cu y 0,1 - 1,14 % de Zn.
- Actividad minera: Varios socavones pequeños en El Hoyo.

MERCEDITAS (NO. 22A)

- Ubicación: Se localiza a unos 35 km al sur de la ciudad de Moa, extremo oriental de la provincia Holguín. El relieve es montañoso y agreste, pero el acceso es bueno, utilizando un camino de montaña transitable que llega hasta las antiguas instalaciones mineras. El acceso a cualquier otro lugar resulta en extremo difícil.
- Área: 60 km2.
- Metales: Cr.

- Tipo genético de mineralización: Cromitas podiformes.
- Grado de estudio actual: Exploración en Merceditas, donde hay considerables volúmenes de mineral preparados para la extracción y recursos estimados en las categorías medidos, indicados e inferidos. Prospección en La Melba y Pilotos I, II, III y IV, Loro, Yarey, etc.
- Fases de investigación propuestas: Exploración complementaria en Merceditas. Completar la prospección y acometer la exploración en La Melba, Pilotos I, II, III y IV, y Yarey. Reconocimiento en el resto del área.
- Datos sobre la mineralización: Merceditas: Varios cuerpos de cromitas podiformes masivas, del tipo refractario y alta ley de cromo, por lo general asociados a dunitas más o menos serpentinizadas. En el resto de las manifestaciones y prospectos la mineralización puede ser lo mismo masiva que diseminada.
- Componentes reportados: Merceditas: Cr_2O_3 = 31.3 %; SiO_2 = 5.5 %.
- Actividad minera: El depósito Merceditas fue explotado hasta el año 2008 por la Empresa Cromo Moa. El acceso es por un socavón principal y aún se preserva toda la infraestructura interior de la mina. La Melba también fue parcialmente explotada.

CAYO GUAM-CROMITA-POTOSÍ (NO. 22B)

- Ubicación: El sector se localiza al este-sureste de la ciudad de Moa, entre 10-35 km de la misma, en el extremo oriental de la provincia de Holguín. El relieve es montañoso y agreste, pero el acceso es bueno, utilizando un camino de montaña transitable que llega hasta las antiguas instalaciones mineras o su entorno inmediato.
- Área: 45 km2.
- Metales: Cr.
- Tipo genético de mineralización: Cromitas podiformes.
- Grado de estudio actual: Cromita: Exploración; hay recursos evaluados en las categorías de medidos e indicados. Cayo Guam: Exploración; hay recursos evaluados en las categorías de medidos e indicados. Potosí: Exploración; hay recursos evaluados en las categorías de medidos e indicados. Prospección en otras manifestaciones aledañas.
- Fases de investigación propuestas: Exploración complementaria en los tres depósitos principales (Cromita, Cayo Guam y Potosí). Prospección hacia las profundidades y en otras pequeñas manifestaciones ubicadas en las cercanías.
- Datos sobre la mineralización: Cuerpos de cromitas podiformes, por lo general asociados a dunitas. Predomina la mineralización del tipo diseminada, aunque suelen aparecer cuerpos masivos. La perspectividad aumenta hacia la profundidad.
- Componentes reportados: Cromita: Cr_2O_3 = 35.23 %; SiO_2 = 4.16 %. Cayo Guam: Cr_2O_3 = 36.15 %; SiO_2 = 2.95 %. Potosí: Cr_2O_3 = 33.88 %; SiO_2 = 5.96 %; Al_2O_3 = 20.77%.
- Actividad minera: Los tres depósitos principales fueron explotados primero por los norteamericanos en la década de los cuarenta y después por la Empresa Cromo Moa hasta los años noventa. Todos en un inicio se minaron a cielo abierto y después por socavones. Los socavones aún se preservan perfectamente. Otras manifestaciones más pequeñas también fueron parcialmente explotadas.

AMORES-LOS NARANJOS (NO. 22C)

- Ubicación: Se localiza en la provincia de Guantánamo, a unos 20 km al suroeste de la ciudad de Baracoa y 70 km al sureste de la ciudad de Moa. El relieve es montañoso agreste, pero el acceso es bueno, a través de un camino principal en buen estado, que llega hasta ambas instalaciones mineras.
- Área: 60 km2
- Metales: Cr.
- Tipo genético de mineralización: Cromitas podiformes.

- Grado de estudio actual: Exploración en Amores y Los Naranjos. En ambos depósitos hay recursos evaluados en las categorías de Medidos, Indicados e Inferidos. Prospección en otras manifestaciones (Nibujón I y II, Juraguá, etc.)
- Fases de investigación propuestas: Exploración complementaria en Amores y Los Naranjos. Prospección hacia los flancos y las profundidades de ambos, así como en Nibujón I y II, Juraguá y otros.
- Datos sobre la mineralización: Cuerpos de cremitas podiformes del tipo refractarias. Ambos depósitos son altamente perspectivos en sus flancos y hacia la profundidad.
- Componentes reportados: Amores: 27.32 %; $Si02$ = 9.64 %, $Al203$ = 21.3 %. Los Naranjos: $Cr203$ = 33.16 %; $Si02$ = 6.81 %.
- Actividad minera: Los dos depósitos fueron explotados hasta el año 2008 por la Empresa Cromo Moa. Amores: Explotado parcialmente por socavones. Los Naranjos: Explotado parcialmente a cielo abierto.

ALBERTINA-RUPERTINA (NO. 22D)

- Ubicación: El polígono seleccionado se localiza en las estribaciones norte de la Sierra Cristal, a unos 10 km del poblado de Sagua de Tánamo. El relieve es calinoso bastante desmembrado. El acceso es por la carretera Holguín-Sagua de Tánamo y después girando al sur por caminos intrincados en bastante mal estado.
- Área: 6 km2
- Metales: Cr. Posiblemente platinoides.
- Tipo genético de mineralización: Cromitas podiformes.
- Grado de estudio actual: Exploración en Albertina; hay recursos evaluados en las categorías de Medidos e Indicados. Prospección en Rupertina, Tibera, Isabel y otras manifestaciones.
- Fases de investigación propuestas: Completar la exploración en Albertina y la prospección-exploración en Rupertina, Tibera y otras manifestaciones.
- Datos sobre la mineralización: En términos generales, priman los cuerpos de cremitas podiformes (del tipo metalúrgicas y ocasionalmente refractarias), de yacencia variable y en forma de lentes o bolsones asociados básicamente a las dunitas y harzburgitas. El mineral útil más representativito es la cromoespinela (magnocromita y cromopicotita), que suele aparecer predominantemente en forma diseminada.
- Componentes reportados: Albertina: $Cr203$ = 27.34 %; $Si02$ = 17.49 %, $Al203$ = 11.58%.
- Actividad minera: Rupertina fue explotada mediante un socavón; Isabel fue operada mediante un pozo de mina y dos socavones. Ambos depósitos fueron explotados parcialmente hasta los años noventa por el método a cielo abierto. En la zona hay otras pequeñas manifestaciones, la mayor parte de las cuales fueron parcialmente explotadas hasta los años cincuenta.

CASIMBA-LA SIN NOMBRE (NO. 22E)

- Ubicación: Se localiza en la porción suroeste de la meseta de Pinares de Mayarí, a unos 20 km del poblado de Mayarí, provincia de Holguín. El relieve es llano (en la cima de una meseta) y el acceso desde Mayarí es bueno a través de una red de caminos en buen estado; también se puede acceder desde Santiago de Cuba.
- Área: 12 km2
- Metales: Cr.
- Tipo genético de mineralización: Cromitas podiformes.
- Grado de estudio actual: Exploración parcial en Casimba, definiéndose recursos en categorías de Medidos e Indicados. Prospección en La Sin Nombre y Carlos I, Carlos IV, Casimba Oeste.
- Fases de investigación propuestas: Completar la exploración en Casimba y la prospección-exploración en La Sin Nombre y demás manifestaciones cercanas que así lo requieran.
- Datos sobre la mineralización: Casimba: Cuerpo de cromitas metalúrgicas de yacenc ia abrupta (mayor de 45º), en forma de bolsón, asociado a bandas de dunitas.

- Componentes reportados: Casimba: Cr_2O_3 = 27.25 %; SiO_2 = 16.84%; bajo contenido de Al_2O_3.
- Actividad minera: Casimba fue explotada superficialmente hasta los 10-15 m. Carlos I y La Sin Nombre se explotaron a cielo abierto. En la zona hay otras pequeñas manifestaciones, la mayor parte de las cuales fueron parcialmente explotadas hasta los años cincuenta.

CALEDONIA-ESTRELLA DE MAYARÍ.

- Ubicación: El sector se localiza en el flanco noreste de la meseta de Pinares de Mayarí, distante 15 - 20 km del poblado de Mayarí. El relieve es abrupto y muy diseccionado, lo que genera un difícil acceso a la mayor parte de las manifestaciones y prospectos de interés. Tanto desde Mayarí como desde Santiago de Cuba se accede al tope de la meseta por buenos caminos transitables; desde la meseta se baja al área de interés por caminos de montaña en mal estado.
- Área: 14 km2
- Metales: Cr.
- Tipo genético de mineralización: Cromitas podiformes.
- Grado de estudio actual: Prospección en varios depósitos (Caledonia, Nueva Caledonia, Nueva Caledonia I, Nueva Caledonia II, Estrella de Mayarí, etc.).
- Fases de investigación propuestas: Completar la prospección en todos los prospectos y manifestaciones y acometer la exploración en aquellos donde esta se justifique.
- Datos sobre la mineralización: Se han estudiado parcialmente las manifestaciones Caledonia, Nueva Caledonia I, Nueva Caledonia II y Estrella de Mayarí. En todas ellas priman los cuerpos lenticulares de cromitas, por lo general estrechamente asociados a los paquetes de dunitas. Las dimensiones de los cuerpos varían de uno a otro, al igual que su morfología y yacencia; por lo general son de forma lenticular con acuñamientos tanto suaves como abruptos. Las potencias alcanzan hasta 20 m y la longitud puede superar los 100 m. El principal mineral presente es la cromoespinela, la que suele aparecer tanto de forma masiva como diseminada. En términos generales, la mayor perspectividad se espera por debajo de los 50 m.
- Componentes reportados: En general la composición del mineral es como promedio el siguiente: Cr_2O_3 = 45 - 48 %; SiO_2 = 4 - 7 %; Al_2O_3, 10 - 12 %.
- Actividad minera: En cada una de las manifestaciones mencionadas fue operada una mina antes del año 1959. De ellas se extrajeron más de 250 000 t de cromo metalúrgico de muy alta ley.
- Caledonia fue explotada por varios socavones. Estrella de Mayarí también se explotó por dos socavones.

REGIÓN SIERRA MAESTRA

La Sierra Maestra se extiende paralelamente a la costa sur, básicamente al oeste de la ciudad de Santiago de Cuba. Su prolongación hacia el este se conoce como Sierra de la Gran Piedra (Figura 6).
Geológicamente esta región está constituida principalmente por el Arco Volcánico Insular Paleógeno en el que se destacan numerosas estructuras vulcano-tectónicas, cuerpos intrusivos y subvolcánicos. Este arco es fundamentalmente submarino y está representado actualmente por un anticlinorio con yacencia monoclinal hacia el norte, el que es afectado por tres sistemas principales de fracturas: uno de rumbo sublatitudinal (al cual pertenece la falla El Cobre, con la que se encuentra asociado el yacimiento de igual nombre) y otros dos, de rumbo noroeste y noreste.
La región se distingue por una zonación metalogénica en dirección sur a norte. Hacia el sur se desarrollan los depósitos Meso-epitermales de sulfuración intermedia (cobre - plata y oro), los Porfídicos de cobre - molibdeno con oro y los de Skarn (hierro con/sin cobre y oro); a continuación, aparecen los VMS félsicos (tipo Kuroko), y al norte los depósitos vulcanogénicos de manganeso.
Son altas las perspectivas para la localización de metales preciosos (oro y plata), metales base (cobre, plomo, zinc), hierro y manganeso. En esta gran estructura geológica se conoce un gran número de depósitos minerales, entre los que se destacan: el yacimiento de cobre El Cobre (una de las minas más viejas de América); los yacimientos de manganeso Charco Redondo (ya agotado), El Cristo, Los Chivos, Barrancas y otros; yacimientos de hierro La Yuca, Chicharrones, etc.

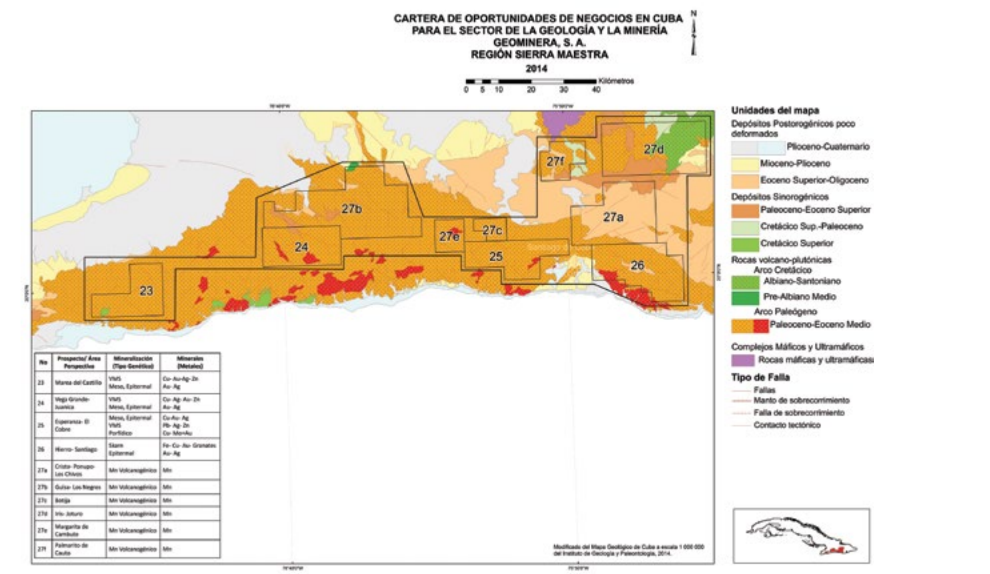


Figura 6: Oportunidades de inversión en la Región Sierra Maestra

RECONOCIMIENTOS E INVESTIGACIONES GEOLÓGICAS (PROSPECCIÓN-EXPLORACIÓN) A RIESGO PARA METALES PRECIOSOS (ORO Y PLATA), METALES BASE (COBRE, PLOMO, ZINC) Y OTROS MINERALES DE INTERÉS EN PROSPECTOS DE LA REGIÓN SIERRA MAESTRA

DESCRIPCIÓN:	Desarrollar trabajos de reconocimiento e investigación geológica (prospección-exploración) para metales preciosos (oro y plata), metales base (cobre, plomo, zinc) y otros minerales de interés en la Región Sierra Maestra, con el fin de localizar depósitos de estos minerales que resulten económicamente atractivos y que en un futuro permitan constituir empresas mixtas para la explotación, procesamiento y comercialización de los minerales que se descubran.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Contrato de asociación económica internacional a riesgo para el reconocimiento e investigación geológica (prospección-exploración). Los prospectos que se identifiquen con suficiente avance en su grado de estudio, o se logre este en el marco de la AEI, pudieran valorarse para establecer una empresa mixta.
PARTE CUBANA:	Geominera S.A.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	Se definirán en función de la magnitud de cada proyecto y la metodología de los trabajos que se seleccione para cada uno de ellos, en dependencia de la fase de la actividad minera en que se encuentre: reconocimiento o investigación geológica.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	En el marco de estas AEI solamente se llevarán a cabo investigaciones geológicas por un período de hasta cinco años, por lo que no se obtendrá producto final alguno; el resultado será el paso o no a una empresa mixta. Las producciones a obtener por la futura empresa mixta (para cualquiera de los minerales que se detecten) estarían destinadas básicamente al mercado exterior. No obstante, en caso del país necesitar algunos de estos productos, siempre tendría la prioridad para su adquisición.
CONTACTOS:	Dirección General Correo-e: gustavo@gmsa.cu Dirección de Negocios Correo-e: vazquez@gmsa.cu / Sitio web: www.gmsa.cu / Teléfono: (53) 76902741 ext. 105

MAREA DEL PORTILLO (NO. 23)

- Ubicación: El área se localiza en la parte más occidental de la Sierra Maestra, en la provincia de Granma, distante unos 50 km de la ciudad de Manzanillo y unos 70 de Bayamo. El acceso al área es difícil por tratarse de un territorio montañoso. La principal vía de acceso a la zona es la carretera a Granma; internamente se deben utilizar caminos de montaña.
- Área: 244.36 km2
- Metales: Cu, Au, Ag y posiblemente Zn.
- Tipo genético de mineralización: Meso-epitermal de sulfuración intermedia, posibles VMS félsicos (tipo Kuroko).
- Grado de estudio actual: Levantamiento geológico.
- Fases de investigación propuestas: Reconocimiento en toda el área.
- Datos sobre la mineralización: En la zona se conocen cuatro manifestaciones principales: Marea del Portillo, Marea del Portillo II, Río Mota y Limones de Mota.
- Componentes reportados: En Marea del Portillo: 0,32 - 8,63 % de Cu; hasta 2 g/t de Au y 30 g/t Ag. Marea del Portillo II: 79,75 % de barita, 4 - 60 g/t de Ag y hasta 1 % de Sr. Río Mota: 0,4 - 1,6 g/t de Au y 5 - 20 g/t de Ag. Limones de Mota: 0,1 - 1,98 g/t de Au.
- Actividad minera: No existe

VEGA GRANDE-JUANICA (NO. 24)

- Ubicación: Parte central de la Sierra Maestra, en su vertiente norte. La zona se caracteriza por su relieve abrupto y difícil acceso, que se logra únicamente por caminos de montaña.
- Área: 288 km2
- Metales: Cu, Ag, Au y posiblemente Zn.
- Tipo genético de mineralización: Meso-epitermal de sulfuración intermedia, posible VMS félsica (tipo Kuroko).
- Grado de estudio actual: Reconocimiento en La Cristina, La Nicolasa (Sector Vega Grande) y Juanica. Levantamiento en el resto del área.
- Fases de investigación propuestas: Prospección en La Cristina, La Nicolasa y Juanica. Reconocimiento en el resto del área.
- Datos sobre la mineralización: Dentro del área hay dos prospectos (Cristina y Juanica) y más de 10 manifestaciones (La Mañana, La Nicolasa, Veta Rey, Seguridad, El Agga y Nérida, San Rafael, La Risueña, Lirios, Lirios I, Guamá Sur y otras). Todas asociadas a las rocas efusivas del Grupo El Cobre, así como a numerosos intrusivos ácidos y medios, y caracterizadas por mineralizaciones típicas de sulfuros masivos, meso-epitermales e incluso porfídica.
- Componentes reportados: La Cristina: 0,7 - 3,63 % de Cu; 1 - 6,54 g/t de Au. Juanica: 1,98 - 4 % de Cu (hasta 11,7 %); 0,5 g/t de Au (hasta 20 - 35 g/t) y 56 g/t de Ag (hasta 147 g/t). Veta Rey: 191,6 - 2897 g/t de Ag; 1,24 g/t de Au; 7,09 - 14,51 % de Cu y 0,16 % de Zn. La Mañana: 0,21 - 1,07 % de Cu; 1,18 - 2,2 g/t de Au y 16,8 g/t de Ag. La Nicolasa: 0,3 - 1,75 % de Cu. El Agga: 5,91 % de Cu con Ag nativa. San Rafael: 5,89 - 66,94 g/t de Ag. Nérida: 58,8 g/t de Ag. Colón: 200 g/t de Ag. La Gloria: 0,04 - 29,70 g/t de Au. Seguridad: 0,15 - 0,99 % de Cu y 1 - 500 g/t de Ag.
- Actividad minera: La Cristina: La mina nombrada Eureka produjo en 1947 unas 2 000 t de mineral con 7 % de Cu. En el prospecto Juanica hay siete laboreos mineros antiguos, todos con nombres propios. El Agga: Tres socavones antiguos a 50 m uno del otro, excavados entre 1950 y 1956. La Gloria: Dos socavones antiguos, ubicados en el flanco norte de Loma La Gloria, y un tercero en el flanco oeste de Loma La Ursulita. Colón: Hay laboreos antiguos de los que se extrajo mineral de Ag y Cu. En Seguridad hay un socavón antiguo.

HIERRO SANTIAGO (NO. 26)

- Ubicación: Se localiza en la parte sureste de la provincia Santiago de Cuba, a unos 20-30 km al sureste de la ciudad del mismo nombre, extendiéndose desde la falda sur de la Sierra de La Gran Piedra hasta la costa sur. La principal vía de acceso es la carretera Baconao-Santiago de Cuba y de ahí hacia el interior por terraplenes y caminos. El relieve del área es montañoso, con altitudes entre 100-900 m.
- Área: 380,56 km2.
- Metales y otros minerales técnicos: Fe, Cu, Au, granates y posiblemente Zn y Ag.
- Tipo genético de mineralización: Skarn de Fe y Fe - Cu - Au. Posiblemente epitermal de Au - Ag.
- Fases de investigación propuestas: Verificación de los recursos de hierro y exploración para Au y metales base en los depósitos de Fe - Cu - Au - Fe del Distrito Mineral Hierro Santiago. Prospección en Sigua. Reconocimiento en el resto del área.
- Datos sobre la mineralización: Se destacan el Distrito Mineral Hierro Santiago y la estructura volcano-plutónica Sigua. En el primero todas las evaluaciones se han dirigido a la mineralización de hierro tipo skarn. La mayoría de los depósitos del Distrito Mineral Hierro Santiago tienen canteras abiertas, con un volumen significativo de recursos de hierro magnetítico aún por extraer, a lo cual se añade el granate de la roca encajante, mineral industrial potencialmente utilizable como abrasivo. En Sigua priman los filones de rocas magmáticas silicificadas y mineralizadas con sulfuros auríferos.
- Componentes reportados: Yuca: 39,78 - 58,60 % de Fe; hasta 1 % de Mn y 0,3 % de Ti. Concordia: 33,43 - 47,40 % de Fe; 0,05 - 0,7 % de Cu; presencia de Au. Antoñica: 32,86 % de Fe; 0,19 - 2,79 % de Cu (hasta 8,9 %); 0,1 - 3,2 g/t de Au; 50 - 200 ppm de Ge. Chiquita: 20 - 68,2 % de Fe; 0,12 % de Cu; presencia de Au; 30 - 200 ppm de Ge. Arroyo La Poza: 44 - 52,7 % de Fe; 0,1 - 2 % de Cu y 0,1 - 1 % de Zn. El Descanso: 22,2 - 67,3 % de Fe; 0,1 - 2 % de Cu y 0,1 - 1 % de Zn. La Grande: 22,7 - 51,5 % de Fe; 50 - 200 g/t de Ge. El Norte: 20 - 57,95 % de Fe. Vinent: 61,49 % de Fe. Manifestaciones: Sigua 1: hasta 18,75 % de Cu; 0,1 % de Pb; 0,57 % de Zn. Cupey I: 0,6 g/t de Au; 18,6 g/t de Ag. La Linet I: 6,27 % de Cu y 1 g/t de Au. Cupey: 0,4 - 11 % de Cu; 0,1 % de Ba; presencia de Au.
- Actividad minera: Los yacimientos del Distrito Mineral Hierro Santiago comenzaron a ser explotados entre los años 1880 y 1890. Para inicios del siglo XX ya habían sido puestos en explotación Vinent, Alfredo y El Este, incorporándose en corto tiempo Folía y otros. La extracción se realizaba mediante minería a cielo abierto, en canteras que contaban con hasta cinco escalones de explotación. De 1906 hasta 1932 se extrajo un total de 10 400 000 t de mena ferrosa. La calidad de la mena extraída en esos años se comportó como sigue: 58,40 – 62,76 % de Fe; 6,90 – 12,80 % de SiO2; 0,07 – 0,37 % de S y 0,29 – 0,38 % de P. La explotación del mineral cesó en el año 1947. Al parecer, ello estuvo relacionado con el fin de la Segunda Guerra Mundial y con el descubrimiento en Venezuela de Cerro Bolívar, enorme yacimiento de Fe. En la manifestación Cupey se hicieron laboreos de exploraciones (trincheras y pozos criollos) para Au y Ag antes de 1959. En Sigua I hay excavaciones antiguas; en La Linet I hay tres agujeros y una trinchera antigua de 5 m de largo.

MANGANESO CUBA ORIENTAL (NO. 27A, B, C, D, E, F).

- Ubicación: Se trata de seis sectores ubicados en las provincias de Granma y Santiago de Cuba.

1) Sector Cristo-Ponupo-Los Chivos: Ubicado entre 15-40 km al norte-noreste de la ciudad de Santiago de Cuba. Atravesado en su porción meridional por la Carretera Central (en el tramo Santiago de Cuba-Guantánamo).
2) Sector Guisa-Los Negros: Ubicado en las provincias Granma y Santiago de Cuba, al sur de la Carretera Central, al este-sureste de la ciudad de Bayamo, al sur de Jiguaní y al este de Guisa.
3) Sector Botija: Se encuentra a unos 30 km al oeste-noroeste de la ciudad de Santiago de Cuba, al este del sector Margarita de Cambute.
4) Sector Iris-Joturo: Ubicado en la parte septentrional de la provincia Santiago de Cuba, entre las cabeceras municipales de Julio Antonio Mella y Mayarí Arriba, a unos 50 km al norte-noreste de la ciudad de Santiago de Cuba.
5) Sector Margarita de Cambute: Situado en la vertiente norte de la Sierra Maestra, a unos 40 km casi al oeste de la ciudad de Santiago de Cuba.
6) Sector Palmarito de Cauto: Se encuentra entre la ciudad de Palma Soriano y Julio Antonio Mella, al norte-noroeste de la ciudad de Santiago de Cuba. Es atravesado por la carretera Palma Soriano-Cueto.

- Área: 2000 km2.
- Metales: Mn. Posiblemente Cu, Zn, Au y Ag.
- Tipo de mineralización: Mn Vulcanogénico o "depósitos vulcanogénicos de Mn tipo cubano". Es posible la presencia de VMS félsico (tipo Kuroko).
- Grado de estudio actual: Prospección y exploración en los principales depósitos conocidos en los seis sectores.
- Fases de investigación propuestas: Exploración complementaria en aquellos depósitos parcialmente explotados que lo requieran. Prospección en las manifestaciones poco evaluadas o no estudiadas. Reconocimiento en toda el área, orientado a la localización de nuevos depósitos no aflorantes y a la verificación de la posible presencia de sulfuros masivos por debajo de los depósitos de Mn, conocidos y/o por descubrir.
- Datos sobre la mineralización: Los cuerpos minerales por lo general son masivos, en forma de capas o lenticular; en ocasiones aparecen filones y cuerpos irregulares. Los cuerpos suelen estar asociados, principalmente en su flanco yacente, con zonas de alteración celadonítica ("rocas verdes") y con jasperoides (conocidos por el nombre local de bayates) compuestos por sílice en más de un 90 %. Estos horizontes de bayates pueden tener hasta 500 - 1 000 m de largo x 1 - 20 m de potencia. También es frecuente la presencia de una zona de tobas hematitizadas en el flanco colgante de los depósitos (conocida por "rosita"). Los minerales portadores de Mn principales en estos depósitos son todorokita, criptomelano, manganita y pirolusita; apareciendo otros en cantidades muy subordinadas. En menor medida existen algunos depósitos redepositados, hospedados en rocas carbonatadas.
- Componentes reportados: Entre 15 y 50 % de Mn.
- Actividad minera: La extracción del mineral se hizo predominantemente a cielo abierto; solamente en algunas minas se aplicó la minería subterránea en sus etapas finales de operaciones. El beneficio del mineral extraído se hizo por hidrogravimetría en el caso de las menas ricas, y por flotación en el de las pobres.

No se conoce la magnitud total de las extracciones realizadas, pero tan solo entre 1940 y 1946 en la planta de beneficio ubicada entonces en el poblado de El Cristo (a 10 km de Santiago de Cuba) se procesaron unos 10 millones de t de menas pobres procedentes del distrito mineral Cristo-Ponupo-Los Chivos. Con posterioridad a la Segunda Guerra Mundial, al descender la demanda de Mn, se paralizó la mayoría de los trabajos de extracción, continuando solo en Los Chivos, El Quinto, Ponupo y Charco Redondo. Finalmente, la explotación de estos depósitos cesó totalmente en 1968, al hacerse esta más costosa por tenerse que pasar a la minería subterránea, coincidiendo esto con una baja de los precios en el mercado internacional.

El Quinto comenzó a explotarse en 1890, alcanzando su máxima intensidad durante las guerras mundiales. Su explotación se realizó a cielo abierto, alcanzando la cantera 1 000 m de longitud y de 300-400 m de profundidad.

REGIÓN MUNICIPIO ESPECIAL ISLA DE LA JUVENTUD

La Isla de la Juventud, localizada unos 100 km al sur de la isla principal, está básicamente constituida por un macizo metamórfico de composición terrígeno-carbonatada y edad muy posiblemente prejurásica (Terreno Pinos). El metamorfismo es del tipo regional de alto grado, con una elevada relación T/P (Figura 7).

Su metalogenia es notoriamente diferente a la del resto del territorio nacional, incluso al de los terrenos Guaniguanico y Escambray, primando las vetas de oro del tipo Mesotermal (Ej. Delita) y en menor medida la mineralización wolframítica en vetas de cuarzo-turmalina (también hidrotermal) asociada a diques de pórfidos. Esta última posiblemente guarde alguna relación con mineralización cupro-molibdénica detectada en las cercanías, al parecer del tipo porfídica.

La mayor riqueza del territorio está dada por los minerales técnicos (mármoles, micas, caolines, arena sílice, cianita, etc.). La Isla de la Juventud es la meca de los caolines cubanos; en ella se conocen decenas de depósitos y manifestaciones de este mineral, la mayor parte de ellos con algún grado de estudio, incluso algunos con recursos evaluados en elevadas categorías. Por sus propiedades, estos caolines pueden ser plásticos o desgrasantes, refractarios o poco refractarios.

La mineralización metálica más sobresaliente es la aurífera y está representada básicamente por el depósito Delita, conocido y parcialmente explotado desde principios del siglo XX. Además de esta, resulta de importancia el depósito de wolframio Lela, también conocido y parcialmente explotado desde los años cuarenta del pasado siglo, al que se asocian anomalías de cobre y molibdeno.

Para este territorio se proponen dos proyectos diferentes, uno destinado al wolframio (y potencialmente al cobre y el molibdeno), y otro a minerales técnicos (micas y caolines). Ambos se detallan a continuación:

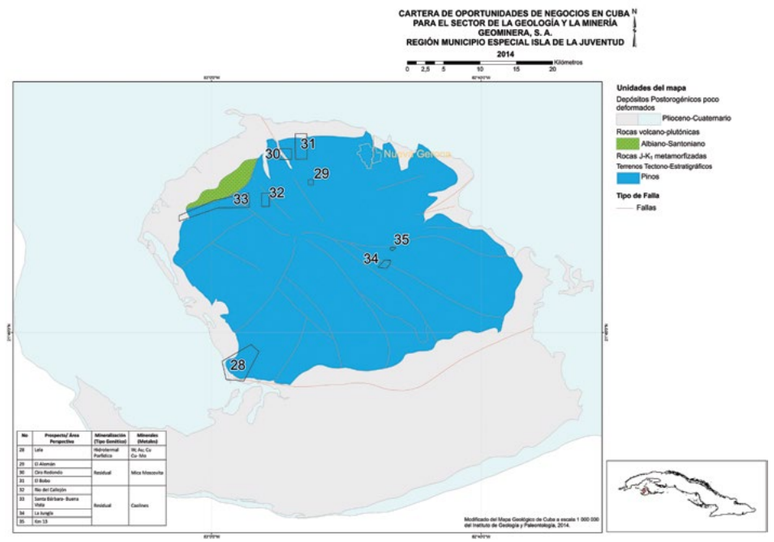


Figura 7: Oportunidades de inversión en el Municipio Especial Isla de la Juventud

RECONOCIMIENTOS E INVESTIGACIONES GEOLÓGICAS (PROSPECCIÓN-EXPLORACIÓN) A RIESGO PARA MINERALES TÉCNICOS (MICAS Y CAOLINES) EN VARIOS PROSPECTOS UBICADOS EN LA ISLA DE LA JUVENTUD

DESCRIPCIÓN:	Se propone llevar a cabo investigaciones geológicas (prospección-exploración) en varios depósitos de micas (moscovita) y caolines ubicados en la Isla de la Juventud, con el fin de localizar y/o desarrollar depósitos de estos minerales que resulten económicamente atractivos y que en un futuro permitan constituir una empresa mixta para la explotación, procesamiento y comercialización de los mismos
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Contrato de asociación económica internacional a riesgo para el reconocimiento e investigación geológica (prospección-exploración). Los prospectos que se identifiquen con suficiente avance en su grado de estudio, o se logre este en el marco de la AEI, pudieran valorarse para establecer una empresa mixta.
PARTE CUBANA:	Geominera S.A.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	El total de la inversión se estima orientativamente en 5,3 millones de USD, valor que será precisado una vez confeccionados los correspondientes proyectos y definido el alcance y la metodología de los trabajos para las investigaciones requeridas.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	En el marco de estas AEI solamente se llevarán a cabo investigaciones geológicas por un período de hasta cinco años, por lo que no se obtendrá producto final alguno; el resultado será el paso o no a una empresa mixta. Las producciones a obtener por la futura empresa mixta (para cualquiera de los minerales que se detecten) estarían destinadas básicamente al mercado exterior. No obstante, en caso del país necesitar algunos de estos productos, siempre tendría la prioridad para su adquisición.
CONTACTOS:	Dirección General Correo-e: gustavo@gmsa.cu Dirección de Negocios Correo-e: vazquez@gmsa.cu / Sitio web: www.gmsa.cu / Teléfono: (53) 76902741 ext. 105

INVESTIGACIONES GEOLÓGICAS (PROSPECCIÓN-EXPLORACIÓN) A RIESGO PARA WOLFRAMIO EN EL PROSPECTO LELA

DESCRIPCIÓN:	Se propone desarrollar investigaciones geológicas (prospección-exploración) en el prospecto Lela, con el fin de localizar y evaluar nuevos cuerpos de mineralización wolframítica, que permitan incrementar los recursos conocidos. Además, en la medida que resulte de interés para el inversionista, se pretende evaluar las mineralizaciones cuprífera y molibdénica conocidas en el entorno del depósito de wolframio. De resultar económicamente viable la evaluación de estos recursos, se pretende constituir posteriormente una empresa mixta para la explotación, procesamiento y comercialización de los minerales presentes.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Contrato de asociación económica internacional a riesgo para el reconocimiento e investigación geológica (prospección-exploración). De resultar positiva la evaluación económica de este prospecto en el marco de la AEI, pudiera valorarse el mismo para establecer una empresa mixta, cuyo objetivo sería la exploración y comercialización de los minerales que resulten de interés.
PARTE CUBANA:	Geominera S.A.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	El total de la inversión se estima orientativamente en 6,8 millones de USD, valor que será precisado una vez confeccionados los correspondientes proyectos y definida la metodología y alcance de los trabajos para las investigaciones requeridas.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	En el marco de estas AEI solamente se llevarán a cabo investigaciones geológicas por un período de hasta cinco años, por lo que no se obtendrá producto final alguno; el resultado será el paso o no a una empresa mixta. Las producciones a obtener por la futura empresa mixta (para cualquiera de los minerales que se detecten) estarían destinadas básicamente al mercado exterior. No obstante, en caso del país necesitar algunos de estos productos, siempre tendría la prioridad para su adquisición.
CONTACTOS:	Dirección General Correo-e: gustavo@gmsa.cu Dirección de Negocios Correo-e: vazquez@gmsa.cu / Sitio web: www.gmsa.cu / Teléfono: (53) 76902741 ext. 105

PROSPECTOS DE INTERÉS

PROYECTO 1

LELA (NO. 28)

- Ubicación: Se encuentra a unos 50 km al suroeste de la ciudad de Nueva Gerona y 2 km al este del Hotel Colony. El relieve es calinoso con buenas vías de comunicación, permitiendo el acceso por carretera asfaltada hasta menos de 2 km del propio depósito mineral.
- Área: 9,5 km2.
- Metales: Wolframio. Posiblemente Cu y Mo.
- Tipo genético de mineralización: Hidrotermal. Posiblemente Skarn.

- Grado de estudio actual: Prospección. Hay recursos de wolframio estimados en las categorías de Indicados e Inferidos. El grado de estudio para el Cu y Mo es más bajo.
- Fases de investigación propuestas: Exploración para los sistemas de vetas de wolframio. Prospección-exploración en las zonas perspectivas para Cu y Mo.
- Datos sobre la mineralización: El depósito mineral está constituido por varios sistemas o enjambres de vetas de cuarzo con turmalina (dravidita) con mayor o menor cantidad de wolframio. Estas vetas por lo general se asocian a diques de pórfidos de composición cuarzo feldespática algo más antiguos. Por su estructura las vetas suelen ser filones alargados y estrechos, con longitudes de hasta más de 200 m con acuñamientos y desapariciones locales; la potencia varía desde unos centímetros hasta 10 m (zonas mineralizadas y alteradas hidrotermalmente); por lo general su buzamiento es abrupto. Han sido cortadas hasta profundidades superiores a 200 m.

Los principales minerales contenedores de wolframio son: wolframita, ferberita y hubnerita.
La mineralización cuprífera fue localizada en el flanco noreste del depósito, siendo cortada en once pozos, con potencia que varían entre menos de 1 m y más de 20 m, con contenidos de Cu de hasta más de 1.0 %. Entre los minerales sulfurosos descritos están arsenopirita, pirrotina, calcopirita, pirita y esfalerita.
La mineralización molibdénica se localizó en el flanco sureste, asociada a una zona de predominio de grandes diques de pórfido y aparentes apófisis graníticas, así como extensas brechas explosivas ricas en turmalina.

- Componentes reportados: WO3 = 0.61 % (promedio); Cu = 0.5 % (Promedio); Mo = Hasta 400 g/t.
- Actividad minera: Durante los años de la Segunda Guerra Mundial el depósito fue explotado por una compañía norteamericana que, según reportes, extrajo alrededor de 1 000 t de WO3. Testigos de aquellas operaciones quedaron tres pozos de minas, varias galerías y contrapozos, cinco socavones y numerosas calicatas.

PROYECTO 2

EL ALEMÁN (NO. 29)

- Ubicación: Se encuentra a unos 10 km al suroeste de la ciudad de Nueva Gerona. El relieve es llano y con magníficas vías de comunicación, permitiendo el acceso por vía asfaltada hasta el propio depósito mineral.
- Área: 0.46 km2
- Mineral: Moscovita.
- Tipo genético de la mineralización: Residual.
- Grado de estudio actual: Exploración. Hay recursos estimados en las categorías de Medidos, Indicados e Inferidos. Se dispone de una evaluación tecnológica preliminar y un estudio de prefactibilidad desactualizado.
- Fases de investigación propuestas: Exploración complementaria en la parte estudiada. Prospección-exploración en el flanco sur.
- Datos sobre la mineralización: El depósito mineral aflora a la superficie y está constituido por un paquete de rocas migmatitizadas y granitizadas (Gneises, migmatitas y granitos anatéxicos) fuertemente greisenizadas; el intemperismo alcanza hasta los 40 m de profundidad (promedio 28), haciendo las rocas considerablemente deleznables. Los contenidos de moscovita por tipo de roca hospedera son como sigue: En granitos = 25 %; en migmatitas = 24 %; en Gneises = 22.5. En todos los casos los cristales de moscovita predominantes son inferiores a los 2 mm de lados, aunque pueden alcanzar más de 30 cm en nidos aislados.
- Componentes reportados: Moscovita: 24.5 % (promedio).
- Actividad minera: Una pequeña excavación de la que se extrajeron menos de 10 000 t de mineral.

CIRO REDONDO (NO. 30)

- Ubicación: Se encuentra a unos 15 km al oeste de la ciudad de Nueva Gerona. El relieve es llano y con magníficas vías de comunicación, permitiendo el acceso por carretera asfaltada hasta unos 200 m del depósito mineral.
- Área: 2.25 km2
- Mineral: Moscovita.
- Tipo genético: Residual.
- Grado de estudio actual: Reconocimiento. Mineral cortado por un solo pozo.
- Fases de investigación propuestas: Prospección.
- Datos sobre la mineralización: El mineral prácticamente aflora (solo cubierto por 15 - 20 cm de suelo. Está constituido por una secuencia de rocas migmatitizadas y granitizadas (Gneises, esquistos cristalinos, migmatitas y granitos anatéxicos) fuertemente greisenizadas; el intemperismo alcanza hasta los 20 m de profundidad, haciendo las rocas considerablemente deleznables. Los cristales de moscovita predominantes son inferiores a los 2 mm de lados, aunque pueden alcanzar más de 10 cm en nidos aislados.
- Componentes reportados: Moscovita: 15 % (promedio).
- Actividad minera: Una pequeña excavación de la que se extrajeron menos de 10 000 t de mineral.

EL BOBO (NO. 31)

- Ubicación: Se encuentra a unos 10 km al oeste de la ciudad de Nueva Gerona. El relieve es llano y con magníficas vías de comunicación, permitiendo el acceso por carretera asfaltada hasta unos 500 m de la manifestación mineral.
- Área: 5.25 km2
- Mineral: Moscovita.
- Tipo genético: Residual.
- Grado de estudio actual: Reconocimiento. Mineral identificado en varios afloramientos.
- Fases de investigación propuestas: Prospección.
- Datos sobre la mineralización: El mineral se ha localizado en algunos afloramientos de rocas migmatitizadas poco definidos. Abundante moscovita dispersa en superficie por doquier en un área de más de 2 km².
- Componentes reportados: Moscovita: 20 % (dato no representativo).
- Actividad minera: Ninguna.

RÍO CALLEJÓN (NO. 32)

- Ubicación: Se encuentra a 18 km al suroeste de la ciudad de Nueva Gerona y 2 km al noreste del poblado de La Demajagua. El relieve es llano y con magníficas vías de comunicación, permitiendo el acceso por carretera asfaltada hasta el mismo depósito mineral.
- Área: 2,0 km2
- Mineral: Caolín.
- Tipo genético: Residual.
- Grado de estudio actual: Exploración. Hay recursos estimados en las categorías de medidos, indicados e inferidos. El mineral se explota desde la década de los años setenta.
- Fases de investigación propuestas: Exploración complementaria.

- Datos sobre la mineralización: El depósito mineral se ha formado por el intemperismo de una potente secuencia de rocas esquistosas ricas en feldespatos (esquistos micáceos, cuarzo-micáceos, grafíticos, micáceo-grafíticos, etc.). Estructuralmente la secuencia de rocas meteorizadas se encuentra interestratificada y plegada, con buzamientos variables hacia el norte. La mineralización se localiza hasta más de 50 m de profundidad. Por su color los caolines suelen ser: negros, grises, blancos y abigarrados. Por su contenido de alúmina resultan poco plásticos.
- Componentes reportados: Al203: 21.17 - 33.67 %, Fe203: 1.5 2.7 %. Rendimiento: 31.7 - 33.4 %.
- Actividad minera: El depósito ha sido explotado ininterrumpidamente por una empresa local desde los años setenta. Hay dos canteras, una de las cuales se encuentra inundada y abandonada. Actualmente un pequeño sector de menos de 0.5 km2 se encuentra concesionado a una empresa local, la que opera una de las canteras.

SANTA BÁRBARA-BUENA VISTA (NO. 33)

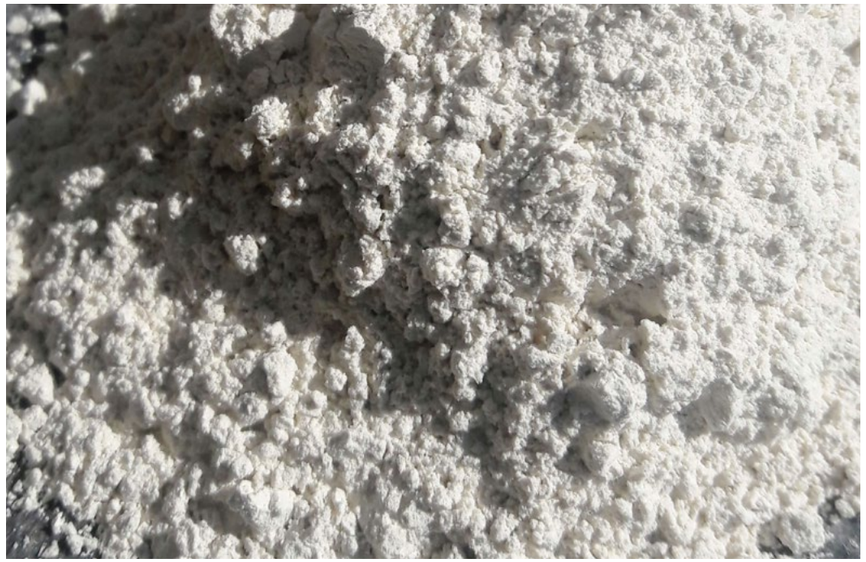
- Ubicación: Se encuentra a unos 25 km al suroeste de la ciudad de Nueva Gerona y a 3 - 4 km al noroeste del poblado de La Demajagua. El relieve es llano y con magníficas vías de comunicación. El acceso al área de interés desde La Demajagua puede hacerse por varios terraplenes en buen estado.
- Área: 10.12 km2
- Mineral: Caolín.
- Tipo genético: Residual.
- Grado de estudio actual: Reconocimiento. Mineral identificado en varios pozos de perforación aislados.
- Fases de investigación propuestas: Prospección.
- Datos sobre la mineralización: La mineralización caolinítica ha sido identificada en varios pozos perforados con fines cartográficos. La potencia del mineral aparentemente útil varía desde unos pocos metros hasta más de 50 m. Por su coloración la masa caolinítica varía desde el gris obscuro hasta el blanco y el abigarrado. De acuerdo al mapa geológico local todo parece indicar que la caolinización se asocia a un paquete de esquistos grafítico micáceos de más de 10 km de largo por 1 - 2 km de ancho. Esta zona pudiera ser una continuación de Río del Callejón hacia el suroeste.
- Componentes reportados: Caolines grises, blancos y abigarrados, por lo general poco plásticos. No se dispone de datos representativos de la composición de estos caolines.
- Actividad minera: Ninguna.

LA JUNGLA (NO. 34)

- Ubicación: Se encuentra a unos 30 km al sur de la ciudad de Nueva Gerona y 10 km al oeste del poblado de Santa Fe. El relieve es llano y con magníficas vías de comunicación. La carretera asfaltada que comunica Santa Fe con La Demajagua pasa por el centro del área de interés.
- Área: 1.14 km2
- Mineral: Caolín.
- Tipo genético: Residual.
- Grado de estudio actual: Reconocimiento. Mineral identificado en varios afloramientos y sondeos manuales.
- Fases de investigación propuestas: Prospección.
- Datos sobre la mineralización: La mineralización caolinítica ha sido identificada en varios afloramientos y sondeos manuales. No se dispone de datos representativos de la composición de estos caolines. De acuerdo al mapa geológico local todo parece indicar que la caolinización se asocia a un paquete de esquistos grafítico micáceos de alrededor de 1 km de largo.
- Componentes reportados: Caolines grises poco plásticos.
- Actividad minera: Ninguna.

KM 13 (NO. 35)

- Ubicación: Se encuentra a 13 km al sur de la ciudad de Nueva Gerona por la autopista a Santa Fe, justo a 1 km al este de esta. El relieve es llano y con magníficas vías de comunicación. La autopista a Santa Fe pasa a 1 km del depósito.
- Área: 0,23 km2.
- Mineral: Caolín.
- Tipo genético: Residual.
- Grado de estudio actual: Prospección. Aún le quedan recursos en categorías de indicados e inferidos.
- Fases de investigación propuestas: Exploración.
- Datos sobre la mineralización: La caolinización se desarrolla sobre un paquete de rocas metamórficas (esquistos y gneises) de algo más de 10 m de potencia y buzamiento suave (menor de 30°).
- Actividad minera: Parcialmente explotado desde la década de los años cuarenta. Actualmente hay dos canteras abandonadas e inundadas.



PROYECTO SAN FELIPE, PROVINCIA DE CAMAGÜEY

DESCRIPCIÓN: En esta zona están depositados unos 300 millones de toneladas de mineral laterítico de níquel y cobalto que pueden ser procesados para obtener productos de níquel y cobalto comercializables. El proyecto tiene por objetivo realizar los estudios para el desarrollo y futura explotación del yacimiento, que comprenden los trabajos de investigación geológica, el desarrollo de la tecnología, la elaboración de la ingeniería básica y el estudio de factibilidad técnico-económico.

MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Contrato de asociación económica internacional, mediante la modalidad de contrato a riesgo, para la etapa de elaboración del EFTE. Una vez concluido, se constituirá una empresa mixta encargada de la ejecución del proyecto ,incluyendo la elaboración de la ingeniería de detalle, la procuración, construcción, puesta en marcha y operación de la fábrica.
PARTE CUBANA:	Commercial Caribbean Nickel S.A.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	Hasta el presente se ha elaborado un estudio a escala conceptual cuyas cifras requieren ser confirmadas por estudios geológicos, metalúrgicos y cálculos económicos futuros. Se estima un monto de 25 millones USD para la primera etapa y un costo total del proyecto entre 2 500 - 3 000 millones de USD (con factor de contingencia 15 %). Esta cifra será precisada en el EFTE.
LOCALIZACIÓN:	Municipio Camagüey, provincia Camagüey.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	El mercado del níquel y el cobalto debe crecer en los próximos decenios debido al desarrollo de los países emergentes y de sus demandas de acero inoxidable, la fabricación de automóviles híbridos y la amplia demanda de baterías para estos, y el continuo desarrollo de la nanotecnología que requiere tanto níquel como cobalto.
RESULTADOS ESPERADOS:	Producción anual de 50 - 60 000 t de níquel + cobalto, recuperación metalúrgica: Ni: ~88 %; Co: ~86 %. Recursos minerales: 300.0 millones de toneladas (0.9 % Cut Off para el Ni).
CONTACTOS:	Dirección Corporativa de Commercial Caribbean Nickel S.A. Correo-e: ccn@ccn.co.cu Dirección General Correo-e: agongora@ccn.co.cu / Teléfonos: (53) 78624601 / 78624602 / 78624608 / 78644164 Gerencia de Negocios Correo-e: isidro@ccn.co.cu

PROYECTO COLAS NEGRAS NUEVAS, MOA

DESCRIPCIÓN: Las colas negras se vienen depositando en la nueva presa desde marzo del año 2017, separada e identificada claramente de la presa anterior. La industria Ernesto Che Guevara genera en la actualidad un residual (colas) en forma de pulpa con un contenido de Hierro de 43 a 47 % en el sólido, de Níquel entre 0.30 – 0.36 % y de Cobalto entre 0.05 – 0.06 %, además tiene otros elementos como el Óxido de Silicio, Óxido de Magnesio, Óxido de Aluminio, entre otros, existen en la misma alrededor de 2,5 millones de toneladas, que se incrementan en la misma medida que la fábrica produce. El objetivo de la propuesta es localizar o identificar inversionistas o contratistas internacionales con la capacidad financiera, tecnológica y de mercado que pueda dar uso o disponer de estas colas y con ello eliminar o atenuar los costos y el monto de las inversiones necesarias para almacenarlas y mitigar su impacto ambiental a largo plazo.

MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Contrato de Asociación Económica Internacional (CAEI) para realizar el EFTE y, de dar este positivo, negociar la constitución de una Empresa Mixta para realizar la ingeniería de detalle, la procuración, construcción, puesta en marcha y operación de la planta. Otra opción a considerar es un contrato comercial de exportación de dicho material en su estado actual.
PARTE CUBANA:	Commercial Caribbean Nickel S.A.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	Se estima en 7 - 10 millones de dólares el costo de la elaboración del EFTE, que incluye la construcción de una planta piloto, para cualquier modalidad de la inversión extranjera, excepto para la variante de exportación en su estado actual, que sería menor por no requerir la planta de pruebas.
LOCALIZACIÓN:	Municipio Moa, provincia Holguín.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	El posible mercado es la exportación para las acerías en el exterior y para el consumo interno en sustitución de chatarra nacional en las dos acerías cubanas, ocasionando de ese modo encadenamientos productivos.
CONTACTOS:	Dirección Corporativa de Commercial Caribbean Nickel S.A. Correo-e: ccn@ccn.co.cu Dirección General Correo-e: agongora@ccn.co.cu / Teléfonos: (53) 78624601 / 78624602 / 78624608 / 78644164 Gerencia de Negocios Correo-e: isidro@ccn.co.cu

SECTOR MINERÍA

OPORTUNIDADES DE NEGOCIO

PROYECTO LATERITAS NICARO, HOLGUÍN.

DESCRIPCIÓN:	Constituir un contrato de asociación económica internacional a riesgo con el objetivo de realizar los estudios necesarios para el desarrollo y futura explotación del yacimiento Lateritas Nicaro, denominado como área de concesión de investigación Nicaro-Mícara. Se entenderá como tales estudios los trabajos de investigación geológica, el desarrollo de la tecnología, la elaboración de la ingeniería básica y los estudios de pre y factibilidad técnico-económicos. En la zona están depositados 50 millones de toneladas de mineral laterítico de níquel y cobalto.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Contrato de asociación económica internacional, mediante la modalidad de contrato a riesgo, para la etapa de elaboración del estudio de factibilidad técnico-económico. Una vez concluido, se constituirá una empresa mixta encargada de la ejecución del proyecto, incluyendo la elaboración de la ingeniería de detalle, la procuración, construcción, puesta en marcha y operación de la fábrica, sea solo para beneficiar/concentrar el mineral o para obtener los metales que sean comercializables económicamente.
PARTE CUBANA:	Commercial Caribbean Nickel S.A.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	Se estima un monto de 7 millones de USD para la primera etapa.
LOCALIZACIÓN:	Municipio Mayarí, provincia Holguín.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	El mercado de níquel y cobalto deberá crecer en los próximos años debido al desarrollo de los países emergentes y lo que esos procesos demandarán de acero inoxidable, la fabricación de automóviles híbridos y la amplia demanda de baterías para estos, así como el continuo desarrollo de la nanotecnología que requiere tanto níquel como cobalto.
CONTACTOS:	Dirección Corporativa de Commercial Caribbean Nickel S.A. Correo-e: ccn@ccn.co.cu Dirección General Correo-e: agongora@ccn.co.cu / Teléfonos: (53) 78624601 / 78624602 / 78624608 / 78644164 Gerencia de Negocios Correo-e: isidro@ccn.co.cu

PROYECTO COLAS ROJAS, HOLGUÍN.

DESCRIPCIÓN:	Las colas rojas se están produciendo y almacenando desde el año 1961 como resultado de la utilización de la tecnología de lixiviación ácida, con un volumen acumulado estimado hoy en 80 millones de toneladas, y se continuarán generando a un ritmo anual mayor de 3 a 4 millones de toneladas en los próximos 20 años. El objetivo de la propuesta es dar uso o disponer de estas colas y con ello eliminar o atenuar los costos y el monto de las inversiones necesarias para almacenarlas y mitigar su impacto ambiental a largo plazo, y evaluar como alternativa la exportación de las colas en su estado actual.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Contrato de asociación económica internacional, mediante la modalidad de contrato a riesgo, para la etapa de elaboración del estudio de factibilidad técnico-económico. Una vez concluido, se constituirá una empresa mixta encargada de la ejecución del proyecto, incluyendo la elaboración de la ingeniería de detalle, la procuración, construcción, puesta en marcha y operación de la fábrica, sea solo para beneficiar/concentrar el mineral o para obtener los metales que sean comercializables económicamente.
PARTE CUBANA:	Commercial Caribbean Nickel S.A.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	Se estima un monto de 2,5 millones de USD para la primera etapa.
LOCALIZACIÓN:	Municipio Moa, provincia Holguín.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	El posible mercado es la exportación para las acerías en el exterior y para el consumo interno en sustitución de chatarra nacional en las dos acerías cubanas, promoviendo de ese modo encadenamientos productivos.
CONTACTOS:	Dirección Corporativa de Commercial Caribbean Nickel S.A. Correo-e: ccn@ccn.co.cu Dirección General Correo-e: agongora@ccn.co.cu / Teléfonos: (53) 78624601 / 78624602 / 78624608 / 78644164 Gerencia de Negocios Correo-e: isidro@ccn.co.cu

GESTIÓN Y TRANSPORTACIÓN DE LOS MINERALES DE PINARES DE MAYARÍ HACIA MOA, HOLGUÍN.

DESCRIPCIÓN:	Realizar un estudio de factibilidad técnico-económico para determinar la viabilidad de gestionar y transportar los minerales de los yacimientos existentes en Pinares de Mayarí hasta los depósitos de las fábricas productoras de Níquel en Moa, Ernesto Che Guevara y la empresa mixta Moa Nikel S.A. para su procesamiento en estas instalaciones. Los yacimientos de Pinares de Mayarí cuentan con 200 millones de toneladas de mineral lateralices de níquel y cobalto que pueden ser procesados por las tecnologías existentes. Como parte del proyecto se pudiera evaluar la construcción y operación de una nueva fábrica en la zona de Mayarí
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Empresa mixta.
PARTE CUBANA:	Pinares S.A.
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	15 millones de USD.
LOCALIZACIÓN:	Municipio Mayarí, provincia Holguín.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	El mercado del níquel y el cobalto debe crecer en los próximos decenios debido al desarrollo de los países emergentes y de sus demandas de acero inoxidable, la fabricación de automóviles híbridos y la amplia demanda de baterías para estos, y el continuo desarrollo de la nanotecnología que requiere tanto níquel como cobalto.
CONTACTOS:	Dirección Corporativa de Commercial Caribbean Nickel S.A. Correo-e: ccn@ccn.co.cu Dirección General Correo-e: agongora@ccn.co.cu / Teléfonos: (53) 78624601 / 78624602 / 78624608 / 78644164 Gerencia de Negocios Correo-e: isidro@ccn.co.cu

Sector Cultura

El sector de la cultura cuenta con 28 empresas que brindan sus producciones y servicios en las diferentes manifestaciones del arte y los espectáculos: artes plásticas, editoriales, artes escénicas, las industrias de la música, la cinematográfica y la de audiovisuales, y las industrias creativas que promueven y comercializan la obra de miles de creadores de las artes plásticas y aplicadas y los artesanos en sentido general. Cuenta además con empresas de servicios técnicos y de construcción y montaje, que garantizan el mantenimiento e inversiones de sus instalaciones.

El sistema de la cultura cubana desarrolla anualmente disímiles eventos culturales –ferias, talleres, festivales–, encuentros entre creadores y sus públicos que les permiten a los visitantes conocer la inmensa riqueza de la cultura cubana. Entre los principales eventos que se desarrollan están: la Feria Internacional del Libro, el Festival Internacional del Nuevo Cine Latinoamericano, el Festival Internacional de Ballet Alicia Alonso, el Festival Internacional de Jazz Latino - Jazz Plaza, la Bienal de La Habana, el Festival del Caribe - Fiesta del Fuego, la Feria Internacional de Artesanía de La Habana - Fiart y el Festival Cubadisco, entre otros.

POLÍTICA SECTORIAL:

La inversión extranjera en el sector de la cultura se orienta al desarrollo y diversificación de la producción y prestación de bienes y servicios culturales, a fin de potenciar y ampliar los canales de comercialización y mercados de exportación del producto cultural cubano y el turismo cultural, el fomento de sistemas logísticos para el desarrollo de las industrias culturales y creativa cubana, así como el acceso a tecnologías de avanzada para el impulso y expansión de la producción y comercialización cinematográfica, musical, de espectáculos, de las artes visuales, aplicadas y de las industrias culturales en general.

En este sector la parte cubana define el contenido de los productos y servicios culturales a desarrollar.

Se excluye el establecimiento de empresas de capital totalmente extranjero en los canales de distribución de los productos y servicios culturales en el mercado nacional.

► OPORTUNIDADES DE NEGOCIOS

► ESTUDIOS HABANA (AREÍTO)

DESCRIPCIÓN:	Este proyecto persigue el rescate arquitectónico del inmueble, la reanimación del estudio de grabación (101) y la creación de una sala interactiva (102) que incluye muestras museables sobre la historia de la grabación en Cuba –específicamente en Areíto–, puntos de escucha de grabaciones de archivo, de muestra de audiovisuales dedicados al tema, así como la realización de eventos, conferencias, muestras expositivas, etc. Todo lo anterior con el objetivo principal de establecer a los Estudios Areíto como "La Catedral de la Grabación en Cuba", donde se encuentra el pasado –a través del tesoro ubicado en el archivo– con el presente, mediante las grabaciones que se realicen en el estudio 101, las cuales podrán ser visitadas. Además, el proyecto incluirá la comercialización del estudio de grabación 101 y de El Jelengue, sala de presentaciones ubicada en el inmueble con una programación musical que abarca diversos géneros como la trova, el son y la rumba, entre otros. De igual forma, se proyecta reanimar la producción de discos de vinilo en los estudios para su comercialización internacional, nicho de mercado que se encuentra en expansión y para el cual Areíto puede representar un sello vintage.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Contrato de asociación económica internacional
PARTE CUBANA:	Empresa de Ediciones y Grabaciones Musicales Egrem
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	4,8 millones de USD
LOCALIZACIÓN:	Municipio Centro Habana, provincia La Habana.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	Músicos y agrupaciones nacionales e internacionales, turismo internacional y población de los municipios de la capital cubana.
RESULTADOS ESPERADOS:	Restauración del inmueble y la dotación tecnológica del mismo para su puesta en marcha, a fin de atraer a músicos y productores musicales como potenciales clientes de los servicios de grabación en los emblemáticos estudios Areito y a su vez promover el turismo musical para visitar los estudios y poder escuchar sus grabaciones de archivo antológicas, adquirir productos culturales como discos de vinilo y también disfrutar de presentaciones en vivo. Se proyectan ventas anuales superior a los 800 mil dólares por lo que se estima una recuperación de la inversión en 5 años aproximadamente.
CONTACTOS:	Nombre y apellidos: Mario Ángel Escalona Serrano Cargo: Director General, EGREM Correo-e: director@egrem.co.cu / Tel.: (53) 72041925 Nombre y apellidos: Yolaida Duharte López Cargo: Directora Exportaciones Correo-e: dir.export@egrem.co.cu / Tel.: (53) 72046198

► FABRICACIÓN, ENSAMBLE DE SISTEMAS DE AUDIO Y LUCES TECNOLÓGICAS, PANTALLAS Y HUACALES (FLASH CASE).

DESCRIPCIÓN:	Este proyecto persigue la fabricación, ensamble de sistemas de audio y luces tecnológicas, pantallas y huacales para exportar en el Caribe y América Latina en una primera fase, además de lograr dar respuesta al mercado interno y sustituir importaciones.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Contrato de asociación económica internacional.
PARTE CUBANA:	Empresa de Producciones para el Arte y el Espectáculo (Tecnoescena).
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	2.5 millones de USD.
LOCALIZACIÓN:	Municipio Playa, provincia La Habana.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	Venta en frontera a todas las instalaciones culturales del país (teatros, casas de cultura y de la música, centros culturales), así como a las instalaciones del turismo. Lograr la introducción en el mercado internacional de los países del área una vez adquirido experiencia en la actividad.
RESULTADOS ESPERADOS:	Obtención de producciones tecnológicas que permitan alcanzar ingresos anuales estimados de 2 millones de dólares, a fin de posicionarse como un líder de suministro de estos productos en el país y también lograr penetrar el mercado de exportación destinado a los países de la región de Centro América y el Caribe.
CONTACTOS:	Nombre y apellidos: José Martínez Fleitas Cargo: Subdirector de Producción y Desarrollo, Tecnoescena Correo-e: tecnoescena@cubarte.cult.cu Tel.: (53) 78327905 Nombre y apellidos: Christian Nahim Rosales Abeth Cargo: Subdirector Económico, Tecnoescena Correo-e: tecnoescena@cubarte.cult.cu Tel.: (53) 72031603

FABRICACIÓN Y MONTAJE DE CARPAS (TENSO FORMAS) DE PEQUEÑO, MEDIANO Y GRAN FORMATOS.

DESCRIPCIÓN:	Este proyecto persigue el rescate arquitectónico del inmueble y la reanimación del taller para la producción de carpas de diferentes formatos, propiciando nuevos diseños.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Contrato de asociación económica internacional.
PARTE CUBANA:	Empresa de Producciones para el Arte y el Espectáculo (Tecnoescena).
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	1.8 millones de USD anuales.
LOCALIZACIÓN:	Municipio Playa, provincia La Habana.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	Garantizar el 100 % de las necesidades de carpas en las instalaciones del Ministerio de Cultura, insertarse en el mercado de alquiler de carpas de mediano y pequeño formatos en las fiestas populares, carnavales, así como eventos y ferias internacionales que se efectúan en frontera. Ser proveedor exclusivo del Circo Nacional de Cuba y prestar servicios de mantenimiento y reparación a las carpas existentes. Lograr la introducción en el mercado internacional de los países del área una vez adquirido experiencia en la actividad. Adicionalmente se prevé satisfacer las demandas existentes en la sector del turismo.
RESULTADOS ESPERADOS:	Diversificar las producciones en la empresa, incrementando la producción global de la empresa en 1.5 millones de dólares al año, lo cual propicia la recuperación del capital invertido en dos años. Establecer a la empresa como líder de suministro de este producto en el país y penetrar en el mercado de exportación en los países de la región de Centro América y el Caribe.
CONTACTOS:	Nombre y apellidos: José Martínez Fleitas Cargo: Subdirector de Producción y Desarrollo, Tecnoescena Correo-e: tecnoescena@cubarte.cult.cu Tel.: (53) 78327905 Nombre y apellidos: Christian Nahim Rosales Abeth Cargo: Subdirector Económico, Tecnoescena Correo-e: tecnoescena@cubarte.cult.cu Tel.: (53) 72031603

BÚSQUEDA DE FINANCIAMIENTO PARA LA PRODUCCIÓN DE PINTURAS Y OTROS MATERIALES PARA LA CREACIÓN ARTÍSTICA.

DESCRIPCIÓN:	Potenciar la instalación industrial para la producción de pinturas y otros materiales artísticos como diversos modelos de caballetes, mesas de trabajo, bastidores de diversas dimensiones, paletas, juegos de espátulas, pinceles y brochas de diferentes tipos y gramajes, blanco España, gesso, lienzo imprimado, papel reciclado, pigmentos, Pinturas de oleo con colores básicos, pinturas acrílicas con colores básicos, y otras pinturas asociadas a las artes visuales. Envases y embalajes para estas producciones.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Contrato de asociación económica internacional.
PARTE CUBANA:	Fondo Cubano de Bienes Culturales
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	10 millones de USD
LOCALIZACIÓN:	Municipio Centro Habana, provincia La Habana.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	En el país existen más de 3 500 artistas relacionados en sus proyecciones a esta manifestación de las artes visuales, los que carecen de un mercado interno y estable para la adquisición de estos materiales e insumos. Adicionalmente, este proyecto serviría de soporte a las actividades que desarrolla el sistema de enseñanza artística en el país. Se prevé la comercialización de estas producciones en mercados de la región de Centro América y el Caribe
RESULTADOS ESPERADOS:	Obtener una producción estable y sostenida de estos materiales e insumos que permitan la obtención de unos ingresos anuales estimados superiores a un millón de dólares, lo cual propicia la recuperación del capital invertido en tres años. Establecer a la empresa como líder de suministro de estos productos en el país a los fines de satisfacer la demanda del mercado interno y lograr penetrar el mercado de exportación.
CONTACTOS:	Nombre y apellidos: MsC. Arturo Valdés Curbeira Cargo: Director general, Fondo Cubano de Bienes Culturales Correo: arturo@fcbc.cu Tel.: (53) 78330911 Nombre y apellidos: Fernando Morgan Scott Cargo: Director de Exportaciones, Fondo Cubano de Bienes Culturales Correo: fmorgan@fcbc.cu Tel.: (53) 78370339

Actividad Audiovisual

Actualmente existen en Cuba siete canales nacionales de televisión pública y abierta, así como un canal internacional (Cubavisión Internacional) con presencia en todos los continentes.

La industria de la televisión, sobre todo, requiere de una actualización tecnológica constante, por cuanto se trara de un sector en el que cada vez más el empleo de avanzadas tecnologías y equipos determina el nivel de validez visual y sonora de las obras, siendo determinantes para su producción y comercialización posterior.

Cuba cuenta con un elevado nivel profesional de los especialistas vinculados al sector, lo que de conjunto con la creación de la infraestrucutra necesaria, la inserción en las cadenas de distribución y la disposición en plaza de los medios y equipos tecnológicos actualizados, puede contribuir al impulso de las exportaciones, fundamentalmente, de servicios, en la región geográfica que nos ocupa.

La llamada industria del entretenimiento, como internacionalmente se le denomina y que agrupa principalmente a la televisión, así como a la radio, cada vez más se ve impactada y compelida a un mayor desarrollo ante los constantes cambios tecnológicos que se introducen y los distintos canales y plataformas digitales que, a partir de la globalización, hacen posible su extensión sin límites para todos los territorios del mundo.

Convención Internacional de Radio y Televisión

Constituye una verdadera plataforma de negocios para el sector de los medios audiovisuales, donde participan cada año, en el mes de octubre, proveedores y distribuidores de tecnologías y productos asociados a la producción de la televisión y la radio, realizando muestras expositivas, conferencias y lanzamiento de nuevos productos y soluciones tecnológicas, a la par que se dan cita intelectuales, creadores audiovisuales, televisoras de prestigio de la región y cada uno de los telecentros de Cuba, intercambiando sobre sus fortalezas y necesidades.

POLÍTICA SECTORIAL:

Promover proyectos integrales que potencien el proceso de migración a la televisión digital, permitan la actualización permanente de la tecnología audiovisual y la generación de contenidos de entretenimiento y educativos, y faciliten la internacionalización de los productos y servicios audiovisuales elevando los niveles de exportación. La parte cubana siempre definirá y controlará el contenido audiovisual a producir al amparo de una asociación económica internacional. En esta actividad no se permitirá la creación de Empresas de Capital Totalmente Extranjero.

PARTE CUBANA QUE SE ASOCIA EN LOS NEGOCIOS CON INVERSIÓN EXTRANJERA

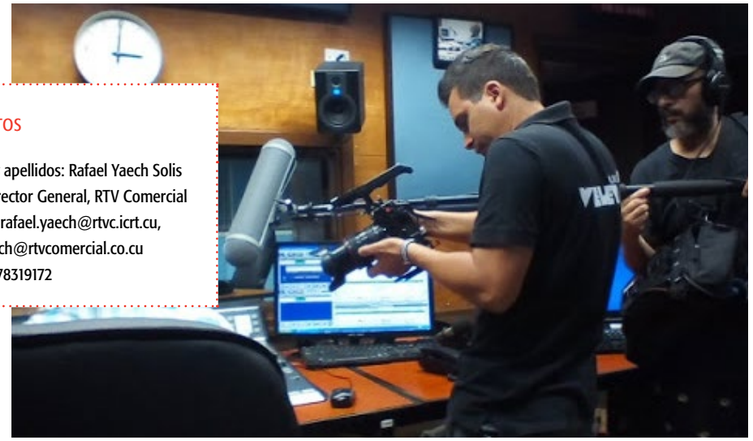
RTV COMERCIAL
EMPRESA COMERCIALIZADORA DE LA RADIO Y LA TELEVISIÓN

"RTV Comercial…una empresa que produce y vende calidad"

PAQUITA ARMAS FONSECA

(Periodista especializada en temas culturales, colaboradora sistemática con el diario digital "La Jiribilla" y aguda y reconocida crítica e intelectual cubana)

RTV Comercial, como empresa comercializadora de todos los productos y servicios de la radio y la televisión cubanas, es la empresa por excelencia cuya misión consiste en el cierre de las negociaciones internacionales y la atracción de proyectos de inversión en el sector que nos ocupa, por lo que ostenta plena facultad para asociarse con empresas extranjeras y un grupo de profesionales de las diversas esferas, entiéndase artística, técnica, comerciales, económicas y legales, que garantizan la calidad de los productos y servicios que ofrece la empresa.



▶ CONTACTOS

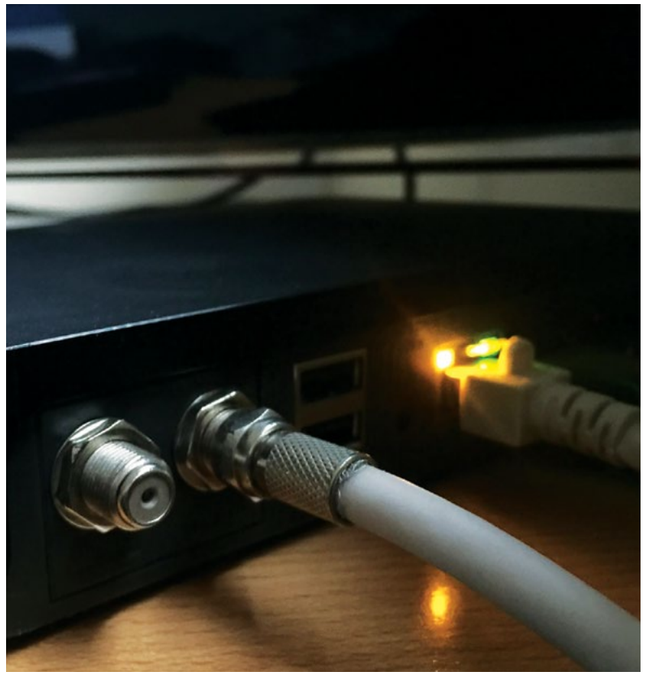
Nombre y apellidos: Rafael Yaech Solis
Cargo: Director General, RTV Comercial
Correo-e: rafael.yaech@rtvc.icrt.cu,
rafael.yaech@rtvcomercial.co.cu
Tel.: (53) 78319172

CiNESOFT

La Empresa de Informática y Medios Audiovisuales del Ministerio de Educación de la República de Cuba, tiene un quehacer que se remonta a más de 20 años de trabajo en la introducción de tecnologías para el sistema nacional de educación.

Esta compuesta por un claustro de pedagogos experimentados y un equipo técnico artístico en el tratamiento de la educación mediante las TIC, fundamentalmente temas relacionados con la producción de multimedias y audiovisuales educativos, proyectos de digitalización de clases, así como entornos y redes de aprendizaje.

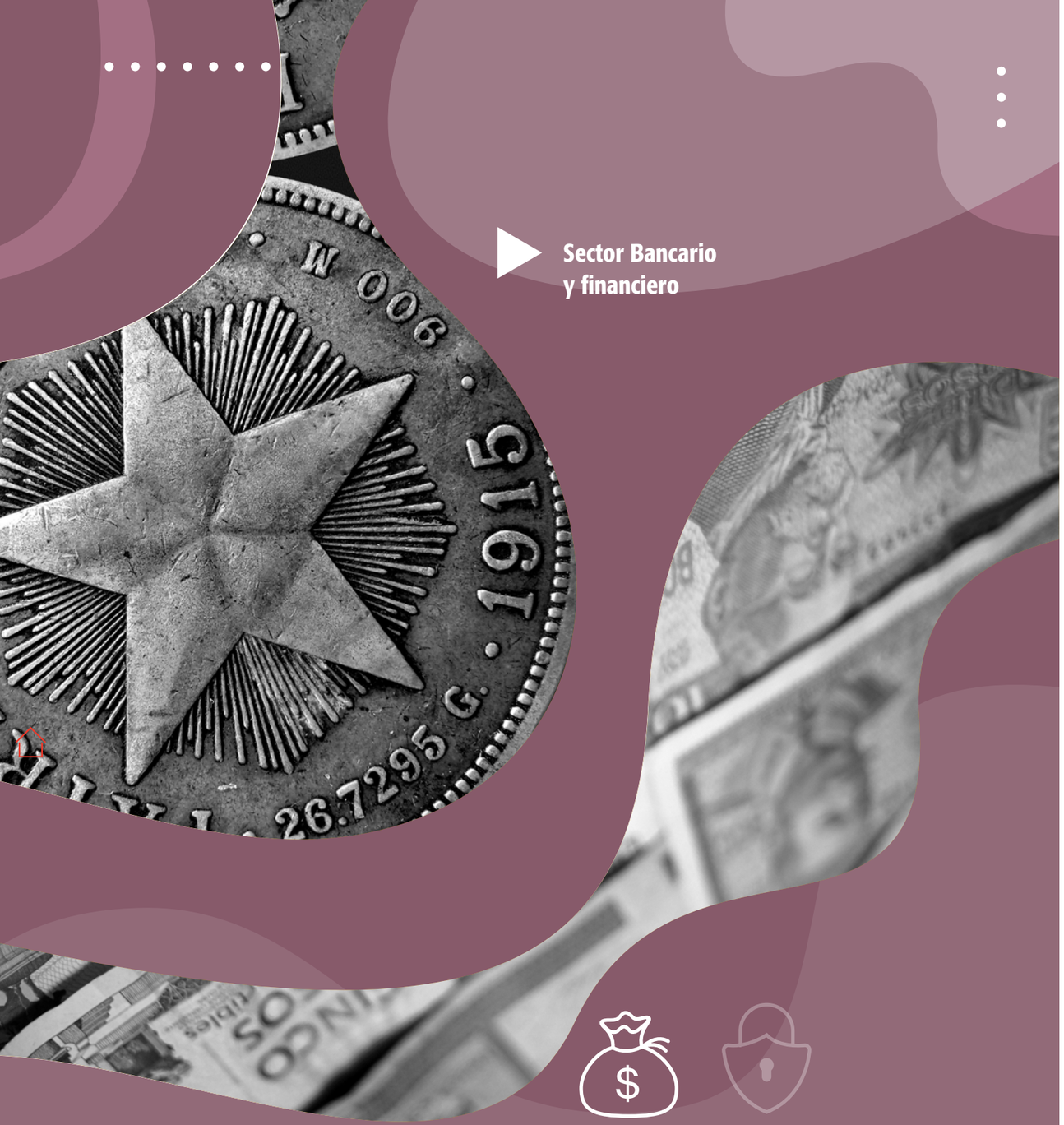
▶ SISTEMA DE CANALES DE PAGO PARA LA TV NACIONAL (TV PAGA)



DESCRIPCIÓN:	Inserción de un servicio de paquetes de canales temáticos al alcance de la población, en alta definición y a un precio asequible.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Contrato de asociación económica internacional
PARTE CUBANA:	RTV Comercial
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	6 millones de USD
LOCALIZACIÓN:	Municipio Plaza de la Revolución, provincia La Habana.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	El proyecto garantiza la inserción de un grupo de canales de televisión de interés para la población, que diversifica los espacios y contenidos audiovisuales.
RESULTADOS ESPERADOS ESTIMADOS:	Ofertar a la población cubana mayor variedad de contenidos audiovisuales a precios asequibles, que satisfaga la amplia demanda de la teleaudiencia que se encuentra ávida de consumir productos culturales y de entretenimiento. Reducir importaciones por concepto de licenciamiento de contenidos audiovisuales, al utilizar los contenidos licenciados en función de la TV paga para cubrir también la parrilla de la TV pública, siempre que ello sea posible.
CONTACTOS:	Rafael Yeach Solís, Dirección General de RTV Comercial Correo-e: rafael.yaech@rtvcomercial.co.cu / Tel.: (53) 78319172

INFORMÁTICA Y MEDIOS AUDIOVISUALES PARA LA EDUCACIÓN

DESCRIPCIÓN:	Producir y comercializar soluciones tecnológicas limpias e innovadoras orientadas a elevar la calidad de la educación, la gestión del conocimiento y la infraestructura informática y audiovisual destinada al sistema educativo interno y la exportación.
MODALIDAD DE INVERSIÓN:	Contrato de asociación económica internacional
PARTE CUBANA:	Empresa de Informática y Medios Audiovisuales (Cinesoft).
MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:	6,6 millones de USD.
LOCALIZACIÓN:	Municipio Playa, provincia La Habana.
POTENCIALIDADES DEL MERCADO:	El mercado de la tecnología para el sector educativo crece a un ritmo anual superior al 1 %, alcanzando al cierre de 2019 los 67,8 mil millones de dólares. Adicionalmente, no hay duda de que la gestión del aprendizaje, sobre todo en América Latina, es un mercado en crecimiento, así como en industrias específicas, sobre todo por la gran brecha digital existente y la carencia de especialistas y profesores vinculados a las tecnologías y la producción de recursos educativos en sus diferentes modalidades. La demanda estimada prevista para el mercado interno es de 1,3 millones de dólares y de 7,5 millones de dólares para la exportación en los próximos años.
RESULTADOS ESPERADOS ESTIMADOS:	Acceder a equipamiento y recursos tecnológicos de alta tecnología especializada que se requiere para este tipo de productos audiovisuales y recursos para contenidos educativos. Además, se prevé alcanzar el desarrollo y modernización del proceso y poder transitar de una industria artesanal a una producción industrial especializada. Alcanzar la cifra de un número considerable anual de contenidos para mantener, desarrollar y ampliar los servicios de producción, y comercializar aplicaciones informáticas y audiovisuales. Se estiman ingresos anuales superiores a los nueve millones de dólares.
CONTACTOS:	Dirección Comercial de Cinesoft Correo-e: dircomercial@cubaeduca.cu Teléfono: (53) 72037742



Sector Bancario y financiero

El inversionista extranjero interesado en invertir en el Sector Bancario y Financiero Cubano podrá encontrar la información y los documentos requeridos para solicitar el establecimiento en el país de un banco o una institución financiera no bancaria, en el Decreto-Ley No. 362 "De la Instituciones del Sistema Bancario Y Financiero" de 14 de septiembre de 2018.

Las instituciones financieras extranjeras o los inversionistas extranjeros pueden participar no solo mediante la adquisición de acciones de instituciones financieras cubanas creadas al amparo de la Ley de Inversión Extranjera, sino mediante la constitución de instituciones financieras con capital mixto o capital totalmente extranjero, u otra modalidad de asociación económica internacional, según la Ley de Inversión Extranjera.

Los tipos de instituciones financieras que en el caso de la inversión extranjera pueden autorizarse mediante licencia del Banco Central de Cuba son: los bancos corporativos, bancos corporativos de segundo piso, bancos de inversión e instituciones financieras no bancarias, las que deben aportar esencialmente capitales, tecnologías, nuevos productos y servicios bancarios, acceso a mercados financieros internacionales, generar empleos e invertir en los conocimientos del capital humano.

Estas instituciones financieras una vez establecidas se rigen por la legislación cubana, cumplen los requisitos de capital y de liquidez, así como los requerimientos de información que el Banco Central de Cuba exija, participan en el mercado interbancario, así como en los sistemas de liquidación de pagos. De igual manera, estarán sometidas a la supervisión bancaria establecida por la Superintendencia de BCC, al igual que el resto de las instituciones financieras y bancarias cien por ciento cubanas.

En el referido Decreto-Ley No. 362 de 2018, Capitulo II encontrarán, además, las operaciones y servicios que pueden realizar los tipos de instituciones financieras, mencionadas, y en el Capítulo VI los documentos a presentar al Banco Central de Cuba para la evaluación de la solicitud de licencia.

En la Gaceta Oficial de la República de Cuba No.56 de 6 de agosto de 2020, fue publicada la Resolución No.25 de 20 de febrero de 2020 que precisa la información que deben contener los estudios de oportunidad, pre o factibilidad técnica-económica en los proyectos de negocios de inversión extranjera.

Por Acuerdo No.115 del Banco Central de Cuba, de 29 de mayo de 1998, los bancos para el inicio de sus operaciones deben tener un capital mínimo suscrito y pagado equivalente a 5 millones de CUC, mientras para las instituciones financieras no bancarias el capital mínimo a pagar es el equivalente a 2 millones de CUC, al tipo de cambio oficial prevaleciente en el momento de efectuar el pago.

POLÍTICA SECTORIAL:

Los objetivos de la inversión extranjera en el sector bancario y financiero son la aportación de capital extranjero, el acceso a las fuentes de financiamiento externo, la captación de técnicas de gestión bancaria y de análisis de información de negocios que cumplan estándares internacionales de eficiencia y seguridad, el desarrollo de las relaciones bancarias y financieras, el acceso a los nuevos productos, servicios y a los mercados financieros internacionales.

En este sector se busca favorecer el acceso a financiamiento en el entorno de un mercado financiero nacional; así como promover la participación de fondos de inversión a través de su establecimiento como instituciones financieras no bancarias.

La inversión extranjera en el sector bancario y financiero puede realizarse mediante la compra de acciones de instituciones financieras creadas al amparo de la Ley de Inversión Extranjera, la constitución de instituciones con capital mixto o de capital totalmente extranjero, bajo la modalidad de filial. Queda excluida la inversión en el capital de las instituciones financieras de capital 100 por ciento cubano, así como el establecimiento de sucursales de bancos extranjeros.

Actividad de seguros

En el mercado de seguros cubano se comercializan más de 100 tipos de seguros dentro de los ramos de Daños o Bienes, Responsabilidad Civil, Personales y otros. En la actualidad no existen productos de seguros destinados a los seguros de Vida y de Crédito y Caución.

En este mercado operan dos entidades de seguros: Seguros Internacionales de Cuba S.A. (Esicuba) y la Empresa de Seguros Nacionales (Esen). Son intermediarios de seguros Asistur S.A., como corredor de seguros, y 3 684 agentes de seguros. Las empresas Adesa, Intermar, Sepsa, Cubacontrol y el Registro Cubano de Buques están registradas como prestatarias de servicios auxiliares de seguros.

POLÍTICA ACTIVIDAD DE SEGUROS:

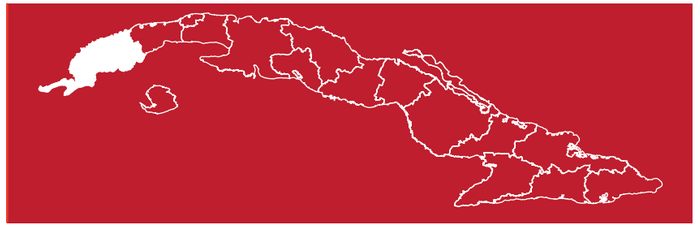
Tiene como objetivo el desarrollo de nuevos productos y servicios que beneficien al mercado cubano y amplíen el conjunto de garantías que se ofrecen en respaldo al proceso de Inversión Extranjera que tiene lugar en el país. En adición, se permitirá el crecimiento de esta actividad con la entrada de modernas tecnologías y conocimientos en tipos de seguros poco desarrollados actualmente y de interés para el desarrollo socio económico del país. En esta actividad no se permitirá la creación de Empresas de Capital Totalmente Extranjero.

DISTRIBUCIÓN TERRITORIAL DE PROYECTOS

Se excluyen:

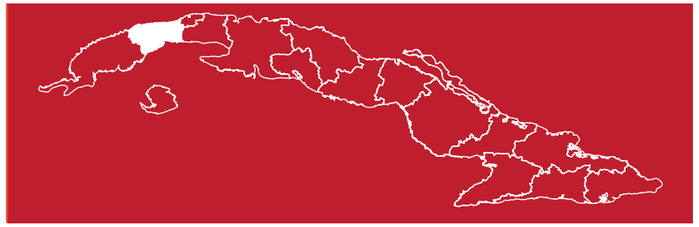
- *Bloques petroleros (114 proyectos)*
- *Yacimientos mineros (5 proyectos)*
- *Construcción de un nuevo central azucarero de 20 000 tcd con refinería*
- *Bioeléctrica de 100 MW y destilería de 500 Hld alcohol –puede ser en una de las regiones del occidente, centro u oriente del país– (1).*

PROVINCIA
PINAR DEL RÍO



1. Fabricación de elementos aligerados de barro. Municipio Pinar de Río.
2. Parques solares fotovoltaicos.
3. Creación de una red de parques turísticos en áreas naturales.
4. Contratos para la administración y comercialización de servicios con financiamiento en instalaciones de alojamiento: Villa Brisas del Mar, municipio Minas de Matahambre.
5. Contratos para la administración y comercialización de instalaciones hoteleras en instalaciones de alojamiento: Valle Ancón, municipio Viñales.
6. Contratos para la administración y comercialización de instalaciones hoteleras en instalaciones de alojamiento: Los Jazmines, municipio Viñales.
7. Contratos para la administración y comercialización de instalaciones hoteleras en instalaciones de alojamiento: La Ermita, municipio Viñales.
8. Contratos para la administración y comercialización de instalaciones hoteleras en instalaciones de alojamiento: Rancho San Vicente-Villa Horizontes, municipio Viñales.
9. Contratos para la administración y comercialización de instalaciones hoteleras en instalaciones de alojamiento: Complejo Pinar del Río Cuidad Hotel Vueltabajo-Hotel Pinar del Río, municipio Pinar de Río.
10. Producción de cerdos para la comercialización de productos terminados del cerdo. Municipios: Pinar de Río y Consolación.
11. Desarrollo de la producción industrial de carne vacuna, su procesamiento industrial y la comercialización de cortes especiales. Empresa Pecuaria Genética Camilo Cienfuegos, municipio Consolación del Sur.
12. Desarrollo y producción de vegetales frescos en cultivos protegidos con destino a la exportación y al mercado interno en divisas. Municipio Los Palacios.
13. Producción y comercialización de jugos concentrados y simples, pulpas y aceites esenciales, a partir de lograr el desarrollo agrícola del polo de occidente. Municipio Pinar de Río.
14. Producción de tableros de madera. Municipio Pinar de Río.
15. Desarrollo y diversificación de la producción de productos industrializados de frutas, vegetales y hortalizas. Municipio Pinar de Río.
16. Servicios de ensamblaje, mantenimiento, reparación y comercialización de equipos e implementos agrícolas y forestales, así como fabricación y recuperación de sus partes y piezas para asegurar el incremento productivo del sector agroalimentario. Municipio Pinar de Río.

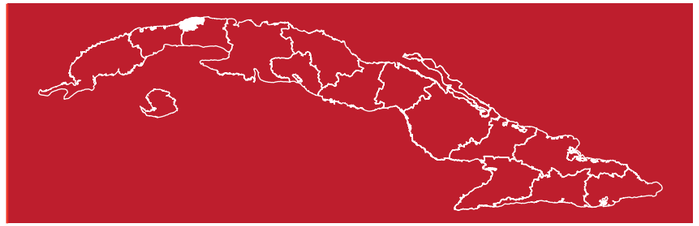
PROVINCIA ARTEMISA



17. Planta de producción de hemoderivados. ZED Mariel.
18. Producción de medicamentos genéricos en formas sólidas orales. ZED Mariel.
19. Planta de producción de anticuerpos monoclonales y proteínas recombinantes a partir de células de mamíferos. ZED Mariel.
20. Polígono de envases plásticos no flexibles. ZED Mariel.
21. Producción de empaques flexibles y extrusión de polietileno. ZED Mariel.
22. Producción de aseo personal en minidosis. ZED Mariel.
23. Producción y comercialización de material gastable de uso médico. ZED Mariel.
24. Producción de colchones y almohadas. ZED Mariel.
25. Producción de muebles plásticos de jardín. ZED Mariel.
26. Producción de calzado comercial. ZED Mariel.
27. Gestión integral de residuos sólidos. ZED Mariel.
28. Producción y comercialización de grifería económica y de lujo. ZED Mariel.
29. Centro de servicios, transformación y distribución de metales. ZED Mariel.
30. Producción de envases de aluminio. ZED Mariel.
31. Producción de cables eléctricos. ZED Mariel.
32. Producción de tornillos y elementos de sujeción. ZED Mariel.
33. Producción de ascensores. ZED Mariel.
34. Producción de envases de vidrio. ZED Mariel.
35. Producción de vidrio plano y sus manufacturas. ZED Mariel.
36. Producción de líneas diversas de vajillas de vidrio. ZED Mariel.
37. Producción de luminarias LED. ZED Mariel.
38. Producción de equipos de clima. ZED Mariel.
39. Producción y comercialización de desechables plásticos de múltiples usos. ZED Mariel.
40. Producción de equipamiento médico de alta tecnología. ZED Mariel.
41. Operador logístico integral. ZED Mariel.
42. Centro operador logístico biofarmacéutico. ZED Mariel.
43. Centro logístico regional. ZED Mariel.
44. Remodelación del astillero de la bahía de Cabañas. ZED Mariel.
45. Reparación y mantenimiento de embarcaciones en Astilleros Astimar, en la bahía de Mariel. ZED Mariel.
46. Desarrollo ferroviario asociado a la transportación de pasajeros con destino a la Zona Especial de Desarrollo Mariel. ZED Mariel.
47. Construcción y gestión de naves estándar. ZED Mariel.
48. Construcción y gestión de centro de negocios. ZED Mariel.
49. Producción de lácteos y derivados. ZED Mariel.
50. Producción de pastas alimenticias. ZED Mariel.
51. Producción de embutidos. ZED Mariel.
52. Producción de salsas y aderezos. ZED Mariel.
53. Producción de especies, condimentos y aditivos para el procesamiento de alimentos. ZED Mariel.
54. Producción de harina de trigo. ZED Mariel.
55. Producción y comercialización de carne de cerdo en canal. ZED Mariel.
56. Producción y comercialización de carne de pollo en canal. ZED Mariel.
57. Producción de muebles sanitarios. ZED Mariel.
58. Producción de cerámica para pisos y paredes. ZED Mariel.
59. Fabricación, comercialización y servicios asociados de carpintería metálica y de PVC. ZED Mariel.
60. Administración y comercialización de servicios con financiamiento en instalaciones de campismo. Alojamiento turístico Cocomar. ZED Mariel.
61. Fabricación de tableros de fibrocemento. Municipio Artemisa.
62. Construcción de una planta de cal en Artemisa. Municipio Artemisa.
63. Producción de carne de pollo y su comercialización en canal. Municipios San Cristóbal, Candelaria, Guanajay y Caimito.
64. Desarrollo de la producción industrial de carne vacuna, su procesamiento industrial y la comercialización de cortes especiales. Empresa Pecuaria Genética Los Naranjos, municipio Caimito.
65. Producción de arroz.
66. Desarrollo y producción de vegetales frescos en cultivos protegidos con destino a la exportación y el mercado interno en divisas. Municipio Caimito.

67. Desarrollo de la producción de frutales, como frutas frescas y productos industrializados en la Empresa Cítricos Ceiba. Municipio Caimito.
68. Plantas de beneficio, clasificación, envasado y exportación de carbón vegetal.
69. Completamiento tecnológico y operación de un complejo apícola en el occidente para la producción y comercialización de miel de abejas y demás productos de la colmena, con vistas a satisfacer el mercado nacional y potenciar las exportaciones. Municipio Caimito.
70. Propuesta para asegurar la plantación, agrotecnia y cosecha de los bosques energéticos y el marabú. Bioeléctrica 30 de Noviembre.
71. Desarrollo agroindustrial para la producción de aguacate (persa americana) en la provincia Artemisa con destino al mercado nacional e internacional.
72. Manejo agroindustrial de patatas para la producción de chips en diferentes formatos en la provincia Artemisa. Municipio Alquízar.
73. Producción y comercialización de flores tropicales del género heliconias y anturios para la exportación. Municipio San Antonio de los Baños.
74. Desarrollo de la producción agroindustrial de frutas y vegetales en la provincia Artemisa. Municipio Güira de Melena.
75. Procesamiento industrial de pescado. Municipio San Cristóbal.
76. Cultivo de moluscos y peces en el mar. Municipio Bahía Honda.
77. Propuesta para asegurar la plantación, agrotecnia y cosecha de los bosques energéticos y el marabú.
78. Desmantelamiento de embarcaciones fuera de uso que satisfaga la demanda creciente de chatarra ferrosa de las acerías cubanas. Municipio Bahía Honda

▶ PROVINCIA LA HABANA

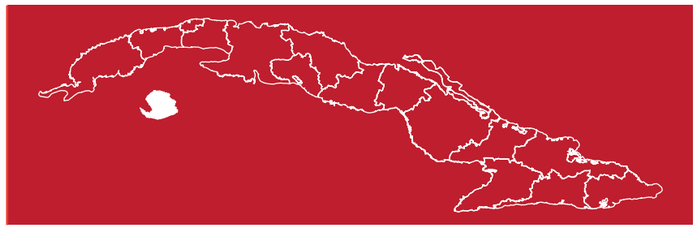


79. Construcción de una planta para la producción de hormigón ligero y hormigón de diseño. Municipio San Miguel del Padrón.
80. Servicios de mantenimiento, posventa, alquiler, reparación de útiles y herramientas eléctricas auxiliares de la construcción. Municipio Plaza de la Revolución.
81. Servicio de construcción, mantenimiento, reparación, montaje y alquiler de andamios y cimbras. Municipio Playa.
82. Centro de llamadas (Call Center). Municipio Playa.
83. Centro de servicios de tecnologías de la información. Municipio Plaza de la Revolución.
84. Modernización de la gráfica postal. Municipio Plaza de la Revolución.
85. Construcción de infraestructura de redes de telecomunicaciones. Municipio Plaza de la Revolución.
86. Operación y administración de Astilleros Casablanca. Municipio Regla.
87. Servicios a cruceros y buques mercantes. Municipio La Habana Vieja.
88. Desarrollo de la red de talleres dedicados a la reparación y mantenimiento de vehículos automotores comerciales y de turismo. Reparación y comprobación de los sistemas de inyección de combustible en motores de combustión interna. Municipio Cerro.
89. Taller dedicado a la reparación y mantenimiento de vehículos automotores comerciales y de turismo de la marca Hyundai. Municipio Cerro.
90. Reparación de embarcaciones menores UEB Astigal. Municipio Regla.
91. Reparación de embarcaciones menores UEB Chullima. Municipio Plaza de la Revolución.
92. Ampliación y remodelación del Taller Naval de Marlin. Municipio Playa.
93. Operador logístico 3PL para la gestión de las cadenas de suministro de alimentos refrigerados. Frigorífico Berroa, municipio Habana del Este.
94. Operador logístico 3PL para la gestión de las cadenas de suministro de alimentos refrigerados. Frigorífico Habana del Este, municipio Habana del Este.
95. Operador logístico 3PL para la gestión de las cadenas de suministro de alimentos refrigerados. Frigorífico de Playa, municipio Playa.
96. Administración de la producción de tuberías lisas o corrugadas. Municipio Boyeros.
97. Servicios de perforación de pozos profundos. Municipio La Lisa.
98. Construcción y comercialización de capacidades hoteleras de alto estándar en el polo turístico La Habana. Hotel Veneciana, Parcela 1, municipio Habana del Este.
99. Construcción y comercialización de capacidades hoteleras de alto estándar en el polo turístico La Habana. Bungalow Parcela 2, municipio Habana del Este.
100. Construcción y comercialización de capacidades hoteleras de alto estándar en el polo turístico La Habana. Villa turística Veneciana Parcela 3, municipio Habana del Este.
101. Construcción y comercialización de capacidades hoteleras de alto estándar en el polo turístico La Habana. Proyecto: Hotel Aeropuerto, municipio Boyeros.
102. Construcción y comercialización de capacidades hoteleras de alto estándar en el polo turístico La Habana. Hotel Parcela 3.ra 80 y 84, municipio Playa.
103. Construcción y comercialización de capacidades hoteleras de alto estándar en el polo turístico La Habana. Hotel Neptuno Tritón. Municipio Playa
104. Construcción y comercialización de capacidades hoteleras de alto estándar en el polo turístico La Habana. Hotel Parcela Línea esq. a Paseo, municipio Plaza de la Revolución.
105. Construcción y comercialización de capacidades hoteleras de alto estándar en el polo turístico La Habana. Hotel Parcela 23 y B, municipio Plaza de la Revolución.
106. Construcción y comercialización de capacidades hoteleras de alto estándar en el polo turístico La Habana. Hotel Ave. Malecón y calle 7.ma, municipio Plaza de la Revolución.
107. Administración y comercialización de instalaciones hoteleras. Villa Tropicoco, municipio Habana del Este.

108. Administración y comercialización de instalaciones hoteleras. Hotel Deauville, municipio Centro Habana.
109. Administración y comercialización de instalaciones hoteleras. Hotel New York, municipio Centro Habana.
110. Administración y comercialización de instalaciones hoteleras. Hotel a construir Isla de Cuba, municipio La Habana Vieja.
111. Administración y comercialización de instalaciones hoteleras. Hotel a construir Nueva Isla, municipio La Habana Vieja.
112. Administración y comercialización de instalaciones hoteleras. Hotel Comodoro, municipio Playa.
113. Administración y comercialización de instalaciones hoteleras. Hotel Bella Habana, municipio Plaza de la Revolución.
114. Administración y comercialización de instalaciones hoteleras. Hotel Colina, municipio Plaza de la Revolución.
115. Administración y comercialización de instalaciones hoteleras. Complejo Hotelero Lincoln-Lido-Caribbean, municipio Centro Habana.
116. Administración y comercialización de instalaciones hoteleras. Complejo Hotelero Boca Ciega-Alturas de Boca Ciega, municipio Habana del Este.
117. Administración y comercialización de instalaciones hoteleras. Complejo Hotelero Brisas-Veneciana, municipio Habana del Este.
118. Administración y comercialización de instalaciones hoteleras. Complejo Hotelero Terrazas-Atlántico, municipio Habana del Este.
119. Administración y comercialización de instalaciones hoteleras. Complejo Hotelero Portales de Paseo-Vedado Azul-Paseo Habana, municipio Plaza de la Revolución.
120. Administración y comercialización de instalaciones hoteleras. Complejo Panamericano Aparthotel Brisas-Aparthotel Costazul-Panamericano, municipio Habana del Este.
121. Administración y comercialización de nuevas instalaciones hoteleras en proceso constructivo. Parcela 2, (L) e/ 70 y 76 y e/ 3.ra y 5.ta. Hotel 2, municipio Playa.
122. Administración y comercialización de nuevas instalaciones hoteleras en proceso constructivo. Parcela 4, (L) Calzada e/ 2 y Paseo, municipio Plaza de la Revolución.
123. Administración y comercialización de nuevas instalaciones hoteleras en proceso constructivo. Parcela 5, (L) 1.ra y B, municipio Plaza de la Revolución.
124. Administración y comercialización de nuevas instalaciones hoteleras en proceso constructivo. Parcela 7, (L) Malecón e/ Calzada y J, municipio Plaza de la Revolución.
125. Administración y comercialización de nuevas instalaciones hoteleras en proceso constructivo. Parcela 11, (L) Calle K y 23, municipio Plaza de la Revolución.
126. Administración y comercialización de nuevas instalaciones hoteleras en proceso constructivo. Parcela 10, (L) Calle K esq. a Rampa, municipio Plaza de la Revolución.
127. Administración y comercialización de nuevas instalaciones hoteleras en proceso constructivo. Parcela 8, Malecón e/ 25 y Humbolt (Hola Ola), municipio Plaza de la Revolución.
128. Administración y comercialización de nuevas instalaciones hoteleras en proceso constructivo. Parcela 9, Calle 23 e/ N y O, La Rampa, municipio Plaza de la Revolución.
129. Administración y comercialización de instalaciones hoteleras. Corona Tabacalera.
130. Administración y comercialización de instalaciones hoteleras. Hotel Aguiar 307, municipio La Habana Vieja.
131. Administración y comercialización de instalaciones hoteleras. Hotel Aguiar 360, municipio La Habana Vieja.
132. Administración y comercialización de instalaciones hoteleras. Hotel Monte Barreto, municipio Playa.
133. Administración y comercialización de instalaciones hoteleras. Hotel Metrópolis, municipio Playa.
134. Administración y comercialización de instalaciones hoteleras. Hotel Real Hacienda (Obispo y Cuba), municipio La Habana Vieja.
135. Administración y comercialización de instalaciones hoteleras. Hotel Aduana, municipio La Habana Vieja.
136. Parque acuático de La Habana. Municipio Playa.
137. Complejo interactivo con delfines. Municipio Playa.
138. Centro de medicina estética y de bienestar. Municipio Playa.
139. Producción de hígado graso, paté, pechuga magret y pierna de pato. Municipio La Lisa.
140. Producción y comercialización de carne de conejo en canal. Municipio La Lisa.
141. Producción de flores tropicales y plantas ornamentales con destino al mercado interno en divisas y la exportación. Municipio Boyeros.
142. Desarrollo de la producción de carne vacuna, su procesamiento industrial y la comercialización de cortes especiales, embutidos y otros derivados del vacuno. Municipio Guanabacoa.
143. Desarrollo de la producción de confituras: caramelos, sorbetos, galletas (finas, dulces, de soda y cremadas) y cereales. Municipio Cerro.
144. Creación de un negocio para la comercialización internacional y nacional de ron cubano. Municipio Playa.
145. Producción de harina de trigo. UEB Cereales Turcios Limas, municipio Regla.
146. Producción de harina de trigo. UEB Cereales José Antonio Echevarría (JAE), municipio Regla.
147. Creación de instalación para la producción de productos citostáticos. Municipio La Lisa.
148. Planta para la producción y comercialización de productos derivados de la placenta humana. Municipio La Lisa.
149. Producción y comercialización de medicamentos en forma semisólida. Municipio La Lisa.
150. Producción, comercialización y sostenibilidad de sistemas electrónicos de transferencia de fondos. Municipio Playa.
151. Diseño, producción y comercialización de material plástico gastable de uso médico y hospitalario. Municipio Playa.
152. Diseño, producción y sostenibilidad de equipos y sistemas de pesaje. Municipio Playa.
153. Producción de juguetes didácticos y otros materiales de uso común. Municipio Marianao.
154. Producción y comercialización de confecciones e implementos deportivos. Municipio Cerro.

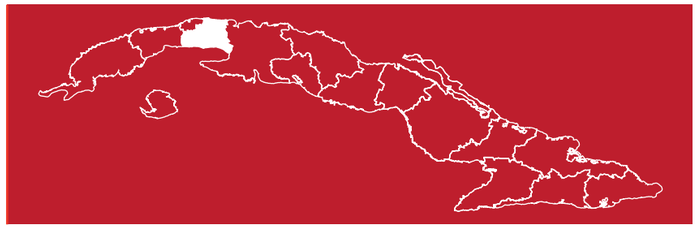
155. Producción y comercialización de empaques flexibles y extrusión de polietileno. Municipio Boyeros.
156. Producción y comercialización de calzado. Municipio Habana del Este.
157. Proyecto Arte en Casa.
158. Planta para la producción y comercialización de sacos multicapas, jabas y cartuchos. Municipio Boyeros.
159. Producción y comercialización de tubos rígidos para tabaco. Municipio Regla.
160. Diseño, producción y comercialización de paneles sándwich de poliuretano. Municipio Boyeros.
161. Fabricación de partes, piezas y componentes de elevadores, montaje y servicios de posventa. Municipio Arroyo Naranjo.
162. Producción y comercialización de envases de hojalata. Municipio Guanabacoa.
163. Sistema integrado de gestión de residuos sólidos urbanos (SIGRSU).
164. Fundición y refinación de plomo. Municipio San Miguel del Padrón.
165. Reparación y reingeniería de la fábrica de dispositivos médicos Ortop del Hospital Frank País. Municipio La Lisa.
166. Centro de desarrollo especializado en tecnología médica.
167. Parque de ciencia y tecnología. Municipio La Lisa.
168. Desarrollo de la infraestructura para la nanofabricación. Municipio La Lisa.
169. Edición y coedición de literatura educacional (Empresa Editorial Pueblo y Educación). Municipio Playa.
170. Estudios Habana (Areíto). Municipio Centro Habana.
171. Fabricación y ensamble de sistemas de audio y luces tecnológicas, pantallas y huacales (Flash Case). Municipio Playa.
172. Fabricación y montaje de carpas (tenso formas) de pequeño, mediano y gran formatos. Municipio Playa.
173. Búsqueda de financiamiento para la producción de pinturas y otros materiales para la creación artística. Municipio Centro Habana.
174. Sistema de canales de pago para la televisión nacional (televisión paga). Municipio Plaza de la Revolución.
175. Informática y medios audiovisuales para la educación. Municipio Playa.

MUNICIPIO ESPECIAL ISLA DE LA JUVENTUD



PROVINCIA MAYABEQUE

176. Administración y comercialización de instalaciones hoteleras. Cayo Largo del Sur. Pelícano.
177. Administración y comercialización de instalaciones hoteleras. Colony.
178. Investigaciones geológicas (prospección-exploración) a riesgo para el prospecto de wolframio Lela en la Isla de la Juventud.
179. Investigaciones geológicas (prospección-exploración) a riesgo en varios depósitos de micas y caolines en la Isla de la Juventud.



180. Parques solares fotovoltaicos (un proyecto).
181. Modernización del taller nacional de reparación de equipos de bombeo del sistema de recursos hidráulicos. Municipio San José.
182. Contratos para la administración y comercialización de servicios con financiamiento en instalaciones de alojamiento: Camping internacional parque de aventuras El Narigón, municipio Santa Cruz del Norte.
183. Contratos para la administración y comercialización de servicios con financiamiento en instalaciones de alojamiento: Camping Escaleras de Jaruco, municipio Jaruco.
184. Desarrollo de la producción industrial de carne vacuna, su procesamiento industrial y la comercialización de cortes especiales. Empresa Pecuaria Valle del Perú, municipio San José.
185. Producción bufalina para la industrialización y comercialización de leche y sus derivados. Empresa Pecuaria Genética Bufalina El Cangre, municipio El Cangre.
186. Producción de spirulina. Municipio Jaruco.
187. Producción de gel de aloe vera en la provincia Mayabeque. Municipio Güines.
188. Remplazo de la línea multiprocesadora de la UEB Industria de la Empresa Agropecuaria 19 de Abril. Municipio Quivicán.
189. Producción de pastas alimenticias (cortas, largas y fideos). UEB Pastas Alimenticias Vita Nuova, municipio San José.
190. Modernización de centrales azucareros existentes. Municipio San Nicolás de Bari.
191. Producción y comercialización de neumáticos recapados y aprovechamiento de los neumáticos fuera de uso. Municipio San José.
192. Producción y comercialización de conductores eléctricos de alambrón de cobre térmico. Municipio San José de Las Lajas.

DISTRIBUCIÓN TERRITORIAL DE PROYECTOS

PROVINCIA MATANZAS

193. Servicio de construcción, reparación y puesta en marcha de obras para el turismo y de infraestructura en Varadero. Municipios Matanzas, Varadero y Cárdenas.
194. Parques solares fotovoltaicos.
195. Prestación de servicios de ensamblaje, mantenimiento, reparación y comercialización de camiones para usos múltiples, pesados y semipesados para la transportación de cargas en el sector agropecuario, tabacalero y forestal. Municipio Jovellanos.
196. Parque de naturaleza y aventura Canímar. Municipio Cárdenas.
197. Parque acuático de Varadero. Municipio Cárdenas.
198. Creación de una red de parques turísticos en áreas naturales.
199. Administración y comercialización de instalaciones hoteleras. Complejo Hotelero Dos Mares-Pullman-Ledo, municipio Cárdenas.
200. Administración y comercialización de instalaciones hoteleras. Complejo Acuazul- Varazul, municipio Cárdenas.
201. Administración y comercialización de instalaciones hoteleras. Complejo Hotelero Delfines-Club Tropical, municipio Cárdenas.
202. Administración y comercialización de nuevas instalaciones hoteleras en proceso constructivo. Hotel Chapelin Los Taínos (Las Olas), municipio Cárdenas.
203. Administración y comercialización de nuevas instalaciones hoteleras en proceso constructivo. Hotel Golf, municipio Cárdenas.
204. Administración y comercialización de instalaciones hoteleras. Hotel para construcción en la Parcela 66, municipio Cárdenas.
205. Administración y comercialización de instalaciones hoteleras. Hotel para construcción 3.ra Avenida, municipio Cárdenas.
206. Administración y comercialización de instalaciones hoteleras. Hotel para construcción, Hotel Donaire, municipio Cárdenas.
207. Administración y comercialización de instalaciones hoteleras. Kawama, municipio Cárdenas.
208. Contratos de administración de servicios con financiamiento para la ampliación de la Marina Dársena de Varadero. Polo Varadero, municipio Cárdenas.
209. Contratos para la administración y comercialización de servicios con financiamiento en instalaciones de alojamiento: Alojamiento turístico ecológico Faro de Maya, municipio Cárdenas.
210. Servicio de calidad de vida. Balneario San Miguel de los Baños, municipio Martí.
211. Servicio de calidad de vida. Balneario Menéndez, municipio Jovellanos.
212. Producción de cerdos para la comercialización de productos terminados del cerdo. Municipios Jovellanos y Cárdenas.
213. Desarrollo de la producción industrial de carne vacuna, su procesamiento industrial y la comercialización de cortes especiales. Empresa Pecuaria Genética Matanzas, municipio Limonar.
214. Producción de granos. Municipio Jovellanos.
215. Reanimación, desarrollo e incremento de la producción y comercialización de cítricos frescos e industrializados de la Empresa Agroindustrial Victoria de Girón y Cítricos Arimao. Municipio Jagüey Grande.
216. Desarrollo y producción de vegetales frescos en cultivos protegidos con destino a la exportación y el mercado interno en divisas. Municipio Jagüey Grande.
217. Propuesta para asegurar la plantación, agrotecnia y cosecha de los bosques energéticos y el marabú.
218. Producción de yogur Paraíso. Municipio Matanzas.
219. Desarrollo y diversificación de productos lácteos y sus derivados. Municipio Matanzas.
220. Administración de central con bioeléctrica. Central Mario Muñoz, municipio Los Arabos.
221. Producción de amoníaco, urea y otras producciones. Municipio Matanzas.
222. Empresa mixta para la producción y comercialización de fertilizante mezclados (Bulk Blending). Municipio Matanzas.
223. Producción y comercialización de cilindros de 10 kg para gas licuado de petróleo (GLP). Municipio Matanzas.
224. Servicios de encespado a instalaciones deportivas y recreativas en Cuba y el Caribe. Municipio Perico.

PROVINCIA CIENFUEGOS

225. Bioeléctrica aledaña a un central azucarero con capacidad de 30 MW a 50 MW en Cuidad Caracas. Municipio Las Lajas.
226. Parques solares fotovoltaicos (un proyecto).
227. Reparación de embarcaciones menores. UEB Astisur, municipio Cienfuegos.
228. Servicio de reparación y mantenimiento a embarcaciones navales. Municipio Cienfuegos.
229. Construcción y comercialización de capacidades hoteleras y villas de alto estándar en el polo turístico Cienfuegos. Hotel Puesta de Sol, municipio Cienfuegos.

230. Construcción y comercialización de capacidades hoteleras y villas de alto estándar en el polo turístico Cienfuegos. Hotel Marilope, municipio Cienfuegos.
231. Contratos para la administración y comercialización de servicios con financiamiento en instalaciones de alojamiento: Centro de buceo internacional Guajimico, municipios Cienfuegos y Trinidad.
232. Producción de carne de pollo y su comercialización en canal. Municipios Cienfuegos, Cumanayagua y Abréus.
233. Desarrollo de la producción industrial de carne vacuna, su procesamiento industrial y la comercialización de cortes especiales. Empresa Integral Cienfuegos, municipio Aguada de Pasajeros.
234. Producción y comercialización de piensos balanceados a partir de la producción nacional de maíz. Municipio Cienfuegos.
235. Desarrollo y producción de vegetales frescos en cultivos protegidos con destino a la exportación y al mercado interno en divisas. Municipio Cumanayagua.
236. Planta de beneficio, clasificación, envasado y exportación de carbón vegetal.
237. Producción de glucosa. Municipio Cienfuegos.
238. Cultivo de peces en el mar. Municipio Cienfuegos.
239. Producción de harina de trigo. UEB Cereales Cienfuegos, municipio Cienfuegos.
240. Producción de pastas alimenticias (cortas, largas y fideos). Unidad de Producción Martha Abreu Cruces.
241. Ampliación y modernización de ronera. Ronera aledaña al central Antonio Sánchez, municipio Aguada de Pasajeros.
242. Administración y comercialización de instalaciones hoteleras. Complejo Hotelero Rancho Luna-Faro Luna, municipio Cienfuegos.

▶ PROVINCIA VILLA CLARA

243. Reapertura de la Cantera de Mármol Verde Serrano en Villa Clara. Municipio Placetas.
244. Parques solares fotovoltaicos (un proyecto).
245. Producción de cerdos para la comercialización de productos terminados del cerdo. Municipio Santa Clara y Corralillo.
246. Producción de carne de pollo y su comercialización en canal. Municipios Santo Domingo, Placetas y Jovellanos.
247. Desarrollo de la producción industrial de carne vacuna, su procesamiento industrial y la comercialización de cortes especiales. Empresa Pecuaria Macún, municipio Sagua la Grande.

248. Propuesta para asegurar la plantación, agrotecnia y cosecha de los bosques energéticos y el marabú.
249. Producción de yogur Paraíso. Municipio Santa Clara.
250. Ampliación y modernización de ronera. Ronera aledaña al central Heriberto Duquesne, municipio Remedios.
251. Modernización de fábrica de calderas. Municipio Sagua la Grande.
252. Producción diversificada de productos orgánicos. Municipio Santo Domingo.
253. Producción y comercialización de sacos de polipropileno. Municipio Santa Clara.
254. Administración y comercialización de instalaciones hoteleras. Hotel Hanabanilla, municipio Manicaragua.
255. Construcción y comercialización de capacidades hoteleras. Hotel Elguea, municipio Corralillo.
256. Administración y comercialización de instalaciones hoteleras. Complejo Hotelero Santa Clara Libre-Floreal, municipio Santa Clara.
257. Administración y comercialización de nuevas instalaciones hoteleras en proceso constructivo. La Salina Suroeste, municipio Caibarién.
258. Bioeléctrica con capacidad de 30 MW a 50 MW en Quintín Banderas. Municipio Coralillo.
259. Bioeléctrica con capacidad de 30 MW a 50 MW en George Washington. Municipio Santo Domingo.

▶ PROVINCIA SANCTI SPÍRITUS

260. Creación de una empresa mixta para la producción y comercialización del cemento Siguaney. Municipio Taguasco.
261. Reparación y modernización de la planta de hormigón celular de Sancti Spíritus. Municipio Sancti Spíritus.
262. Creación de una red de parques turísticos en áreas naturales.
263. Producción de cerdos para la comercialización de productos terminados del cerdo. Municipio La Sierpe.
264. Producción de carne de pollo y su comercialización en canal. Municipios Jatibonico, La Sierpe, Trinidad y Yaguajay.
265. Desarrollo de la producción industrial de carne vacuna, su procesamiento industrial y la comercialización de cortes especiales. Empresas Pecuaria Managuaco y Agropecuaria Obdulio Morales, municipio Sancti Spíritus.
266. Producción bufalina para la industrialización y comercialización de leche y sus derivados. Empresa Agropecuaria Obdulio Morales, municipio Sancti Spíritus.

267. Incremento del potencial productivo de la camaronicultura. Municipio Sancti Spíritus.
268. Incremento productivo de la acuicultura y su industrialización. Municipio Sancti Spíritus.
269. Desarrollo y diversificación de productos lácteos y sus derivados. Municipio Sancti Spíritus.
270. Producción de agua y refrescos. Municipio Yaguajay.
271. Producción de vinagre. Fábrica de Vinagre La Espirituana, municipio Sancti Spíritus.
272. Ampliación y modernización de ronera. Ronera aledaña al central Antonio Sánchez, municipio Taguasco.
273. Fabricación de paneles eléctricos. Municipio Sancti Spíritus.
274. Administración y comercialización de instalaciones hoteleras. Villa Horizontes María Dolores, municipio Trinidad.
275. Administración y comercialización de instalaciones hoteleras. Complejo Hotelero San José del Lago, municipio Mayajigua.
276. Administración y comercialización de instalaciones hoteleras. Complejo Hotelero Rijo-Don Florencio-Plaza, municipio Sancti Spíritus.

PROVINCIA
CIEGO DE ÁVILA

277. Parques solares fotovoltaicos (un proyecto).
278. Modernización de la producción de piezas, accesorios manipulados y otros elementos plásticos y para la producción de tuberías de polipropileno (PP). Municipio Ciego de Ávila.
279. Creación de una red de parques turísticos en áreas naturales.
280. Producción de cerdos para la comercialización de productos terminados del cerdo. Municipio Ciego de Ávila.
281. Producción de carne de pollo y su comercialización en canal. Municipios Ciego de Ávila y Baraguá.
282. Desarrollo de la producción industrial de carne vacuna, su procesamiento industrial y la comercialización de cortes especiales. Empresa Agropecuaria Ruta Invasora, municipio Majagua.
283. Desarrollo y producción de vegetales frescos en cultivos protegidos con destino a la exportación y el mercado interno en divisas. Municipio Ceballos.
284. Producción, beneficio y comercialización de 2 000 ha de piña de la variedad MD2. Municipio Venezuela.
285. Propuesta para asegurar la plantación, agrotecnia y cosecha de los bosques energéticos y el marabú. Bioeléctrica de Ciro Redondo.
286. Sal Gema Punta Alegre. Municipio Chambas.

287. Administración y comercialización de instalaciones hoteleras. Hotel Cayo Coco, municipio Morón.
288. Administración y comercialización de nuevas instalaciones hoteleras en proceso constructivo. Uva Caleta 1, municipio Morón.
289. Administración y comercialización de nuevas instalaciones hoteleras en proceso constructivo. Roca Norte 1, municipio Morón.
290. Administración y comercialización de nuevas instalaciones hoteleras en proceso constructivo. Hotel Roca Norte 2, municipio Morón.
291. Administración y comercialización de nuevas instalaciones hoteleras en proceso constructivo. Roca Centro, municipio Morón.
292. Administración y comercialización de nuevas instalaciones hoteleras en proceso constructivo. Roca Este 1, municipio Morón.

PROVINCIA CAMAGÜEY

293. Bioeléctrica aledaña a un central azucarero. Municipio Esmeralda.
294. Bioeléctrica aledaña a un central azucarero. Municipio Vertientes.
295. Parques solares fotovoltaicos (un proyecto).
296. Producción de cerdos para la comercialización de productos terminados del cerdo. Municipio Minas y Vertientes.
297. Producción de carne de pollo y su comercialización en canal. Municipios Camagüey, Florida, Guáimaro y Minas.
298. Desarrollo de la producción industrial de carne vacuna, su procesamiento industrial y la comercialización de cortes especiales. Empresa Ganadera Camagüey, municipio Camagüey.
299. Producción bufalina para la industrialización y comercialización de leche y sus derivados. Empresa Ganadera Camagüey, municipio Camagüey.
300. Desarrollo y producción de vegetales frescos en cultivos protegidos con destino a la exportación y el mercado interno en divisas. Municipio Sierra de Cubitas.
301. Plantas de beneficio, clasificación, envasado y exportación de carbón vegetal.
302. Incremento del potencial productivo de la camaronicultura. Municipio Santa Cruz del Sur.
303. Producción de vinagre. Fábrica de Vinagre y Vino Seco Elite, municipio Camagüey.
304. Producción de pastas alimenticias (cortas, largas y fideos). Unidad de Producción Pastas Largas Noel Fernández, municipio Minas.
305. Producción y comercialización de la vacuna contra la peste porcina clásica (PORVAC). Municipio Camagüey.

306. Producción de FOS. Municipio Florida.

307. Proyecto San Felipe. Municipio Camagüey.

308. Servicio de construcción, reparación y puesta en marcha de obras para el turismo y de infraestructura en Camagüey.

309. Administración y comercialización de servicios con financiamiento en instalaciones de campismo. Parque de naturaleza y aventuras Cangilones del Río Máximo, municipio Sierra de Cubitas.

310. Construcción y comercialización de capacidades hoteleras y villas de alto estándar en el polo turístico Santa Lucía, Camagüey. Hotel Parcela 19, municipio Nuevitas.

311. Construcción y comercialización de capacidades hoteleras y villas de alto estándar en el polo turístico Santa Lucía, Camagüey. Hotel Parcela 106, municipio Nuevitas.

312. Construcción y comercialización de capacidades hoteleras y villas de alto estándar en el polo turístico Santa Lucía, Camagüey. Hotel Parcela 83, municipio Nuevitas.

313. Administración y comercialización de nuevas instalaciones hoteleras en proceso constructivo. Quebrada 21 B, municipio Nuevitas.

314. Administración y comercialización de nuevas instalaciones hoteleras en proceso constructivo. Parcela 24, municipio Nuevitas.

315. Administración y comercialización de nuevas instalaciones hoteleras en proceso constructivo. Parcela 25, municipio Nuevitas.

316. Administración y comercialización de nuevas instalaciones hoteleras en proceso constructivo. Parcela 25-A, municipio Nuevitas.

317. Administración y comercialización de nuevas instalaciones hoteleras en proceso constructivo. Parcela 25 -28, municipio Nuevitas.

318. Administración y comercialización de instalaciones hoteleras. Complejo Hotelero Plaza-Isla de Cuba-Puerto Príncipe, municipio Camagüey.

▶ PROVINCIA LAS TUNAS

319. Bioeléctrica aledaña a un central azucarero. Municipio Puerto Padre.

320. Bioeléctrica aledaña a un central azucarero. Municipio Colombia.

321. Parques solares fotovoltaicos (un proyecto).

322. Construcción y comercialización de villas de alto estándar en el polo turístico Covarrubias, Las Tunas (distintivo medioambiental). Parcela 2-A, municipio Puerto Padre.

323. Construcción y comercialización de villas de alto estándar en el polo turístico Covarrubias, Las Tunas (distintivo medioambiental). Parcela 3-A, municipio Puerto Padre.

324. Construcción y comercialización de villas de alto estándar en el polo turístico Covarrubias, Las Tunas (distintivo medioambiental). Parcela 2-B, municipio Puerto Padre.

325. Construcción y comercialización de villas de alto estándar en el polo turístico Covarrubias, Las Tunas (distintivo medioambiental). Parcela 3-B, municipio Puerto Padre.

326. Construcción y comercialización de villas de alto estándar en el polo turístico Covarrubias, Las Tunas (distintivo medioambiental). Parcela 4-B, municipio Puerto Padre.

327. Producción de cerdos para la comercialización de productos terminados del cerdo. Municipio Puerto Padre.

328. Producción de carne de pollo y su comercialización en canal. Municipios Las Tunas y Majibacoa.

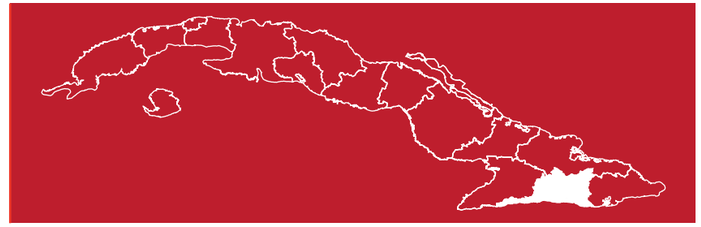
329. Incremento del potencial productivo de la camaronicultura. Municipio Colombia.

330. Ampliación y modernización de ronera. Ronera aledaña al central Amancio Rodríguez, municipio Amancio Rodríguez.

331. Desarrollo de la producción de carne vacuna, su procesamiento industrial y la comercialización de cortes especiales, embutidos y otros derivados del vacuno. Municipio Las Tunas.

332. Administración y comercialización de instalaciones hoteleras. Brisas Cobarrubias, municipio Puerto Padre.

▶ PROVINCIA SANTIAGO DE CUBA



333. Bioeléctrica aledaña a un central azucarero.

334. Parques solares fotovoltaicos (un proyecto).

335. Producción de cerdos para la comercialización de productos terminados del cerdo. Municipios Santiago de Cuba y Mella.

336. Producción de carne de pollo y su comercialización en canal. Municipios Santiago de Cuba, Contramaestre, Segundo Frente, San Luis y Songo la Maya.

337. Producción y comercialización de pienso cubano a partir de la producción nacional de plantas proteicas. Municipio Santiago de Cuba.

338. Plantas de beneficio, clasificación, envasado y exportación de carbón vegetal.

339. Desarrollo de la producción de confituras: caramelos, sorbetos, galletas (finas, dulces, de soda y cremadas) y cereales. Municipio Santiago de Cuba.

340. Producción de harina de trigo. UEB Cereales Santiago de Cuba, municipio Santiago de Cuba.

341. Producción de pastas alimenticias (cortas, largas y fideos). Unidad de Producción Pastas y Caramelos, municipio Santiago de Cuba.

342. Desarrollo de la producción de la carne vacuna, su procesamiento industrial y la comercialización de cortes especiales, embutidos y otros derivados del vacuno. Municipio Palma Soriano.

343. Administración y comercialización de servicios con financiamiento en instalaciones de campismo. Camping internacional Playa Larga, municipio Santiago de Cuba.

344. Administración y comercialización de instalaciones hoteleras. Horizonte Segundo Frente, municipio Segundo Frente.

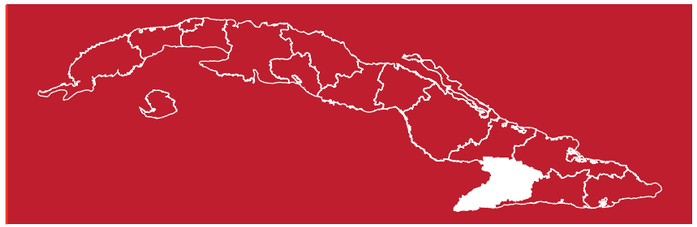
345. Administración y comercialización de instalaciones hoteleras. Brisas Sierra Mar-Los Galeones, municipio Guamá.

346. Administración y comercialización de instalaciones hoteleras. Club Amigo Carisol Los Corales, municipio El Caney.

347. Administración y comercialización de instalaciones hoteleras. Versalles-Punta Gorda, municipio Santiago de Cuba.

348. Administración y comercialización de instalaciones hoteleras. Complejo Hotelero Las Américas-Villa San Juan-Hotel Deportivo, municipio Santiago de Cuba.

PROVINCIA GRANMA



349. Reparación de embarcaciones menores. UEB Astigolf, municipio Manzanillo.

350. Creación de una red de parques turísticos en áreas naturales.

351. Producción de cerdos para la comercialización de productos terminados del cerdo. Municipios Manzanillo y Bayamo.

352. Producción de carne de pollo y su comercialización en canal. Municipios Bayamo, Jiguaní y Manzanillo.

353. Desarrollo de la producción industrial de carne vacuna, su procesamiento industrial y la comercialización de cortes especiales. Empresa de Genética y Cría Manuel Fajardo, municipio Jiguaní.

354. Administración de central con bioeléctrica. Central Grito de Yara, municipio Río Cauto.

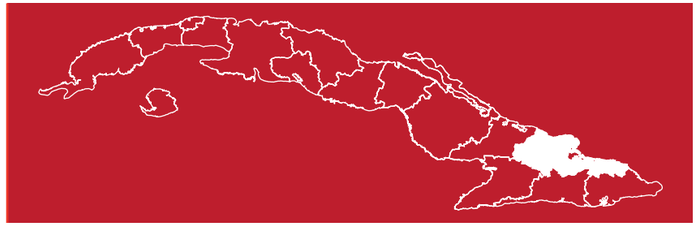
355. Contrato de administración productiva para la producción de lápices. Municipio Manzanillo.

356. Producción y comercialización de baterías. Municipio Manzanillo.

357. Administración y comercialización de instalaciones hoteleras. Club Amigo Marea del Portillo, municipio Pilón.

358. Administración y comercialización de instalaciones hoteleras. Complejo Hotelero Balcón de la Sierra-Villa Santo Domingo, municipio Bartolomé Masó.

PROVINCIA HOLGUÍN



359. Parques solares fotovoltaicos (un proyecto).

360. Construcción y comercialización de capacidades hoteleras y villas de alto estándar en el polo turístico Guardalavaca. Hotel Parcela 8, municipio Banes.

361. Construcción y comercialización de capacidades hoteleras y villas de alto estándar en el polo turístico Guardalavaca. Villa/Bungalows. Hotel Parcela 8-A, municipio Banes.

362. Construcción y comercialización de capacidades hoteleras y villas de alto estándar en el polo turístico Guardalavaca. Villa/Bungalows. Hotel Parcela 5, Sector Puerto Rico, municipio Banes.

363. Construcción y comercialización de capacidades hoteleras y villas de alto estándar en el polo turístico Guardalavaca. Hotel Parcela 6, Sector Puerto Rico, municipio Banes.

364. Construcción y comercialización de capacidades hoteleras y villas de alto estándar en el polo turístico Guardalavaca. Hotel Semicompacto 1, Sector Puerto Rico, municipio Banes.

365. Construcción y comercialización de capacidades hoteleras y villas de alto estándar en el polo turístico Guardalavaca. Hotel Semicompacto 2, Sector Puerto Rico, municipio Banes.

366. Construcción y comercialización de capacidades hoteleras y villas de alto estándar en el polo turístico Guardalavaca. Hotel Parcela 16, Sector Puerto Rico, municipio Banes.

367. Construcción y comercialización de capacidades hoteleras y villas de alto estándar en el polo turístico Guardalavaca. Hotel Parcela 17, Sector Puerto Rico, municipio Banes.

368. Parque de aventura y naturaleza Bahía de Naranjo (distintivo medioambiental). Municipio Mayarí.

369. Producción de cerdos para la comercialización de productos terminados del cerdo. Municipio Cueto.

370. Producción de carne de pollo y su comercialización en canal. Municipios Holguín, Cacocum y Calixto García.

371. Desarrollo y producción de vegetales frescos en cultivos protegidos con destino a la exportación y al mercado interno en divisas. Municipio Holguín.

372. Producción de frazadas de piso. Municipio Gibara.

373. Producción y comercialización de neumáticos recapados en la región oriental del país. Municipio Holguín.

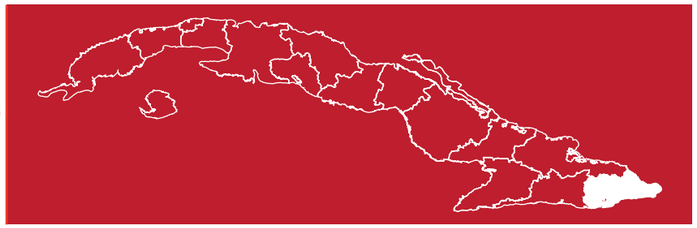
374. Proyecto Colas Negras Nuevas, Moa. Municipio Moa.

375. Proyecto Lateritas Nicaro. Municipio Mayarí.

376. Proyecto Colas Rojas, Municipio Moa.

377. Gestión y transportación de los minerales de Pinares de Mayarí hacia Moa, Holguín. Municipio Mayarí.

378. Administración y comercialización de instalaciones hoteleras. Glub Amigo Atlántico Guardalavaca. Municipio Banes.
379. Administración y comercialización de nuevas instalaciones hoteleras en proceso constructivo. Baracutey (61-A), municipio Antilla.
380. Administración y comercialización de nuevas instalaciones hoteleras en proceso constructivo. Hotel Baracutey 4, municipio Antilla.
381. Administración y comercialización de nuevas instalaciones hoteleras en proceso constructivo. Hotel Baracutey 5, municipio Antilla.
382. Administración y comercialización de nuevas instalaciones hoteleras en proceso constructivo. Hotel Caimán 1, municipio Antilla.
383. Administración y comercialización de nuevas instalaciones hoteleras en proceso constructivo. Hotel Caimán 2, municipio Antilla.
384. Administración y comercialización de nuevas instalaciones hoteleras en proceso constructivo. Punta Margarito 3, municipio Antilla.
385. Administración y comercialización de nuevas instalaciones hoteleras en proceso constructivo. Ampliación Yuraguanal, municipio Rafael Freyre.
386. Administración y comercialización de nuevas instalaciones hoteleras en proceso constructivo. Baracutey (61), municipio Antilla.



▶ PROVINCIA GUANTÁNAMO

387. Parques solares fotovoltaicos (un proyecto).
388. Producción de cerdos para la comercialización en canal y productos terminados del cerdo. Municipios Guantánamo y Baracoa.
389. Producción de carne de pollo y su comercialización en canal. Municipios Guantánamo e Imías.
390. Producción y comercialización de cacao fino de aroma. Municipio Baracoa.

DISTRIBUCIÓN TERRITORIAL DE PROYECTOS

CONTACTOS DE INTERÉS

MINISTERIO DEL COMERCIO EXTERIOR Y LA INVERSIÓN EXTRANJERA (MINCEX).
Infanta no 16 esq 23, Plaza de la Revolución, La Habana, Cuba.
Correo-e: inversionextranjera@mincex.gob.cu
Web: http://www.mincex.cu

CENTRO PARA LA PROMOCIÓN DEL COMERCIO EXTERIOR Y LA INVERSIÓN EXTRANJERA (PROCUBA)
Calle 10 no. 512 e/31 y 5ta Ave, Playa, La Habana, Cuba.
Correo-e: procubainfo@mincex.gob.cu
Teléfono: (53) 72144345, (53) 72144340 al 42
Web: www.procuba.cu
www.facebook.com/procuba / @pro_cuba
Horario de atención al público de 8:30 am a 4:00 pm

CÁMARA DE COMERCIO DE LA REPÚBLICA DE CUBA (CCRC)
Calle 21 No. 661 esq a calle A, el Vedado, La Habana, Cuba.
Correo-e: proinversion@camara.co.cu
Teléfono: (53) 78381321/ 78381322/ 78381654/ 78381746 ext 269
Web: http://www.camaracuba.cu
Horario de atención al público de 8:30 am a 3:00 pm

VENTANILLA ÚNICA DE INVERSIÓN EXTRANJERA (VUINEX)
Infanta e/ calle 23 y calle Humbold, Plaza de la Revolución, La Habana, Cuba.
Correo-e: vuinex@mincex.gob.cu
Teléfono: (53) 78331733/ 78331734/ 78331732

Cuba